



Белорусский Рынок

12
(239)

24 - 30
марта
1997 года

Belarusian
Market

ЕЖЕНЕДЕЛЬНАЯ АНАЛИТИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА ДЛЯ ДЕЛОВЫХ ЛЮДЕЙ

Eurocard/MasterCard

MASS, BUSSINES SILVER, GOLD

Maestro/Cirrus

Дорожные чеки

Thomas Cook и American Express

Чеки Commerzbank AG

ИНФОРМАЦИЯ:

В МИНСКЕ - 661311, 367298; В ВИТЕБСКЕ - 377125



Rietumu Banka

7 VESETAS STREET, RIGA, LV-1013, LATVIA, PHONE 013-7025555, FAX 013-2372897, S.W.I.F.T. RTMBLV2X, REUTERS DEALING CODE: RIET

МЕЖДУНАРОДНЫЕ РАСЧЕТНЫЕ КАРТЫ

VELANA

Структурированные
кабельные системы



СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

2 стр. Снова обещают либерализацию валютного курса.

3 стр. Расчеты с нерезидентами в белорусских рублях ограничиваются.

4 стр. Обновленное правительство России настроено на реформы.

6 стр. Национальный банк поднимает минимальные ставки по рублевым депозитам граждан.

10 стр. Облигации Минского целевого жилищного займа выйдут на фондовый рынок.

17 стр. Инвестиции не спешат в страны, где заботятся о том, чтобы не было богатых.

18 стр. Минские тракторостроители активизируются в поисках новых рынков сбыта.

19 стр. Почему резиденты не спешат в СЭЗ "Брест"?

13-20 стр. Проблемы инвестиций, менеджмента и другие темы в блоке "Промышленная политика".

22 стр. Мингорисполком определяется с приоритетами развития города.

Статистика отмечает рост ВВП на фоне роста долгов, убытков и цен

См. стр. 9

ДЕНЕЖНАЯ ПОЛИТИКА

Пряник против кнута

Решением совета директоров Национального банка РБ от 19 марта текущего года установлена минимальная ставка по срочным рублевым депозитам граждан в размере 60% годовых. Одновременно центральным банком принято решение об отмене максимальной маржи по рублевым кредитам для коммерческих банков, но ужесточен порядок покупки-продажи валюты на внебиржевом рынке. В частности, они не имеют больше права продавать валюту по курсу выше официального, а покупать обязаны по курсу не более чем на 1% ниже официального.

В совокупности этот комплекс решений центрального банка можно рассматривать как ярко выраженную тенденцию по преодолению валютного кризиса и слабо обозначенную попытку сбить инфляционную волну чисто монетарными инструментами, тесно взаимосвязанными между собой и густо одобренными административным принуждением.

В основу новаций Национального банка положена минимальная ставка по срочным депозитам физических лиц, которая преследует, очевидно, несколько целей.

Во-первых, это снижение доли наличных денег в совокупной денежной массе, которые оказывают наиболее сильное давление на рынок наличной валюты и потребительские цены, за счет повышения привлекательности их хранения на срочных счетах в банках.

Во-вторых, это предотвращение социального протеста граждан, которые начали терять свои сбережения в банках по причине отрицательной ставки процента по срочным депозитам в период с ноября 1996 г. по настоящее время. (Окончание на 6-й стр.).

Беларусь жаждет гарантий и имиджа

ЭХО НЕДЕЛИ

21 марта состоялось первое заседание нового состава Совета безопасности РБ, на котором обсуждался план первоочередных мер реагирования на ожидаемое расширение блока НАТО на Восток, борьба с незаконной миграцией и принятие мер "к ряду белорусских и зарубежных СМИ, тенденциозно освещающих вопросы внутренней и внешнеполитической жизни страны".

Заседание традиционно проходило за закрытыми дверями, но, в нарушение обычной практики, за ним последовал брифинг, который почти целиком транслировался по Белорусскому телевидению. По словам госсекретаря Совета безопасности (СБ) Виктора Шеймана, НАТО действует по логике победителя, и не существует реальных рычагов, которые могли бы остановить процесс расширения этого блока.

На заседании СБ было подчеркнуто, что позиция нашего государства в данном вопросе "выверена и достаточно тесно согласована с позицией России". Как пояснил помощник Президента Урал Латыпов, белорусское руководство в курсе переговоров России с НАТО и то, что на них отстаивает Россия, объективно соответствует интересам Беларуси. Вместе с тем, будучи суверенным государством, (Окончание на 2-й странице).



ЛАТВИЙСКИЙ КАПИТАЛ - БАНК

лицензия №27 Банка Латвии, Рига, ул. Бривибас 148 А
тел.: 013-7011111, факс: 013-7011112

ОТКРЫТИЕ КОДИРОВАННЫХ
МУЛЬТИВАЛЮТНЫХ СЧЕТОВ
тел. в Риге: (013) 7011170

БЕЗНАЛОГОВЫЕ КОМПАНИИ

готовые компании в штате Вайоминг и на Багамах, регистрация компаний начиная с 450 долларов США (в Вайоминге и Делавере, на Багамах, В.В.И., Кипре, Великобритании и других юрисдикциях.)
Тел. в Риге: (013) 7011106, 7011191



Подробную информацию об услугах просьба
выслать по адресу:

Вырежьте и отправьте по адресу: 220004, г. Минск, а/я 178

RADIO РАДИО PAGE ПЭЙДЖ
249-00-00
ТЕЛЕФОН, КОТОРЫЙ ВЫ ПОМНИТЕ ВСЕГДА
Прямая связь с городами России и СНГ через минского оператора
Минск
Лицензия №156 от 02.10.95г. выдана на период до 02.10.2000г. выдана Министерством связи и информатизации РБ.

"БЕЛАВТОПРИЦЕП"
филиал МАЗ
ИЗГОТАВЛИВАЕТ И РЕАЛИЗУЕТ:
• ПОЛУПРИЦЕПЫ 3-ОСНЫЕ НА ПНЕВМОПОДВЕСКЕ (ЕВРОСТАНДАРТ)
• КОНТЕЙНЕРОВЫЗЫ 40 футов и 20 футов
• 2-ОСНЫЕ ПРИЦЕПЫ-САМОСВАЛЫ, т/п 24,5 т
и другую прицепную технику (всего 20 наименований), запчасти к ней
ОКАЗЫВАЕТ УСЛУГИ ПО РЕМОНТУ И МОДЕРНИЗАЦИИ АВТОПРИЦЕПОВ
ГИБКАЯ СИСТЕМА ЦЕН
Тел.: 46-91-02, 46-97-68
Тел./факс: 42-83-59

Два телефона оператора на 6 и 8 линий
НЕДОРОГАЯ МОБИЛЬНАЯ СВЯЗЬ
СВЯЗЬ В БЕЛАРУСИ И РОССИИ
КРУГЛОСУТОЧНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ
5 МОДЕЛЕЙ ПЕЙДЖЕРОВ
БЕСПЛАТНО:
4 ИНФОРМАЦИОННЫХ КАНАЛА
Тел./ф. (0172) 207-869
Vesso-Bel
Пейджинговая Компания
Лицензия № 121 датированная 1994 г., выдана Министерством связи и информатизации РБ на 5 лет
© INSTITUTE OF PUBLIC RELATIONS
СОВРЕМЕННОЕ ПЕЙДЖИНГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ
ЦЕНЫ СНИЖЕНЫ на 50 \$
MDF COMMUNICATION
Т/Ф 263-61-84
NEC-21A
ПРИГЛАШАЕМ К СОТРУДНИЧЕСТВУ ДИЛЕРОВ
Лицензия № 144 от 05.05.1995 по 05.05.2000, выдана Министерством связи и информатизации РБ

Еженедельная
аналитическая газета
для деловых людей

Учредитель —
КМП "Белорусский рынок"

Регистрационное свидетельство
№ 308 от 10 июля 1996 года

Главный редактор
Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ

Первый заместитель
главного редактора
Александр АНДРЕЕВ

Ответственный секретарь
Юрий СЕЗЕНЬ

Отделы:

ВНУТРЕННЯЯ ПОЛИТИКА
228-00-23
Павлюк БЫКОВСКИЙ
Татьяна КАЛИНОВСКАЯ

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
222-80-35
Владислав МАКСИМОВ
Наталья ШКЛЯР

МЕЖДУНАРОДНАЯ ПОЛИТИКА
228-00-23
Юрий ШЕВЦОВ
Александр ПАТУТИН

НЕДВИЖИМОСТЬ
222-80-29
Юрий БЕХТЕРЕВ

ПРИВАТИЗАЦИЯ
222-80-35
Татьяна МАНЕНКО

СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА
222-80-29
Константин СКУРАТОВИЧ

ТОВАРНЫЙ РЫНОК
222-80-29
Александр АЛЕСИН

ФИНАНСЫ
222-80-35
Александр ВАСИЛЕВИЧ
Елена ФАЛЕЙ

ФОНДОВЫЙ РЫНОК
222-80-29
Ирина КРЫЛОВИЧ
Владимир ТАРАСОВ

ПРАВО
222-80-35
Александр ГАЛЬКЕВИЧ

КОМПЬЮТЕРНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ
228-00-24
Дмитрий ЕГИПКО

РЕКЛАМНЫЙ ОТДЕЛ
222-76-41
Юрий БЕДУПИН

БУХГАЛТЕРИЯ
228-00-24
Галина КОХНО
Александра САЛОВА

Размещение рекламы:

тел./факс:
(017) 222-76-41, 222-76-44

E-mail:
root@belmarket.belpak.minsk.by

WWW:
http://www.belmarket.minsk.by

Адрес:
220001, Минск,
ул. Рабкоровская, 17.
Редакция газеты
"Белорусский рынок"

Расчетный счет

3012209540011 в филиале АКБ
"Приорбанк" № 0111, код 228

Подписной индекс — 63123

Газета распространяется
по каналам компьютерных
сетей BELPAK (227-32-06)

Типография издательства
"Белорусский Дом печати"
(Минск, пр-т Ф. Скорины, 79)
Заказ № 1558

Тираж — 20.000 экз.

Цена: в розницу — 6.000 руб.
за пределами РБ — договорная

Номер подписан в печать
23.03.1997 г. в 22⁰⁰

Ответственность
за достоверность рекламы
несет рекламодатель

М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

Тяжело, но тянут

Белорусский автомобильный завод выпустил образец карьерного самосвала грузоподъемностью 280 тонн.

Производство этих самосвалов будет налажено, если на них найдутся заказчики. Самосвал оснащен бортовым компьютером и видеокамерой. Предварительная отпускная цена — 2-3 млн. USD за единицу, сообщает агентство "Интерфакс".

БелАЗ планирует в текущем году модернизировать весь парк выпускаемой техники, что вызвано требованиями рынков сбыта. В 1997 году предполагается сокращение российского рынка за счет проникновения аналогичной продукции фирм "Катерпилар" (США) и "Ка-

мацу" (Япония), а также за счет увеличения объемов продаж в Индию, Китай и африканские страны.

Перспективы завоевания новых рынков руководством БелАЗа связывают с моделями БелАЗ-7513 (130 тонн) и БелАЗ-7555 (55 тонн). В настоящее время машины проходят интенсивные заводские испытания.

В 1996 году были изготовлены образцы грузопассажирского автомобиля.

Министры обещают

В конце минувшей недели, в преддверии своего профессионального праздника, руководители министерств торговли и жилищно-коммунального хозяйства, а также Белбытсоюза ответили на вопросы журналистов.

Министр жилищно-коммунального хозяйства Борис Батуро сообщил, что задолженность населения по коммунальным платежам составляет около 30%, однако она гораздо меньше задолженности бюджетных организаций, которая превышает 450 млрд. BYB. Сейчас населением оплачивается 30-45% стоимости коммунальных услуг. Повышение тарифов на 15% с 1 января текущего года, по словам министра, практически "съедено" инфляцией. Тем не менее к 2000 году планируется выйти на 100-процентную оплату населением коммунальных услуг.

В планах министерства — акционирование некоторых предприятий отрасли, в частности Слонимского водоканала. Это является одним из условий предоставления кредитов ЕБРР на развитие жилищно-коммунальной сферы. Министерство также надеется, что в этом году завершится разработка законодательных документов, в том числе Жилищного кодекса и закона, согласно которому все ведомственное жилье перейдет на баланс местных органов власти.

Министр торговли Петр Козлов сообщил, что товарооборот в торговле в 1996 г. вырос на 123% по сравнению с предыдущим годом и на 24,2% — за два месяца этого года. Доля продовольственных товаров снизилась с 69% до 65%, увеличились объемы продаж телевизоров, холодильников, мебели. Министр отметил, что приватизировать все предприятия Минторга до конца года невозможно, но это и не является приоритетной задачей. Сейчас негосударственными являются около 70% предприятий отрасли, однако только около 7% приватизированы.

В прошлом году на реконструкцию и строительство новых предприятий торговли было выделено 363 млрд. BYB. Сейчас министерством разрабатывается масштабный проект в сфере быстрого питания — "Белорусское бистро". Уже имеется договоренность о привлечении в реализацию проекта 30 млн. USD инвестиций, в том числе и зарубежных.

Станок — богатство Родины

В рамках прошедшей в Минске выставки "Металлообработка-97" состоялась пресс-конференция с участием президента ОАО "Компания "Росстанкоинструмент" Николаем Паничевым.

Подобная выставка проводится дважды в год. В Беларуси это единственная экспозиция, связанная с проблемами металлообработки и станкостроения. В марте 1997 года она прошла уже в третий раз. Белорусскую промышленность на выставке представляли свыше 50 предприятий отрасли.

Как сообщил г-н Паничев, подобные выставки имеют стратегическое значение для Беларуси, так как потенциал ее станкостроительной отрасли велик, о чем свидетельствует и постепенное восстановление утраченных в 1994 году рынков сбыта. Основным же ее потребителем остается Россия, которая забирает порядка 80% произведенного.

Г-н Паничев заявил, что страна, имеющая собственное станкостроение, обладает технологической независимостью. С целью содействия продвижению станкостроительной отрасли в России и Беларуси созданы национальные ассоциации: в России — компания "Росстанкоинструмент", в Беларуси — Ассоциация станкостроительных и инструментальных предприятий. В результате совместной работы этих организаций с государственными структурами появилась федеральная программа государственной поддержки станкостроения (в РФ). Ведется рабо-

та по созданию "Концепции развития станкостроительной и инструментальной отрасли до 2005 года". В настоящее время прорабатывается вопрос участия станкостроителей России и Беларуси в техпереворужении ЗИЛА.

Наталья ШКЛЯР.

Справка "БР"

В мире собственное станкостроение имеют лишь 34 страны. Общий объем производства в этом направлении составил 38,3 млрд. USD. Постоянный рост объемов производства наблюдается с 1994 года (по сравнению с показателем 1995 года в прошедшем году он вырос на 5,4%). Лидерами в мировом станкостроении остаются США, Япония, Германия, Италия и Швейцария. США и Китай занимают первое место по импорту продукции.

Удельный вес бывших республик СССР в общем объеме производства в укрупненном виде выглядел следующим образом: Россия — 60%, Украина — 20%, Беларусь — 15%. В настоящее время производство в России составляет лишь порядка 40% от уровня 1991 года. Примерно такая же ситуация наблюдается и в белорусском станкостроении.

строительное предприятие

ГОРО-МН

Тел./факс: (017) 226-03-12, 227-61-38, 227-25-05

1. Подвесные потолки Armstrong в комплекте	
Talita/Cortega 600x1200	114 \$/м²
Talita/Cortega 600x600	125 \$/м²
Prima Casa/Fine Fissured 90RH	129 \$/м²
Prima Dune/Adria Board 90RH	158 \$/м²
Prima Dune/Microlook 90RH	198 \$/м²
Кроме этого более 10 других видов со склада в Минске	
2. Светильники потолочные	
для ламп галогеновых	от 4,7 \$
для ламп накаливания	от 4,5 \$
люминесцентные 4x18W	59 \$
3. Гипсокартонные системы KNAUF	
панель GKB 12,5x1200x3000	3,4 \$/м²
панель GKB 12,5x1200x2600	3,6 \$/м²
панель GKB (алюминиевая)	4,95 \$/м²
профиль UD 30	0,7 \$/м
профиль CD 60/27	1,0 \$/м
профиль UW 50	1,0 \$/м
профиль CW 50	1,2 \$/м
шпатель UNIFLOTT	1,7 \$/кг
шпатель FINISH PASTA	2,35 \$/кг
клей PERLUX	0,5 \$/кг
4. Ковровые покрытия Shaw (США)	
Lookout Bate	5,85 \$/м²
Paradox	7,85 \$/м²
Veteran	9,9 \$/м²
Tenacious	12,3 \$/м²
Imagoflex	12,6 \$/м²
Palomac	21,85 \$/м²
5. ПВХ-покрытия Armstrong	
плитка 300x300 RHINOTEX	8,9 \$/м²
клей акриловый Laybond	5,2 \$/кг
Цены розничные. Спрашивайте отпавые скидки.	

Беларусь жаждет гарантий...

(Окончание. Начало на 1-й странице).

РБ вынуждена самостоятельно искать диалог с НАТО, и на брифинге по результатам заседания СБ было заявлено о намерении подписать некую хартию, подразумевающую новый уровень отношений нашей страны с Североатлантическим альянсом.

Сообщается, что на заседании обсуждался план действий белорусского МИДа в направлении подготовки почвы для заключения этого документа.

Вторым вопросом повестки дня заседания СБ значилась проблема незаконной миграции. Из-за открытости восточной и юго-восточной границ Бе-

ларусь превратилась в отстойник для нелегальных переселенцев, которые усложняют нашу внутреннюю криминогенную ситуацию и ухудшают отношения с западными соседями.

Рассуждая о трудностях решения этой проблемы, В. Шейман заметил, что если будет "потеряно" взаимопонимание с соседями, Беларусь не сможет сдержать поток нелегальных мигрантов, которые, как известно, стремятся в страны Западной Европы. Оговорка чиновника напоминает завуалированную угрозу: не желаете с нами дружить — сами разбирайтесь с мигрантами.

Вторым вопросом повестки дня заседания СБ значилась проблема незаконной миграции. Из-за открытости восточной и юго-восточной границ Бе-

ларусь превратилась в отстойник для нелегальных переселенцев, которые усложняют нашу внутреннюю криминогенную ситуацию и ухудшают отношения с западными соседями.

Павлюк БЫКОВСКИЙ.

Продолжение темы см. на 4-й странице.

ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИИ

Стимулируют долгосрочное кредитование

Проблеме привлечения инвестиций в белорусскую экономику была посвящена пресс-конференция первого заместителя премьер-министра Беларуси Петра Прокоповича, которая состоялась 17 марта.

П. Прокопович признал, что в 1996 году продолжался инвестиционный спад. Объем инвестиций на 10% меньше, чем в 1995 году, а от уровня 1991 года составляет 31%. Однако только при условии увеличения инвестиций можно выполнить Основные направления социально-экономического развития Беларуси до 2000 года, которые предусматривают прирост ВВП в 1997 году на 5%.

Для структурной перестройки белорусской экономики потребуется, по словам вице-премьера, от 30 до 50 миллиардов долларов, и ясно, что без иностранных инвесторов тут не обойтись. В прошлом году от общего объема инвестиций иностранные составили всего 7%, а необходимо хотя бы 15%. Петр Прокопович надеется, что инвестиции пойдут в свободные экономические зоны, которых планируется создать пять.

П. Прокопович сообщил, что для улучшения ситуации планируется предпринять ряд мер. Будут созданы стимулы для долгосрочного кредитования: в этом году намечен двукратный рост долгосрочных кредитов. Банки, которые займутся долгосрочным кредитованием, получат льготу по налогу на прибыль, им также будет снижен вдвое норматив обязательного резервирования. Уже известно, что под конкретные проекты такие льготы получат АСБ "Беларусбанк" и Белагропромбанк.

В первые месяцы года, по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, наблюдается некоторый рост инвестиций, однако они направлены в строительство. П. Прокопович также сообщил, что предпринимается шаг по либерализации валютного курса, который будет осуществляться постепенно в течение пяти-шести месяцев. Совет министров также готовит постановление об увеличении с 1 апреля МЗП.

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.

Имя лидера — "НИПЕКС"

Национальные рекорды пополнились цифрой 5.000.000. Именно столько метров кабелей и проводов поставила предприятиям республики с 1993 года фирма "НИПЕКС". Обозначение этой цифры можно представить как два вилка вокруг Беларуси, по которым текут энергия и информация.

"НИПЕКС" — единственный в Беларуси официальный представитель Кольчугинского завода "Электрокабель". От Бреста до Урала никто, кроме этого российского гиганта, не производит целый спектр ключевых марок кабельной продукции. И, естественно, только "НИПЕКС" обеспечивает крупные поставки под заказ этих марок в срок до 12 дней. Крупнейшие предприятия (Белорусская железная дорога, ПО "МПС", МЭЗ им. Козлова и др.), работая с "НИПЕКС", избавлены также от валютных и транспортных проблем, пользуются особыми льготами.

Уже 20 белорусских фирм стали дилерами "НИПЕКС", покупая кабели со значительными скидками. Сам "НИПЕКС" как законодатель стандартов предлагает более 150 типов продукции со склада в Минске. Необходимое количество кабеля будет беспрепятственно отмотано от барабана. Это особенно ценят агропромышленные и небольшие строительные предприятия. Здесь считают, что именно выгода покупателя движет дело. Все, кто начинает весной прокладку электрокоммуникаций, традиционно сверяют предложение на рынке с уровнем сервиса лидера. "НИПЕКС" подтвердил свое лидерство рекордом.

Персональные компьютеры с любой периферией

AMD 486 DX4-133 4/1300Mb S3 Trio64 1Mb 405\$
 Pentium Intel-100 8 EDO/1300Mb S3 Trio64 1Mb 575\$
 Pentium Intel-133 16 EDO/1300Mb S3 Trio64 1Mb 634\$
 Pentium Intel-166 16 EDO/1300Mb S3 Trio64 1Mb 895\$

Falcon

Ассортимент комплектующих

Сертификат РБ №BY/112 03.1.1. А50839 и РФ
 220123, г. Минск, ул. В. Хоружей, 29,
 тел.: 234-4356, 234-4322,
 факс: 234-4470. E-mail: alex@sunrise.minsk.by



ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Человек с метлой спасает статистику

Декрет Президента РБ № 7 от 17 марта "О дополнительных мерах по обеспечению занятости населения", в отличие от прежних, направлен не против преступников. Он направлен против людей, потерявших работу.

Простой перечень правовых норм, который перечеркивает этот документ, занял бы не одну газетную полосу. В этот список вошли бы разнообразные конвенции МОТ, статьи Всеобщей декларации прав человека, отечественные КЗоТы и закон о занятости населения, и даже Конституция в ее последнем варианте.

Правда, декрет вводится в действие со ссылкой на статью 101 Основного Закона, которая дает право Президенту издавать временные декреты, имеющие силу закона.

Документ, который, как сказано в преамбуле, принят в целях реализации гражданами конституционного права на труд, но превращающий это право в обязанность, в целом среднему уму недоступен. То есть полнота ясности существует в отношении прав или, наоборот, обязанностей, но весь декрет в голове не укладывается.

Если, например, исходить из общепринятого понимания "прав", то почему выплата пособия по безработице прекращается, если безработный отказывается от участия в **обязательных** общественных работах? Ведь деньги на выплату пособий заработаны безработным, когда он еще имел работу и совершал трудовые подвиги на благо рыночного социализма. Почему он теперь лишается безусловного права получать помощь из фонда занятости, своеобразного "общака", созданного солидарными усилиями работников?

Если по Конституции, то это понятно, а если "по совести", то нет.

Данный документ искажает и само понятие общественных работ, которые по всем нормам МОТ являются добровольными, а у нас превращаются в инструмент двойной эксплуатации. В обозримой истории такое случалось разве что в Китае времен культурной революции, когда вузовских преподавателей заставляли чистить общественные сортиры, не выдавая при этом лопат.

Некоторые, как говорят, к этому вполне привыкли и даже не требовали рукавиц. Только особой логикой можно объяснить и то, и положение декрета, которое предписывает Совмину с учетом мнения ФПБ определять порядок установления месячной нормы участия безработных в общественных работах.

Вообще, в последнее время власти жонглируют понятиями, как им заблагорассудится. Теперь подошла очередь полной занятости. Определяя ее как самоцель, авторы декрета игнорируют основное: полная занятость тогда оправдана, если она рациональна и эффективна. Иными словами, занятый зарабатывает достаточно для нормальной жизни. Иначе получается, как в нынешних колхозах, в которых зарплата "нижайшая", и ту практически не выплачивают (на 1 марта из январской зарплаты колхозники получили всего 13,8%). Зато все при

деле, что позволяет вводить благополучную цифру в отчеты о занятости.

На самом деле она (цифра) совершенно иная: в стране зарегистрировано 163 тыс. безработных, менее половины которых получали пособия (средний размер — 180,5 тыс. BYB — вполне позволяет назвать их социальной подкачкой).

Общественные работы могут выполнять все, потому что они не требуют от исполнителя никакой квалификации. В большинстве случаев — это работы по уборке и благоустройству в коммунальном хозяйстве. Но кому предлагается "побродить по городу с метлой"? Наши безработные, несомненно, одни из самых образованных в мире. Среди них специалистов с высшим техническим, экономическим и гуманитарным образованием — хоть пруд пруди. Правда, в их число затесались и несколько депутатов "крамольного" ВС XII созыва. Может, весь декрет против них и направлен? Чтобы не устраивали уличные беспорядки, а, наоборот, улицы эти самые подметали.

Как бы то ни было, но декрет устанавливает и предельно допустимую норму безработицы на текущий год — 130 тыс. человек. Представляется она вполне достижимой, потому что шанс нарваться на "принудработу" вместо социальной помощи резко снизит число алчущих ее получить. И вполне возможно, что к концу года страна узнает о полной ликвидации безработицы.

Константин
СКУРАТОВИЧ.

БЕЛАРУСЬ — РОССИЯ

Споры о "дырах"

Похоже, официально Минску удалось-таки замаять скандал с "дырами" на границе белорусско-российского Таможенного союза: вице-премьер РФ Анатолий Куликов, проведя на прошлой неделе серию переговоров с руководителями РБ, включая А. Лукашенко, заявил, что претензий к Минску больше не имеет.

Как известно, 28 февраля на коллегии Государственного таможенного комитета РФ А. Куликов заявил о необходимости установить уже с 10 марта на белорусско-российской границе передвижные таможенные посты. Причина — колоссальные потери (6 трлн. USD за один только 1996 год), которые, по мнению России, несет бюджет от неконтролируемого потока контрабандных грузов, идущих, по убеждению А. Куликова, через белорусский участок внешней границы Таможенного союза.

Таможенные посты РФ на границе с РБ так и не появились, а сам А. Куликов после рабочих переговоров со своим белорусским коллегой Петром Кречко, состоявшихся 21 марта в Бресте, оптимистично заявил: "Переговоры показали, что неразрешимых проблем нет. Я удовлетворен. Наши рабочие варианты показывают, что мы говорим на одном языке, что нам не надо разрешать никаких антагонистических противоречий — их просто нет".

Об этом же заявил и Президент РБ на встрече с российским вице-премьером, состоявшейся на следующий день. Правда, сообщив об "отсутствии противоречий по таможенным вопросам" между двумя странами, А. Лукашенко уточнил, что определенные

проблемы все же остаются, требуя его личного вмешательства.

Судя по комментариям А. Куликова, Москва уже не видит необходимости в введении на границе с РБ таможенных постов. Проблема будет решаться путем укрепления таможенных пропускных пунктов, в том числе увеличения их пропускной способности (на эти цели стороны планируют выделить соответствующие финансовые и материально-технические средства), ужесточения контроля за движением грузов по территории Таможенного союза, более тесным взаимодействием органов внутренних дел и таможенных комитетов двух стран и т. д.

Впрочем, некоторые обстоятельства указывают на то, что тема "дыр" на границе Таможенного союза еще не закрыта. Как заявил на минувшей неделе замминистра иностранных дел РБ Сергей Мартынов, 2 апреля, в день первой годовщины белорусско-российского Договора о Союестве, планируется подписать некие "принципиальные договоренности", которые и призваны будут поставить в этом деле точку.

Александр ПАТУТИН.

ВАЛЮТНЫЕ ОПЕРАЦИИ

Расчеты в рублях ограничиваются

Правлением Национального банка недавно было утверждено и направлено на регистрацию в Министерство юстиции Дополнение 1 к Положению Национального банка Республики Беларусь о порядке проведения валютных операций на территории Республики Беларусь от 1.08.1996 г. № 768. По сведениям "БР", дополнение уже зарегистрировано и в ближайшее время вступит в силу.

В указанном дополнении учтены изменения в порядке проведения валютных операций, предусмотренные Указом Президента от 8.01.1997 г. № 48, а также устранены некоторые пробелы, допущенные в августовском Положении прошлого года.

Так, по-новому изложен п. 2.4 положения, согласно которому теперь иностранную валюту либо белорусские рубли, полученные от экспорта и перечисленные на зарубежные счета, можно направить на оплату сырья, материалов, комплектующих при условии отсутствия в белорусском законодательстве ограничений по использованию данных денежных средств на эти цели, без перевода в Республику Беларусь.

Этот же пункт дополнен абзацем, согласно которому между резидентами и нерезидентами разрешено проведение взаимозачета требований при условии, что белорусский резидент получает от зарубежного партнера сырье, материалы, комплектующие и энергоносители для собственного производства.

Пункт 2.6 изложен в следующей редакции: "Уплата денежных средств в валюте Республики Беларусь в качестве получения эквивалента в иностранной валюте (за границей либо в Республике Беларусь),

а также получение денежных сумм в валюте Республики Беларусь в качестве эквивалента за уплату иностранной валюты (за границей либо в Республике Беларусь) не допускается без специального разрешения (лицензии) Национального банка".

Особо следует отметить новую редакцию п. 3.1, согласно которой все расчеты между резидентами и нерезидентами должны вестись в СКВ, расчеты в белорусских рублях и иных валютах допускаются только в том случае, если это предусмотрено межправительственными соглашениями или соглашениями между центральными банками. И разрешается это только при расчетах с субъектами хозяйствования этих государств. (Например, нельзя рассчитывать белорусскими рублями с английской фирмой, у которой открыт счет в российском банке).

В дополнении уточнены также понятия "даты отгрузки" и "даты выполнения работ", а также сделан ряд других мелких изменений.

Полностью текст Дополнения 1 к Положению о порядке проведения валютных операций на территории Республики Беларусь № 768 будет опубликован в ближайшем номере "БР".

МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОФИСА

ПОСТОЯННО В САЛОНЕ

OMNIS



ул. Сурганова, 6

РБЦ,

ул. Я. Купалы, 27

268-58-01

268-55-22

ИНСТИТУТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА



Лич. МЮ №348
 от 22.01.97г.
 по 7.12.98г.

г. Минск, ул. Сухая, 7

Тел. (017) 220-39-41, 220-92-70

- Перерегистрация и регистрация предприятий "под ключ".
- Представление в госудах.
- Экспертиза неденежных вкладов в уставные фонды.

JEL

БЕЗНАЛОГОВЫЕ КОМПАНИИ ЗА РУБЕЖОМ С БАНКОВСКИМ СЧЕТОМ В ЕВРОПЕ И АМЕРИКЕ

- Готовые фирмы в 7 странах
- Управление счетом по факсу и модему, русскоязычный менеджер.
- Бесплатные консультации.
- Брошюра "Offshore Companies".
- Разработка и анализ схем по заказу клиента.

Консультации в Минске:
 т. (017) 266-13-99

АНОНС

De jure № 12: НДС и акцизы при импорте

В документах тематической подборки очередного выпуска De jure читатели смогут найти ответы на все основные вопросы по порядку взимания и уплаты НДС и акцизов при импорте товаров в РБ. Подборка снабжена таблицей, в которой систематизированы ставки.

НБ РБ подготовил дополнение к положению о порядке проведения валютных операций на территории РБ от 1.08.1996 г. Как отмечают эксперты De jure, новый вариант положения может осложнить деятельность субъектов хозяйствования, поскольку требует, чтобы почти все расчеты между резидентами и нерезидентами велись в СКВ.

В вестнике публикуются "Положение о порядке увеличения уставного фонда открытых АО, созданных в процессе приватизации государственной собственности", решение Мингорисполкома "О гарантиях первого Минского целевого облигационного жилищного займа" и другие документы, а также разбор ряда судебных дел.

ALUTECH
 ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР
 ФИРМЫ "HORMANN"
 г. Минск, ул. Могилевская, 5, офис 602, тел. (017) 2 282016, 2 282017

ГАРАЖНЫЕ ВОРОТА ФИРМЫ "HORMANN"

ЗАЩИТНЫЕ РОЛЛЕТЫ

Гарантия 1 год
 постгарантийное обслуживание
 сертификат Белгостандарта и МВД

We are the CHAMPIONS...
 INTEL PENTIUM
 Экран высокого разрешения 800x600
 Встроенный 8ми скоростной CD-ROM
 Звуковая плата, стерео система, микрофон
 Возможность проигрывания Audio, Video-CD
 Выход на телевизор
 До 3-х часов непрерывной автономной работы
 Ноутбуки от AsBIS - абсолютная СВОБОДА
 телефон: 017 2495792 (3 линии); 2388661; факс: 017 2384101.

I.O.S. INTERNATIONAL OFFSHORE SERVICES
 РЕГИСТРАЦИЯ ОФШОРНЫХ КОМПАНИЙ В 23 СТРАНАХ, В ТОМ ЧИСЛЕ В США
 БЕСПЛАТНЫЕ КОНСУЛЬТАЦИИ ПО ЛЕГАЛЬНОМУ МЕТОДУ ПОНИЖЕНИЯ НАЛОГОВ ПРИ СОДЕЙСТВИИ СПЕЦИАЛИСТОВ ИЗ ЛАТВИИ И ЕВРОПЫ
 КОДИРОВАННЫЕ СЧЕТА ДЛЯ ОФШОРНЫХ КОМПАНИЙ В БАНКАХ ЛАТВИИ, ШВЕЙЦАРИИ, ЛЮКСЕМБУРГА, ДАНИИ, США И ДР.
 НОТАРИЗАЦИЯ И АПОСТИЛИЗАЦИЯ ДОКУМЕНТОВ
 ГАРАНТИЯ ЗАПАДНОГО КАЧЕСТВА
КОНФИДЕНЦИАЛЬНО
 РИГА: (0137) 216964
 Консультации В МИНСКЕ (0172) 235903 (0172) 104173 (0172) 292088 (0172) 104174

Улицы и суды "разогреваются"

ПРОТЕСТЫ

В течение прошедшей недели белорусские власти подводили в судах итоги акций "уличной демократии" и поставили своеобразный рекорд: спикер Верховного Совета XII созыва Мечеслав Грив осужден на уплату штрафа в 20 миллионов BYB (830 USD) за участие в несанкционированной демонстрации по случаю пока не отмененного государственного праздника — Дня Конституции.

Подводя, со своей стороны, итоги празднования Дня Конституции, спикер распушенного ВС XIII созыва Семен Шарейский заявил 18 марта на пресс-конференции, что проведенные оппозицией мероприятия обошлись без кровопролития и массовых столкновений.

Впрочем, уже тогда правоохранительные органы все же

успели показать свои "серьезные намерения", устроив форменную осаду домашних квартир членов президиума ВС XIII созыва, а также прочих экс-номенклатурных и просто "умеренных" демократов, что раньше практиковалось только в отношении лидеров "радикального" Белорусского народного фронта.

Милиция дежурила у квар-

тир организаторов празднования Дня Конституции, чтобы получить подпись на стандартном протоколе о нарушении постановления горисполкома о запрете шествия. При этом органы порой проявляли фантазию.

Однако смешного было на самом деле мало, поскольку еще в понедельник на пресс-конференции в БНФ сообщили о 190 гражданах, находящихся на тот момент в СИЗО по обвинению в нарушении президентского Декрета № 5 "О собраниях, митингах, уличных шествиях, демонстрациях и пикетировании в Республике Беларусь" (см. "БР" № 10/1997).

Суды были переполнены "уличными смутянами", дела которых по политическим со-

ображениям власти рекомендуют рассматривать в первую очередь. Когда судебная машина "перемолола" участников молодежного шествия "Беларусь — в Европу-2", их место заняли сторонники Конституции 1994 г., а когда вы будете читать эти строки, суды, вероятно, займутся участниками празднования 79-й годовщины Белорусской Народной Республики.

Сегодня административные дела составляют более половины общего судопроизводства, и не следует думать, что в ближайшее время соотношение уменьшится, пока действуют президентские декреты о валютных операциях и митингах.

На состоявшемся 22 марта III съезде Объединенной граж-

данской партии ее лидер Станислав Богданкевич, выступая с отчетным докладом, сказал, что в настоящей ситуации парламентская борьба для либеральной, партия вынуждена переходить к иным методам и все более использовать акции "уличной демократии".

Решимость "объединенных граждан" участвовать в уличном противостоянии с режимом наряду с ветеранами этого дела — БНФ и социал-демократами — подтвердилась в минувшее воскресенье, когда они после окончания своего съезда присоединились к празднованию годовщины БНР. Это достаточно массовое мероприятие сопровождалось столкновениями с правоохранительными

органами. По предварительным данным, задержано более полусотни граждан, и среди них первый секретарь посольства США Серж Александерофф, которого белорусские власти обвинили в деятельности, несовместимой с дипломатическим статусом и объявили персоной нон-грата. В вечерних выпусках новостей 23 марта российские телеканалы пожаловались на запрет зам. главы Администрации Президента Ивана Пашкевича на перегонку сюжетов минских корреспондентов из белорусского телецентра.

Павлюк БЫКОВСКИЙ.

РОССИЯ

Боевая ничья в Москве

Реорганизация правительства России ни одному из политических блоков или кланов не принесла ощутимой победы. Виктор Черномырдин и назначенный первым вице-премьером Анатолий Чубайс обеспечили свои интересы. Дума под угрозой роспуска отделилась декларативным античубайсовым заявлением. Партиям не удалось оказать серьезного влияния на правительство.

Сохранив В. Черномырдина в качестве премьера, Б. Ельцин обозначил преемственность правительства и показал, что рассматривает Виктора Степановича как одного из основных кандидатов на президентских выборах в 2000 году. Вместе с тем наличие прежнего премьер-министра позволяет говорить о перестановках в правительстве, а не о его роспуске, что повлекло бы за собой утверждение правительства Думой.

Черномырдин, подвергнутый критике, перешел в наступление сразу после назначения Чубайса первым вице-премьером, что доказывает одно — российская пресса отправила его на покой рано. За Черномырдиным — естественные монополии, лоббистом которых, и в первую очередь "Газпрома", он являлся. При его непосредственном участии состоялось назначение "вторым первым" Бориса Немцова, что разрушило особый статус Анатолия Чубайса. Премьеру удалось сохранить в правительстве несколько своих креатур, на увольнении которых настаивал все тот же Анатолий Борисович.

Таким образом, задышающую от неплатежей и бюджетного кризиса российскую экономику отныне будет спасать Чубайс. Нынешний этап реформ, на который призван Чубайс, будет еще более непопулярным среди россиян, чем "прихватизация", поскольку затронет непосредственно уровень их доходов.

Реформированию подлежит в первую очередь жилищно-коммунальная сфера, причем, если судить по посланию Б. Ельцина к Федеральному собранию, в ближайшее время закончатся госдотирование квартир всем гражданам, за исключением социально незащищенных категорий. Доходы естественных монополий путем постановки под жесткий контроль их расходов также будут урезаны. Социальная политика государства подлежит реформированию в сторону более справедливого распределения бюджета (читай — урезания социальных программ).

Первый удар оппозиции и профсоюзов примет на себя курирующий эти взрывоопасные сферы Борис Немцов. Он также ответствен за отношения правительства и регионов.

Новоиспеченный первый вице-премьер, несмотря на свой молодой возраст (ему 37 лет), уже пять лет проработал губернатором Нижегородской области. На недавних выборах нижегородцы отдали ему 70% голосов. Б. Немцов заявил, что считает себя "политическим трупом", готов "разобраться с монополиями, которые нагло залезли в карман народа", обозначил свое видение социальной политики: "Надо избавляться от понятия, что Россия — страна контрастов, что на одном полюсе у нас бедные, а на другом — неимоверно богатые".

В этих словах, похоже, нет бравады, Немцов чувствует влиятельную поддержку Президента да и российских финансистов тоже, ведь уговари-

вать его принять этот пост прилетел в Нижний Новгород сам заместитель главы Совета безопасности Борис Березовский.

По договоренности между Б. Ельциным и В. Черномырдиным число вице-премьеров ограничено шестью. В результате перестановок средний возраст правительства снизился до 45 лет, вице-премьерами стали соратники и единомышленники Анатолия Чубайса — Яков Уринсон, работавший ранее замминистра экономики, а теперь доросший до министра, Альфред Кох, работавший ранее председателем Госкомимущества (он будет курировать доходы в бюджет, включая налоговые органы), Олег Сысуев, бывший мэр Самары, в ведение которого переданы социальные проблемы, образование, здравоохранение, пенсионный фонд.

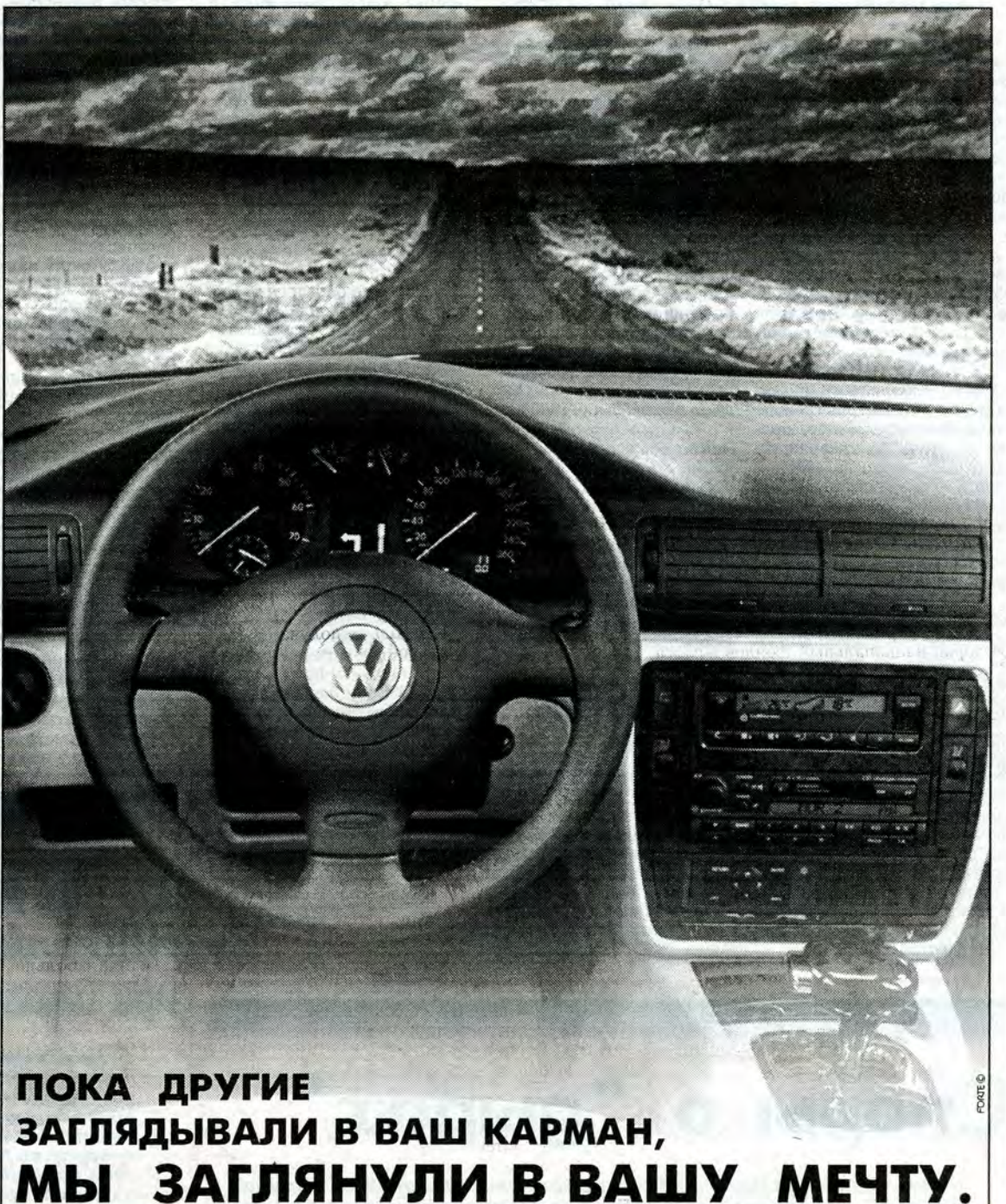
Трое других "вице", вероятнее всего, являются "людьми Черномырдина". Это в первую очередь относится к Валерию Серову, который сохранил за собой курирование стран СНГ, министру внутренних дел Анатолию Куликову. Не самая влиятельная должность вице-премьера, курирующего "развитие новых технологий", досталась бывшему министру связи Владимиру Булгаку.

Интересно, что наряду с постом первого вице-премьера Анатолий Чубайс выразил желание занять пост министра финансов. Представляя его в министерстве, В. Черномырдин сказал, что "у нас нет разногласий". Тогда же А. Чубайс заявил, что в министерстве будет создан специальный департамент, курирующий доходную часть бюджета. Это значит, что налоговые льготы и освобождения, равно как и "непонятные" расходы бюджета, будет курировать он лично.

Большой вес приобретет и Яков Уринсон — в его ведении находятся полномочия ликвидированных министерств промышленности и министерства оборонной промышленности. (Кстати, бывший министр Евгений Ясин оставлен в правительстве в качестве советника — министра без портфеля).

Отдельный разговор — история с общественным объединением "ЯБЛОко", которое в конце концов не пожелало делегировать в правительство своих представителей. Проект антикризисного соглашения Григория Явлинского, который он предложил подписать между своим объединением и правительством, состоит из смеси либерализма, социализма и популизма и в качестве системных мер не имеет никакой ценности. Безусловно, "ЯБЛОко" заставило в очередной раз заговорить о себе (в случае неудач правительства оно окажется "на коне"), но еще раз показало — лидеры его слишком примитивны, чтобы вообще входить в какое-либо правительство, а тем более ставить для этого условия.

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.



**ПОКА ДРУГИЕ
ЗАГЛЯДЫВАЛИ В ВАШ КАРМАН,
МЫ ЗАГЛЯНУЛИ В ВАШУ МЕЧТУ.**

\$14700

за автомобиль представительского класса?

"Невероятно!" — скажете Вы.

"На это — факт," — отвечает Volkswagen.

Технология XXI века сокращает дистанцию между Вами и Вашей мечтой.

PASSAT B5 — открывает новый класс автомобилей. Он предполагает не показную роскошь, а продуманную функциональность. **Новый уровень экономичности** — расход 3.7-3.9 литра на 100 км (TDI).

Революционно-минимальный коэффициент лобового сопротивления, **полный электропакет**, боковые подушки безопасности и 11-летняя гарантия на кузов.

Новый PASSAT.

Новая цена.

Новое тысячелетие. Каким оно будет?

Почувствуйте пульс времени, положив ладонь на руль Вашего PASSAT B5.

PASSAT B5



Volkswagen



Официальный дилер: г. Минск ул. Машиностроителей, 28 А

отдел продаж тел 246-68-90, факс (017) 240-67-39

Брест: тел. (0162) 25-09-69

Гродно: тел. (0172) 10-81-02

Надежды и реалии

Белорусское дипведомство всю прошлую неделю занималось нормализацией отношений с западным сообществом. О том, что уже сделано и что предполагается сделать, на брифинге 20 марта рассказал первый замминистра иностранных дел РБ Сергей МАРТЫНОВ.

Об отношениях с ЕС

В минувший четверг в Брюсселе прошли переговоры с представителями Европейского Союза (с какими именно, уточнено не было), в которых с белорусской стороны приняла участие заместитель главы МИДа Нина Мазай. Об итогах переговоров пока ничего не сказано. С. Мартынов ограничился протокольной формулировкой о том, что белорусская сторона "надеется на активное продолжение диалога и рассчитывает, что этот диалог будет не кратковременным, а достаточно продолжительным и интенсивным".

Как выяснилось, никакого специального документа в качестве ответа на доклад ЕС белорусский МИД не готовил. По словам С. Мартынова, "приезд официального представителя РБ в ЕС и есть наш ответ на доклад Европейского Союза".

Отмену визита в Минск делегации ОБСЕ во главе с лич-

ным представителем главы этой организации (он был запланирован на 17 марта, но так и не состоялся) замминистра объяснил тем, что стороны еще не завершили согласование состава миссии. Новый срок визита пока неизвестен.

Об отношениях с США

С. Мартынов заявил о готовности Минска к "прямотому" и "честному" диалогу с Соединенными Штатами по всем направлениям, включая проблему соблюдения прав человека. Правда, предъявлять в этом вопросе слишком высокие требования к РБ, считает дипломат, неразумно: "Нам как государству всего шесть лет... У нас есть проблемы и трудности, мы этого не отрицаем, но нам нужно время для совершенствования. Главное, что мы хотим двигаться и двигаемся к совершенству".

Правительство РБ, по словам замминистра, заинтересо-

вано в помощи и содействии со стороны США в "продвижении РБ к открытому демократическому обществу и осуществлению экономических реформ", однако готово и к тому, что такой помощи не будет: "Тогда мы будем проходить этот путь сами по себе". Но при любом развитии событий Минск "не заинтересован в автаркическом развитии, нам есть чему поучиться у США как старшей в мире демократии и мощной экономической державы".

Скандал с выдворением из РБ представителя Белорусского фонда Сороса Питера Берна заместитель министра охарактеризовал как "достаточно неприятный инцидент", который, однако, "не является целенаправленной акцией, адресованной Соединенным Штатам". 12-часовое "зачтение" Берна в здании аэропорта Минск-2 замминистра объяснил особенностями расписания рейсов, а недопущение к директору БФС сотрудников американского посольства — тем, что инцидент произошел в выходной день.

В качестве подтверждения своих слов С. Мартынов привел цитату из заявления, написанного самим Берном, где тот говорит об отсутствии каких-

бы то ни было претензий к работникам пограничных и иных служб.

О предстоящих событиях

Апрель для МИДа обещает быть насыщенным. 8-9 апреля в Минске пройдет международная конференция, посвященная белорусской инициативе о создании в Центральной и Восточной Европе безядерного пространства. Список участников форума еще уточняется, но уже сейчас ясно, что "высоких" гостей из стран ЦВЕ и НАТО там не будет. По сведениям "БР", возможен приезд главы российского МИДа Евгения Примакова, представителей Франции, Германии, Люксембурга.

16-17 апреля в РБ под эгидой ООН пройдет Международная конференция по устойчивому развитию стран с переходной экономикой. Ожидается приезд двух заместителей генерального секретаря ООН.

На конец апреля назначены визиты А. Лукашенко во Вьетнам и Южную Корею. Тогда же глава МИДа Иван Антонович отправится с визитом в Швейцарию. Месяцем позже

(29 мая) министр иностранных дел примет участие в очередной сессии Совета Североатлантического сотрудничества, которая пройдет в Португалии.

Наконец, запланированы визиты А. Лукашенко на Укра-

ину, а И. Антоновича — в Египет, сроки которых пока уточняются.

Александр ПАТУТИН.

ОФФШОР



СЕМИНАР

УНИКАЛЬНЫЙ СЕМИНАР СЕРИИ "ОФФШОР" ИНФОРМАЦИЯ ПО ВОПРОСАМ МЕЖДУНАРОДНОГО НАЛОГОВОГО ПРАВА

"ПРАВИТЕЛЬСТВА НЕ ИМЕЮТ ПРИВЫЧКИ ВЫХОДИТЬ НА УЛИЦЫ В МАСКАХ И С АВТОМАТАМИ, ОНИ ПРОСТО МЕНЯЮТ ПРАВИЛА ИГРЫ..." газета Бизнес&Балтия

ПРЕДВАРИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСЬ

КОМПАНИИ

- РЕГИСТРАЦИЯ КОМПАНИИ
- ЛЕГАЛИЗАЦИЯ
- ОТКРЫТИЕ СЧЕТОВ В БАНКАХ РБ И РФ

НАЛОГИ

- НОВЫЕ VAT ВОЗМОЖНОСТИ КОМПЛЕКСНОГО УНН НАЛОГОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ EEN

БАНКИ

- РЕГИСТРАЦИЯ БАНКОВ КАТЕГОРИИ А И В СОЗДАНИЕ СХЕМ ОБСЛУЖИВАНИЯ КЛИЕНТОВ

СТРАХОВЫЕ

- РЕГИСТРАЦИЯ СТРАХОВЫХ И ПЕРЕСТРАХОВАННЫХ КОМПАНИИ

БЕЗОПАСНОСТЬ

- КОММУНИКАЦИИ
- ВТОРОЕ ГРАЖДАНСТВО
- НОМИНАЛЫ

236 2846

Минск самоизолируется

СКАНДАЛЫ

Исполнительному директору Белорусского фонда Сороса гражданину США Питеру Берну (Peter Bern) белорусские власти не позволили въехать на территорию РБ, обвинив его в деятельности, "несовместимой со статусом пребывания в Республике Беларусь как гражданина иностранного государства". Посольство США в РБ, Госдепартамент США и члены наблюдательного совета БФС выступили с протестами. Совет безопасности РБ создал комиссию по проверке финансово-хозяйственной деятельности БФС.

16 марта 1997 г. Питер Берн возвращался в Беларусь из Венгрии, где участвовал в собрании исполнительных директоров национальных фондов Сороса. После приземления самолета в аэропорту Минск-2 г-н Берн был задержан и находился в изоляции около суток в одном из служебных кабинетов аэропорта. Американскому посольству было отказано во встрече с П. Берном, вплоть до момента его принудительной высылки.

США сразу же заявили о нарушении Беларусью дипломатического и консульского соглашений. Первый замминистра иностранных дел РБ Сергей Мартынов объяснил несвоевременное представление консульского доступа "организационными причинами", причем нарушение, по его словам, "не носило преднамеренный характер". До сих пор не объявлено, какой именно орган принял решение о высылке исполнительного директора БФС, хотя по косвенным признакам можно судить, что это был не МИД.

П. Берн обвиняется в личном участии в несанкционированных массовых акциях оппозиции. В СМИ неоднократно зачитывался список журналистов и оппозиционных политических деятелей, якобы лично обогатившихся в г-ном Берном. Как бы подводя черту, Президент А. Лукашенко заявил: "Республика Беларусь — суверенное государство, и мы не позволим, чтобы иностранные граждане финансировали оппозицию или же участвовали в беспорядках". Кроме того, А. Лукашенко дал поручение "проверить деятельность ряда фондов, в том числе и черныбыльских", и уже 20 марта документами БФС заинтересовался Совет безопасности.

Что же касается финансирования оппозиционных политиков, то БФС высту-

пил с разъяснением: "Все, кто был перечислен в репортаже (имеется в виду "Панорама" за 17 марта. — П. Б.), не получали от фонда персональной финансовой поддержки. При этом важно отметить, что получаемая для реализации проектов техника всегда остается собственностью фонда. С каждым грантополучателем БФС заключается юридический контракт на использование гранта, который предполагает строгую отчетность об использовании выделенных средств".

По меньшей мере, странно выглядит также выбор только "оппозиционных" грантополучателей из 4 тысяч организаций и физических лиц, поддержанных фондом за время его деятельности. Среди них, между прочим, немало людей, весьма лояльно настроенных по отношению к существующей власти, и есть прямые ее представители, почему-то не названные в телевизионном комментарии. "Забыло" Белорусское телевидение и о спасенных благодаря медицинским проектам БФС детях; об одаренных белорусских детях, получивших с помощью фонда возможность развивать свои таланты; о специальной черныбыльской программе; о поддержке Национальной и других библиотек Беларуси и о многом другом.

На самом деле ни телевидение, ни его монополичный владелец не забывали о результатах деятельности БФС, реклама проектов которого публиковалась даже в "Советской Белоруссии".

Кроме культуры и медицины, БФС поддерживает проекты, связанные с построением структур гражданско-

го общества, демократизацией и рыночными реформами, что входит в противоречие с теперешним курсом руководства РБ. Однако Минск сегодня не может себе позволить открыто заявлять о своем нежелании придерживаться демократических принципов. Исходя из этого, попытки оказания давления на БФС и в его лице на Институт "Открытое Общество" Джорджа Сороса выглядят вполне логично и уже имеют прецеденты в Сербии и Хорватии. После ставшей фактом изоляции официального Минска на международной арене белорусское руководство принимает меры, направленные на ликвидацию аналогичных контактов продемократических негосударственных организаций, не находящихся под его контролем.

В этой связи вызывает удивление лишь маломотивированное нарушение ряда формальностей, не меняющих, впрочем, сути событий.

Что же касается проверки деятельности общественной организации, то ее вполне законно и профессионально могли бы провести прокуратура и налоговые органы. Однако деятельность БФС, НЦСИ "Восток — Запад" и благотворительного фонда "Детям Чернобыля" расследует именно Совет безопасности. Судя по всему, скандал больше привлекает внимания к служебному рвению, а поэтому исполнители не намерены терять время на всякие "благоглупости".

Павлюк БЫКОВСКИЙ.

Пробуждение совершенства



Итальянская офисная мебель ТЕОРЕМА в салоне СП "АБСОЛЮТ-ЮНИС"

г. Минск, ул. Гикало, 9, тел. (017) 239-84-80, 239-80-84, 239-86-06.

Абсолютный комфорт. Абсолютный успех.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ЦЕНТР ПРАВОВОЙ ИНФОРМАЦИИ (РЦПИ)

МИНИСТЕРСТВА ЮСТИЦИИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ НИИ ПРОБЛЕМ КРИМИНОЛОГИИ, КРИМИНАЛИСТИКИ И СУДЕБНОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ

ПРЕДЛАГАЕТ

ЭТАЛОННЫЙ
БАНК ДАННЫХ ПРАВОВОЙ ИНФОРМАЦИИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

- ✓ Впервые в Республике Беларусь поставка на компакт-дисках.
- ✓ Официальные источники информации.
- ✓ Более 10000 нормативных актов всех органов власти.
- ✓ Контрольное состояние документов с сохранением предыдущих редакций.

Адрес: 220035, г. Минск, ул. Гвардейская, 7

Тел. (017) 223-98-73
Факс. (017) 226-72-79 РЦПИ,

Пряник против кнута

ДЕНЕЖНАЯ ПОЛИТИКА

СМИ И ОБЩЕСТВО

(Окончание.
Начало на 1-й странице).

Например, при месячной ставке по срочным депозитам Белорусбанка в 2,5% (30/12) и инфляции в январе 13,3% реальная процентная ставка равнялась минус 10,8%.

И, в-третьих, попытка получить дополнительные ресурсы в банковскую систему для кредитования экономики из неэмиссионных источников.

Меры по отмене маржи и ограничению колебаний курсов покупки-продажи валюты носят, скорее всего, вспомогательный характер по корректировке поведения банков. В первом случае — как давно изжившие себя при невозможности эффективно размещать деньги в экономике, во втором — как попытка исключить сверхдоходность от валютнообменных операций при быстро понижающемся курсе белорусского рубля за счет "отставания" курса покупки валюты у предпринимателей и населения от курса ее продажи им.

В этой ситуации представляется интересной возможная реакция населения и банков на принятые меры.

В первую очередь, с точки зрения прогноза на поведение населения.

По данным статистики, на начало марта в обращении находилось около 6,5 трлн. рублей наличных денег, в срочных депозитах физических лиц — около 4 трлн. и на счетах до востребования — примерно 1,5 трлн. рублей. При инфляции менее 5% в месяц рублевые депозиты по новой ставке начнут приносить доход. Но привлекательность этого дохода находится в прямой зависимости от темпов падения курса белорусского рубля.

По состоянию на 20 марта курс доллара вырос с 1 января, то есть менее чем за три месяца, на 55,6%, в том числе за 20 дней марта — на 5,3%. В целом за март он составил около 9-10%. Эти простейшие расчеты показывают, что хранить сбережения в долларах значительно выгоднее даже при ставке по срочным депозитам в 60% годовых. Максимум доходности по рублевым вкладам может быть достигнут при ежемесячном реинвестировании вкладов с учетом наращения процентов — около 80% годовых, но и в этом случае выгода рублевых сбережений неубедительна. Более того, если к росту курса доллара приплюсовать вполне возможные 10-15% годовых по валютным депозитам, то преимущество хранения сбережений в валютном эквиваленте становится неоспоримым.

Поэтому предположение о том, что население начнет усиленно размещать свои рублевые средства в срочные депозиты представляется весьма оптимистичным. Скорее всего, реакцией на повышение процентных ставок по срочным депозитам будет сокращение оттока средств с этих счетов, что в какой-то мере можно рассматривать как увеличение за счет капитализации процентов.

Возможно и некоторое увеличение чистого притока вкладов, особенно в сельской местности и небольших городах, где населению трудно осуществлять конвертацию валюты. Еще одним возможным источником краткосрочного помещения рублевых средств может стать мелкий бизнес, который работает с наличностью и частая конвертация для которого убыточна из-за разницы между курсами продажи и покупки валюты.

В совокупности, это может обеспечить отвлечение с рынка рублевой наличности не более 10-15% имеющихся в обращении денег, то есть около 600-800 млрд. рублей в течение 1-2 месяцев.

Таким образом, рассчитывать на существенное снижение давления на рынке налич-

ной валюты вряд ли приходится. И уж совсем не следует ожидать эффекта весны 1995 года, когда высокие положительные ставки по рублевым депозитам (20-25% в месяц) при относительно стабильном долларе стимулировали массовую продажу валюты и приток рублевых депозитов.

Немаловажным фактором для реализации намерений денежных властей является и поведение коммерческих банков, в первую очередь, АСБ "Белорусбанк" — основного держателя денег физических лиц.

По существу, банки поставлены перед выбором: либо продолжать привлекать рублевые сбережения населения под 60% годовых в надежде разместить их под более высокие ставки в реальном секторе экономики или на межбанковском рынке, где максимальные ставки могут быть не более 84% (удвоенная ставка рефинансирования), либо отказаться от их привлечения, так как основной сегмент финансового рынка — рынок ГКО — имеет доходность не более 40% годовых.

В данной ситуации много будет зависеть от политики денежных властей по сдерживанию кредитной эмиссии в стране — отказ от массовой эмиссии приведет к сокращению предложения денег и повысит цены (процентные ставки) на них. В этом случае банки охотно "переложат" груз дорогих депозитов на реальную экономику и правительство (бюджет) и будут по-прежнему активно привлекать деньги. Если же эмиссия будет осуществляться "ударными" темпами, то им придется ограничить прием вкладов от физических лиц и сократить свое присутствие на рынке ГКО.

Еще одну головную боль банки могут получить при быстром снижении инфляции в последующие месяцы. Дорогие ресурсы населения, будучи размещены в кредиты юридическим лицам под 80-90% годовых, рискуют оказаться невозвратными при снижении инфляции и изменении условий хозяйствования для заемщиков, как это неоднократно случалось в предыдущем году.

Исключение, пожалуй, составят АСБ "Белорусбанк", чьи основные ресурсы уже "приворочены" указом Президента сельскому хозяйству по ставке, составляющей половину ставки рефинансирования, — 21%. Вероятно, он потребует компенсации у Национального банка, поскольку иных вариантов, кроме отказа выполнять решение Нацбанка, у него нет.

Серьезным противодействующим фактором станет и недавняя отмена запрета на внутреннее кредитование резидентов в инвалюту, что объективно повышает заинтересованность банков в привлечении во вклады СКВ и может вызвать увеличение ставок по валютным депозитам. В сочетании с инфляцией и девальвацией белорусского рубля они сведут на нет весь эффект повышения ставок по рублевым депозитам.

Безусловно, решение Национального банка по установлению обязательной минимальной ставки по срочным депозитам граждан влечет за собой определенный социальный эффект. Вопрос, однако, в другом: должен ли центральный банк заниматься проблемами социально-политического характера? Может, ему все-таки лучше заниматься выполнением своих прямых функций?

В частности, регулировать процентные ставки на рынке депо-

зитов и кредитов иными инструментами — ставкой рефинансирования, резервными требованиями, операциями на "открытом рынке" по увеличению или уменьшению денежной массы и т. д. Ведь, по большому счету, принятое решение является скрытым вмешательством центрального банка в конкурентную борьбу на рынке банковских услуг. Банки, которые регулярно подпитываются льготными ресурсами центрального банка, имеют дешевые бюджетные средства, практически не ощущают на себе это нововведение, а АСБ "Белорусбанк" может рассчитывать на прямую компенсацию убытков. Все же остальные банки, которые не имеют таких льгот, будут вынуждены либо отказаться от привлечения сбережений населения (единственный источник ресурсов, за который они могли на равных конкурировать с крупными банками), либо идти на высокие риски, привлекая и размещая эти деньги.

Увеличивается также возможность системного кризиса банковской системы за счет неизбежного удорожания средств на рынке межбанковских кредитов, где основным продавцом денег всегда выступал АСБ "Белорусбанк", и повышения рисков их невозврата.

Поэтому решение Национального банка по резкому повышению ставок по срочным депозитам граждан представляется несколько рискованным и вынужденным из общей экономической логики. Вероятно, было бы лучше немного увеличить ставки по этим депозитам, например, до уровня ставки рефинансирования и предпринять усилия по снижению инфляции, прекратив наполнять экономику инфляционными кредитами. В этом случае положительные ставки можно было бы достичь на более приемлемом уровне, без риска парализовать всю банковскую систему.

Определенный резон был бы также в установлении некоего максимального уровня (примерно 8-10%) ставок по валютным депозитам, чтобы сделать рублевые депозиты более доходными по сравнению с валютными. То есть достичь положения, при котором ставки по рублевым депозитам были бы не только положительными по отношению к инфляции, но и обеспечивали более высокую доходность по сравнению с валютными. И обязательно — свободная конвертация валюты по всем текущим операциям, включая обмен наличности. Без этого анализируемое решение Нацбанка вряд ли принесет желаемый эффект.

Аналитическая
группа "БР".

Обещают перерегистрацию

Секретарь Совета безопасности Виктор Шейман угрожает белорусским изданиям, "тенденциозно освещающим положение дел в Беларуси", лишением регистраций, а Госкомпечати заявляет о временном приостановлении выдачи лицензий на издательскую и полиграфическую деятельность.

Выступая на брифинге по результатам последнего заседания Совета безопасности (СБ), В. Шейман рассказал о рассмотренном на нем дополнительном вопросе. По словам секретаря, тенденциозное освещение белорусскими и зарубежными СМИ положения дел в нашей стране пагубно влияет на имидж государства на международной арене и непосредственно угрожает безопасности Беларуси. Поэтому СБ разработал механизм "убеждения" таких СМИ: нелояльные белорусские издания могут быть лишены регистраций, а зарубежные корреспонденты — аккредитации при МИДе. В. Шейман не уточнил, какой орган и по каким критериям будет принимать решения такого рода.

С заявлением секретаря СБ примерно совпало сообщение Госкомпечати о временном приостановлении выдачи лицензий на издательскую и полиграфическую деятельность. Поводом для принятия такого решения названа разработка изменений и дополнений в Положение о порядке выдачи субъектам хозяйствования официальных разрешений (лицензий) на осуществление издательской деятельности, а также в Положение о лицензировании полиграфической деятельности в РБ и выдаче разрешений на приобретение полиграфического оборудования.

Можно предположить, что новый глава Госкомпечати Владимир Заметалин, комплексно подошедший к разра-

ботке нормативной базы по выдаче разрешений на издательскую и полиграфическую деятельность, определит также критерии и порядок лишения лицензий "неправильных" СМИ. Угроза же В. Шеймана заставить проходить перерегистрацию сочувствующие оппозиции издания на фоне планов Госкомпечати теряет смысл, поскольку после утверждения новых правил регистрации данное ведомство намерено (предположительно в мае) заставить это сделать все субъекты хозяйствования.

Если так будет продолжаться и дальше, то как оппозиционные, так и лояльные режиму издатели будут вынуждены зарегистрировать свою деятельность где-либо за пределами Беларуси. Представляется, что многие из них пожелают пожинать плоды интеграции с Россией, законодательство которой предусматривает многочисленные льготы для прессы.

Павлюк БЫКОВСКИЙ.

В России по-грузому

В своем радиобращении к россиянам 14 марта сего года Президент РФ Борис ЕЛЬЦИН, в частности, сказал о средствах массовой информации следующее.

Одно из главных завоеваний новой России, которое не оспаривается даже противниками, — свобода печати, ее независимость от начальственного окрика и идеологических накатов.

Эта свобода привела к бурному расцвету печатных изданий и телеканалов, к истинному многообразию мнений и оценок. Так и должно быть. Подлинно демократическое общество немислимо без свободы слова и печати.

Конечно, не всем это по душе. Нет-нет, да и раздаются недовольные крики: вы не так пишете, не так показываете! Словом, потихоньку ведут дело к тому, чтобы ввести для средств массовой информации определенные запреты.

Это мы уже проходили. Знаем, куда это ведет. Цензуры поэтому политической и идеологической у нас не будет.

Мы видим, насколько общество нуждается и уже привыкло к свободе слова, считает ее естественной и обыденной. Так что поворот назад, к эпохе унижения лжи и показного единомыслия, невозможен.

И все-таки свобода не может быть безграничной. Она обязательно имеет какие-то рамки, ограничения. Этими рамками является ответственность журналистов перед обществом.

Говоря об ответственности журналистов, я вовсе не призываю искажать или, дай Бог, лакировать истинное положение дел. Я только прошу вас почаще спрашивать себя: как ваше слово отзовется в умах и душах читателей?

Сегодня ваше слово может стать если не решающим, то чрезвычайно весомым: успокоит, желит в людей рассудительность и укрепит волю либо подтолкнет к еще большей озлобленности и безверию.

Понимаю, очень хочется выплеснуть накопившееся. Хочется отхлестать власть за ее неумелые решения.

Но все мы живем в одной стране, в одном общем доме. Можно помогать его чистить и убирать, выгребать мусор. Но можно только кричать: как тут грязно, как тут противно!

Но бывают случаи, когда не кричать нельзя.

Профессия журналиста стала одной из самых опасных. Им угрожают, их похищают, берут в заложники и даже убивают.

Хочу заверить — в подобных случаях мы будем делать все, чтобы спасти попавших в беду людей. Это — первейшая обязанность государства.

А вообще долгов власти перед прессой накопилось немало. В поле зрения власти — в основном столичные издания,

московская журналистская элита. А вот огромной массе районных и городских небольших изданий внимания не уделяется вовсе. Хотя в целом их читательская аудитория во много раз больше аудитории самых популярных и модных столичных газет.

Ни разу не довелось услышать о защите центральной властью прав журналистов местных изданий, у которых порой складываются непростые отношения с властью.

Плохо обстоит дело и с материальной поддержкой региональной и местной печати. Что уж говорить о радио и телевидении в регионах, когда бедствует даже общероссийское радиовещание.

Но я уверен, ситуация изменится к лучшему. Власть выполнит свою часть работы.

Хотя и тогда взаимоотношения власти и прессы все равно останутся непростыми. Это тот особый случай, когда взаимная горячая любовь зачастую исключается.

В заключение хочу выразить благодарность всем российским журналистам. И тем, кто у себя в районной глубинке спокойно и с достоинством ведет кропотливую и неприятную, но исключительно благородную, просветительскую работу. И тем, кто в "горячих" точках ежедневно рискует своей жизнью.

Без вас нам было бы трудно. Спасибо вам!



Наши официальные дилеры

Алгоритм (Гродно)	473 636	Компьютеры и
Бел-АНТИ (Гомель)	536 842	Периферия
Белфорт	2 342 054	КопиЛэнд
	2 768 317	Скорекс-сервис
БИ-Проект	2 325 068	Сканкс
Грамада (Витебск)	377 454	Таир
Интер Стиль (Брест)	235 913	

THE DOCUMENT COMPANY XEROX

От простого к сложному с неизменным качеством

Сегодня бизнес невозможен без документов. На самом деле, создание качественного документа — особая работа. И эту работу берет на себя Xerox.

- Xerox помогает в создании офисных документов. Тех, которые отражают имидж Вашей фирмы.
- На аппаратах Xerox Вы копируете, сканируете и печатаете крупномасштабные документы. Сложные чертежи, планы и карты.
- Вы получаете высококачественную полноцветную печать. С помощью цветных принтеров и широкоформатных плоттеров Xerox.

Xerox. Качество Ваших документов.

Филиалы Белфорта: • Барановичи 5-40-67 • Брест 41-54-23 • Бобруйск 2-47-08 • Витебск 37-61-63 • Гомель 53-16-18
Гродно 39-95-44 • Могилев 23-72-42 • Мозырь 2-38-66 • Молодечно 6-00-22 • Новополоцк 5-16-90 • Солігорск 3-73-73
Филиалы ТАИРА: • Барановичи 5-47-40 • Брест 42-71-14 • Витебск 37-75-00 • Гомель 53-58-01 • Гродно 44-10-38
Жодино 4-27-04 • Могилев 22-69-77 • Молодечно 7-77-20 • Новополоцк 7-34-34 • Пинск 2-36-49

КОМПАНИИ

Хочется производить,
но пока только продается

В планах компании Bosch/Siemens Hausgerate — нарастить объемы продаж бытовой техники на территории Беларуси и удвоить их уже в 1997 году.

Об этом сообщил на состоявшейся в Минске пресс-конференции менеджер компании по сбыту в Беларуси, России и Болгарии Драган Илиич. Он заявил о том, что не сомневается в перспективности работы на нашем рынке. Серьезные надежды глава представительства связывает со своим основным (из четырех существующих сегодня в Беларуси) партнером — фирмой "Рампо".

Несмотря на неопределенность политической ситуации, во многом препятствующую активному продвижению товаров в Беларусь, со своими дилерами здесь Bosch/Siemens работает достаточно стабильно, и в 1997 году планирует закрепить во всех областных городах Беларуси (сегодня торговля и сервис бытовой техники концерна налажены в Минске, Бресте, Гродно и Витебске). По возможности в текущем году Bosch/Siemens планирует открыть также свое представительство в Беларуси.

Оптимизм фирмы связан главным образом с наметившейся в течение последних трех лет на белорусском рынке и рынках стран СНГ тенденцией повышения спроса на качественную технику и сервис (цена все чаще имеет второстепенное значение). Если в 1996 году в России на душу населения было продано бытовой техники примерно на 1,2 DM (в Москве — на 8,5 DM), а в Беларуси — на 0,18 DM, то по итогам февраля объемы продаж в РФ удвоились.

О серьезных намерениях Bosch/Siemens свидетельствует и получение фирмой "Рампо" статуса официального дилера, который дается лишь в случае, если объем продаж превышает 1 млн. DM. Как сообщил генеральный директор "Рампо" Георгий Суравнев, на начальном этапе работы с Bosch/Siemens белорусская фирма несла убытки: продажи шли очень медленно. Сегодня же "Рампо" имеет поддержку и товарные кредиты от немецкого концерна, что дает ей возможность использовать комплексный подход к работе: обеспечивать рекламу, продажу, сервис, сертификацию и т. д.

С точки зрения представителя Bosch/Siemens, целесообразно было бы организовать производство аналоговой продукции на территории Бе-

ларуси. Прорабатывались варианты привлечения к производству бытовой техники под маркой немецкого концерна крупных белорусских предприятий. Однако сейчас эта идея отошла на второй план: несмотря на очевидную перспективность рынка стран СНГ для иностранных производителей, инвестировать сюда пока опасаются.

Тем не менее, учитывая тенденцию укрупнения производителей бытовой техники в мире (согласно прогнозам, со временем их останется всего 5-6), наш регион остается под их пристальным вниманием. Как считает г-н Илиич, в более выгодном положении впоследствии окажется тот, кто первым рискнет вложить деньги в страну. Пока же неопределенность и непредсказуемость налогового законодательства при большой величине налогов не дают возможности потенциальным инвесторам сделать тот самый первый шаг.

Единственным реальным конкурентом у немецкого концерна в Беларуси является ПО "Атлант", причем в структуре потребления бытовой техники в странах СНГ несколько преобладает отечественная продукция.

Наталья ШКЛЯР.

Справка "БР"

Оборот Bosch/Siemens Hausgerate (BSHG) в 1995 году составил порядка 7,7 млрд. DM, в 1996 году — 8,5 млрд. DM. При этом около 48% продукции немецкого концерна экспортируется, остальное расходуется внутри Германии. По объемам продаж BSHG находится на четвертом месте в мире и на втором в Европе (долями мирового рынка у Siemens — 7,5%, у Bosch — 6%).

Кроме Германии, Bosch/Siemens имеет свои заводы в Швейцарии, Испании, Турции, Греции, Словении и некоторых других странах.

"БЕЛАВТОПРИЦЕП"

филиал МАЗ

- ИЗГОТАВЛИВАЕТ И РЕАЛИЗУЕТ:
 - ПОЛУПРИЦЕПЫ 3-ОСНЫЕ НА ПНЕВМОПОДВЕСКЕ (ЕВРОСТАНДАРТ)
 - КОНТЕЙНЕРОВОЗЫ 40 футов или 2 по 20 футов
 - 2-ОСНЫЕ ПРИЦЕПЫ-САМОСВАЛЫ, г/п 24,5 т и другую прицепную технику (всего 20 наименований), запчасти к ней
- ОКАЗЫВАЕТ УСЛУГИ ПО РЕМОНТУ И МОДЕРНИЗАЦИИ АВТОПРИЦЕПОВ

ГИБКАЯ СИСТЕМА ЦЕН

Тел.: 46-91-02, 46-97-68

Тел./факс: 42-83-59

ВЫСТАВКИ

Вакансии еще есть

Накануне 3-й Международной выставки "Минский мебельный салон", непосредственной подготовкой которой занимается ВО "Экспофорум", корреспондент "БР" взял интервью у директора выставки Елены ПАШКО.

— Елена Владимировна, совсем скоро начнет свою работу "Минский мебельный..."

— Прежде всего хочется отметить, что выставка стала уже традиционной. Интерес к ней проявляют специалисты не только мебельной промышленности, но и других сфер деятельности. Раздаются звонки из различных регионов бывшего Союза.

— Можно ли сегодня назвать точное количество участников выставки?

— Еще нет, заявки продолжают поступать. На сегодняшний день о своем участии заявило более 50 фирм. Помимо наших земляков, мы увидим представителей России, Литвы, Латвии, Швеции.

— А как можно определить цель организаторской выставки?

— Прежде всего это демонстрация новых моделей предлагаемой мебели, знакомство с различными течениями в дизайне. Это также встречи специалистов, а значит — и обмен мнениями, и восстановление, а затем дальнейшее развитие деловых отношений.

— Чем выставка этого

года отличается от предыдущей?

— Во-первых, гораздо шире будет представлен раздел "Сырье и материалы", причем в нем примут участие отечественные фирмы-производители, продукция которых ничуть не хуже иностранной. Во-вторых, если в прошлом году преобладала мебель для банков и офисов, то в этот раз гораздо шире будет представлена мебель для жилых помещений.

— Можете ли вы назвать постоянных участников выставки?

— Действительно, есть ряд фирм, которые работают с нашим выставочным обществом не первый год. Хочется отметить СП "Абсолют-Юнис" фирму "Юнис", и фирму "ИТН Дизайн", предприятие "Могилендрев" и многих других.

— Существует ли какой-либо раздел, который пока недостаточно представлен на выставке?

— Нам хотелось бы, чтобы раздел "Декоративные изделия интерьера" был более обширным.

БЕЗНАЛОГОВЫЕ ФИРМЫ,
фонды, банки или страховые компании?

Банковские счета, бесплатная консультация и инфоматериалы
Законность и успех Вашего бизнеса!

НЕДВИЖИМОСТЬ

Испания (вид на жительство)
Франция США
Италия Англия



ИНВЕСТИЦИИ

в ведущие фонды мира
(Quantum, Fidelity, Hansard Gr.)
Возможность участия
на разных биржах

МИР
ЖДЕТ
ВАС!

Таллинн, тел. (0142) 55-51-22, Москва, тел. (095) 925-60-47, Рига, тел. (0132) 728-63-56, Вильнюс, тел. (0122) 62-91-73, Киев, тел. (044) 225-35-77, Харьков, тел. (0572) 43-10-65

Деньги
делают
деньги!

Минск, тел.: (017) 223-70-19, 220-33-65

Автомобили, автосервис,
автозапчасти

Легковые автомобили

Opel Frontera 38400 DM PM-Маркет Автосалон Opel ☎ 2587122
двиг. инжекторный R4, 2200 куб. см., 136 л.с., полный привод, ABS, цвет под заказ, велюровый салон, стереомагнитола, гидроусилитель, поставка под заказ

Opel Vectra 23900 DM PM-Маркет Автосалон Opel ☎ 2587122
двиг. инжекторный R4, 1600 куб. см., 75 л.с., передний привод, ABS, цвет под заказ, велюровый салон, стереомагнитола, центральный замок с р/управлением, гидроусилитель, поставка под заказ

Opel Astra 19500 DM PM-Маркет Автосалон Opel ☎ 2587122
двиг. инжекторный, 1388 куб. см., 60 л.с., передний привод, цвет под заказ

Jeep Grand Cherokee 4x4 Автоцентр "Трансам" ☎ 2470071
Laredo: V6, 4.0 л. - 32.000\$
Limited: V8, 5.2 л. - 38.500\$
Поставка под заказ. Цены - СР Минск.
Обслуживание и запчасти.
Автоцентр "Трансам", Минск, Ванева, 29

Товар	Характеристики, особые отличия	Цена	Фирма, телефоны
Mazda Xedos 9 2.3i V6	TURBO AT, 5-ст. КПП, ICS, радиоподготовка, н/р	37280 \$	Холми ☎ 2595872, 2595873
Mazda Xedos 6 2.0 V6	5-ст. КПП, радиоподготовка, н/р	23400 \$	Холми ☎ 2595872, 2595873
Mazda 626 2.0i	седан/хэтчбек, 5-ст. КПП, велюровый салон, радиоподг., н/р	16800 \$	Холми ☎ 2595872, 2595873
E 2200D	VAN, микроавтобус, 4x4, 5-ст. КПП, н/р	14800 \$	Холми ☎ 2595872, 2595873
Mazda 323 1.6i GLX	седан, 5-ст. КПП, радиоподготовка, н/р	13870 \$	Холми ☎ 2595872, 2595873
Mazda 323 1.5i LX	седан, 5-ст. КПП, радиоподготовка, н/р	12350 \$	Холми ☎ 2595872, 2595873
Mazda 121 1.3i	седан, 5-ст. КПП, ГУ, ЦЗ, 2 динамика, антенна, air	9200 \$	Холми ☎ 2595872, 2595873

Товар	Особые отличия	Фирма, телефоны
Chevrolet Blazer/Gimmy	4.3i, V6, 4x4, автомат, ал-пакет. Под заказ - 28500\$	Автоцентр "Трансам" ☎ 2470071
Jeep Cherokee 4.0i V6	SE, Sport, Country, Под заказ - 22500-27500\$	Автоцентр "Трансам" ☎ 2470071
Jeep Wrangler	S, Sahara, мягкий верх. Под заказ - 17300-21000\$	Автоцентр "Трансам" ☎ 2470071

Товар	Особые отличия	Фирма, телефоны
VARTA, Аксор	44-180 Ач	Аксор ☎ 254-72-65, 254-30-81

РЕГУЛЯРНЫЕ
АУКЦИОНЫ
МАГАЗИНЫ, КАФЕ,
ЗДАНИЯ И ДРУГИЕ ОБЪЕКТЫ

ПО ВОПРОСАМ УЧАСТИЯ В АУКЦИОНАХ ОБРАЩАЙТЕСЬ:

Минск (017) 220-66-24	Брест (0162) 23-55-58
Кобрин (01642) 2-20-99	Пинск (01653) 5-33-10
Гродно (0152) 72-05-46	Лида (01561) 2-24-35
Витебск (0212) 36-26-89	Орша (02161) 2-16-67
Новогрудок (01597) 2-08-51	Барановичи (01634) 5-36-33
Витебская обл. (0212) 37-61-00	Гомель (0232) 55-51-35

Оперативная бесплатная информация по E-mail

Подписавшись на телеконференцию AUCTION по адресу: mis@belpak.brest.by, Вы по E-mail будете автоматически получать информацию обо всех предстоящих аукционах

Аукционы проводятся местными исполнительными комитетами

ЗДЕСЬ ПОКУПАЮТ БЫТОВУЮ ТЕХНИКУ

Продавец	Адрес	Время работы	с-по	перерыв	выходы	Телефоны
Балта ООО		9-18	нет	СБ, ВС		226-92-14, 226-93-08
Венчур ООО	ул. О. Кошевого, 19, к.31	9-16	нет	СБ, ВС		230-19-37, 235-85-42
Касмин ПКК	ул. М. Богдановича, 131, 2-й эт., левое крыло	9-18	нет	СБ, ВС		234-63-05, 234-02-64
Контакт-89	пр. Ф. Скорины, 11, г-ца "Минск", к. 461	10-19	нет	ВС		220-04-61
Магазин SONY	ул. Володарского, 12	10-19 СБ до 17	нет	ВС		220-39-94
TCIR	ул. Революционная, 7/11	10-18	нет	СБ, ВС		229-29-99
ЦТИ-ДИСКОРТ	ул. Платонова, 38, 5-й этаж	9-17	нет	СБ, ВС		268-40-48, 268-43-07
SVTS Сервисный центр	ул. Кнорина, 4-4	10-20	нет	СБ, ВС		266-89-73

Примечание: адреса и телефоны г. Минска, если не указано иное

Когда у нас возникает какой-нибудь вопрос, мы обращаемся с ним, прежде всего, к своим знакомым и близким. Точно так же, выбирая себе телевизор или магнитофон, мы ориентируемся на марку аппаратуры, которая зарекомендовала себя с лучшей стороны. Мы предлагаем Вашему вниманию таблицу "Здесь покупают", где можно найти адреса и телефоны магазинов и организаций г. Минска, торгующих бытовой техникой любимой Вами марки. Желаем Вам приятных покупок.

Торговая марка	Продавец	Комментарии	Цены
ТЕЛЕВИЗОРЫ			
DAEWOO	Венчур ООО	DMQ-2127, поставка из Сеула, гарантия 1 год	\$285
GoldStar	Таир	CF20E20B 51 см (\$290) DV, 24 System, часы, будильник, CF29C36X 72 см (\$670) DV, 24 System, стерео, телетекст(русский), гарантия 12 мес.	
SONY	Магазин SONY	36, 54, 63, 72 см, 2-летняя гарантия	\$300-1950
ВИДЕОМАГНИТОФОНЫ			
Panasonic	Контакт-89	CD205EU, CD400EU, CD450EU, HD600EU, HD650EU, PD5REU (пши. плейер), гар. 1 год	
SONY	Магазин SONY	2- и 4-головочные, стерео, 2-летняя гарантия	\$240-780
ВИДЕОКАМЕРЫ			
SONY	Магазин SONY	Video-8, Hi-8, 2-летняя гарантия	\$600-980
ВИДЕОПЛЕЙЕРЫ			
GoldStar	Таир	RN-800AW, 2 головки, линейная запись, автооткрытие, автоочистка головок, PAL/SECAM/NTSC, гарантия 12 месяцев	\$168
МУЗЫКАЛЬНЫЕ ЦЕНТРЫ			
Panasonic	Контакт-89	CH75, CH74, CH34, CH32, CH64, CH84, DT890, DS790, DT650, DT530, ED90, ED70, ES50, E300, DT30, DS22, DS15, DS10, CT980, гар. 1 год	
SONY	Магазин SONY	центры и "блочная" Hi-Fi аппаратура, 2-летняя гарантия	\$200-1500
СТИРАЛЬНЫЕ МАШИНЫ			
DAEWOO	Венчур ООО	воздушно-пузырьковые стиральные машины DMF-5590DP, поставка из Сеула, гарантия 1 год	
ПЫЛЕСОСЫ			
DeLonghi	ЦТИ-ДИСКОРТ	Penta Electronic, 1300 Вт, 12 л, 3 емкости для воды, гарантия 12 мес.	от \$320
УТЮГИ			
TEFAL	Касмин ПКК	вертикальное отпаривание, фильтр, гар. 12 мес.	от \$48
КОНДИЦИОНЕРЫ			
DeLonghi	Касмин ПКК	кондиционеры, сплит системы	от \$740
ОБОГРЕВАТЕЛИ, ТЕПЛОВЕНТИЛЯТОРЫ			
DeLonghi	ЦТИ-ДИСКОРТ	маслонаполненные радиаторы, термовентиляторы, 1-2 кВт, гарантия	
Rowenta	Балта ООО	FIRST, 4 модели, 1/2 кВт, автовыключение, 6 месяцев гарантии	\$40-160
КУХОННЫЕ КОМБАЙНЫ			
TEFAL	Касмин ПКК	в ассортименте, гар. 12 мес.	от \$100
	Контакт-89	в ассортименте, гар. 12 мес.	от \$100
ЭЛЕКТРОЧАЙНИКИ			
TEFAL	Касмин ПКК	беспроводные, 1-2, 7 л, гар. 12 мес.	от \$33
РЕМОНТ			
SVTS Сервисный центр		ремонт импортных видеокамер, видеоманитов, телевизоров, музыкальных центров, CD проигрывателей, автоманитов, радиотелефонов, телефаксов, СВЧ-печей	
и др.			

Указанные рекламодатели, стоимость размещения строки — 40,000 руб., дополнительные адреса (более одного) — 40,000 руб. за строку (адрес), логотип продавца — 40,000 руб., скидки за размещение строки: 2 недели — 5%, 4 недели — 10%.

ВАЛЮТНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

Доллар думает

После достаточно уверенного роста на предыдущей неделе внебиржевые котировки доллара 17-21 марта несколько стабилизировались, и даже упали. После понедельника, когда курс находился на уровне 30.800-31.100 BYB, стоимость доллара колебалась в рамках 30.700-30.900 BYB. Однако в пятницу котировка упала на более низкий уровень — до 30.200-30.500 BYB и ниже.

Вполне возможно, что к приостановке роста котировок валюты привели как психологические факторы, так и решение Национального банка, принятое 17 февраля, об установлении минимальной процентной ставки по депозитам, которая отныне превышает ставку рефинансирования на 18%. Маловероятно, что это решение может кардинально изменить ситуацию на валютном рынке, однако несколько подкорректировать его текущую конъюнктуру оно вполне способно.

В то же время официальные котировки, используя ситуацию, хоть и незначительно, но все-таки подтянулись поближе к рыночным курсам. Биржевая котировка доллара за неделю выросла с 23.750 BYB в понедельник до 24.390 BYB в пятницу. Поднялись и котировки немецкой марки — с 14.080 до 14.420 BYB, а также российской рубль — с 4,16 до 4,27 BYB. Лишь в динамике курса украинской гривны традиционно отразились процессы, происходящие на внебиржевом рынке. Ее курс снизился с 17.000 BYB в начале недели до 16.600 BYB в конце.

Стоит отметить и произошедший рост активности биржевой торговли по всем котироваемым валютам, за исключением немецкой марки. Наиболее ощутимо выросли обороты по доллару — с 10,3 млн. USD на предыдущей неделе до 19,6 млн. USD на этой. Менее значительным был рост активности торговли российским рублем и украинской гривной — с 9,4 до 11,8 млрд. RUR и с 1,9 до около 2,2 млн. UAH соответственно. Почти

двукратный рост объемов реализации доллара, учитывая зарегулированность рынка, скорее всего, имеет под собой отнюдь не объективную рыночную основу, в отличие от достаточно высокого оборота по украинской гривне (в сравнении с предыдущими периодами), сохраняющегося уже вторую неделю.

Продолжился рост котировок и на рынке наличной валюты. Курс доллара в банковских обменных пунктах следовал за ростом официальных котировок, и в конце недели максимальная котировка покупки (предлагаемая Нацбанком) составила 24.250 BYB за доллар. Это, возможно, несколько облегчило для банков тяжелую потерю возможностей с помощью нескольких операций купли-продажи валюты по различным курсам завышать при окончательном результате сделки курс валюты.

Аналогичные проблемы возникли и при операциях с безналичной валютой. Причиной этого стала телеграмма Нацбанка от 19 марта, согласно которой было определено, что курс сделки на внебиржевом рынке не должен превышать официальный курс Нацбанка РБ, а также не должен быть более чем на 1% ниже официального курса. В то же время данное решение резко ограничило верхнюю планку курса в «обменниках». На «черном» же рынке курс покупки доллара составил 25.000 и более рублей.

Александр ВАСИЛЕВИЧ.

Шанс
работать без биржи

Как констатируют опрошенные корреспондентом "БР" специалисты кредитных отделов банков, телеграмма Национального банка об отмене ограничений, наложенных некогда на практику кредитования в иностранной валюте, без определенных последующих шагов НБ позитивного смысла сегодня почти не имеет.

Европейский банк реконструкции и развития недавно одобрил первый проект, подготовленный для получения кредита по линии поддержки малого и среднего бизнеса Беларуси. Проект реализует банк "Олимп", вступивший в число партнеров ЕБРР по обслуживанию второй транши указанной инвестиционной программы всего четыре месяца назад. Упомянутый проект будет реализовываться белорусской фирмой (Гродненская область), занимающейся производством строительных материалов.

Впрочем, белорусские субъекты хозяйствования с недавнего времени могут получить валютные кредиты, как известно, не только из кредитных линий иностранных банков и международных финансовых организаций. Совсем недавно, как сообщал "БР", Национальный банк отменил ограничение по кредитованию в инвалюте предприятий.

Однако «реанимация» валютного кредитования, ограниченного, как помним, в первой половине минувшего года, особого оптимизма в души банкиров не вселяла: вернуть кредит в валюту могут лишь фирмы, которые работают на экспорт и регулярно получают соответствующую выручку, а также осо-

КРЕДИТОВАНИЕ

бый немногочисленный слой бизнесменов, имеющих доступ к конвертации BYB в валюту без проблем. Большая же часть малого бизнеса, импортирующего продукты питания, оборудование и пр., валютные кредиты возвращает с трудом. По этой причине наибольший спрос наблюдается как раз на рублевые кредиты.

Некоторые наблюдатели склонны считать, что новое руководство Нацбанка действительно намерено расширить валютные взаимоотношения в республике. Ожидается, к примеру, что вскоре будет введена практика валютных расчетов в некоторых сегментах розничной торговли. Цель понятна — валюта, находящаяся у населения, не должна быть заморожена, равно как и вращаться в нелегальном обороте. Такой шаг позволит операторам отечественного малого бизнеса получать валютную выручку и рассчитываться со своими кредиторами по валютным контрактам, минуя унифицированную процедуру отсечения их заявок на Межбанковской валютной бирже, а также контакты с финансовыми компаниями.

Елена ФАЛЕЙ.

ИНОСТРАННЫЕ БАНКИ

Проповедник интеграции

Руководство российского Мосбизнесбанка на прошедшей 21 марта пресс-конференции по поводу открытия здания своего минского филиала поведало как о нынешних достижениях банка, так и о своих дальнейших намерениях относительно работы в Беларуси.

Российский Мосбизнесбанк в Минске представляли председатель правления Виктор Букато, председатель совета директоров Николай Паничев, а также Анатолий Милуков — заместитель председателя правления, курирующий кредитование. Участвовал в пресс-конференции и Александр Раковец, директор минского филиала банка.

Прежде всего, руководство московского банка подчеркнуло направленность на кредитование промышленности (сейчас — 36% кредитного портфеля). По словам Виктора Букато, изначально работа была поставлена так, чтобы основную часть кредитов предоставлять сфере производства. В целом сегодня кредитный портфель составляет более 4 трлн. RUR.

Банк также является уполномоченным банком правительства РФ, включен в список банков — агентов по работе с государственными программами, обслуживанию счетов бюджета и кредитованию под гарантии правительства, участвует в реализации ряда программ международных финансовых институтов.

В стратегии на текущий год большое внимание банк будет уделять инвестированию в проекты, связанные с интеграционными аспектами и, в первую очередь, с Беларусью. Руководство Мосбизнесбанка ставит задачу не только стимулировать через филиал кредитование промышленных предприятий, но и решить несколько других, более сложных задач, прежде всего, в сфере инфраструктурных изменений в белорусской экономике. Виктор Бойко сказал, что это особенно касается фондового

рынка, организации и стимулирования инвестиционного климата в белорусской экономике и ряда других программ, «о которых мы сегодня разговаривали с Президентом Лукашенко».

По мнению председателя правления, «со стороны Президента есть полное понимание роли банков... и, по крайней мере, мы получили заявление, что те инвестиции, которые будут привлекаться в белорусскую экономику со стороны иностранных финансовых институтов, будут иметь большую поддержку и будут возвращены».

Еще в большем объеме интеграционный запал прозвучал в словах Николая Паничева, назвавшего Мосбизнесбанк тем механизмом, который может и должен реализовать подписанные интеграционные соглашения, сейчас, увы, не работающие.

Что же касается встречи с Александром Лукашенко, то, как сообщили представители банка,

на ней конкретные проекты не обсуждались, кроме «Белшины» — речь шла о глобальных подходах. Например, о том, как банк мог бы поучаствовать в организации фондового рынка, точнее, оказать содействие в этом. Прежде всего, это касается государственных ценных бумаг и региональных.

Александром Раковцом были отмечены успехи филиала. Если раньше, когда филиал банка пришел на белорусский рынок, он занимал по размеру собственного капитала 32-е место, то теперь входит в первую десятку. На сегодняшний день в банке обслуживается более 300 клиентов. Из промышленных белорусских предприятий правление банка в качестве приоритетных стратегических партнеров выделяет Бобруйский шинный комбинат.

Среди запланированных проектов — модернизация производства еще одного партнера банка — Минского завода шампанских вин. Как сообщил г-н Раковец, велись переговоры и с предприятиями фармацевтики. Отрабатывается также проект по сотрудничеству с «Горизонтом», но когда эта работа завершится, сказать трудно.

Справка "БР"

Московский акционерный банк содействия предпринимательству был образован на основе Жилсоцбанка СССР и зарегистрирован ЦБ РФ 12 декабря 1990 г. Банк является универсальным, филиальная сеть включает 57 филиалов в РФ, филиал в г. Минске, дочерний Латвийский банк в Риге, а также 4 центра кредитования и расчетов. По состоянию на 1 января 1997 г. по объему ак-

тивов (17.717,6 млрд. RUR) банк занимал 5-е место в России. По состоянию на эту же дату объем собственного капитала составил 1.038,2 млрд. RUR. Филиал банка в г. Минске был открыт в декабре 1994 г. По состоянию на 1 января 1997 года его собственный капитал составил 84.826,5 млн. BYB. Общий объем кредитных вложений в экономику республики, по данным самого филиала, составил

26 млн. USD в эквиваленте, из них на финансирование предприятий государственной формы собственности — 16,6 млн. USD. В числе предприятий, постоянно пользующихся кредитными услугами банка, — Белорусский шинный комбинат, Минский завод шампанских вин, Минский завод безалкогольных напитков, Дзержинская бройлерная фабрика, совхоз "Белорусский" и др.

Кроме того, как сообщили представители банка, сейчас идут активные переговоры с Советом министров о том, чтобы войти в число 6 банков, обслуживающих государственные программы. По словам Александра Раковца, «мы войдем в их число».

Прозвучала и довольно забавная информация о том, что банк пытается изучить возможность использования жилищной программы, финансируемой в России Всемирным банком, применительно к Беларуси. Банкиры затруднились точно сказать, имеют ли они право без особого разрешения ВБ открывать сейчас кредиты на Беларусь, так как соглашение было заключено все-таки с российским Минфином. Но если будут проекты, то, по словам Анатолия Милукова, можно выступить с инициативой перед представителями ВБ в Москве, чтобы рассмотреть эту возможность.

На вопрос же о том, изменилась ли позиция белорусских банкиров по поводу ограничения доступа российских банков в Беларусь, Александр Раковец ответил весьма интересно: «Те, кто такую позицию имел, они уже не работают». Из 49 банков в Беларуси осталось 32. Тем не менее он подчеркнул, что у филиала Мосбизнесбанка с большинством банков хорошие партнерские отношения.

Александр ВАСИЛЕВИЧ.

ФИНАНСОВАЯ ХРОНИКА

20 марта состоялось ежегодное общее собрание акционеров Белвнешэкономбанка. Рассмотрены результаты финансово-хозяйственной деятельности банка за 1996 год и основные направления развития на 1997 год, утверждены заключение ревизионной комиссии по результатам проверки деятельности банка, годовой баланс и отчет о прибылях и убытках, а также распределение прибыли и установлены нормативы на текущий год.

Констатировано, что в результате шестой подписки на акции объем УФ банка увеличился в 1,9 раза и составил 93 млрд. BYB. Собственный капитал банка возрос за прошедший год в 1,7 раза. Акционеры банка избрали новый состав наблюдательного совета, ревизионной комиссии и совета директоров. Президентом БелВЭБа и председателем совета директоров единогласно избран Георгий Егоров, до этого исполнявший обязанности президента банка. Председателем наблюдательного совета избран исполняющий обязанности министра финансов Беларуси Николай Румас.

Национальный банк распространил среди банков письмо, в котором описан порядок согласования с Минфином нормативных документов по бухгалтеру и отчетности, разработанных Нацбанком. Согласованию подлежат: план счетов бухгалтерского учета и указания по его применению в комбанках, а также в учреждениях Нацбанка; указания о порядке составления и представления годового бухгалтерского отчета комбанками РБ, а также учреждениями Нацбанка. Нормативные документы по бухгалтеру и отчетности, говорится в письме, направляются на согласование в Минфин после утверждения правлением Нацбанка или советом директоров Нацбанка. Срок согласования нормативных документов — 20 дней.

Утвержден порядок закупок для республиканских госнужд зерна и зернообовых, маслосемян рапса в колхозах, совхозах, на других сельхозпредприятиях, в крестьянских (фермерских) хозяйствах, а также условия выплаты и погашения аванса по принятому к исполнению заказу на 1997 год.

Среди прочего в документе говорится: Минсельхозпрод, Белагропромбанк, Беларусбанк на основе утвержденного задания на поставку зерна определяют размеры кредитных ресурсов и доводят их до областных подведомственных организаций Минсельхозпрода и управлений Беларусбанка, БАПБ. Обсельхозпрод, производственные объединения хлебопродуктов совместно с областными управлениями Беларусбанка и БАПБ определяют размеры кредитов для каждого предприятия. Банк после проверки соответствующих документов заключает с предприятием-заготовителем кредитный договор на выдачу кредита для авансирования хозяйств — поставщиков зерна в сумме, не превышающей 50% суммы заключенных контрактов. За пользование кредитом предприятие-заемщик ежемесячно уплачивает банку проценты в размере не более половины ставки рефинансирования НБ.

Национальный банк разработал проект правил выпуска и обращения банковских сертификатов (депозитных и сберегательных) на территории РБ. Как сказано в проекте, на территории РБ выпускаются депозитные и сберегательные сертификаты в инвалюте и валюте РБ.

Банковские сертификаты являются ценными бумагами, могут быть только именными и не могут служить расчетным или платежным средством за проданные товары или оказанные услуги. Владелец депозитного сертификата вправе уступить его другому юридическому лицу, частному предпринимателю, банку. Уступка права требования физическим лицам не допускается. Владелец сберегательного сертификата вправе уступить сертификат только другому физическому лицу. Банковские сертификаты должны быть срочными. Срок обращения депозитных сертификатов (с даты выдачи сертификата до даты, когда владелец сертификата получает право востребования депозита или вклада по сертификату) ограничен одним годом. Срок обращения сберегательных сертификатов ограничивается тремя годами. Сделки с банковскими сертификатами осуществляются в валюте вклада. Банк-эмитент вправе предусмотреть условия досрочного предъявления к погашению выпускаемых им банковских сертификатов.

ЭКСПОТОРУМ
ВЫСТАВОЧНОЕ ОБЩЕСТВО

3-я МЕЖДУНАРОДНАЯ
ВЫСТАВКА
15-18 апреля 1997

МИНСКИЙ
МЕБЕЛЬНЫЙ
САЛОН

220036, Минск, ул. К. Либкнехта, 68-806 тел./факс (017) 2561968, 2564903

Загадки нашего роста

Даже в годы первых пятилеток эта цифра вызвала бы восхищение и зависть всего мира. 10% — именно на столько выросло производство ВВП за два первых месяца текущего года. Правда, несколько смущает рост числа убыточных предприятий (с 25,6 до 31,5%), фактическое удвоение суммы убытков (с 672,0 до 1368,1 млрд. BYB), рост индекса цен на промышленную продукцию (13,5% в феврале) и то, что на среднюю зарплату можно купить всего 1,81 супового набора, который по очевидному недоразумению назван прожиточным минимумом. Интересно и то, что деньги, которыми располагают предприятия, лишь на 18,4% покрывают сумму их задолженности кредиторам.

Возвращать долги нечем

ФИНАНСЫ

Отмеченный статистикой впечатляющий рост производства практически во всех отраслях сопровождается ростом недоимки по налогам. У предприятий же нет денег на оплату своих долгов.

В январе-феврале 1997 года в бюджет государства, по данным Министерства финансов, поступило 11,298 млрд. BYB доходов.

Недоимка по налогам и платежам в государственный бюджет на 1 марта 1997 года составила 1,955 млрд. BYB, в том числе по налогу на прибыль — 310,1 млрд. BYB, налогу на добавленную стоимость — 679,6 млрд. BYB, акцизам — 93 млрд. BYB.

Отсроченные суммы недоимок на 1 марта текущего года составили 258,3 млрд. BYB.

Консолидированный бюджет за январь 1997 года исполнен с превышением доходов над расходами на 529,2 млрд. BYB, что составляет 2,9% к ВВП.

На поддержание отраслей и отдельных объектов экономики в январе 1997 года направлено 617,5 млрд. BYB, что составляет 3,4% к ВВП и 12,1% от общей суммы расходов консолидированного бюджета. Расходы на финансирование социально-культурных учреждений и мероприятий по социальной защите населения составили 2,416,7 млрд. BYB, или 13,4% к ВВП и 47,3% от общей суммы расходов, на содержание правоохранительных органов — 388,3 млрд. BYB (2,2% и 7,6%), на содержание органов государственного управления — 159,9 млрд. BYB (0,9% и 3,1%).

По состоянию на 1 февраля 1997 года в республике было 2,970 убыточных предприятий, или 31,5% от обследованного числа предприятий. Сумма убытков по ним составила 1,368 млрд. BYB.

Рентабельность промышленной продукции за январь 1997 года составила 6,4% против 7,2% за январь 1996 года.

Выше, чем в среднем по промышленности, рентабельность на предприятиях медицинской (38,4%), полиграфической (20,8%), кожевенной, меховой, обувной (20,1%), целлюлозно-бумажной (19,9%), лесозаготовительной (19,6%), электротехнической (18,3%), швейной (17,2%), пищевой (17%), микробиологической промышленности (16,3%).

Промышленные предприятия с уровнем рентабельности до 20% составляют 46,1% от общего числа

обследованных промышленных предприятий.

Дебиторская задолженность в целом по республике на 1 февраля 1997 года составила 78,9 трлн. BYB, в том числе задолженность покупателей за товары, работы, услуги — 66,6 трлн. BYB, или 84,4% от общей суммы дебиторской задолженности. За январь 1997 года дебиторская задолженность в целом по республике увеличилась на 8,8%.

Доля предприятий промышленности в общей сумме дебиторской задолженности составила 47,3%, транспорта — 19,2%, жилищно-коммунального хозяйства — 16,9%.

Просроченная дебиторская задолженность на 1 февраля 1997 года составила 32,7 трлн. BYB, или 41,5% всего объема дебиторской задолженности, в

том числе свыше трех месяцев — 24,6 трлн. BYB, или 75,1% от общей суммы просроченной задолженности.

На 1 февраля 1997 года кредиторская задолженность предприятий и организаций достигла 99,3 трлн. BYB и превысила дебиторскую задолженность на 20,4 трлн. BYB, или на 25,9%. За январь кредиторская задолженность в целом по республике возросла на 7,7%.

В общем объеме кредиторской задолженности на долю предприятий промышленности приходилось 47,7%, жилищно-коммунального хозяйства — 13,7%, транспорта — 13,6%. На 1 февраля 1997 года задолженность поставщикам за товары, работы, услуги составила 67,1 трлн. BYB, или 67,5% от общей суммы кредиторской задолженности.

Просроченная кредиторская задолженность на 1 февраля текущего года составила 34,6 трлн. BYB, или 34,8% всего объема кредиторской задолженности. На просроченную кредиторскую задолженность свыше трех месяцев приходилось 25,1 трлн. BYB, или 72,7% от общей суммы просроченной кредиторской задолженности.

На 1 февраля 1997 года на долю предприятий промышленности приходилось 52,6% просроченной кредиторской задолженности, жилищно-коммунального хозяйства — 16,3%, транспорта — 12,1%, сельского хозяйства — 11,2%.

Денежные средства покрывают просроченную кредиторскую задолженность всего на 18,4%, в том числе в промышленности — на 14,4%, сельском хозяйстве — на 6,5%, жилищно-коммунальном хозяйстве — на 4,9%.

Задолженность предприятиям республики хозяйствующих субъектов стран — членов СНГ составила 6,8 трлн. BYB, или 10,2% от общей суммы дебиторской задолженности.

Превышение задолженности наших предприятий хозяйствующим субъектам стран — членов СНГ на 1 февраля 1997 года составило 967,4 млрд. BYB.

Кредитные вложения в экономику на 1 февраля 1997 года составили 15,2 трлн. BYB и возросли за январь 1997 года на 1,7%. Удельный вес кредитов в инвестициях в общей сумме кредитных вложений на 1 февраля 1997 года составил 21,3% против 15,8% на 1 февраля 1996 года.

Телега покатила быстрее лошади

ОФИЦИАЛЬНО

По оценке Минстата, за январь-февраль текущего года производство ВВП составило 38,048 млрд. BYB и увеличилось по сравнению с соответствующим периодом прошлого года в сопоставимых ценах на 10%.

Добавленная стоимость в промышленности по сравнению с аналогичным периодом 1996 г. увеличилась на 12%, в сельском хозяйстве — на 5%, в строительстве — на 11%.

Таким образом, реальные темпы роста в два раза превышают плановые задания и, по словам

маловерных, обещают через пять лет полностью восстановить объемы производства 1990 г., с тем чтобы удвоиться к окончанию 12-летнего срока правления первого Президента РБ. Такие темпы не снились даже "азиатским драконам".

Основные социально-экономические показатели Республики Беларусь за январь-февраль 1997 г. (в сопоставимых ценах)

	В % к январю-февралю 1996 г.	Февраль 1997 г. в % к февралю 1996 г.	Февраль 1997 г. в % к январю 1997 г.	Установлено заданием на 1997 г., %
Валовой внутренний продукт	110	110	103	105
Объем промышленной продукции	112,3	111,2	105,2	106
Товары народного потребления, всего	124	123,3	102,8	108
продовольственные	112,8	113,9	98,8	106,5
непродовольственные	133,6	132,3	109,6	108,5
Инвестиции в основной капитал	108	105	145	110
Ввод в действие жилых домов	103	123	216	114,9
Продукция сельского хозяйства	105,5	104,3	98,2	103,8
Производство продукции животноводства на сельскохозяйственных предприятиях				
реализация скота и птицы (в живом весе)	94	89	95	
молоко	103	100,9	99	
средний удой от одной коровы	109	107	99,2	
яйца	107	106	93	
Закупки продукции животноводства в хозяйствах всех категорий				
скот и птица (в живом весе)	91	86	94	
молоко	110	108	98	
яйца	104	101	87	
Грузооборот предприятий транспорта	115,7	117,4	106,6	103
Розничный товарооборот	126	123	93	104,5
Объем платных услуг населению	101,6	101,7	105,8	106
Индекс потребительских цен	120,8	153,3	106,6	131
Индекс цен производителей на промышленную продукцию	131,9	166,3	113,5	123
Численность безработных, состоящих на учете в службах занятости, в % к экономически активному населению	4	116,9	99,2	5,8
Внешнеторговый оборот		111,8	86,2	109,4
экспорт товаров		110,1	86,6	113,8
импорт товаров		112,9	85,9	105,9
Фонд заработной платы работников		158,9	94,3	132,4
Номинальная начисленная среднемесячная заработная плата одного работника		160,5	95,8	132,7
Реальная начисленная заработная плата одного работника		107,4	84,6	

Овса съели больше, мяса наели меньше

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

В январе-феврале производство продукции сельского хозяйства увеличилось по сравнению с соответствующим периодом прошлого года (в сопоставимых ценах 1995 г.) на 5,5%. Вместе с тем производство мяса сократилось на 5%.

По оперативным данным Минсельхоза, по состоянию на 6 марта текущего года в хозяйствах заготовлено 35,5 млн. т органических удобрений, или по 14,7 т в расчете на 1 га ярового сева, в прошлом году к этому времени было заготовлено по 15,2 т на га.

К началу марта в колхозах, совхозах и межхозах имелось 386 тыс. т минеральных удобрений (в пересчете на действующее вещество) против 232 тыс. т в прошлом году. Обеспеченность минеральными удобрениями составляет 38% к потребности, в том числе азотными — 34, фосфорными — 35, калийными — 42%.

На 1 марта в колхозах, совхозах и межхозах имелось 385 тыс. т семян ярового зерновых и зернобобовых культур, или 100,7% к потребности. Кроме того, в страховой фонд засыпано 54 тыс. т семян.

Семян яровых зерновых и зернобобовых культур первого класса имеется 50%, второго класса — 35%, третьего — 14% (в 1996 году соответ-

ственно — 50, 33 и 17%).

В целом по республике семенного картофеля имеется 538 тыс. т, или 99,9% к потребности.

В колхозах, совхозах и межхозах засыпано 5,3 тыс. т льносемян, или 92% к потребности, кроме того на льносемянницах их имеется 2,8 тыс. т.

Семян рапса в хозяйствах имеется

899 тонн, или 115% к потребности.

Все области, кроме Гомельской и Минской, полностью обеспечены семенами многолетних трав.

На 1 марта текущего года находилось в исправном состоянии 78% тракторов, 74% грузовых автомобилей, 81% плугов, 85% борон, 79% культиваторов, 78% сеялок.

По данным заключительного отчета о заготовке кормов на 1 декабря 1996 года, для общественного поголовья скота запасы кормов были выше, чем в 1995 году на 252 тыс. т кормовых единиц (на 3%) и составили 7,7 млн. т. Запасы кормов в расчете на условную го-

лову скота составляли 18,1 ц кормовых единиц против 16,8 ц в 1995 году.

Вместе с тем не все области сумели эффективно распорядиться имеющимися кормовыми ресурсами. За зимний стойловый период (с 1 октября 1996 года по 1 марта 1997 года) только Могилевская и Гродненская области увеличили реализацию скота и птицы соответственно — на 12 и 2%. В целом по республике в колхозах, совхозах и межхозах за этот период по сравнению с предыдущей зимовкой производство мяса (в живом весе) сократилось на 5%, в Брестской области — на 14%, Витебской и Минской — на 7% в каждой, Гомельской — на 6%. Гомельская область за этот период снизила

валовые надоя молока на 3%. В целом по республике производство молока увеличилось на 2%. Средние надоя молока возросли во всех областях.

В хозяйствах Витебской области реализация скота и птицы за два месяца сократилась на 14%, Брестской — на 12, Гомельской — на 10, Могилевской — на 4, Минской — на 3, в Гродненской области — увеличилась на 5%.

Производство молока за этот период увеличили все области (на 2-7%), за исключением Гомельской (снижение на 3%). Средний удой молока от коровы возрос на 20 кг, в том числе за февраль — на 8 кг.

Производство яиц за два месяца увеличилось по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 7% и составило 354 млн. штук.

На 1 марта 1997 года численность крупного рогатого скота на сельскохозяйственных предприятиях составила 4 млн. голов, или 96% к соответствующему периоду прошлого года, из них коров — 1,3 млн. (95%), свиней — 2,2 млн. голов (97%), птицы — 19,8 млн. (113%).

Производство продукции животноводства в колхозах, совхозах и межхозах (январь-февраль 1997 г. в % к соответствующему периоду 1996 года)

	Скот и птица (в живом весе)	Молоко	Яйца
Республика Беларусь	94	103	107
в том числе:			
Брестская область	88	104	106
Витебская область	86	107	99,3
Гомельская область	90	97	109
Гродненская область	105	102	114
Минская область	97	102	110
Могилевская область	96	105	106

Данные о поставках продуктов животноводства в республиканский фонд

	Подлежит поставке в I квартале 1997 г.	Фактически поставлено за январь-февраль	% выполнения поставок
Мясо и мясопродукты в пересчете на мясо, тыс. т	25	11	44
Молоко и молочные продукты в пересчете на молоко, тыс. т	118	43,6	37

Материалы страницы подготовил Константин СКУРАТОВИЧ.

Столица ищет Варианты

МУНИЦИПАЛЬНЫЕ ЗАЙМЫ

В конце марта — начале апреля на фондовом рынке в обращении должны появиться новые ценные бумаги — облигации первого Минского целевого жилищного займа. Помимо экспериментального характера привлечения денежных средств широкого круга инвесторов для строительства жилья, уникальность проекта также в том, что это первые купонные бумаги в стране, да еще и с параллельным обращением опционов.

Разработчики проекта — члены совета займа — подробно рассказали на пресс-конференции, которая состоялась в Мингорисполкоме, об условиях выпуска и обращения новых ценных бумаг, а также о реализации целей их выпуска.

Цели и задачи займа

Целью эмиссии облигаций является привлечение денежных средств физических и юридических лиц для строительства жилья в Минске. По словам первого заместителя председателя Мингорисполкома Геннадия Сенькевича, сегодня в улучшении жилищных условий в городе нуждается порядка 98 тысяч семей, или (с учетом среднестатистической численности семьи) около 400 тысяч человек, то есть четвертая часть населения города. Такая ситуация требует новых подходов к проблеме жилищного строительства, особенно в части его финансирования.

С помощью займа решили объединить три рынка — рынок строительства, финансовый рынок и рынок жилья. При этом было решено отойти от практики обычных муниципальных жилищных займов, когда стоимость облигаций выражается в квадратных метрах. Разработчики считают, что реализация основной цели (строительство жилья) невозможна без достижения промежуточной задачи — создания ликвидного и сравнительно доходного рынка ценных бумаг, чтобы обеспечить равномерный приток инвестиций на весь период займа — до 1999 года.

Методологическое, координационное и финансовое управление осуществляет совет займа, в который входят 13 представителей различных государственных и негосударственных структур.

Первичное размещение — аукцион

Выпуск облигаций состоялся еще 1 ноября 1996 года. Однако в связи с тем, что вопрос налогообложения на тот момент не был урегулирован, решено не приступать к широкому распространению облигаций, а обратиться к Президенту (от имени совета по ценным бумагам при Совмине) с предложением подписать указ, который бы до принятия соответствующего закона регулировал налогообложение операций с ценными бумагами займа. При этом предлагалось освободить получаемые доходы при погашении и на вторичном рынке от налогообложения, как это предполагается для государственных ценных бумаг.

Для того, чтобы начать реализацию проекта, часть облигаций была передана Белорусскому биржевому банку. С выходом Указа № 167 от 26 февраля 1997 года был решен вопрос о налогообложении доходов, получаемых от операций с облигациями, и стало возможным их широкое обращение.

Планируется, что начальным этапом распространения этих ЦБ станет закрытый аукцион. Таким образом, в рамках объявленного объема эмиссии будут проводиться регулярные (предполагается — ежемесячные) аукционы по размещению пакетов облигаций.

Первый аукцион по размещению облигаций планируется провести уже в этом месяце. По словам Александра Бондарчика — управляющего филиала "Минский городской банк", в настоящее время переговоры с НБ о проведении аукциона на его площадке находятся в стадии завершения.

Первичными инвесторами смогут выступать профессиональные участники рынка ценных бумаг, причем как банковские, так и небанковские учреждения. Других требований пока не предъявляется. Список первичных инвесторов будет утверждаться советом займа.

В силу того, что заем имеет целевой характер, размер заимствования на аукционе будет строго соответствовать тому объему средств, который необходим для дальнейшего строительства в рамках займа и обслуживания последнего. Что касается доходности, то сегодня эмитент готов обеспечить доходность на три месяца на уровне ставки рефинансирования (в настоящее время — 42%) плюс еще 5% годовых.

Однако аукцион будет проводиться по той же схеме, по которой прово-

дится аукцион по размещению ГКО, и в случае повышенного спроса и благоприятной финансовой обстановки на рынке может оказаться ниже. Увеличение объема заимствования в этом случае пока не предполагается.

Новое: опционы

Так как период обращения облигаций довольно длительный, для повышения их привлекательности одновременно будет распространяться производная бумага — опцион. Она будет представлять собой право продать облигацию на указанную дату и по указанной цене, скорее всего, по номиналу. Будет эмитироваться необходимое количество бумаг для каждого аукциона. Можно будет приобрести либо опционы один к одному, либо часть облигаций с опционами, а часть — без них. Но опционов можно будет купить максимум столько, сколько куплено облигаций. Опцион будет иметь символическую цену — премию. В разрабатываемой сегодня схеме предполагается, что премия составит 1000 рублей, а срок опциона — три месяца.

К сожалению, пока более подробной характеристики у новой производной бумаги нет. По словам присутствовавших на пресс-конференции банкиров, понадобится дополнительный документ, определяющий выпуск, обращение, погашение опционов, их учет и налогообложение.

Вторичный рынок

Вторичное обращение будет производиться на основе договоров купли-продажи с обязательной регистрацией в депозитарии уполномоченного банка.

Что касается механизма функционирования вторичного рынка, то, по словам председателя правления БФБ и исполнительного директора Белорусского биржевого банка Леонида Шатона, на первых порах его ликвидность будет поддерживаться за счет оборотных средств Биржевого банка. С апреля на БФБ планируется начать регулярные торги ценными бумагами займа для юридических лиц с использованием электронной торговой системы. Ее принцип аналогичен той, в которой заключаются сделки с российскими ГКО.

Гарантии займа

Для гарантийного обеспечения займа выбраны 28 объектов муниципальной собственности, общая стоимость которых, по оценке на 1 февраля этого года, полностью покрывает размер объявленной эмиссии. На пресс-конференции были высказаны сомнения в соответствии реальной стоимости этих зданий предлагаемой оценке, говорилось также об их, возможно, невысокой ликвидности. Некоторые из этих объектов неоднократно выставлялись на аукцион, однако так и не были проданы.

Заместитель председателя контрольно-экспертного совета минских городских облигационных займов Павел Волков отметил, что существует договоренность с Минским городским управлением: независимо от цены продажи зданий на аукционе общая сумма залога должна оставаться на уровне 500 млрд. BYB за счет включения в список новых объектов.

При этом необходимо иметь в виду, подчеркнул Волков, что в силу существования возможности краткосрочного обращения бумаг (опционов) предполагается, что одновременно на рын-

Справка "БР"

Участники займа:
Генеральный агент — Управление финансов Минского городского исполнительного комитета (ведет баланс займа, управляет средствами займа, осуществляет контроль за их использованием);

Уполномоченный банк — филиал "Минский городской банк" АКБ "Белорусский биржевой банк" (ведет учет ценных бумаг займа в депозитарии, проводит закрытые аукционы по их размещению); Национальный банк РБ

(проводит закрытые аукционы по размещению ценных бумаг займа);
Генеральный менеджер — ЗАО "Инвест-Систем" (осуществляет функции заказчика по строительству объектов займа).

ке будут обращаться облигации на сумму не более 100 млрд. BYB. И, по оценке разработчиков, реальный риск в самом неблагоприятном случае может составить всего 50 млрд. BYB.

Строительство и продажа домов

Конкретной целью первого Минского займа является строительство пяти домов в столице общей площадью 27 тысяч кв. м. С ноября, после проведения выпуска, Биржевой банк вложил в облигационный заем 19,4 млрд. BYB. Эти средства пошли на строительство двух домов. В настоящее время ведется монтаж 11-го этажа 95-квартирного дома в Малиновке-8 и монтаж на 12-м этаже в 72-квартирном доме в Красном Бору.

Заказчиком строительства является генеральный менеджер — ЗАО "Инвест-Систем", подрядчиком — МПО индустриального домостроения. Данный подрядчик был выбран на три дома, и другого, по словам разработчиков проекта, и быть не могло, так как два дома строились уже на готовых площадках — это должны были быть панельные дома. Кроме того, немаловажным явилась и низкая стоимость такого строительства, что уменьшало риск неудачи проекта в самом его начале.

При строительстве оставшихся двух домов подрядчик будет выбираться на основе тендера советом займа.

В проекте заложена следующая стоимость жилья (по курсу НБ): Малиновка — 340 USD/кв. м, Красный Бор — 350, Чкаловский — 390 (панельные дома); район улиц Бельского и Притыцкого — 420 (кирпич), Некрасова и Беды — 580 USD/кв. м (кирпич, гаражи).

Для продажи квартир советом займа была выбрана риэлтерская фирма — "Универсальные юридические услуги", которая на сегодняшний день является одной из крупнейших в Минске.

Сдача первых двух домов планируется в июне — июле, так что продажа квартир начнется уже где-то в конце апреля.

К этому же времени будет полностью подготовлен и утвержден документ, который определит порядок реализации имущественных прав на жилье владельцами облигаций.

Возможности физических лиц

Отработка механизма привлечения денежных средств населения для строительства жилья, а впоследствии — и для решения других городских проблем, является одной из главных составляющих задач займа.

Физические лица смогут покупать облигации при вторичном обращении, однако на первом этапе — только в системе Белорусского биржевого банка. Сделано это в целях предотвращения использования этих облигаций в качестве инструмента для обналичивания (как это случилось с ГКО после освобождения этих бумаг от налогообложения), так как появление таких схем могло бы нанести самой идее займа непоправимый вред. Постепенно разрешение на работу с физическими лицами будет предоставляться другим банкам.

Как сообщил на пресс-конференции Александр Бондарчик, продажа облигаций физическим лицам нач-

нется в начале — середине апреля, после того, как будут изготовлены сертификаты. Сейчас размещен заказ на изготовление 10 тысяч сертификатов. При покупке облигаций выдача сертификатов физическим лицам будет обязательной, чтобы население имело подтверждение наличия ценной бумаги в собственности.

Процедуру приобретения облигаций предполагается организовать аналогично покупке депозитного сертификата. Дополнительная плата за открытие счета "депо" и за выдачу сертификата взиматься не будет.

Как сообщили представители Биржевого банка, цена продажи облигаций физическим лицам будет привязана к котировкам в торговой системе, через которую будет осуществляться вторичное обращение между юридическими лицами. Необходимо отметить, что рыночная цена на облигации может оказаться для физических лиц не такой уж привлекательной по сравнению с вложениями в депозит. А купонный доход на уровне 3/4 от ставки рефинансирования в настоящее время не покрывает инфляции. Поэтому, конечно, дополнительным стимулом для увеличения притока средств именно физических лиц станет определение процедуры реализации прав на жилье.

Кроме того, вероятно, понадобится провести достаточно большую разъяснительную работу в связи с возможными частыми изменениями котировок на облигации. Наши граждане еще не знают, что такое биржевая торговля, и привыкли к стабильным ценам и жестким ставкам.

Нормативная база и налогообложение

Необходимо отметить, что данные облигации и по форме, и по содержанию являются совершенно новыми ценными бумагами, до сих пор не описанными в законодательстве (закон о ценных бумагах и фондовых биржах на них не распространяется). Единственной нормативной базой являются документы, разрабатываемые советом займа.

Несмотря на существование Указа № 167, требует уточнения и более полного разъяснения вопрос налогообложения. До сих пор нашим субъектам хозяйствования не приходилось учитывать и платить налоги с операций по купонным ценным бумагам, да еще с плавающей ставкой, которые к тому же продаются с дисконтом. Не лучше обстоят дела и с опционами.

Пока, по мнению разработчиков, нужно понимать указ в том смысле, что налогообложение всех доходов по всем бумагам займа, то есть и облигациям, и опционам, соответствует налогообложению по государственным ценным бумагам.

Будем надеяться, что в ближайшее время будет выполнен пункт 3 указа, который обязал Совет министров в месячный срок внести на рассмотрение Палаты представителей проект закона о льготном налогообложении доходов, полученных по операциям с ценными бумагами первого займа.

На пресс-конференции неоднократно подчеркивалось, что заем носит ярко выраженный экспериментальный характер, поэтому нормативная база в процессе размещения будет дорабатываться и уточняться. При этом уже в следующем году на основе этого опыта планируется переход к осуществлению не только целевых, но и общих городских займов.

Ирина КРЫЛОВИЧ.

Основные сведения о ценных бумагах

Вид ценной бумаги	Купонная облигация
Характер владения	Именная
Форма выпуска	Безбумажная, в виде записи на счетах, с оформлением сертификата
Номинал	100.000 (сто тысяч) рублей
Общее количество облигаций	5.000.000 (пять миллионов) штук
Купонная ставка	ежемесячная, плавающая, в размере 1/18 ставки рефинансирования НБ РБ, начисляемая на 20 число каждого месяца на номинальную стоимость облигации, выплачивается с 20 по 25 число каждого месяца
Дата выпуска облигаций	1 ноября 1996 года
Дата погашения	30 июня 1999 года
Срок обращения	32 месяца
Погашение	по номинальной стоимости

Перечень объектов, находящихся в коммунальной собственности Минского городского совета депутатов, являющихся обеспечением гарантий первого Минского целевого облигационного жилищного займа

Наименование объекта	Местонахождение объекта	Оценочная стоимость (тыс. BYB), дата оценки — 1.02.1997 г.
Здание универсама "ЦУМ"	пр-т Ф. Скорины	13.455.760
	ул. Берсона, 3	156.490.809
	ул. Гвардейская, 5а	30.112.248
	ул. К. Маркса, 1	8.305.520
	ул. Ульяновская, 31	6.935.342
Общественное здание	ул. Аранская, 9	1.421.730
	ул. Раковская, 19а	218.102
	ул. Раковская, 19	593.456
	пр-т Газ. "Правда", 40	5.866.231
Торгово-общественный центр (незавершенное строительство)	ул. Я. Купалы	29.845.835
Часть здания ресторана "Журавінка"	ул. Романовская Слобода, 28	8.502.000
Здание кинотеатра "Беларусь"	ул. Московская, 20	9.456.970
	ул. Кузьман, 5	8.649.772
	ул. Ташкентская, 7	8.218.896
	пр-т Ф. Скорины, 40	2.220.861
Здание Дома быта	ул. Кальварийская	1.090.000
Магазин "Часы" в подземном переходе станции метро "Молодежная" (незавершенное строительство)		2.620.303
Административный корпус КПД-2 МАПИД	пр-т Пушкина, 70	18.036.446
Здание цеха № 1 "Старые лаги" КПД-2 МАПИД		3.700.000
Автоцентр скорой помощи (незавершенное строительство)	ул. П. Бровки	39.676.000
Свиноферма (незавершенное строительство)	д. Кургань, Минский район	24.171.609
Блок бытового обслуживания (незавершенное строительство)	пр-т Газ. "Правда"	13.625.000
Секция жилого дома (незавершенное строительство)	ул. Лодочная	32.700.000
Жилой дом № 1В-25 (незавершенное строительство)		37.468.000
Жилой дом № 1В-66 (незавершенное строительство)	ул. Парковая	23.871.000
Жилой дом № 37 (незавершенное строительство)	микрорайон "Уручье-2"	24.525.000
Итого:		501.776.890

Справка "БР"

Первый местный заем в РБ был осуществлен в Минске 15 марта 1993 года для финансирования строительства жилья. Участникам займа представлялась возможность лотерейного выигрыша права на покупку жилья на выгодных условиях в Минске. Из 2.250 облигаций разного номинала была продана лишь 41, остальные были переданы НБ в качестве залога по кредиту в 1 млрд. BYB. При погашении заем был выплачен НБ через продажу квартир на аукционе.

В июле 1995 года страховой союз и АО "Народный капитал" обратились в депутатскую комиссию Мингорсовета с предложением приступить к разработке нового целевого займа. 3 октября 1995 года на сессии Мингорсовета был принят основной пакет документов, разработанный рабочей группой проекта по проведению минских городских облигационных займов. На сессии Мингорсовета 21 мая 1996 года было принято решение № 457 "О первом Минском целевом облигационном жилищном

займе". В соответствии с этим решением, 1 ноября 1996 года был проведен выпуск облигаций на сумму 500 млрд. BYB сроком на 32 месяца. 26 февраля 1997 года вышел Указ Президента РБ № 167 "О первом Минском целевом облигационном займе", в котором поддерживалась инициатива проведения выпуска и установления, что налогообложение доходов по облигациям соответствует налогообложению по государственным ценным бумагам.

Отлучен без вины

Развитие депозитарной системы Беларуси отклоняется от намеченных планов

Планы развития рынка ценных бумаг РБ предполагают параллельное формирование всех составляющих этого рынка, включая создание республиканской депозитарной сети. Однако в последнее время возникла реальная опасность самоизоляции рынка государственных ценных бумаг.

Разобщенный учет вторичного обращения государственных краткосрочных облигаций (ГКО), повышенное рисковое поведение инвесторов, отсутствие электронной регистрации сделок и реальной биржевой торговли вызывают справедливые нарекания со стороны как государственных органов, так и инвесторов. Остро встал вопрос о необходимости создания инфраструктуры с единым центром.

Именно с этой целью Нацбанк провел ряд совещаний с депозитариями и приступил в середине марта к подключению уполномоченных депозитариев к телекоммуникационной сети БМРЦ. Вполне логичным выглядит выбор БМРЦ и МВБ на роль ключевых структур в предлагаемом механизме обращения ГКО: потенциальные возможности этих организаций позволяют без особых проблем решить подобный рода технические и организационные задачи в масштабах всей Беларуси.

Вопрос о выборе единого центра также не возникал: еще 23 мая 1994 г. Постановлением СМ РБ № 371 Нацбанк определен для выполнения функций центрального депозитария по хранению, расчетам и учету обращения ГКО. К тому же и БМРЦ, и МВБ, являясь его структурными подразделениями, самым гармоничным образом дополняют двухуровневую схему с единым центром.

Принижать значение имевших место событий для развития рынка ГКО не следует. Однако вызывает вопросы не столько то, что происходит, сколько правомерность того, как это происходит.

Даже будучи государственными, ГКО (ДГО, КО) тем не менее остаются прежде всего ценными бумагами. И хотя Закон "О ценных бумагах и фондовых биржах" в нынешней редакции не регламентирует их обращение, работают с ними, главным

образом, профессиональные участники рынка ценных бумаг. К числу таковых относятся и сам Нацбанк, и все его уполномоченные депозитарии.

Деятельность же профучастников лицензирует, регулирует и контролирует Комитет по ценным бумагам при Минфине РБ. Как-то нечаянно получилось, что единственная структура, официально уполномоченная государством регулировать обращение ценных бумаг, не имеет никакого отношения к проводимым Нацбанком мероприятиям.

Правительственное постановление могло бы официально закрепить за Нацбанком полномочия, хотя бы в отношении того, что он уже сделал (а ведь за первым этапом построения сети уполномоченных депозитариев последуют и другие). В таком случае статья 8 Закона "О Национальном банке" давала бы НБ возможность издавать нормативные акты и иные документы, обязательные для всех субъектов хозяйствования.

Однако этого пока не произошло. Как следствие, все регламентирующие документы и требования, разработанные Нацбанком, остаются обязательными только для депозитариев, являющихся структурными подразделениями банков. Остальные (если захотят быть включенными в систему) должны делать выбор сами. Пока Нацбанк создает сеть только своих уполномоченных депозитариев и только для работы с государственными ценными бумагами.

Можно ли назвать это революционным прорывом в формировании инфраструктуры республиканского рынка ценных бумаг — большой вопрос. И его актуальность возрастает по мере накопления Нацбанком конкретного опыта регулирования обращения ГКО. В том, что этот опыт можно будет успешно применять в дальнейшем для других видов и типов ценных бумаг, сомнений нет.

Нельзя допустить, чтобы крайне важное для экономики государства начинание выли-

лось в открытое противостояние двух властных структур. Но российский опыт взаимодействия Центрального банка и Федеральной комиссии по ценным бумагам и фондовому рынку заставляет учитывать такую возможность. Тем более что отдельные предпосылки для этого имеют место у нас уже сегодня.

Помимо государственных ЦБ, существует обширный, но пока слабо развитый рынок корпоративных ценных бумаг. По интенсивности и объемам вторичного обращения акции значительно уступают ГКО, хотя существенно превосходят их количественно. При отсутствии дальнейшей стратегии формирования инфраструктуры рынка ценных бумаг разрыв в уровне развития отдельных его сегментов продолжает нарастать и рискует достигнуть некой критической черты. Есть реальная опасность, что в дальнейшем рынок государственных ценных бумаг оторвется окончательно (а с ним и вся его инфраструктура) и "уйдет в себя", бросив на произвол судьбы всех остальных.

Сегодня Национальный банк решает первоочередные задачи по регулированию обращения ГКО и, вероятно, не сильно озабочен возможностью подобного исхода. А как быть прочим субъектам рынка, особенно если учесть, что вся мощнейшая телекоммуникационная база Нацбанка вместе с банковскими депозитариями наверняка последует за ним?

Принятая 26 июня 1996 г. на коллегии Министерства финансов перспективная "Концепция создания депозитарной сети в Республике Беларусь" также предполагает двухуровневый принцип построения депозитарной системы, в которой ключевая роль отводится Республиканскому центральному депозитарию ценных бумаг (РЦДЦБ).

В отличие от Нацбанка, уставной и программной задачей РЦДЦБ является именно формирование республиканской депозитарной сети. Не дожидаясь явно запаздывающей законодательной поддержки, РЦДЦБ с конца 1996 г. приступил к созданию рабочих групп и установлению тесного взаимодействия со всеми заинтересованными структурами. Энтузиазм соскучившихся по работе профучастни-

ков и депозитариев (наименее амбициозных) принес свои плоды: за относительно короткий срок была заложена реальная основа механизма учета и регулирования обращения ценных бумаг.

По окончании подготовительного этапа организации корреспондентских отношений между РЦДЦБ и депозитариями (ориентировочно с 31 марта 1997 г.) предполагается приступить к рабочему режиму взаимодействия.

Примерно в это же время резко активизировалась деятельность по созданию фактически параллельной депозитарной сети для работы с государственными ценными бумагами. Не странно ли, что Нацбанк шел к созданию системы в течение трех с половиной лет и только сейчас начинает делать нечто конкретное?

Так же как и Комитет по ценным бумагам, РЦДЦБ от этой работы был практически отстранен. Показательный факт: на проводившихся в БМРЦ презентациях депозитарных программ и последующие совещания депозитариев РЦДЦБ не приглашали даже в качестве наблюдателя. И это при том, что территориальная удаленность указанных объектов не превышает 50 м.

Как следствие, заметно снизил свою активность депозитарий, особенно банковские. Вероятно, в утешение РЦДЦБ возникла неизвестного происхождения теория о некоем "информационном взаимодействии по всем ценным бумагам" на базе РЦДЦБ. Очень хотелось бы спросить ее авторов, как можно представить себе учет, хранение и расчеты по ценным бумагам "информационным" образом.

Но не смешно ли РЦДЦБ воевать с Национальным банком, самым главным своим отцом-учредителем? Так можно доиграться и до классического: "Я тебя породил...". Однако опустим сакральное "кто виноват" и перейдем сразу к "что делать". Надо определиться, в чей все-таки позиции выражена воля государства в целом, и кто возьмется за реализацию полной концепции создания рынка ценных бумаг в РБ.

**Пресс-служба
Республиканского
центрального депозитария
ценных бумаг.**

ОБЛИГАЦИИ

Переименуем ГКО в МБК

Вторичное обращение ГКО все меньше имеет к рынку ценных бумаг, превращаясь в придаток то ли межбанковского валютного рынка, то ли рынка межбанковских кредитов.

Об этом свидетельствует рост популярности сделок, заключающихся в покупке и продаже облигаций в течение одного дня. Только за 17 марта объем подобных операций, по данным ММВБ, превысил 250 млрд. BYB, обеспечив необлагаемый налогом доход, равный примерно 800 млн. BYB.

Если считать эти сделки размещением средств на один день, то доходность подобной операции составляет около 200% годовых. Что очень много. Но инвесторам не следует спешить на вторичный рынок ГКО, так как сделки могут соответствовать операциям другого рода. Если считать их, допустим, распродажей за покупку валюты по курсу, превышающему официальный, то оборот 17 марта соответствует продаже примерно 150 тыс. USD. Что довольно мало. Что же кроется за сделками на самом деле, знают только участвующие в них стороны.

Доверено государством

Первые четыре депозитария Беларуси получили от Республиканского центрального депозитария ценных бумаг (РЦДЦБ) статус уполномоченных на ведение от имени и по поручению РЦДЦБ реестров АО с долей государственной собственности.

Уполномоченные депозитарии не нуждаются в представлении и хорошо известны профессионалам. Это:

- КБ "Абсолютбанк";
- ЗАО "Менеджмент Траст

Групп";

- ООО "Эгал-инвест";

- дочернее предприятие инвестиционно-брокерской фирмы "Эспас".

Они были выбраны в конце

ИНФРАСТРУКТУРА

февраля на совместном заседании Мингосимущества и РЦДЦБ из 8 претендентов, представивших документы в необходимом объеме. Сейчас рассматриваются еще два кандидата, а со счастливицами будут заключены договоры, после чего они смогут приступить к исполнению новых обязанностей.

Журнал может быть электронным

ОФИЦИАЛЬНО

На основании действующих на сегодняшний день "Временных единых стандартных правил заключения и оформления операций с ценными бумагами" профессиональные участники обязаны вести учет каждой совершаемой ими сделки, но не обязательно полностью на бумаге.

В правилах предусмотрено ведение двух журналов — "Учета регистрации сделок с ценными бумагами" и "Регистрации договоров-поручений на выполнение операций с ценными бумагами", а также приведена их примерная форма.

Серьезные трудности в ведении журналов существуют у тех фирм, которые имеют большие ежедневные обороты по сделкам (например, у активных операторов рынка ГКО). В случае ускорения темпов акционирования предприятий, а также с учетом нового варианта ст. 12 Закона "О цен-

ных бумагах и фондовых биржах", согласно которому обращение ценных бумаг должно осуществляться при участии профучастников, можно прогнозировать увеличение количества сделок, что, безусловно, вызовет еще большие затруднения с процессом внутренней регистрации сделок.

Поэтому Комитет по ценным бумагам рекомендует осуществлять ведение указанных журналов в электронном виде — такой вариант предусмотрен в проекте новых "Правил заключения и оформления операций с ценными бумагами".

Однако журналы в "бумажном" виде, пронумерованные, пронумерованные и скрепленные печатью комитета, тоже необходимо вести. В них должны отражаться только итоговые данные за день о совершенных сделках (заключенных договорах-поручениях) в разрезе видов ценных бумаг с указанием лишь общей информации: вид ценной бумаги, количество сделок и объем операций за день с данными бумагами, количество "электронных" страниц приложения и др. А в "электронные" страницы журнала необходимо заносить более подробную информацию о каждой зарегистрированной сделке (договоре-поручении): номер договора, эмитент, контрагент, цена за единицу, количество ценных бумаг, общая сумма сделки и др. На последней "электронной" странице

желательно отразить общее количество и общую сумму операций каждого вида ценных бумаг.

Таким образом, в "бумажном" журнале, независимо от общего количества совершаемых за день сделок, достаточно будет заполнить лишь несколько строк. Если требуется, необходимая информация выводится из компьютера на бумагу как приложение к основному журналу.

Предлагаемая форма носит рекомендательный характер и, по усмотрению специалистов, ведущих журналы, может изменяться.

Дмитрий ПРОТЬКО,
ведущий специалист отдела
надзора и контроля Комитета
по ценным бумагам.

Продаются молочные заводы

БИРЖА

Как показывают результаты работы информационной площадки по продаже долгов на Белорусской фондовой бирже, украинские долги интереса практически не вызывают.

Установился и практически не меняется список компаний, долговые обязательства которых постоянно выставлены на бирже. Можно отметить лишь появление векселей, авалированных Мингорисполкомом, как в предложениях на продажу, так и на покупку.

Зарегистрированные за две последние недели три сделки с акциями приватизируемых предприятий были совершены в один день — 10 марта. Два пакета акций Лунинецкого молочного завода в количестве 1370 и 1000 штук были проданы по 100 тыс. BYB за штуку при номинале 10 тыс. Акция Кобринского масло-сыродельного завода (13.615 штук) продана по 42 тыс. BYB при номинале на 10 тыс.

Предложения на покупку долговых обязательств на БФБ 11.03.97 г.

Эмитент	Дата погашения	Лот	Цена, % от номинала	Примечание
Субъекты хозяйствования РБ		млн. BYB		
ПО "Стекловолокно", г. Полоцк		до 1.000	80-85	Поставка продукции
ПО "Химволокно", г. Могилев		1.000	80-85	Поставка продукции
ПО "МТЗ"		до 3.000	75-80	Поставка продукции
ПО "Химволокно"		10.000	80-85	Поставка продукции
Векселя, аваль исполкома		500	80-85	
Зачет по газу		300	85-90	
Минск Энерго		от 100	80	Зачет
Льнозаводы РБ		1.000	80-85	Поставка продукции
Добрушский фарфоровый завод		100-200	80-90	Поставка продукции
Субъекты хозяйствования РФ		млн. RUR		
Альфа-банк	до 3 мес.	до 1.000	91	
Мосбизнесбанк	до 3 мес.	до 1.000	91	
Сбербанк	от 3 мес.	1.000		доходность 43%
ОНЭКСИМбанк	от 3 мес.	1.000		доходность 43%

Предложения на продажу долговых обязательств на БФБ

Эмитент	Дата погашения	Лот	Цена, % от номинала	Примечание
Субъекты хозяйствования РБ		млн. BYB		
АКБ "Дукат"		2.000	70	
Векселя, аваль горисполкома		400	88-90	
Брестская фабрика "Сувениры"		1.998	87	Поставка продукции
ОАО "Минский завод "Спецавтоматика"		50	90-95	Поставка продукции
ПДО "Борисовдрев"		200	97-98	Поставка продукции
Лесохимик, г. Борисов		150	92-95	Поставка продукции
Завод бытовой химии, г. Борисов		100	92-95	Поставка продукции
Консервный завод, г. Борисов		200	92-95	Поставка продукции
Завод безалкогольных напитков		200	92-95	Поставка продукции
Минский фарфоровый завод		100-300	97-98	Поставка продукции
Березовский стеклозавод "Неман"		200	97-98	Поставка продукции
"Полимир", г. Борисов		200		Поставка продукции
Борисовский хрустальный завод		100	97-98	Поставка продукции

...А кто и по грова

Лесозэкспортеры стран СНГ лишились своих позиций на международном рынке

В течение нескольких последних лет происходил своеобразный передел европейского рынка лесопроductии: значительно сократились объемы поставок из России, резко увеличился экспорт из Швеции, Финляндии и Австрии. Своеобразной сенсацией стал захват значительной доли российских рынков в Европе производителями из стран Балтии. Общий объем экспорта строительных пиломатериалов из этих стран в 1996 г. приблизился к 2 млрд. куб. м.

Однако стремление как можно быстрее освоить оставшиеся российскими лесозэкспортерами регионы поставок сыграло с лидерами европейского рынка злую шутку: увеличение предложения совпало со спадом строительной активности, и цены в конце 1995 г. — первой половине 1996 г. существенно снизились. Строительный фактор особенно сильно сказался на динамике цен на еловые пиломатериалы. Правда, в июле прошлого года цены на них стали увеличиваться, и запасы на складах потребителей значительно сократились, например, в Швеции — на 26%.

Одним из ведущих экспортеров пиломатериалов на европейском рынке продолжает оставаться Финляндия. В 1996 г. объем производства хвойных пиломатериалов в этой стране составил примерно 8,5 млн. куб. м (в 1994 г. — 9,4 млн. куб. м). Из этого количества было экспортировано 6,3 млн. куб. м. Однако ожидаемый уровень внутреннего потребления в 1997 г. на 6% ниже, чем в 1996 г.

По мнению участников конференции организации европейских лесопильных предприятий, прогноз конъюнктуры на ближайшее будущее достаточно благоприятен: после периода заметного снижения цен европейский рынок вступает в фазу стабилизации спроса, предложения и цен.

При этом, несмотря на некоторую внешнею самодостаточность, ситуация на европейском рынке лесопроductии будет зависеть от положения, которое складывается на рынках Северной Америки, прежде всего — от состояния дел у канадских экспортеров, занимающих господствующие позиции в этом регионе. Обычно сокращение спроса на американском рынке заставляет канадцев увеличивать предложение в Европе, что несет в себе опасность резкого снижения цен на рынках последней.

В 1996 г. спрос на американском рынке увеличился, и цены предложения на некоторые виды пиломатериалов "понаехали" — что, по мнению европейских экспертов, тоже плохо, так как после стремительного взлета цен обычно следует не менее стремительное их падение. Что касается экспорта пиломатериалов непосредственно из США, то в 1994-1996 гг. его общий объем стабильно находился на уровне 4,5-5 млн. куб. м, и в 1997 г., по мнению аналитиков, нет оснований ожидать его резких колебаний.

Тем не менее, желая застраховаться от ухудшения конъюнктуры

ры на переполненном товарном европейском рынке, шведские, финские, а за ними австрийские и немецкие производители наращивают поставки в Японию, пользуясь оживлением строительства. Так, Швеция в 1996 г. экспортировала туда около 440 тыс. куб. м пиломатериалов, Австрия — 300 тыс. куб. м, хотя в прежние годы ее поставки не превышали 80 тыс. куб. м. Для российских экспортеров конкуренция европейских производителей на Дальнем Востоке совсем нежелательна, так как качество российских лесоматериалов и без того не соответствует японским требованиям.

Кроме упомянутых европейских рынков хвойных пиломатериалов и дальневосточного рынка круглого леса, к традиционным рынкам российских поставщиков специалисты всегда относили американский рынок фанеры, а также мировые целлюлозно-бумажные рынки. Однако в настоящее время эти позиции во многом утеряны, и лесозэкспортерам из России предстоит затратить немало усилий, чтобы вновь занять эти рыночные ниши. От этого во многом зависят перспективы выживания всей отрасли.

По прогнозам специалистов ОАО "Росэкспортлес", крупнейшего поставщика российской лесопроductии за рубеж, в первой половине 1997 г. продолжится рост цен на еловые и сосновые пиломатериалы. Уже поднимаются цены на пиловочник, поставляемый в Швецию, Финляндию и Бельгию. Ожидается, что цена пиловочника по итогам I квартала может достичь 80 USD за 1 куб. м, что несколько превышает уровень декабря 1996 г. В январе цены на круглый лес, поставляемый в Японию через порты Находка, Восточный, Владивосток и Посыет, также несколько выросли: ель продавалась по 133 USD/куб. м (в декабре 1996 г. — 127 USD), сосна — более 140 USD/куб. м (138,7 USD), лиственница — более 111 USD/куб. м (108 USD). Вместе с тем к концу марта тенденция к росту цен на круглый лес из-за наращивания его заготовок в российских лесных хозяйствах может приостановиться, и цены стабилизируются на достигнутом уровне.

Благодаря улучшению конъюнктуры в IV квартале 1996 г. компания "Росэкспортлес" смогла сохранить достигнутый в 1995 г. объем экспорта, доведя его по итогам прошлого года до 467 млн. USD. В 1996 г. за рубеж было

продано 1 млн. куб. м фанеры, более 2 млн. кв. м ДВП, более 70 тыс. т целлюлозы. На 1997 г., как и предполагалось, приоритетными рынками сбыта лесоматериалов для российских экспортеров определены японский рынок круглого леса и европейский рынок хвойных пиломатериалов. Кроме того, пиломатериалы будут поставляться в страны Ближнего Востока, лиственные балансы — в Финляндию, фанера — в США и ряд других стран. Всего в 1997 г. объем экспорта планируется увеличить на 20-30%.

Хотя доходы от экспорта являются основой благополучия многих производителей, на внутреннем рынке России реализуется примерно две трети производимых в стране лесоматериалов и продуктов переработки. По мнению аналитиков, российский внутренний рынок, в свою очередь, можно подразделить на внутрирегиональный и межрегиональный, при этом примерно две трети древесины и пиломатериалов реализуются теперь внутри регионов, их производящих. Цены по итогам подобных операций имеют стойкую тенденцию к росту. В настоящее время финансово-экономическое положение лесной отрасли РФ оценивается экспертами как критическое. По данным специалистов "Роскомлеспрома", производство в лесопромышленном комплексе в 1996 г. снизилось на 22% относительно уровня 1995 г. Убытки предприятий составили 3,8 трлн. RUR. Износ оборудования приблизился к 60%.

Рост производства в лесозаготовительной промышленности за первый месяц 1997 г. составил 16%. Однако по сравнению с январем 1996 г. объем продукции в январе 1997 г. составил всего 72%. Не лучше обстояли дела в январе и с вывозкой древесины. Всего было вывезено 9,4 млн. куб. м, что на 16% больше, чем в декабре, но в 1,4 раза меньше, чем в январе прошлого года. Еще менее благоприятная ситуация наблюдалась в начале текущего года в деревообработке. Здесь, как и в 1996 г., имел место падение выпуска продукции: 92% от уровня декабря и 77% от уровня января 1996 г. Более того, из-за недостаточного финансирования под угрозой срыва оказалась программа создания в РФ межсезонных запасов древесины на 1997 г. И если до конца марта ситуация не изменится, то деревообрабатывающая промышленность недополучит до 30 млн. куб. м от запланированного объема в 120 млн. куб. м. Как только сойдут снега, доставка с лесосек заготовленной древесины станет невозможной.

Хотя строительный сезон еще не наступил, цены на лесоматериалы на биржевом рынке уже "зашевелились". К примеру, на Российской бирже наблюдался более широкий разброс цен на лесоматериалы хвойных пород по сравнению с предыдущими

месяцами. Так, пиловочник (в долларовом эквиваленте) предлагался по 28-63 USD/куб. м; брус (в зависимости от сортности) — от 32 до 102 USD/куб. м и выше (партия в 100 тыс. куб. м продавалась по цене 116 USD/куб. м). Доска необрезная толщиной 16-30 мм стоила от 25 до 30 USD/куб. м, а толщиной 50 мм — 76 USD/куб. м. Цены на доску обрезную колебались в пределах от 48 до 107-116 USD/куб. м. Вагонка предлагалась по 116 USD/куб. м.

На внебиржевом рынке лесоматериалов отмечалась более широкая амплитуда колебания цен. Доска обрезная хвойных пород предлагалась по 118-136 USD/куб. м, брус — от 100 до 125 USD/куб. м. Наибольшим был разброс цен на вагонку: от 146 до 232 USD/куб. м.

Если основываться на данных статистической отчетности, ситуация в лесопромышленном комплексе Беларуси выглядит значительно предпочтительнее российской: за два первых месяца текущего года относительно аналогичного периода прошлого года на предприятиях отрасли зафиксирован как общий прирост производства (на 26,3%), так и по отдельным позициям (пиломатериалы — 17,7%, ДВП — 39,7%, ДСП — 21,7%, мебель — 29,2%, бумага — 26,8%, картон — 3,6%). Правда, цены производителей увеличились за год на 50%.

А если принять во внимание ситуацию с поставками на экспорт, то картина выглядит еще сложнее. Глубина переработки и качественные параметры отечественной лесопроductии, увы, существенно отстают от международных стандартов. В результате имеет место тенденция к возрастанию объемов продаж круглого леса вместо обработанной древесины (1994 г. — 9%, 1997 г. — 21%). По прогнозу, в 1997 г. на аукционных торгах предполагается продать на корню 2949 тыс. куб. м леса, или 60% от общего объема предлагаемого к разработке лесосежного фонда (4,975,1 куб. м).

Что касается свободного рынка лесоматериалов, за последние годы можно отметить сокращение предложения по основным номенклатурным позициям: фанеры — в 2,69 раза, вагонки — в 2,16, доски в ассортименте — в 1,29, ДСП — в 1,3. При этом произошло уменьшение минимальных цен в долларовом эквиваленте по некоторым видам товаров. Доска хвойная необрезная подешевела с 43-45 USD/куб. м до 25-30 USD, доска хвойная обрезная — с 70-80 USD/куб. м до 50-55 USD, доска половая хвойная — со 125-135 USD/куб. м до 90-110 USD. Сложившуюся ситуацию можно истолковать как результат сокращения спроса со стороны населения, что не противоречит сезонному фактору.

Александр АЛЕСИН.

ЛЕСОПРОДУКЦИЯ

МОНИТОРИНГ

Конъюнктура и цены

Сложнотехнические товары

Вынужденная сдерживать цены на "социально значимые" продовольственные товары, торговля пытается взять реванш по другим товарным группам, в первую очередь, по технически сложным изделиям. Цены тут повышаются при первой возможности. Март дал этому очередные подтверждения. Пользуясь спросом стиральная машина "Мара" и швейная машина "Алеся" подорожали соответственно на 15 и 36%. На 20 и 27% подорожали электроутюги. Низкая покупательная способность населения ограничила рост цен на холодильники и телевизоры, но совершенно очевидно, что уже в следующем месяце производители будут вынуждены поднять цены и на них, компенсируя рост курса доллара.

Динамика розничных цен в госторговле г. Минска

Наименование товара	Цена в тыс. BYB (USD)			Изменение цен в %	
	18.01. 1996 г.	21.02. 1997 г.	20.03. 1997 г.	к 21.02. 1997 г.	к 18.01. 1996 г.
Телевизор "Горизонт-54CTV655-4"	—	5.354 (233)	5.354 (219)	0	—
Телевизор "Витязь 37TC501D"	—	4.563 (198)	4.688 (191)	2	—
Телевизор "Витязь 54TC6010"	—	5.941 (258)	5.941 (243)	0	—
Магнитола "Гродно-304", "Гродно-209"	—	1.706 (74)	1.706 (70)	0	—
Холодильник "Минск-151"	—	6.930 (301)	6.930 (283)	0	—
Холодильник "Минск-357"	—	5.060 (220)	5.060 (207)	0	—
Холодильник "Минск-256"	—	5.830 (253)	5.830 (238)	0	—
Морозильник "Минск-153"	—	5.445 (237)	5.445 (222)	0	—
Стиральная машина "Мара"	286	1.188 (51,7)	1.375 (56,1)	15	380
Швейная машина "Алеся", г. Орша	1.226	2.450 (106,5)	3.354 (137)	36	—
Швейная машина "Зингер", Россия	—	5.640-7.560 (329)	5.640-7.560 (309)	0	—
Эп. миксер "Вихрь"	134	471 (20,5)	471 (19,2)	0	251
Кофемолка	42	241 (10,5)	241 (9,8)	0	473
Эп. плита 2-конф.	213	740 (32)	742 (30,3)	0	248
Эп. кипятильник, 0,5 Вт	13	42 (1,8)	42 (1,7)	0	223
Эп. кипятильник, 1,2 Вт	25	83 (3,6)	83 (3,4)	0	232
Эп. дрель	486	2.141 (93)	2.141 (87)	0	250
Эп. утюг ("БелВАР")	110	241-456 (20)	290-456 (18,6)	20	239
Пылесос "Автоматик-2000"	2.080	3.055 (133)	3.125 (127,6)	2	50
Часы наруч. "Электроника"	—	58-270 (11,7)	65-270 (11)	12	—
Часы кварц. мужск.	—	48-270 (11,7)	56-270 (11)	16	—
Часы механ. мужск.	—	104-160 (7)	123-170 (6,9)	18	—
Часы механ. женск.	38	92-310 (13,5)	100-360 (14,7)	8	505

Расчетный курс USD — 24,500 BYB.

На биржах мира

Лондон, 17 марта 1997 г.

Сырая нефть, IPE

\$/баррель, FOB + Сев. Зап. Европа	18,09/18,11	1,672/1,673	1,664/1,665
Dubai	18,09/18,11		
Brent Blend	18,98/19,05	2,353/2,354	2,355/2,356
W.T.I.	21,00/21,02		

Нефтепродукты

\$/тонна, СИФ	172/174		
Газойль	172/174		
Дизель	182/184		

Природный газ

peace/therm, февраль	9,70/9,90		
Bacton	9,70/9,90		

Драг. металлы

\$/тр. унция			
Золото	349,35		
Платина	379,00		
Серебро	5,2300		
Палладий	152,00		

1 тр. унция = 31,1035 г, 1 фунт = 0,4536 кг, 1 баррель = 158,984 л.

Лондонская биржа металлов

\$/тонна			
закрывание	предыд. торги		
Алюминий, 99,7%	1,637,5/1,638,5	1,632/1,633	

3 мес.*	1,672/1,673	1,664/1,665
---------	-------------	-------------

МЕДЬ, сорт А

**	2,400/2,402	2,411/2,413
----	-------------	-------------

3 мес.*

2,353/2,354	2,355/2,356
-------------	-------------

СВИНЕЦ

**	708/709	694,5/695,5
----	---------	-------------

3 мес.*

704/705	690/690,5
---------	-----------

НИКЕЛЬ

**	7,910/7,920	8,005/8,015
----	-------------	-------------

3 мес.*

8,030/8,035	8,110/8,120
-------------	-------------

ЦИНК, высший сорт

**	1275,5/1276,5	1260,5/1261,5
----	---------------	---------------

3 мес.*

1296/1297	1281/1282
-----------	-----------

ОЛОВО

**	6,035/6,045	6,045/6,055
----	-------------	-------------

3 мес.*

6,060/6,065	6,055/6,060
-------------	-------------

** — срок поставки — немедленно; 3 мес.* — срок поставки — 3 месяца.

По материалам Financial Times подготовила Татьяна НОВИКОВА.

Проверяй, но доверяй

Торговля между Беларусью и Молдавией будет развиваться еще успешнее — так вкратце можно охарактеризовать объявленные итоги заседания межправительственной молдавско-белорусской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству, прошедшего недавно в Кишиневе.

Сопредседатели комиссии — вице-премьеры Ион Гуцу и Василий Долголев заявили, что ходом развития торгово-экономического сотрудничества они удовлетворены.

В настоящий момент торгово-экономические связи между двумя странами осуществляются на основе межправительственных соглашений о свободной торговле и торгово-экономическом сотрудничестве, а также различного рода межведомственных соглашений. Два года работы комиссии, как подчеркнул вице-премьер Беларуси, позволили увеличить внешнеторговый оборот между двумя странами более чем в 2 раза. В 1996 г. он составил

95,4 млн. USD, что на 23,5% больше, чем в 1995 г.

По мнению Иона Гуцу, причина успеха — в доверии и соблюдении ранее принятых договоренностей. В текущем году стороны намерены значительно увеличить объемы взаимных поставок. Этому будет способствовать как вновь созданный таможенный союз Молдавии и Украины (что значительно упростит транспортировку грузов между Молдавией и Беларусью), так и насущная потребность в товарах друг друга.

Геннадий ЗЕНЬКОВИЧ. Кишинев.

КОНТАКТЫ

Цены предложения на виноградные вина в Молдавии (15.03.1997 г.)

Наименование	Емкость тары в литрах	Цена за бутылку
Вино		
Крепленые обычные		
Поляна	0,5	0,63
Прометей	0,7	0,8
Портвейны	0,5	0,63
Изабелла	0,7	0,85
Лидия	0,5	0,63
Мадера	0,7	0,85
Крепкие марочные		
Портвейны	0,97	
Марсала	1,3	
Гратешти	0,7	1,3
Мускат	1,6	
Кагор	1,27	
Ароматизированные		
Букет Молдавии	1,0	1,9
Крепкие национальные напитки		
Стрелуцтор	0,5	0,74
Кальвадос	0,5	0,74
Сухие обычные		
Алиготе	0,5	0,49
Фетяска	0,5	0,49
Совиньон	0,5	0,5
Ркацителли	0,5	0,49
Флоричка	0,5	0,55
Мугурел	0,5	0,55
Жок	0,5	0,55
Каберне	0,5	0,59
Марион	0,5	0,49
Кодру	0,5	0,55
Сухие марочные		
Рислинг	0,7	0,89
Алиготе	0,7	0,85
Совиньон	1,0	1,08
Шардоне		0,85
Мускат		0,85
Фетяска		0,85
Ркацителли		0,85
Пино	0,7	0,85
Каберне		0,89
Мерло		0,89
Кодру		0,89
Негру де Пуркар		0,97
Полусухие		
Монастырская изба	0,7	0,85
Полусладкие		
Ляна		0,89
Мэргэри-тар	0,7	0,91

Промышленная Политика

№ 9

Ежемесячное обозрение**"Белорусский рынок"**
№ 12/1997 г.

Грядет реформа оплаты труда

СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА

АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЕ

Национальный совет по трудовым и социальным вопросам рассмотрел на минувшей неделе размер вводимых с 1 апреля минимальной заработной платы и тарифной ставки первого разряда, а также проект концепции реформы системы пенсионного обеспечения.

Острая дискуссия о размере МЗП и тарифной ставки первого разряда развернулась в ходе рассмотрения предложения правительства об установлении с 1 апреля МЗП на уровне 150 тыс. BYB, а тарифной ставки первого разряда — 170 тыс. BYB.

После длительного обсуждения предложение правительства было принято при условии увеличения фиксированных надбавок к тарифным ставкам нижних разрядов — с тем чтобы общее повышение номинальной заработной платы по всем разрядам Единой тарифной сетки составило 8-12%. При этом подчеркивалось, что фактический рост цен и тарифов в ближайшие месяцы не должен превышать уровня, определенного Прогнозом социально-экономического развития РБ на 1997 год.

Соглашаясь на такое решение, профсоюзы настаивали на том, что

оно носит промежуточный характер и уже в апреле должно быть пересмотрено с более глубокой проработкой вопросов реформирования системы оплаты труда и с учетом результатов работы народного хозяйства в первом квартале.

Пришлось учесть финансовое положение многих субъектов хозяйствования, которые до окончания отопительного сезона не смогут выполнить решение правительства. Сегодня 75% предприятий АПК и около половины промышленных применяют тарифную ставку первого разряда на уровне 145 тыс. BYB, и даже ниже. Кроме того, задолженность по зарплате составляет 600 млрд. BYB.

Отмечалось, что повышение МЗП и ставки первого разряда — лишь первый шаг в реформе всей системы оплаты труда. Принято

решение до 1 июля разработать и апробировать на ряде предприятий и районов республики новую систему, учитывающую специфику рыночных отношений. Предполагается, что в полной мере она заработает с начала следующего года. К этому времени потребуются обновить многие законодательные акты и другие нормативные документы.

Предстоящая реформа оплаты труда предусматривает на первом этапе введение почасового разряда в размере 2700 BYB/час, что позволит приблизить МЗП к минимальному потребительскому бюджету. Профсоюзы настаивают, чтобы введение почасового разряда было увязано с полной занятостью, а при неполной занятости — только с согласия нанимателя.

А пока средняя заработная плата в Беларуси увеличится на 11%. По расчетам правительства, государству это обойдется в 2,5 трлн. BYB до конца года.

Предполагается, что в недалеком будущем всех граждан страны ожидает пенсионное обеспечение, основанное на принципах страхования. Такова основ-

ная цель реформирования существующей ныне пенсионной системы. Правительство считает, что в рамках существующего законодательства невозможно обеспечить минимальную пенсию на уровне прожиточного уровня и социально справедливую дифференциацию пенсий. Поэтому, на его взгляд, более целесообразно развитие пенсионной системы по пути формирования государственного пенсионного страхования: все застрахованные граждане делают отчисления из текущих доходов для выплат нынешним пенсионерам в обмен на гарантии государства получать в будущем пенсию.

В ходе обсуждения проекта этой концепции реформирования принято решение рассмотреть его дополнительно с участием сторон социального партнерства. Рабочая группа из представителей правительства, объединений нанимателей и профсоюзов должна в 10-дневный срок согласовать позиции сторон.

Соб. инф.

Реструктуризация запланирована на втором этапе

РЕФОРМА СОБСТВЕННОСТИ

Участствовать в ней на ПО "БелВАР" намерены иностранные компании

Проект преобразования ПО "БелВАР" в открытое акционерное общество уже прошел экспертизу в Министерстве промышленности и Минскагоримущества и находится на рассмотрении в Мингосимуществе. Если документ будет одобрен, "БелВАР" станет первым крупным производственным объединением (ПО "Горизонт", несмотря на решение Президента, до сих пор не акционировано), которое апробирует новую, безвалютную схему разгосударствления.

Как механизм акционирования подчинен главной задаче — адаптации этого уникального белорусского предприятия к мировому рынку? Об этом беседа с генеральным директором ПО "БелВАР" Николаем ЕРОХОВЫМ.

"БелВАР" (бывшее объединение им. Ленина) занимало в СССР ключевые позиции в производстве радиоизмерительных приборов и специальной техники, которая использовалась в контроле радиационной обстановки на ядерных стационарных и подвижных объектах, а также поставляло и вводило в эксплуатацию различные оборудование в оборонном комплексе. Поэтому неудивительно, что после подписания Горбачевым и Рейганом в Вашингтоне Договора ОСВ-1 и ОСВ-2 предприятие одним из первых было поставлено перед необходимостью смены номенклатуры выпускаемой продукции.

Николай Ерохов был назначен генеральным директором "БелВАРА" в сентябре 1992 года, когда объединение находилось на картотеке, а склады были забиты продукцией. Предприятию ничего не оставалось, кроме как перейти на выпуск бытовой техники.

Утраченные иллюзии

Однако уже к концу 1992 года ситуацию удалось изменить коренным образом (благо, что это были годы роста спроса на потребительские товары, и оборотные средства позволяли нарастить объем доходной продукции). В 1993-1994 годах темпы роста производства в сопоставимых ценах составили здесь 10-11%.

— Николай Михайлович, с высокими технологиями — на соковыжималки? Был ли хоть какой-то элемент здоровой государственной политики в этом вынужденном повороте некогда элитарного предприятия?

— Мы не прекратили производство радиоизмерительных приборов, хотя если в 1991 году этой продукции выпускалось 52%, то сейчас — 19%. В целом же самая сложная техника, которая поддерживала наш интеллектуальный потенциал, в лучшие годы составляла 21-22%,

сейчас — 0,08%. Для того чтобы быть конкурентоспособными и не терять уровень квалификации, в последние годы мы вложили в развитие не так уж мало денег. К примеру, за счет кредитов Белвнешэкономбанка создали новую технологию сборки радиоэлектроники, технологию сквозного проектирования для конструкторов, завершаем создание сборочного цеха кислотно-свинцовых аккумуляторов.

Тем не менее объективно ситуация сложилась таким образом, что специалисты высокого класса ушли с завода, многих мы вынуждены были сократить (сегодня на заводе работают 5,2 тысячи человек, было — 12 тысяч). С одной стороны, "БелВАР" не мог их содержать, с другой — переход на товары другой категории предполагает изменение технологий.

(Окончание на 15-й странице).

Попытки перенять опыт пока безуспешны

РЕГИОНЫ

Прошел ровно год с момента появления Указа Президента "О свободных экономических зонах на территории Республики Беларусь". Первая появившаяся после подписания документа СЭЗ довольно безуспешно функционирует в Бресте.

Возникшая к концу прошлого года волна информации по поводу создания данной зоны постепенно сошла на нет. И это вполне закономерно. Поток сообщений о СЭЗ "Брест" терял мощь прямо пропорционально результатам ее функционирования: если нет конкретной деятельности, то и говорить не о чем.

Впрочем, сообщения Белорусского телевидения (зачастую повторыющиеся) о регистрации в СЭЗ первых резидентов проскальзывают уже на протяжении нескольких месяцев. Но это не более чем попытка властей поддержать зону "на плаву", то есть создать видимость ее развития.

Почему же не срабатывает механизм, проявивший себя столь эффективным в других странах? И вообще, насколько конструктивна сама идея создания в Беларуси СЭЗ и насколько оптимальны избранные механизмы ее осуществления?

Об этом — материалы, публикуемые на 19-й странице.

Долги и авансы

Новый менеджмент начинает приносить плоды

Адаптация гигантов социалистической эпохи к условиям товарно-денежных отношений — проблема болезненная. В прошлое ушли гарантированное Госпланом снабжение и сбыт по ценам, которые обеспечивали безбедное существование многотысячных коллективов и всей социальной сферы. Надеяться теперь приходится в основном на свои силы. И, как нам представляется, именно с этой точки зрения весьма интересны первые итоги деятельности команды управленцев, взявших в свои руки "руль" Минского автозавода в начале 1996 г.

Для ПО "БелавтоМАЗ" наиболее провальными были 1994-1995 гг.: за этот период производство грузовых автомобилей относительно 1993 г. упало на 57% (всего с 1990 г. по 1995 г. — почти на 68%). К началу 1996 г. ситуация на Минском автомобильном развивалась таким образом, что каждый месяц работы приносил предприятию убытки примерно в 15 млрд. BYB, кредиторская задолженность с учетом кредитов банка превышала дебиторскую на 385,9 млрд. BYB. Предприятие катастрофически теряло рынки сбыта и доверие поставщиков, падение производства продолжалось. Поэтому не случайно, что своей первой и наиважнейшей задачей новая команда управленцев посчитала приостановку спада и стабилизацию положения.

Однако финансовая пропасть, на дно которой скатился бывший флагман социализма, была так глубока, что пришлось прибегнуть к помощи государства. Распоряжением правительства № 64р от 23.01.1996 г. Минскому автозаводу была предоставлена отсрочка до 1.07.1996 г. по уплате задолженности в бюджет и во внебюджетные фонды, а также снята пеня за просрочку платежей. Это дало возможность работать с расчетным счетом по текущим платежам и выплате зарплат. В марте 1996 г. завод получил бюджетную ссуду в 20 млрд. BYB на пополнение оборотных средств с уплатой процентов по учетной ставке Нацбанка РБ и с отсрочкой срока погашения на 1 год. (Кстати, подобная практика была применена администрацией Нижегородской области РФ по отношению к АО "ТАЗ").

Отправной точкой заводских реформ стало упорядочение сбыта готовой продукции. Только ленивый не торговал МАЗами на безбрежных просторах бывшего Союза. Это, во-первых, не позволяло проводить ценовую политику, отвечающую интересам предприятия-изготовителя, во-вторых, подрывало престиж марки, так как случайные и неквалифицированные продавцы не могли в должной мере обеспечить качество и комплектность предлагаемого товара. Дабы положить конец хаосу, была введена практика лицензирования продавцов и началось создание товаропроводящей сети в регионах, куда традиционно поставлялась продукция завода.

Было признано целесообразным тщательнее работать с бартером, сводя, где это было возможно, товарообменные операции к денежным расчетам. (Например, в обмен на шасси от Ивановского завода кранового оборудования поставлялись готовые автокраны, и их реализация приносила "живые" деньги). За 1996 г. МАЗу удалось не только художественно сохранить свое присутствие на основных рынках, но и достичь рентабельности всех бартерных сделок. Более того, доля его продукции в России даже подросла на 2 процентных пункта и достигла 24,2%; в I квартале 1997 г. данная тенденция сохранилась. Реформирование дилерской сети создало условия для проведения более целенаправленной маркетинговой политики.

(Окончание на 14-й странице).

СОТРУДНИЧЕСТВО

Оттолкнемся от Урала?

Прошедший визит белорусской делегации на Урал оценивается ее участниками как достаточно успешный. Помимо рамочных договоренностей между белорусскими министерствами и администрацией Свердловской области, были заключены соглашения между конкретными предприятиями.

Свердловская область, как, впрочем, и весь Уральский регион, может быть довольно емким и стабильным рынком сбыта для определенных видов белорусской продукции. Помимо соглашения между Минпромом и правительством Свердловской области о торгово-экономическом и производственно-техническом сотрудничестве, было заключено также соглашение о сотрудничестве между Уральской и Белорусской торгово-промышленными палатами.

Еще одним итогом поездки стал меморандум, согласно которому на первый квартал 1997 года в Екатеринбурге намечено проведение выставки белорусских товаров, во втором планируется рабочая поездка представителей Уральского региона в Беларусь, а на 1998 год — визит деловых кругов в Свердловскую область.

На Урале было заключено трехстороннее соглашение между АО "Первоуральский новотрубный завод", Минским тракторным заводом и АО "Свердловскагропромснаб", по которому НЗ осуществляет поставку труб МТЗ на сумму в 10 млрд. RUR, тракторный, в свою очередь, — тракторы и запчасти на эту же сумму "Свердловскагропромснаб". В результате новотрубный получает финансовое освобождение.

Аналогичная схема должна сработать и в ряде других трехсторонних соглашений: между НЗ и "Гомсельмашем" (НЗ поставит трубы, "Гомсельмаш" — сельхозтехнику и запчасти) — на 7 млрд. RUR, между АО "Серовский МЗ" и Минским заводом шестерен (МЗ предоставляет МЗШ металлпрокат, завод шестерен поставит запчасти) — на 3 млрд. RUR, между Синарским ТЗ и МТЗ (ТЗ поставит трубы, МТЗ — тракторы) — на 5 млрд. RUR.

Кроме того, в месячный срок определяются примерные поставки на Урал в системе Минпрома, в "Беллегпроме", "Белместпроме" и "Беллесбумпроме", а также

будет выработан хозяйственный механизм, гарантирующий ускоренное продвижение товаров от прямого поставщика к прямому потребителю.

Будет прорабатываться и вопрос о развитии совместных производств в легкой промышленности (наш трикотаж пользуется в Свердловской области огромным спросом). На базе уральских мелкооптовых баз и торговых организаций планируется создать торговые представительства по продвижению белорусских товаров на рынок России и стран СНГ.

Более-менее четкие очертания имеет договоренность о создании торгового СП в Екатеринбурге, которое будет выполнять функции постоянно действующей ярмарки белорусских товаров.

Представители концерна "Беллесбумпром" обсуждали вопрос возможной поставки уральского леса с последующей продажей там мебели. Специалисты Минторга заинтересовали продовольственный рынок (свердловские производители могут обеспечить лишь порядка 20% потребности). При поставках на Урал белорусской продукции возникает проблема ее значительного удорожания в связи с высокими транспортными тарифами.

Существует реальная возможность работать с ЗАО "Энергомаш", которое оказывает строительные монтажные услуги, связанные с энергосистемами. Естественно, что ему должны предприятия металлургической отрасли, тяжелого машиностроения, так что "Энергомаш" имеет возможность приобретать любую продукцию. Аналогичная ситуация с АО "Екатеринбурггаз", которому уральские предприятия готовы погашать задолженность своей продукцией.

Появился протокол о намерениях между "Свердловскавтодором" и "БелавтоМАЗом", согласно которому планируется поставка 10 МАЗов и 5 щебнераспределителей

путем проведения на соответствующую сумму взаимозачетов с Первоуральским новотрубным, "Уралтрансгазом" и заводом резинотехнических изделий (всем перечисленным задолжали белорусские предприятия).

Подписано соглашение между "БелавтоМАЗом", Ассоциацией международных автомобильных перевозок Уральского региона и Союзом автотранспортных предприятий, в котором речь идет о механизме оплаты российской стороной стоимости двух автобусов "МАЗ-Неоплан". Есть предварительная договоренность также о приобретении пяти грузовых автомобилей с прицепами (оплата 70% за счет товарного покрытия и 30% за счет тарифа на автоперевозки).

Достигнута договоренность о создании структуры, которая занималась бы проработкой различных вариантов взаимопоставок, взаиморасчетов и взаимозачетов. В ее состав войдет дочернее предприятие Ассоциации экономического взаимодействия областей и районов Уральского региона, которое является учредителем финансово-инвестиционной корпорации инвестиций в Урал ("ИНВУР") на территории Беларуси "ИНВУР-Бел". К ней подключится одна из белорусских страховых компаний (для обеспечения прохождения векселей по Беларуси).

Что касается цепочек взаиморасчетов с Уралом, то функции посредника при их реализации возложены на концерн "Белресурсы" (единственную организацию, имеющую фонд наличных денег). Планируется создание совместной структуры, обеспечивающей постоянно обновляемую информационную базу (начать решено с создания автоматизированной информационной системы пока по Уралу и Беларуси).

Основная проблема Уральского региона — отсутствие денежных средств при наличии масштабного спроса на белорусские товары. В целом же для белорусской промышленности он весьма перспективен: самостоятельно Урал обеспечивает себя промышленной продукцией не более чем на 20%.

Наталья ШКЛЯР.

Поможет ли бартер энергетикам

ПЕРЕГОВОРЫ

В Минвнешэкономсвязей прошла встреча первого заместителя министра МВЭС А. Добромудрова с вице-президентом шведско-швейцарского электротехнического консорциума Asea Brown Boveri (ABB) С. Карлином.

В ходе встречи представитель МВЭС отметил, что Беларусь заинтересована в союзе на западных рынках сельскохозяйственной техники, калийных удобрений, химической продукции — по бартеру, в обмен на остро необходимое республиканским энергообъединениям новое оборудование.

Консорциум ABB приглашен к участию в проводимых в Беларуси тендерах на поставку энергетического оборудования, в том числе в готовящемся к проведению тендере на строительство подстанции для Минской ТЭЦ-5.

Известно, что с этим концерном связан и более глобальный проект, касающийся в числе прочих стран и Беларуси. Речь идет о проек-

те начала будущего века — энергомосте "Восток — Запад", который предусматривает сооружение многоподстанционной электропередачи Россия — Беларусь — Польша — Германия мощностью 4.000 МВт и протяженностью 1800 км. С белорусской стороны инициатором энергомоста является Минтопэнерго республики, с российской — АО "Единая энергосистема России", интересы которого (а также интересы правительства РФ) официально представляет концерн Asea Brown Boveri.

Владислав МАКСИМОВ.

Справка "БР"

Международный шведско-швейцарский электротехнический концерн Asea Brown Boveri (ABB) — один из крупнейших мировых производителей электротехнического оборудования. Его годового оборот составляет около 35 млрд. USD.

В России ABB с 1992 г. является одним из лидеров среди западных фирм по объему инвестиций и количеству рабочих мест. Концерн владеет акциями 20 расположенных в РФ компаний, специализирующихся в области производства, передачи и распределения электроэнергии, а также создания промышленных и строительных систем. На территории СНГ осуществляет проекты по модернизации объектов энергетики также в Казахстане и Узбекистане.

ОХРАНА ТРУДА

Станки-убийцы

Состояние охраны труда на белорусских предприятиях автомобильного и сельскохозяйственного машиностроения в 1996 году заметно ухудшилось. К такому выводу пришли члены совета профсоюза Автосельхозмаша (АСМ).

Как сообщил представитель профкома ПО "МТЗ" А. Жуков, впервые за последние пять лет в отрасли произошел рост травматизма, в том числе со смертельным исходом (802 случая, в том числе 11 — со смертельным исходом).

При этом среди причин высокого травматизма и гибели работников наряду с элементарным пренебрежением техникой безопасности все большую роль играет эксплуатация устаревшего и изношенного оборудования на предприятиях.

Примечательно, что в 1996 году росту смертности на машиностроительных производствах способствовал и такой доселе малозначительный фактор, как работа в состоянии алкогольного опьянения.

КОНТАКТЫ

Экспортёры собираются в Пекин

На очередном заседании оргкомитета по подготовке национальной белорусской экспозиции на 5-й Международной пекинской ярмарке, которая пройдет с 3 по 8 апреля, рассмотрен ход работ по подготовке экспозиции.

Как отметили участники заседания, комплектация экспозиции завершена в срок. Заявки на участие подали 44 предприятия, организации и фирмы. Общая площадь белорусской экспозиции в столице Китая составит 381 кв. м. При этом БелТПП запросила у китайской стороны дополнительные 70 кв. м выставочной площади.

Состав участников достаточно полно отражает экспортный потенциал республики: среди экспонентов широко представлены предприятия Минпрома, Белнефтехимпрома, Беллесбумпрома. В Пекине будет организован коллективный стенд Минсельхозпрода, а также представлена продукция фирм малого и среднего бизнеса.

Доставкой участников и экспонатов, а также вопросами размещения специалистов в Пекине займутся государственные авиакомпании "Трансaviaэкспорт" и "Белавиа", фирма "Внешинтурист".

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ

Жогинские машины

могут "выехать" за счет чешских финансистов

О финансировании производства на жогинском БелаЗе шла речь во время переговоров первого замминистра МВЭС Альберта Добромудрова с представителями Экспортного банка Чехии.

Банк, созданный в 1995 году, на сегодняшний день профинансировал проектов на общую сумму около 300 млн. USD и сейчас заинтересован в налаживании долгосроч-

ных контактов, в первую очередь — по финансированию проекта БелаЗа.

В ходе переговоров с чешской делегацией, возглавляемой дирек-

тором управления экспортного финансирования по странам СНГ Иржи Перпером, обсуждены вопросы платежных гарантий белорусского правительства, выбора банков правительственных агентов по обслуживанию конкретных кредитных линий.

Долги и авансы

(Окончание. Начало на 13-й стр.).

К концу 1996 г. появились и первые реально ощутимые финансовые результаты усилий новых управляющих: долги МАЗа сократились в 7,78 раза, за счет полученной прибыли покрыты убытки прошлых периодов, произведен первый платеж в счет погашения государственной ссуды, собственные оборотные средства завода выросли в 1,52 раза, с сентября стала регулярно выплачиваться заработная плата.

Правда, наметившиеся сдвиги — еще не повод для победных рапортов: за прошлый год объем производства продукции в сопоставимых ценах снизился на 17,5%. Из-за преобладания бартерных сделок и, как следствие, недостатка наличных денег предприятия пока не удается полностью и своевременно рассчитываться с бюджетом.

С самого начала было ясно, что "в карете прошлого далеко не

уедешь". В рыночных условиях у любого предприятия только тогда есть будущее, когда создание и освоение в производстве новой продукции поставлено на поток и любой "каприз" покупателя может быть удовлетворен без проволочки. Поэтому одним из самых больших успехов новой команды следует считать подготовку к серийному производству седельных тягачей нового поколения семейств МАЗ-5440 и МАЗ-6430, а также городского автобуса МАЗ-104. В 1997 г. количество выпускаемых модификаций грузовых автомобилей должно возрасти с 39 до 90-100.

Резонно полагая, что выпуск широкой гаммы грузовиков, соответствующих международным стандартам, невозможен без обновления технической базы, руководство предприятия в соответствии с планом техперевооружения держит курс на внедрение гибких технологий, обрабатывающих центров и станков с ЧПУ. Как ни скромны

имеющиеся средства, для финансирования используются амортизационные отчисления, государственный инновационный фонд, прибыль предприятия. Весьма существенную роль в замене оборудования стал играть лизинг.

Что касается смены формы собственности, то мозговой центр завода считает: преобразование МАЗа в акционерное общество со 100-процентным капиталом государства позволит последнему более оперативно реагировать на вызовы рынка, а большую в обозримой перспективе не требуется. Предполагается продолжить реструктуризацию предприятия (при обязательном сохранении общей технической и финансовой политики) станкоинструментальное и литейное производства.

К чести руководства МАЗа здесь трезво оценивают достигнутое и надеются в текущем году полностью преодолеть негативные тенденции,

АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЕ

остановить падение производства. Этого предполагается достичь за счет резкого увеличения числа модификаций производимых грузовиков, контроля над традиционными сегментами рынка и внедрения новых. Перед предприятием стоит задача нарастить долю реализации продукции за денежный расчет и по лизингу, в полном объеме и в срок производить налоговые платежи и погашение долгов по кредитам банков.

Строгий экономист-теоретик, на верное, нашел бы в деятельности новой мазовской команды немало прегрешений и ошибок, однако в напоре и желании работать по-новому, по-рыночному, ей не откажешь. Будем надеяться, что знаний, умения и волеизъявления хватит, чтобы реализовать задуманное.

Александр АЛЕСИН.

ВИЗИТЫ

В Брюссель — семена, обратно — капусту?

Завершился визит в Бельгию группы специалистов из более чем 30 предприятий и организаций Беларуси, находившихся там по приглашению Торгово-промышленной палаты Брюсселя.

В ходе визита подписаны протоколы намерений по экспорту деревянных изделий, семян лесных растений, импорту продуктов питания, работе с Белорусским торговым домом. Белорусские гости провели переговоры с представителями порядка 50 фирм Бельгии и Люксембурга, посетили международную строительную выставку Bati bou-97.

С 18 фирмами Бельгии и Люксембурга достигнуты договоренности о продолжении сотрудничества. Представители некоторых из этих компаний выразили намерение посетить Беларусь.

Как отмечали по возвращении члены белорусской делегации, в процессе переговоров они не почувствовали со стороны хозяев никаких опасений и ограничений, связанных с последними заявлениями Европарламента: и бельгийские, и люксембургские коллеги, невзирая на "политический фактор", выразили искреннее стремление к расширению сотрудничества.

Реструктуризация запланирована...

РЕФОРМА СОБСТВЕННОСТИ

(Окончание.
Начало на 13-й странице).

Хотя в 1993-1994 годах перепрофилирование проходило не в том русле, в котором бы хотелось, с экономической точки зрения "БелВАР" успешно развивался. А в 1995 году — "легкий" производственный состав составил менее 70%.

Основная причина — падение платежеспособности населения. Еще одна — полная открытость рынка бывшего Союза, почти безалоговый ввоз западной продукции, что изначально делало отечественного производителя неконкурентоспособным. Считаю стратегической ошибкой то, что с принятием закона о предприятии и развалом СССР в 1991 году государство полностью отказалось от управления предприятиями. В результате все заводы ВПК вынуждены были самостоятельно искать рынки. Стоит ли удивляться тому, что сегодня в Беларуси 4 завода делают миксеры, 5 заводов — утюги, 2 завода — электродрели, 3 — мясорубки и т. д.

Считаю, что слишком просто государство отнеслось и к открытию границ для зарубежных товаров. Местный товаропроизводитель за какое-то время может обеспечить конкурентоспособность аналогичного продукта, и при этом сохраняются рабочие места, занятость работоспособного населения, хорошие налоговые поступления.

— Сколько же для этого потребуется средств и времени "БелВАР"?
— Средств нам никто не даст. Процесс смены видов продукции и сжатия производства неизбежен: очевидно, что весь промышленный потенциал Беларуси, имевшийся до развала Союза, в полном объеме стране не нужен. Однако чтобы выстоять в условиях открытой конкуренции с западным товаром, отечественный производитель должен выпускать конкурентоспособный продукт. Проанализировав ситуацию, мы еще в 1994 году поняли, что выход — акционирование.

— Значит, надо акционироваться?
— Сменив номенклатуру и перейдя на выпуск потребительских товаров, одновременно развивая новые направления (от которых пока нет хорошей отдачи), предприятие потеряло часть рынков. Правда, в прошлом году ему удалось погасить убытки и даже получить прибыль 13 млрд. рублей. Руководство понимает, что на фоне стоящих проблем это крохи. Для перепрофилирования предприятия нужны мощные инвестиционные и кредитные ресурсы.

— Задача предельно ясна: чтобы обеспечить конкурентность по цене, качеству, дизайну, мы должны сравняться с лучшими мировыми фирмами, — говорит Н. Ерохов. — Однако для этого у нас нет ни

опыта работы на мировом рынке, ни средств.

Получается, что, с одной стороны, мы стоим перед необходимостью реальной конкуренции с западным производителем, с другой — объективно не в состоянии обеспечить технологические, экономические и качественные показатели. Плюс к этому — государство отказалось от нормальной системы управления своей собственностью. У государства нет средств для долгосрочных кредитов (например, при потере с 1990 по 1992 год 70% производства спецтехники компания по программе конверсии составила 62 млн. рублей), инфляция вымыла оборотные средства, частный сектор предпочитает пока не вкладывать в отечественное производство.

Чтобы восстановить свои рыночные позиции в новом качестве, нужно искать сторонних инвесторов и с их помощью провести технологическую реконструкцию.

Поиск прямых инвесторов значимых успехов не принес. Мы создали несколько СП, но ни одно из них не развилось. В основном иностранный партнер не выполнял своих обязательств, ссылаясь на изменение политической и экономической ситуации в нашем государстве. Тем не менее большинство наших прямых инвесторов говорили: нам легче решать вопросы в акционерном обществе, когда инвестор наравне с государством может управлять пакетом акций.

— Известно, что на "БелВАР" работали эксперты Института Адама Смита. Схема акционирования объединения разработана при их участии?

— По рекомендации белорусского правительства институт подключился к делу в августе прошлого года, когда мы уже вели работу по подготовке к акционированию. Планировалось, что на нашем предприятии будет отработан пилотный проект. Специалисты помогли нам разработать устав АО с учетом международного опыта (типовой устав, разработанный Мингосимуществом, носит рекомендательный характер и не во всем нас устраивает). К сожалению, этот устав не приняли ни в Мингосимущество, ни в Минпроме, поэтому мы вынуждены были скомбинировать некий симбиоз.

Заманчиво в сотрудничестве с институтом другое. Если мы успеем акционироваться в марте текущего года, то правительство Англии выделит институту деньги, чтобы тот занялся поиском инвесторов для "БелВАР". Наши интеллектуальные и временные ресурсы для этого явно не хватает. У них же есть опыт привлечения инвесторов.

Однако если до 30 марта мы не получим "добро" на акционирование, то все документы придется готовить заново с учетом переоценки имущества. Для нас это — катастрофа.

Перспектива — выдержать конкуренцию

Раздробленный на первом этапе экономических реформ и находящийся в нижней точке кризиса, в поисках выхода из тупика "БелВАР" и сегодня представляет собой уникальное производство. Это многопрофильное объединение (номенклатура продукции включает 96 наименований) имеет огромные мощности на трех площадках — в Минске, Соснах и Клецке (по сути, три за-

водов. Кроме того, ее реализация предполагает реальную реструктуризацию производства.

Не холдинг, а концерн

Таким образом, на начальном этапе предполагается, что "БелВАР" будет преобразован в АО со 100-процентным государственным капиталом. Максимум, что сможет выкупить трудовой коллектив, — 6-7%. Между тем проектом программы приватизации предусмотрена возможность выкупа для

логического развития и кооперации, финансовое управление и назначение трех высших руководителей.

То есть предполагает, что вы создаете структуру, подобную холдингу?

— На мой взгляд, холдинг — что-то более аморфное, мы же намерены создать фирму, концерн (именно так называются подобные структуры на Западе). Каждый завод будет иметь свой счет, заниматься производством и сбытом своей продукции, получать доход, но генеральная дирекция скажет ему, какую часть дохода оставить себе, а какую отплатить в общий кошелёк, она будет отслеживать инвестиционную политику и создание новых технологий, а также назначать руководителей дочернего предприятия.

Головное предприятие будет иметь контрольный пакет в каждом дочернем АО.

А если контрольный пакет захочет получить инвестор, учитывая к тому же земельный фактор в центре столицы?

— Один проект по приватизации всего "БелВАР", когда от нас сразу же потребовали контрольный пакет акций, уже был. Этого хотели люди из крупных финансовых структур, за которыми стоял банк "Менатеп". Я пошел согласовать условия в правительстве. Там посчитали, что принимать такое решение преждевременно.

Я согласуюсь с позицией иностранного инвестора только в том случае, если это выгодно и нам. Мы же готовы рассматривать именно такой вариант, если инвестор предложит создать совершенно новое направление. Мы производим широкую гамму радиоизмерительных приборов, и если наш теоретический партнер вкладывает лишь 1 млн. USD в создание производства новых видов приборов, почему мы должны отдавать в его руки управление этим предприятием? Мы можем учесть его интересы иным способом.

Что касается земли, то в Минске мы занимаем около 30 га. Тем не менее наш опыт переговоров с иностранными компаниями позволяет сделать

вывод: никто из них не заинтересован в приобретении большого многопрофильного предприятия. Покупать целиком будут, скорее, предприятия, выпускающие монопродукт, с единым технологическим процессом.

Сегодня "БелВАР" обладает чуть ли не всеми технологиями, которые есть в приборостроении: начиная от раскраивания металла, изготовления пластмассы до микроэлектроники, микросборки и т. д. На Западе это никого не интересует, ибо там давно пошли по пути узкой специализации.

Какие-то обстоятельства могут помешать акционированию и дальнейшей реструктуризации "БелВАР"?

— Считаю, их нет.

Государство должно быть заинтересовано в нашем акционировании: оно сбросит часть забот о развитии предприятия. Ведь у него нет свободных финансовых ресурсов, чтобы проводить активную инвестиционную политику. А коль нет — неизбежен тупик. Наступит время, когда при таком положении мы и другие заводы, не справившись с рыночными проблемами, вынуждены будем поднять руки... Поэтому государству нет смысла противиться этому действию.

Кроме того, акционирование несет новый мотивационный фактор для персонала. Это — стимул повышения производительности и улучшения работы, уменьшения издержек, то есть экономический стимул к экономическому оздоровлению. Это должно приветствоваться, ибо является одной из причин успешной деятельности АО на Западе. Мы что — из другого теста?

Но даже некоторые мои друзья недоумевают: зачем тебе это нужно? Как только предприятие станет акционерным, ты мало к кому сможешь обратиться за помощью. Считаю, что это глубокое заблуждение. Мы работаем на этой земле, в своей стране, платим налоги. Государство не может быть не заинтересовано в нашем развитии.

Татьяна МАНЕНОК.

Справка "БР"

С 1907 года на месте "БелВАР" находилась лесопильная фабрика, с 1922 года — фабрика по производству мебели на экспорт, с 1939 года — радиотехнический завод. Во время войны завод был взорван. В 1946 году восстановлены первые корпуса и налажено производство радиоприемников, затем — производство телевизоров, которое позже было передано "Горизонту", а на заводе развернуто производство радиоизмерительных приборов, оборудования химической разведки, специального назначения и т. д. До 1989 г. основную часть объемов (74%) составляла продукция по техническим условиям спецзаказчика.

вода, которые надо обеспечить работай).

Но не надо строить иллюзий. "БелВАР" встраивается в систему мирохозяйственных связей в числе опоздавших. Все рынки заняты, и, чтобы найти нишу, потребуются предельное напряжение. Как видит решение этой проблемы директор предприятия?

— Мы разработали несколько совместных проектов с разными фирмами. К примеру, по аккумуляторному заводу — с компанией "Варта". Одна английская компания, по заявлению ее президента, готова вложить 5,4 млн. USD в конкретную разработку продукта. Кстати, мы не являемся конкурентами этих фирм, но в некоторых случаях наши интересы совпадают.

Если говорить о сотрудничестве с англичанами, то для нас это новый сектор рынка, с американцами — дополнение и совпадение наших интересов в области осциллографии, с канадцами — новый проект по выпуску эксклюзивного товара на территории СНГ, со швейцарцами и немцами — развитие действующего производства, но с поставкой этого продукта на их рынок, с Голландией — организация производства по их заказам. Таким образом, мы имеем партнеров, которые заинтересованы в создании на "БелВАР" нового продукта в надежде, что мы сделаем его более дешевым, но с возвратом значительной доли на их рынок.

В большинстве случаев потенциальные инвесторы предлагают нам такой вариант. На первом этапе "БелВАР" акционируется. Затем инвестор вкладывает значительные средства в одно из производств, которое должно выделиться в дочернее предприятие "БелВАР" с пакетом акций инвестора и "БелВАР". Эта схема нас устраивает, она не противоречит законам и не представляет опасности ни для одного из участ-

директората до 26% акций. Учитывает ли такую возможность руководство "БелВАР"?

— Большинство управленцев в силу занятости на предприятии не в состоянии заниматься частным бизнесом, — говорит Н. Ерохов. — Однако само по себе явление, когда руководитель, отвечая за огромное количество людей и результаты работы предприятия, должен навсегда остаться в категории бедных, не воспринимается ни с какой точки зрения.

Поэтому задача государства — создать разумные условия для менеджеров предприятий, при которых бы через 3-5 лет они получили шанс стать самостоятельными людьми. Это нормально и не должно вызывать недоумения. В нашей программе предусмотрено значимый пакет акций (26%) для руководства высшего и среднего звена, который можно выкупить (по фиксированной ставке на момент акционирования) в течение 3 лет.

На начальном этапе о реструктуризации речь не идет?

— Предусмотрены лишь первые этапы. Например, часть детских садов, а также жилые дома мы передаем городу, за собой оставляем поликлинику, санаторий, общежития, пионерский лагерь. Пока вместе с "БелВАРом" акционируется сельскохозяйственный цех, однако затем передадим его райисполком по месту дислокации. Комбинат питания станет дочерним АО "БелВАР". Что же касается производства, то проектом предусмотрено выделение 6 самостоятельных подразделений, будущих дочерних предприятий.

Правда, мы долго обсуждали степень их самостоятельности. И пришли к убеждению: у центрального руководства должно остаться три фактора воздействия на дочернее предприятие — общая стратегия научно-технического и техно-

Просят помочь

Маленькая Лиза тяжело больна. Нужно лечение за границей. Родители выбиваются из сил, чтобы найти необходимые средства для приобретения медикаментов.

Номер благотворительного счета 3015000004909, филиал 508 Центрального отделения Беларусбанка, код 610. Васильеву Георгию Александровичу (для Лизы).

Тел.: (017) 229-52-16

Сезон начинается с ярмарки

Первый и единственный в СНГ Минский оптовый рынок продуктов питания и сельхозпродукции предоставляет своим клиентам уникальные возможности.

К услугам продавцов, которые хотят принять участие в проводимой со 2 по 6 апреля "Весенней продовольственной ярмарке-97", бесплатно предоставляются: торговые места для розничной, мелкооптовой и оптовой торговли; складские помещения (обычные и с заданным температурным режимом хранения); морозильные камеры; таможенные склады; места для хранения грузов на открытых площадках.

Бесплатно обеспечивается надежная охрана продукции.

Помимо этого, продавцы могут воспользоваться камерами по дозреванию бананов и другой сельхозпродукции. Линии телефонной и компьютерной связи позволяют поддерживать

оперативную связь с контрагентами и офисом собственной фирмы. Решение проблемы погрузки-разгрузки товаров упрощает наличие железнодорожной ветки, протянутой к комплексу складских помещений рынка. Наконец, действующее на рынке отделение банка позволит оперативно решить вопросы финансовых расчетов и перечислений.

Многие специалисты считают, что решительное улучшение снабжения населения продуктами питания без развития оптовых рынков невозможно. Они являются обязательным институтом рыночной экономики и давно существуют во всем цивилизованном мире. Парижский оптовый рынок продовольствия усилиями Эмиля Золя

даже вошел в литературу и стал нарицательным под именем "Чрево Парижа". В свое время широкой славой пользовалась Нижегородская оптовая ярмарка, на которой заключались сделки не только во всероссийских, но и в евразийских масштабах. Ярмарки регулярно наживались и в Беларуси. Недаром ведь все действие в знаменитой купальской "Павлинке" происходит по возвращении "сватов и кумовьев" с ярмарки.

Для нашей страны Минский оптовый рынок уникален не только по набору предоставляемых продавцам и покупателям услуг. Он поражает и своими масштабами. Размещившийся на нескольких десятках гектаров, он имеет чрезвычайно объемный торговый павильон, способный без проблем вместить в себя известный всей республике крытый "ангар" знаменитой "Комаров-

ки". Поэтому все продавцы, которым по каким-либо причинам отказано в госпредприятии на старом рынке, могут реализовать свои шансы на новом.

Разместился он в 3 километрах от кольцевой автодороги по шоссе Минск — Гродно вблизи деревни Дегтерева. Ориентирами путникам могут послужить расположенные на трассе рекламные щиты.

Минский оптовый рынок является акционерным обществом, основали которое Минский горисполком (52% акций) и фирма "Атэкс" (48% акций). Сolidное реноме фирмы-основателя и безупречный авторитет в решении экономических проблем Мингорисполкома являются дополнительной гарантией качественной работы и надежности рынка.

Участники "Весенней продовольственной ярмарки-97", кроме всего

прочего, примут участие в презентации, посвященной открытию торгового сезона, и в лотерее, где будет разыгран бытовая техника (телевизор, холодильник, печь-СВЧ), подарочные наборы, фрукты.

Дирекция рынка будет рада видеть в числе участников белорусские и зарубежные коммерческие фирмы, государственные и иных форм собственности предприятия, колхозы и совхозы и других оптовых продавцов сельхозпродукции.

Участникам ярмарки будут предложены выгодные формы для продолжения сотрудничества в течение сезона, в межсезонье и во все будущие сезоны.

Рынок работает ежедневно с 8-30 до 16-30. Торговый зал — с 9-00 до 16-00. Складские помещения — с 8-30 до 22-00.

ОПТОВАЯ ТОРГОВЛЯ

Ставка на профессиональный бизнес-план

КОНФЕРЕНЦИИ

В Минске 13-15 мая состоится международная научно-практическая конференция "Развитие инвестиционной деятельности в современных условиях". Отличительная черта этого мероприятия, как подчеркнул председатель Комитета по инвестициям Министерства экономики Валерий ДРОЗД, — сугубо прикладной характер.

Эксклюзивность нынешней международной конференции по привлечению инвестиций в Республику Беларусь, состоявшейся в июне минувшего года, организаторы ставят своей задачей не только познакомить участников с опытом работы в области инвестиционной деятельности в России и Беларуси, но и провести специальную учебу для специалистов, занятых конкретными разработками бизнес-планов и инвести-

онных проектов.

Нет нужды лишний раз говорить о том, что деградация белорусской промышленности достигла того уровня, когда без вложений солидного капитала в модернизацию основных фондов и технологий ей не выдержать конкуренции в условиях открытой экономики. По словам В. Дрозда, сегодня в связи с этим на повестку дня встала не менее актуальная проблема разработки бизнес-планов и инвестиционных проектов, отвечающих международным стандартам. Как известно, Минэкономики и МВЭС подготовили положение о прохождении обязательной государственной экспертизы

инвестиционных проектов и программ. Анализ представленных документов, по словам В. Дрозда, свидетельствует, что это "самое слабое место в подготовке инвестиционных проектов предприятиями".

Поэтому и возникла идея пригласить группу российских специалистов, которые имеют солидный опыт в данной сфере. В частности, российский центр "Инвестконсалтинг" проводит подобные конференции по регионам России и собирает немалое количество участников.

Предполагается, что в Минске соберется около 100 заинтересованных лиц. С российской стороны организаторы ожидают приезда заместителя министра экономики В. Косова, начальника департамента инвестиционной политики Минэкономики А. Федченко, первого заместителя министра промышленности Г. Наполева, председателя оргкомитета международного собрания инвесторов Г. Мартынова, заместителя

начальника департамента инвестиционной политики Минэкономики В. Соколова, директора центра "Инвестконсалтинг" Н. Рябиковой и других. С белорусской стороны оргкомитет возглавляет первый зам. министра экономики Н. Зайченко, председатель Комитета по инвестициям В. Дрозд, вице-мэр Минска Н. Пацкевич, зам. министра МВЭС А. Моисейчик и другие.

Конференция начнется с презентации выставки инвестиционных проектов. Ожидается, что с докладом о перспективах белорусской экономики и инвестиционных возможностях выступит белорусский министр экономики В. Шимов, а зам. министра экономики России В. Косов расскажет о концепции развития инвестиционной политики в своей стране. Ряд докладов будет посвящен информационному, законодательному и правовому обеспечению инвестиционных рынков России и Беларуси, пер-

спективам международного инвестиционного сотрудничества государств — участников СНГ, вопросам формирования инвестиционного климата, участию иностранных инвесторов в приватизации, банковскому сектору как субъекту инвестиционного процесса, разработке инвестиционного паспорта региона, оценке инвестиционных проектов в условиях инфляции и т. д.

Организаторы считают, что конференция вызовет интерес у консалтинговых фирм, банков, финансовых организаций, промышленных предприятий, а также у представителей отечественного и иностранного бизнеса. Планируется пригласить зарубежных гостей из представительств иностранных фирм в Москве.

Не исключено, что на конференцию придет известный бизнесмен г-н Саваретти, возглавляющий инвестиционно-финансовую фирму "Наследство, финансы и доверие". По

словам В. Дрозда, г-н Саваретти разработал обширную инвестиционную программу для Беларуси и сейчас готовится его визит к белорусскому Президенту. Прямых зарубежных инвестиций в Беларусь сегодня практически нет. Как считает В. Дрозд, "г-н Саваретти может прорвать инвестиционную блокаду — нужно знамя, под которым будут собираться зарубежные инвесторы".

Конференцию намечено провести за счет регистрационных взносов участников и привлечения денег спонсоров. Взнос за участие в конференции для финансовых и коммерческих структур — 300 USD, государственных предприятий и учреждений — 100 USD, иностранных участников — 1000 USD. Всю организационную работу по подготовке конференции взяла на себя белорусская фирма "Белэкс".

Татьяна МАНЕНКО.

Агентство создано — было бы чему содействовать

СТРУКТУРЫ

Корреспондент "БР" беседует с генеральным директором недавно созданного Белорусского агентства содействия иностранным инвестициям (БАСИИ) Дмитрием БАБАРИКО.

— Для чего Беларуси необходимо это агентство, ведь почти при каждом министерстве уже существует что-то подобное?

— Основная проблема для инвестора на территории нашей республики состоит в том, что здесь он, как правило, предоставлен самому себе. В качестве первичной инстанции, куда обращается инвестор, у нас обозначен Совмин. Представьте, что туда обратится и "200-тысячный" (по объему вложений), и "10-миллионный" инвестор. Естественно, хорошей отдачи не будет.

Агентство в Беларуси выполняет функции посредника, который сводит воедино три звена: иностранного инвестора, государство и реципиента (белорусское предприятие). До сих пор, несмотря на наличие структур, занимающихся привлечением иностранного капитала, связь в этом треугольнике, по большому счету, никто не осуществлял. В процессе поиска иностранного инвестора министерства конкурируют между собой; агентство же избавлено от этого.

— Какова структура БАСИИ?

— Эта организация создана при участии государственного (51% акций) и частного (49% акций) капитала. Со стороны частных инвесторов выступили четыре банка: Белвнешэкономбанк, Беларусбанк, "Олимп" и Белорусский биржевой банк, каждый из которых имеет чуть больше 8% акций. Остальные акции распределены между пятью частными фирмами.

Уставный фонд агентства в номинальном выражении составляет 300 тысяч USD. "Живых" денег значительно меньше, так как за неимением средств государство внесло в качестве своей доли право пользования и владения площадями в размере 210 кв. м сроком на 7 лет. В итоге мы освобождены от арендной платы, но не рассчитали 151 тыс. USD. Что касается остальных 149 тысяч, то уставный фонд был пересчитан по курсу 14.500 USD/BYB (по состоянию на сентябрь 1996 года), поэтому с учетом сегодняшних котировок реальная денежная часть УФ составляет порядка 70 тысяч USD. По нашим подсчетам, этого "впрытк" хватит, чтобы начать работу и выплачивать символическую зарплату работникам.

В структуре агентства наблюдается определенный симбиоз государственного и частного капитала, что в наших условиях — объективная необходимость. Государство, естественно, более всех должно быть заинтересовано в привлечении в экономику инвестиций — следовательно, должно создавать и поддерживать структуру, подобную агентству. В большинстве стран эти структуры создавались за счет государства и финансировались в течение первых 2-3 лет своей деятельности. У нас же отсутствие бюджетных средств вызвало необходимость привлечения частного капитала. Кроме того, нам поставлено усло-

вие зарабатывать деньги с момента основания.

— На чем конкретно агентство может зарабатывать?

— Мы будем функционировать в двух направлениях. Во-первых, это работа с потенциальным инвестором, оказание консалтинговых услуг и поддержки инвестору в процессе его работы на белорусском рынке. Агентство создавалось в интересах республики, с целью организации обслуживания иностранных инвесторов и создания для них наиболее комфортных условий работы у нас. Второе направление — работа непосредственно с потребителями средств, то есть с белорусскими предприятиями.

Свою нишу агентство видит, прежде всего, среди акционируемых и акционерных предприятий и в среде частного бизнеса, в который иностранцы предпочитают вкладывать деньги.

Однако белорусские предприятия очень часто не готовы к принятию инвестиций. Наша задача — подготовить их представителей, как морально, так и технически (включая умение оформлять документацию, которая должна быть представлена иностранному партнеру по стандартам, принятым в мире).

Кроме неподготовленности, наши предприятия зачастую и не желают принимать инвестора. К примеру, в рамках одной из программ TACIS по оказанию помощи в подготовке бизнес-планов специалисты столкнулись именно с этой проблемой. Среди белорусских субъектов хозяйствования оказалось трудно найти желающих бесплатно принять помощь консультантов высокого класса. И мы прекрасно понимаем, что в этом направлении рассчитывать на зарабатывание денег не приходится.

Вообще-то государство может получить колоссальную выгоду от функционирования агентства: без особых капитальных затрат оно будет иметь структуру, осуществляющую работу в его интересах.

— Каким образом можно договориться с теми, кто не приемлет иностранный капитал?

— С ними, как правило, "договаривается" сама жизнь. В формулировке "рыночный социализм" все равно присутствует слово "рыночный", и именно рынок будет диктовать условия выживания. Я убежден, что не существует предприятий, которые выжили бы без инвестиций. Другое дело, что инвестиции могут быть как внешними, так и внутренними. Если предприятие располагает внутренними, то это не наш клиент, но таких в Беларуси крайне мало. Как правило, надежды наших предприятий все-таки связаны с инвестициями извне.

Но основная проблема состоит в том, что государственные директора в большинстве случаев склонны управлять в соответствии с указаниями

свыше, не проявляя при этом инициативы и не возлагая на себя "лишней" ответственности. Факт необходимости привлечения инвестиций такое руководство может и не принять. С другой стороны, они тоже подвержены влиянию сегодняшних веяний в инвестиционной политике белорусских властей, которые, по крайней мере, декларируют озабоченность по поводу привлечения в экономику внешних инвестиций.

Кроме того, худо-бедно, но процесс приватизации у нас все-таки идет. Пока, конечно, немногие акционеры могут диктовать свою волю дирекции предприятия. Но когда появится акционер с достаточно большим пакетом акций (15-20%), заинтересованный в его эффективном функционировании, он неизбежно становится нашим сторонником.

В результате мы имеем три основных инструмента воздействия на белорусское предприятие. Во-первых, это законы экономики, во-вторых, руководящая и направляющая сила государственной исполнительной власти, в-третьих — акционеры или собственники предприятий. С теми, кто не подпадает под влияние этих факторов (или теми, кто успешно им сопротивляется), агентство работать не в состоянии.

— Вы намерены работать со всеми предприятиями?

— Мы открываем карты перед каждым нашим клиентом, объясняя ему, насколько реальным или нереальным может быть для него поиск инвестора. Есть предприятия, которые априори не являются привлекательными для иностранного инвестора, однако и с ними работа может оказаться успешной (иногда совершенно абсурдная идея обретает вполне реальные черты). Даже для тех, кто не обладает собственностью, но имеет большое желание работать, в принципе, можно найти партнера, готового вложить средства.

При работе с предприятием мы в первую очередь выясняем, чем оно может быть привлекательным (я убежден, что любое предприятие может чем-то заинтересовать инвестора). Требуется лишь подчеркнуть свою привлекательную черту, в чем агентство и будет помогать.

— Есть ли какие-то критерии анализа состояния предприятия на предмет необходимости ему иностранных инвестиций?

— Я бы не разделял инвестиции на иностранные и белорусские (инвестиции делятся скорее на внутренние, то есть средства самого предприятия, и внешние). По большому счету, для предприятия не имеет значения, какого происхождения внешние инвестиции — деньги нужны всегда и всем. Все зависит от того, на каких условиях они даются.

Критерии определения, есть ли у предприятия собственные источники инвестиций, существуют. Но на данном этапе агентство не в состоянии самостоятельно осуществлять подобный анализ. Для этого привлекаются консалтинговые фирмы.

На протяжении своей работы в банке "Олимп" и на конкретных

предприятиях я не встречал ни одной структуры, которой бы вообще не нужны были инвестиции. Бывают случаи, когда белорусскому предприятию предлагаются инвестиции на невыгодных для него условиях. Тогда, конечно, агентство инвестору не помощник.

— Какие технические средства может предложить БАСИИ белорусским предприятиям при содействии в поиске инвестора?

— В первую очередь — Internet. Но предприятия достаточно скептически относятся к работе в этой сети. Подключенные к ней, они не в состоянии справиться с такой массой информации, не могут осуществлять поиск и отбор необходимого. С системой должны работать специалисты. Иметь же своих специалистов на каждом предприятии вовсе не обязательно, функцию связи с внешним миром вполне может выполнять агентство — у нас для этого достаточно возможностей. При этом мы намерены совместно с предприятием обозначить критерии и направления, по которым осуществляется поиск потенциального инвестора через Internet. Также совместно будет определяться область, в которой должна распространяться информация о белорусском предприятии. Затем предприятию будет выдаваться отчет о том, кому какие сообщения отправлены и какие ответы и запросы поступили.

Каждая структура должна заниматься своим делом: предприятия — выпускать продукцию, консалтинговые фирмы — осуществлять консультирование по оптимизации их работы, агентства — искать и привлекать иностранных инвесторов.

Кроме Internet, агентство может использовать каналы государственных министерств и ведомств — представительства и посольства. Мы будем распространять информацию не столько о предприятиях, сколько об их инвестиционных проектах. Это также достаточно эффективный инструмент и плюс ко всему — очень дешевый.

Попытаемся также наладить взаимный обмен информацией с аналогичными структурами, существующими в других странах. Агентство намерено стать членом специально созданной для таких структур сети IPAnet.

— Услуги по поиску иностранного инвестора, естественно, платные. Насколько их стоимость доступна белорусским предприятиям?

— Вполне доступна. Оплата состоит из двух частей. Есть определенный минимум, который покрывает затра-

ты агентства, остальная часть выплачивается в случае успешного завершения проекта (стоимость будет измеряться процентом от суммы поступивших инвестиций — в мировой практике это от 0,5% до 1,5%). В итоге предприятие платит за конкретный результат. При этом по традиционной схеме в самом бизнес-плане сразу закладываются расходы на его составление.

— Что сегодня можно сказать о работе агентства?

— Мы были зарегистрированы 9 декабря 1996 года. Генеральный директор приступил к исполнению своих обязанностей с 1 февраля 1997 года. Поэтому результатов пока нет.

На данном этапе самое главное — прокричать на весь мир о том, что в Беларуси, наконец, появилась такая структура. По большому счету, я бы сравнил функции агентства с функциями ложки: можно пробовать есть без ложки, но с ней удобнее и цивилизованнее.

Кстати, я не исключаю вероятность того, что через несколько месяцев сложится такая ситуация, когда агентство обвинят в отсутствии в республике реальных инвестиций. Но ведь нельзя же обвинять ложку, которая бьет по пустой тарелке, в том, что в нее ничего не набирается.

Мы надеемся все же, что этот год станет периодом, когда белорусские предприятия поймут, что работать с иностранным инвестором нужно очень много. Причем работать должна именно белорусская сторона.

Беседу вела Наталья ШКЛЯР.

МЕБЕЛЬ из Италии

В крупнейших салонах Беларуси

Любая комплектация по желанию клиента

г. Минск, ул. Карбышева, 1,

тел. 265-88-67,

ул. Чернышевского, 10а,

тел. 266-24-35

ЖАЛЮЗИ ЗАЩИТНЫЕ РОЛЛЕТЫ

Гродно тел. 0152-443-212

Минск тел. 0172-301-607

Гродно, Космонавтов, 56



Законодательные ребусы отпугивают инвесторов

Чем проще правила рыночной "игры", тем больше желающих принять в ней участие

Отсутствие политической воли при проведении реформ и демократических преобразований становится барьером на пути инвестиций. По крайней мере, такой вывод можно сделать на основании оценки, выставленной экспертами Европейского банка реконструкции и развития различными странами в области законодательных преобразований.

Реформирование экономик стран переходного периода предусматривает как минимум две главные составляющие. В качестве первоочередных мер преобладают обычно решения, принимаемые в области стабилизации макроэкономических показателей. В силу объективных причин процесс создания законодательных условий для развития рыночных отношений долг и не слишком заметен большинству граждан. Однако в первую очередь именно этой областью права интересуются иностранные инвесторы, которые собираются прийти на местный рынок.

И если таких гигантов, как Coca-Cola или Ford отсутствие необходимой правовой базы, защищающей право собственности, не отпугивает от капиталовложений (есть возможность защитить свои интересы через правительство США), то для мелких и средних инвесторов наличие необходимых правовых условий становится определяющим фактором для реализации инвестиционных проектов. А они-то и являются главными действующими лицами в инвестиционном маршале, так как постоянно находятся в поисках новых возможностей для расширения своего бизнеса.

Сила — в движении

Нетрудно заметить, что по оценкам, выставленным экспертами, и по самому притоку инвестиций можно условно разделить представленные страны на три группы (см. табл.).

В первой оказались те, где законодательные реформы начались раньше и проходят успешно (Чехия, Венгрия, Польша, Эстония и т. д.). Во второй — страны, где реформы проводятся не слишком быстрыми темпами (Казахстан, Словакия, Россия и т. д.), но все же "со скрипом" идут. В третьей оказались страны, где реформы не идут вовсе или те государства, где происходят военные конфликты (Беларусь, Грузия, Армения, Туркмения и т. д.).

При этом существует взаимосвязь между оценкой экспертами ЕБРР законодательства, регулирующего инвестиции, и их объемами. Единственной страной, где такие критерии не совпадают, является Казахстан. Следует также отметить, что из стран СНГ Казахстан по объему инвестиций занимает второе место после России, а по объему инвестиций на душу населения — первое. Это можно объяснить тем, что инвестиционные проекты, предлагаемые этой стране, затрагивали отрасли переработки и добычи полезных ископаемых и, судя по всему, были перспективны.

Это не может не раздражать "старшего брата", так как, притягивая инвесторов к себе, Казахстан уменьшает вероятность их попадания в Россию. Кроме того, эти инвестиции делаются в основном в перерабатывающие и добывающие отрасли, где в большинстве своем представлено русскоязычное население (тем самым снижается социальная напряженность в этих регионах). Центробежные же тенденции смягчаются тем больше, чем более экономически и матери-

ально развиты отдельные регионы.

Но более впечатляющие успехи на этом поприще сделали страны первой группы. Причем наибольший их рост как в общем объеме, так и в расчете на душу населения произошел в странах, проводящих более либеральную экономическую политику. Победа левых сил в Польше (как в парламенте, так и во время проведения президентских выборов) сыграла не самую благоприятную роль в сражении за инвестора.

То же можно сказать и о ситуации в странах Балтии. Литва, где также у руководства долгое время находились левые силы, значительно проигрывает в привлечении для инвесторов по сравнению с Эстонией и Латвией. Разрыв в инвестициях на душу населения здесь значительно отличается от стран-соседей (почти в три раза меньше, чем в Латвии, и в шесть раз менее, чем в Эстонии).

Причинно-следственная связь

Чем менее либерально правительство той или иной страны, тем меньше и инвестиционный приток. Особенно ярко это утверждение можно иллюстрировать, сопоставляя качественные характеристики двух стран — Чехии и Словакии, объединенных некогда в единую страну.

В Чехии реформы шли более быстрыми темпами, и обуславливалась эта быстрота тем, что закон о люстрации запретил занимать бывшим партийным боссам компартии ответственные посты в государственном аппарате. В Словакии же к власти пришли бывшие (и националистически настроенные) коммунисты, которые продолжили осуществление популистских призывов о "недопущении новых богатых". Но когда политики заботятся о том, чтобы не было богатых, а не борются за то, чтобы не было бедных, бедные обязательно превращаются в нищих.

Демократия — одно из фунда-

ментальных условий, подготавливающих почву для инвестиций. Безусловно, желательнее, чтобы рыночные реформы брали старт в демократической стране. Однако возможен и другой вариант, при котором рынок приведет к катализации демократических процессов. Ибо становление класса собственников неизбежно сдвинет с места и политические преобразования, так как этому классу будет необходим властный инструмент реализации своих интересов. Такой сценарий весьма вероятен, скажем, для Казахстана и Киргизии, а ситуация в Беларуси опасна как раз тем, что у нас отсутствует продвижение как к рынку, так и к демократии.

Коррупция — необходимое зло?

Можно бесконечно продолжать споры вокруг того, правильно и справедливо ли проведена приватизация в той или иной стране, сколько государство недополучило средств от этого действия. Но коррупция так же неизбежна, как и дисбаланс в действительно справедливом дележе общественного пирога. В этом процессе важно другое — изменение собственного клада. Если во многих странах, проводящих ускоренные реформы в этой области, и замечен определенный перекося (в силу объективных причин) в пользу тех, кто непосредственно занимается приватизацией, то это отнюдь не говорит о том, что необходимо заморозить этот процесс вовсе.

В "прихватуции" нет ничего страшного. Рынок перераспределяет эту собственность, и она со временем попадет в руки тех, кто сможет ею более эффективно управлять. Наличие же в приватизационных процессах личной заинтересованности государственных чиновников является своеобразным катализатором перехода собственности от самого неэффективного собственника — государства — в частные руки. Так что с этой точки зрения коррупция может быть даже признана двигателем экономического прогресса для завтрашнего.

Страшнее войны — только "рыночный социализм"

Беларусь оказалась в списке представленных стран (по общей оценке законодательства в 1996 году) на предпоследнем месте, уступив "почетное" последнее место Туркмении, где также присутствуют элементы "рыночного социализма", похожего на наш, но усугубленного местными особенностями.

Выше Беларуси в этом списке оказались даже страны воюющие и политически нестабильные. Вряд ли стоит этому удивляться, учитывая отношение к праву и закону в нашей стране на протяжении последнего времени.

На такую низкую оценку известная "законодательная" телеграмма Президента и все перипетии, связанные с перерегистрацией субъектов хозяйствования, могли повлиять больше, чем создание необходимой правовой базы для рыночной экономики. События же, связанные с конституционным кризисом, наверняка еще больше отдаляют Беларусь от конкуренции в области инвестиций.

Александр
ГАЛЬКЕВИЧ.

Недостаточно одних преференций

Роль международной экономической интеграции в странах с переходной экономикой

Сегодня в международном экономическом сотрудничестве (особенно среди высокоразвитых стран) ярко выделяются две тенденции. Первая — сильное стремление к международной региональной интеграции, что дает основание говорить о своеобразной моде на различные образования (зоны свободной торговли, сотрудничество в рамках так называемых еврорегионов, таможенных уний, валютно-экономических союзов и др.); вторая — огромный рост значения экспорта капитала.

С 1960 по 1995 годы среднегодовой прирост объемов международного экспорта капитала составлял 11%. В странах бывшего Европейского общего рынка в 1984-1990 гг. среднегодовой прирост экспорта капитала составлял 13,8%, импорта капитала из стран вне ЕЭС — 35,3%. В это же время средние темпы роста внутренних инвестиций составляли 8,7%, экспорта товаров вне ЕЭС — 2,7%, межгосударственного товарооборота внутри ЕЭС — 8,3%. Тем самым трансфер капитала приобрел роль едва ли не решающего фактора международной экономической интеграции.

Виды и стоимость зарубежных вложений

Прямые зарубежные инвестиции могут состоять в открытии той же деятельности заново, покупке или перехвате существующих фирм или же перехвате контрольного пакета акций с целью введения своего правления на данном предприятии.

Стоимость прямых инвестиций трудно оценить, однако можно предположить, что в масштабах всего мира она выросла кумулятивно с 68 млрд. USD в 1960 г. до 1650 млрд. USD в 1993 г. Из этой суммы около 30% перепало странам ЕС. В 1994 г. рассматриваемые инвестиции составили около 400 млрд. USD, из чего 75% касались высокоразвитых стран, остальную часть получили страны Средневосточной Европы вместе со слаборазвитыми странами Азии, Африки и Латинской Америки. Следует подчеркнуть, что 1/4 часть последней суммы — это инвестиции в Китае, который, по долгосрочным прогнозам Всемирного банка, в 2020 г. станет самой мощной в экономическом плане державой мира, на 40% превзойдя показатели совокупного национального продукта США.

В средневосточном регионе Европы прямые вложения инокапитала заметно возрастают. В первой половине 1995 г. они составляли 28,7 млрд. USD. Ожидается, что в 2000 г. зарубежные инвестиции в Средневосточной Европе достигнут 200 млрд. USD. К примеру, в Польше в конце 1995 г. прямые зарубежные инвестиции достигли 6,832 млрд. USD.

Решающие факторы

Очевидным стимулом экспорта капитала является стремление к получению максимальной прибыли. Сильная конкуренция на рынках высокоразвитых стран вынуждает инвесторов искать новые направления финансовой экспансии. По мнению западных специалистов, решающими для притока прямых зарубежных инвестиций являются следующие факторы:

- 1) глобальная стратегия развития международных корпораций, которая учитывает масштабы и емкость рынков, технологические требования и возможности рационализации производства потенциального инвестора;
 - 2) общественно-политические условия и перспективы экономического роста страны, принимающей капитал (инвестиционный капитал);
 - 3) время возврата капиталовложений (зависит от уровня инвестиционного риска и преференций).
- Эти факторы в условиях отдельных государств принимают конкретные формы. Например, в Польше первому из них соответствует следующая группа мотивов:
- относительно большой и емкий рынок сбыта;
 - возможности увеличения рынка сбыта через зоны свободной торговли вместе с Венгрией, Чехией и Словакией (СЕФТА);
 - экономико-географическое положение, создающее возможность экспорта на рынки Восточной Европы;
 - технологическое и организационное превосходство по отношению к польским предприятиям;
 - низкая эффективность большинства польских производителей, вследствие чего в Польше можно получить высокую прибыль от продажи товаров, которые приносят в высокоразвитых странах прибыль ниже средней.
- Во второй группе решающими являются такие предпосылки:

- хорошие перспективы экономического роста (в Польше рост ВВП в 1992 г. составил 2,6%, в 1993 г. — 3,8%, в 1994 г. — 5%, в 1995 — 6,5%);
- последовательное реформирование экономической системы;
- снижение уровня инфляции;
- усовершенствование банковской системы;
- усовершенствование телекоммуникационной системы;
- правовая регулировка зарубежных инвестиций и гарантии собственности;
- определение условий участия зарубежных субъектов в приватизации госпредприятий;
- деятельность Государственного агентства зарубежных инвестиций, основной задачей которого является инспирация и организация мероприятий по повышению заинтересованности в инвестировании в Польшу.

Значение периода возврата капитала как фактора инвестиций в Польшу находит отражение в третьей группе предпосылок, к которой принадлежат:

- возможности реализации высокой нормы прибыли ввиду незначительной конкуренции;
 - перспективы снижения себестоимости производства (один человеко-час в среднем стоит в Польше 1,14 USD, в Чехии — 0,68 USD, в Венгрии — 1,92 USD. Для сравнения: в Германии — 23 USD, в США — 15,6 USD, в Испании — 12,4 USD);
 - возможность полного трансферта прибыли за рубеж;
 - преференции и льготы для зарубежных инвесторов (существует возможность получить освобождение от налога на прибыль в индивидуальном порядке).
- Таким образом, создается впечатление, что Польша — привлекательный партнер для зарубежных инвесторов. Однако это не совсем так. Все усилия по привлечению иностранных капиталов дали ограниченный эффект по причине барьеров, которые мешают деятельности зарубежных субъектов.

Барьеры на пути капитала

Прежде всего, это политическая и экономическая нестабильность и отрицательное отношение части общества и некоторых политических группировок к зарубежным инвестициям. Иностранные инвесторы жалуются на высокие издержки, замедляющие переговоры с государственной администрацией. Препятствием является также экономическая дестабилизация, вызванная, по западным критериям, высокой инфляцией, которая разлагает денежный рынок. В такой обстановке заграничный кредит стоит дорого, а его цена близка к цене внутреннего кредита.

Очевидно также технико-экономическое отставание: недостаточный уровень рыночной инфраструктуры, недостаток менеджерских кадров, неправильное функционирование торговой сети, внутренние организационные затруднения и др. Кроме того, экономическое законодательство и функционирование финансового сектора не соответствуют западным стандартам. Часто меняется налоговая и таможенная политика, низкий уровень работы банков, слабо развита система внебанковских финансовых организаций, отсутствие правовой регулировки приватизации, недостаточное правовое обслуживание зарубежных инвесторов.

Эти барьеры отражаются на так называемом коэффициенте инвестиционной достоятельности, который специалисты оценивают как инвестиционный риск. Показатель инвестиционного риска в масштабе 0-5 точек составляет для Польши 2,6, Венгрии — 2,4, Чехии — 2,2, Украины — 3,9, Беларуси — 4,0, России — 4,0. Международные эксперты утверждают, что в последнее время инвестиционный риск в Польше и в большинстве других стран Средневосточной Европы уменьшается, однако по-прежнему остается слишком высоким.

Войцех КОСЕДОВСКИ,
доктор экономических наук,
профессор Университета
Николая Коперника в Торуне
(Польша).

Страна	Оценка законодательства, регулирующего инвестирование*						Прямые зарубежные инвестиции			
	Экстенсивность		Эффективность		Общая оценка		Всего, млн. USD		На душу населения, USD	
	1995 г.	1996 г.	1995 г.	1996 г.	1995 г.	1996 г.	до 1995 г.	до 1996 г.	до 1995 г.	до 1996 г.
Чехия	4	4	4	4	4	4	2.981	5.481	289	532
Венгрия	4*	4*	3	4	4	4	6.913	11.486	671	1.113
Эстония	3	4	4	4	3	4	471	637	25	413
Польша	4*	4*	3	3	4	4	1.523	2.423	40	63
Хорватия	3	4	4	4*	3	4	183	251	38	53
Болгария	4	4	3	4	3	4	202	302	22	36
Латвия	3	4*	2	3	2	4	249	409	92	164
Словения	3	2	4	4*	3	3	355	505	178	253
Словакия	4	3	3	4	3	3	443	623	84	117
Албания	2	4*	2	1	2	3	130	200	38	63
Румыния	3	4	2	3	2	3	599	879	26	39
Молдавия	3	3	2	3	2	3	37	95	9	22
Россия	4	4*	1	2	2	3	1.600	3.100	11	21
Македония	3	4*	2	2	2	3	5	38	2	18
Узбекистан	3	4*	1	2	2	3	144	287	13	
Украина	3	2	2	4	2	3	461	581	9	11
Армения	3	4	2	3	2	3	3	22	1	6
Литва	3	2	2	2	2	2	173	228	46	61
Грузия	3	2	1	2	2	2		92		17
Казахстан	3	2	1	2	2	2	803	1.831	47	110
Киргизия	3	3	2	2	2	2	35	143	8	32
Азербайджан	2	2	1	2	1	2	70	276	10	37
Таджикистан	2	2	1	2	1	2	29	29	5	5
Беларусь	3	1	1	2	2	1	85	85	8	8
Туркмения	2	1	1	1	1	1	215	215	55	54
Всего:							17.709	30.198	45	76

Оценка 4*, выставленная экспертами ЕБРР, является высшим балом (так сказать, "четыре с плюсом").

Сбыт — единственное лекарство

Кажется, белорусские машиностроители начинают, наконец, определять меру финансового благополучия своих производств не показателями объемов производства, а маркетинговыми критериями. Не столь важно, происходит ли это под воздействием первого из компонентов магической триады "экспорт — жилье — продовольствие" или от собственного понимания того, что успешные показатели сбыта — единственный путь, уводящий от фактического банкротства.

За последние пять лет производство белорусских тракторов снизилось

почти в 4 раза, что на фоне регресса аналогичных производств в иных странах СНГ — Казахстане, Украине и т. д. — выглядит почти достижением. Но в условиях неплатежеспособности большинства традиционных рынков падение производства вовсе не означает, что у ворот тракторных заводов на всем постсоветском пространстве толпятся желающие купить десяток-другой "железных коней": новые рынки производителям нужно искать самим, а те, которые по былым временам хорошо известны, завоевывать заново, соперничая при этом с новыми и куда более благополучными конкурентами из дальнего зарубежья.

На "Беларуси" от Уфы до Парижа

МАРКЕТИНГ

В поисках новых рынков сбыта ПО "Минский тракторный завод" принимает участие в выставках сельхозтехники. География последних из них представлена самыми разными регионами: в конце февраля три экспозиции с участием продукции ПО "МТЗ" были представлены в Париже, Уфе и Красной Пахре (Подмосковье).

Среди корифеев

В Париже в выставочном комплексе "Норд-Вильент" прошла международная выставка сельхозоборудования и технологий "СИМА-97". О статусе экспозиции свидетельствовал состав участников: были представлены ведущие мировые тракторопроизводители — американские фирмы "Джон Дир" и "Кейс", английская "Массей Фергюссон", немецкая "Дойц" и другие.

ПО "Минский тракторный завод" на суд потенциальных покупателей представило пять моделей техники: МТЗ-572 и МТЗ-952, подготовленные к показу французской фирмой "Актив-Авто-Франс" (дилером минской продукции, входящим в состав российского объединения "Тракторэкспорт"), а также МТЗ-320, садовый вариант МТЗ-680 и МТЗ-1221.

По словам генерального конструктора ПО "МТЗ" Михаила Мелешко, появление новых моделей минских тракторов привлекло всеобщее внимание участников и гостей выставки.

Парижская выставка продемонстрировала, что наряду с признанными корифеями из США, Великобритании, Германии на мировых рынках все ак-

тивнее пробуют заявить о себе тракторопроизводители из молодых государств Восточной Европы. Так, в Париже были представлены две модели польского трактора "Урсус" мощностью 120 и 150 лошадиных сил, а чешская фирма "Зеттер" дизайном своих моделей вообще заслужила самые лестные отзывы.

Делегацией МТЗ во время работы выставки проведены переговоры с немецкими фирмами "Рабба Верк", "ББГ", норвежской "Квернеланд" о создании совместного производства плугов для минских тракторов мощностью 120 и 150 лошадиных сил. Плуги для машин подобных модификаций ни в Беларуси, ни в СНГ не выпускаются.

С фирмой "Корарро" достигнута договоренность о поставке передних ведущих мостов, производимых итальянцами. А немецкая фирма "Цанрат фабрик", возможно, займется поставкой трансмиссий, которые будут применяться на тракторах мощностью 210 лошадиных сил (их разработка ведется в объединении).

За Башкирию надо бороться

В Уфе состоялась международная специализированная выставка-ярмарка

продукции пищевой промышленности и сельского хозяйства "Агро-97". Она проходила под патронатом министерства сельского хозяйства и продовольствия России и Республики Башкортостан.

На стенде ПО "МТЗ" участники выставки могли познакомиться не только с продукцией объединения, но и с историей развития тракторостроения в Беларуси за 50 лет, для чего в Уфу было привезено множество рекламной продукции.

И здесь продукция МТЗ получила неплохие отзывы, в частности, из уст заместителя премьер-министра Башкирии В. Лесунова. В Башкирии на сегодняшний день работает 6 тысяч тракторов "Беларусь". Их парк в последнее время не обновлялся, существует острая нехватка запчастей.

При этом сельское хозяйство наряду с нефтепереработкой является одним из ведущих секторов экономики республики. Ныне башкирский агро-сектор убыточен и неплатежеспособен. Вопросы о подъеме сельского хозяйства в Башкирии решаются на уровне регионального правительства. Конечно, это почувствовали и западные тракторопроизводители, постепенно осваивающие новый рынок.

На полях региона уже работают тракторы итальянской фирмы SAME мощностью 72-77 и 150 л. с., 150- и 200-сильные машины американской фирмы "Джон Дир". В этом году география башкирских машинных парков по-

полнится моделями "Магnum" фирмы "Кейс" и английскими "Массей Фергюссон". Причем все поставки осуществляются по единой схеме: в рассрочку на 3-5 лет.

Делегация МТЗ подписала в Уфе дилерский договор с госпредприятием "Башгазсервис" на поставку запасных частей. Местный резинотехнический завод займется поставками на МТЗ шторки для радиатора, а с "Нефтехим-аппаратурой" начаты переговоры на бартерную поставку шин в обмен на запасные части.

Подмосковные трактора

20 февраля на производственных площадях Краснопахинского ремонтно-механического завода (Подольский район Московской области) началась постоянно действующая выставка-продажа сельскохозяйственной техники.

В Красную Пахру ПО привезло 10 единиц техники: модели ТЗ-225, 680, 820, 952 и 1221, а также МТЗ-012 с набором сельхозмашин, мини-трактор МТЗ-082, мотоблок МТЗ-06ЛД, универсальное тракторное шасси ГИУ-356 и погрузчик П-10.

Открытие выставки было приурочено к началу работы IV съезда Аграрного союза России. Представители МТЗ побывали на открытии съезда аграриев и познакомили его делегатов с техникой, выпускаемой в объединении.

СТАТИСТИКА

На тормозах

В минувшем году спад производства тракторов наблюдался во всех регионах СНГ (за исключением Казахстана, где объемы noticeably возросли после обвального спада предыдущих лет).

Так, по данным Межгосударственного статистического комитета стран СНГ, в 1996 году Беларусь выпустила 26,8 тыс. тракторов (в 1995 г. — 28 тыс., в 1991 — 95,5 тыс.), Казахстан — 2,5 тыс. (1,8 тыс. и 34,1 тыс.), Россия — 14,1 тыс. (21,2 тыс. и 178 тыс.), Узбекистан — 3,8 тыс. (4 тыс. и 21,1 тыс.), Украина — 5,4 тыс. (10,4 тыс. и 90,2 тыс. соответственно).

Как видим, с 1991 года наиболее острый крах потерпели тракторостроители России. За пять лет уровень производства здесь упал более чем в 12 раз. В минувшем году мощности по выпуску тракторов использовались в РФ на 5-8% (по оценкам экспертов Межгосударственного статистического комитета СНГ, — на 11%).

В правительственной программе РФ "Структурная перестройка и экономический рост" прогнозируется дальнейшее падение производства — до 13,5 тыс. тракторов ежегодно.

Чей трактор завоюет хлопчатники?

КОНТАКТЫ

На узбекском рынке придется бороться и с собственными трудностями, и с западными производителями

В феврале делегация ПО "Минский тракторный завод" выезжала в Узбекистан для ведения переговоров и заключения контрактов на поставку продукции в эту страну. При этом разговор шел о создании в Узбекистане как системы фирменного обслуживания тракторов МТЗ, так и сборочного производства.

Неудача с заключенным в прошлом году в рамках программы "Народный трактор" пакистанским контрактом вынуждает ПО "МТЗ" активно искать рынки сбыта в других регионах, в том числе (и, пожалуй, в первую очередь) в азиатских.

Сельское хозяйство Узбекистана, переживающее глубокий кризис, тем не менее по-прежнему остается главной надеждой экономики республики — на безальтернативной основе (в агро-секторе производится около 60% ВВП страны). Правительством республики в свое время принято решение о реструктуризации сельского хозяйства. Согласно ему, в каждой области Узбекистана планируется создать более 2 тысяч фермерских хозяйств. Соответственно, потенциальных потребителей белорусских тракторов здесь должно прибавиться.

Теоретически емкий рынок

Сегодня на полях Узбекистана работает около 10 тысяч тракторов МТЗ. Из них более 60% уже выработали свой ресурс. Тракторный парк испытывает острую нехватку запчастей. Между тем, по мнению генерального директора ПО "МТЗ" Михаила Леонова, узбекский рынок в лучшие годы способен ежегодно потреблять до 10 тыс. единиц белорусской тракторной техники различных модификаций — в основном для обработки хлопчатников.

ПО "МТЗ" для себя должно реанимировать этот рынок, считает директор, — тем более что на рынке Узбекистана заметно активизировались западные тракторостроители (к примеру, американская фирма "Кейс" в 1996 году поставила в среднеазиатскую республику 200 машин "Магnum-7540" мощностью 215 л. с., а уже за два первых месяца текущего года — вдвое больше).

Во время поездки по трем областям Узбекистана руководству МТЗ удалось добиться определенных ре-

зультатов. Согласно договоренностям, в первом полугодии 1997 г. минчане поставят в Хорезмскую и Бухарскую области 600 тракторов МТЗ-80Х. Кроме того, заключены контракты на поставку запчастей на общую сумму в 250 тыс. USD.

Для адаптации белорусских моделей к местным условиям в ближайшее время объединение поставит "Узсельхозснабремонту" два трактора МТЗ-1221 на 480-часовые испытания, после чего будет решена судьба закупок Узбекистаном данной модификации.

Осядем в Ургенче?

На февральских встречах прорабатывались не только вопросы экспорта продукции. Во-первых, принято решение о создании белорусско-узбекского сборочного производства на базе Ургенчского ремонтного завода. В уставном фонде совместного предприятия доля ПО "МТЗ" составит 60%.

Из каких соображений исходили стороны при определении белорусской доли в уставном фонде? В правовой базе этой среднеазиатской страны заложены определенные преференции для производственных предприятий с долей иностранного капитала, превышающей 50%. Прежде всего, в соответствии с указом Президента Узбекистана, такие предприятия освобождаются от уплаты налога на прибыль в течение двух лет с момента запуска производственных мощностей. Кроме того, они наделены преимуществами, связанными с конвертацией сома в СКВ для последующих проектов.

Пока МТЗ вносит в новое предприятие, так сказать, интеллектуальный капитал: техническую и конструкторскую документацию, испытательное оборудование и т. д. Первоначальный финансовый вклад для наращивания оборотных средств будет поставка 10 тракторных комплектов. И уже в нынешнем году на Ургенчском ремзаводе предполагается провести подготовку

производства, рассчитанного на ежегодную сборку трех тысяч машин МТЗ-80Х (в перспективе — намерения создать еще одно СП для сборки малогабаритной техники и тракторов мощностью до 150 л. с.).

Наконец, на переговорах с узбекскими хозяевами (по-нашему — председателями облисполкомов) был поднят вопрос о создании на территории Узбекистана товаропроизводящей сети продукции МТЗ. Планируется, что созданием сети по продаже и фирменному обслуживанию техники займутся областные агро-снабженческие организации.

Сервисная сеть для СНГ: цена — 40 млн. USD

Агро-снабженческие организации бывшего СССР с распадом союзного государства перестали заниматься продажей и сервисным обслуживанием продукции МТЗ. Во сколько сейчас руководство ПО оценивает восстановление старых связей, а также налаживание торгово-сервисной сети там, где подобной инфраструктуры у минских тракторостроителей не было и в советские времена?

По оценке М. Леонова, только в России это потребует, по самым скромным подсчетам, вложений на сумму более 20 млн. USD, а в целом в странах СНГ — около 40 млн. USD, не считая последующего содержания этой сети. Сейчас для решения маркетинговых задач создается лизинговая компания "Беларустроконтролизинг", которая, как ожидается, в перспективе будет реализовывать до 10 тыс. тракторов ежегодно.

Но, ориентируясь на стратегию западных тракторостроителей, нетрудно сделать вывод: конкуренты заинтересованы не только в экспорте, но и в постепенном выводе своих сборочных производств в регионы

Азии, Африки. То есть в те страны, где сельхозпроизводство играет главенствующую роль в народном хозяйстве. Страны СНГ — не исключение: просто их черед настает только теперь. С этой точки зрения для ПО "МТЗ" очень важно организовать свое производство в Узбекистане.

Тенденция: экспорт "сборок"

Понятно, что к политике "экспорта сборки" мировых производителей подталкивают и желание уменьшить расходы на транспортировку продукции до конечного потребителя (доходящие порой до 10-15% от стоимости машины), и стремление сэкономить на таможенных пошлинах, во многих странах достаточно высоких для подобной готовой продукции. Вдобавок создание сборочного производства на территории страны-импортера означает трансформацию "сборки" в экономику этого государства, а это не худшая возможность заручиться правительственными гарантиями и содействием местных властей приоритетам марки на внутреннем рынке.

Существует еще один стимул к созданию в среднеазиатской стране тракторного производства. Кстати, он тесно связан с интересами в первую очередь белорусской легкой промышленности. До 1997 года поставка бело-

русских тракторов в Узбекистан осуществлялась в основном по бартеру на поставку хлопка. Но в августе прошлого года правительство Узбекистана приняло постановление "О мерах по сокращению экспортно-импортных операций на бартерной основе", которое призвано достаточно резко ограничить бартерные операции именно на продукцию, ввозимую из-за пределов республики (что обостряет дефицит сырья для белорусского легпрома).

Несмотря на все вышеперечисленные "необходимости", для ПО "МТЗ" экспорт "сборок" пока в основном в проектах (за исключением действующего производства "Пронар" в польском городе Нареве). Теперь надежды возлагаются на ургенчский проект, а также на создание сборочного производства на Украине. Но форсировать события в этом направлении Минский тракторный не в состоянии. До тех пор, пока сырьевой продукт и ее сервисное обслуживание будут создавать слишком много проблем, объединению будет все труднее конкурировать с западными производителями сельхозтехники на некогда исключительно "своих" — монополиях — постсоветских рынках.

Владимир СТАШЕВСКИЙ.

Комментарий "БР"

О том, что мировые производители сельхозтехники действительно заинтересованы в создании производства в Узбекистане, свидетельствует соглашение, подписанное между американской Case IH Agricultural Equipment Corporation и правительством Узбекистана.

Данное соглашение появилось также в феврале нынешнего года. Это наводит на мысль о том, что инициативы ПО "МТЗ" стали следствием такого проявления активности со стороны американской компании.

В настоящее время регистрируются учредительные документы узбекско-американского СП "УзКейсМаш" с уставным капиталом 15 млн. USD, созданного Case (причем в распоряжении компании-производителя, как и в случае с белорусско-узбекским проектом, оказывается 60% акций), компанией "Узсельхозмаш-холдинг" (25,33%) и АО "Ташсельмаш" (14,67%). Новое совместное предприятие будет выпускать двухрядные хлопкоуборочные машины и зерновые комбайны.

Представители правления холдинговой компании "Узсельхозмаш-холдинг", владеющей четвертой частью акций "УзКейсМаш", уверены в том, что осно-

вой преобразований во всем сельскохозяйственном машиностроении Узбекистана станет соглашение о долгосрочном сотрудничестве между американской компанией и правительством республики (оно было подписано еще в декабре прошлого года).

Насколько это утверждение негласно, можно понять, если учесть, что "Узсельхозмаш-холдинг" объединяет все без исключения республиканские предприятия и организации сельскохозяйственного машиностроения, в том числе АО "Ташкентский тракторный завод", АО "Ташсельмаш", АО "Ташкентский моторный завод".

Трудно поверить, что представители холдинга, кровно заинтересованные в успехе проекта Case, не сделают все возможное, чтобы помешать проникновению в свою республику белорусского производства, к тому же сопоставимого по проектной мощности с объемами производства всех тракторостроителей Узбекистана (напомним, что в белорусско-узбекских переговорах по поводу площадки Ургенчского ремзавода называлась цифра 3.000 тракторов ежегодно; тогда как за прошлый год все предприятия "Узсельхозмаш-холдинга" выпустили немногим больше — 3.762 машины).

Нас обходят стороной,

ИТОГИ

но оптимизм Властей не иссякает

В конце прошлого года первая в Беларуси СЭЗ "Брест" начала функционировать. Хотя и с опозданием (не 1 декабря, как планировалось, а 20-го), в качестве резидента был зарегистрирован первый инвестор.

В настоящий момент резидентами СЭЗ "Брест" являются всего два хозяйствующих субъекта: белорусско-немецкое СП "Вест Лайн Интернэшнл Продакшн" по производству продуктов питания (йогурта, шоколада, розливу сухих вин), сумма инвестиций в которое составила 12 млн. DM, и белорусский колхоз "Пограничник" (на землях этого хозяйства расположена большая часть территории СЭЗ). Еще несколько заявок от потенциальных инвесторов рассматриваются администрацией зоны (фирмы из США, Польши, Италии, Китая, Кипра, по предварительным договоренностям, планировали вложить порядка 165 млн. USD).

Судя по темпам притока инвесторов в зону, сегодня едва ли стоит говорить о ее быстром развитии. Если на этапе разработки законодательства иностранцы еще проявляли довольно живой интерес к этому пилотному для Беларуси проекту, то с открытием зоны их интерес явно поубавился.

Несостоявшаяся очередь

В качестве консультантов при разработке законодательства СЭЗ "Брест" привлекались иностранные эксперты, основную часть которых составляли немецкие специалисты. Именно из Германии и ожидалось наиболее значительные капитальные вложения, причем уже на начальном этапе. Едва ли единственное зарегистрированное немецко-белорусское СП можно рассматривать как удовлетворительный результат. Но если даже непосредственно причастные к созданию зоны немцы не торопятся инвестировать в нее, то о бизнесменах из других стран говорить и вовсе не приходится.

Например, американский бизнес, на который также возлагались определенные надежды, после заявления Госдепартамента США в отношении инвестиционной деятельности в Беларуси предпочитает обходить стороной и СЭЗ, и РБ в целом.

Мизерное количество резидентов и желающих ими стать свидетельствует о серьезных опасениях иностранных и местных обладателей капитала в отношении функционирования СЭЗ сегодня и в перспективе. Судя по всему, очередь из потенциальных инвесторов, которую предполагала наблюдать администрация СЭЗ (в положении о СЭЗ "Брест" даже предусмотрен конкурсный отбор инвесторов), осталась в области фантастики.

Главная причина лежит в политико-правовой плоскости. Несмотря на довольно привлекательное законодательство в отношении СЭЗ, никакие гарантии (хотя они довольно четко определены в положении о зоне) не могут сегодня являться стопроцентными. И об этом открыто заявляют потенциальные инвесторы. Между тем от резидентов требуются определенные вложения в инфраструктуру СЭЗ (сумма может достигать весьма солидных величин), и при отсутствии в Беларуси собственности на землю для них приход в зону не так уж безопасен, во всяком случае, не всегда экономически оправдан.

Вдобавок ко всему в положении о зоне вместе с гарантией защиты инвестиций и возможностью сдачи земли в аренду на

срок до 99 лет присутствует ремарка о том, что СЭЗ "Брест" может быть закрыта и ликвидирована по решению Президента РБ. После событий ноября прошлого года именно это положение документа более остальных привлекает внимание потенциальных инвесторов.

Не хотят и не заставишь

Потенциальный инвестор, особенно иностранный, должен видеть, что работать он будет не один, и точно знать, с кем. Этап же первоначального накопления резидентов СЭЗ "Брест" слишком затянулся, и преодолеть образовавшийся за время фактического простоя зоны вакуум будет теперь крайне сложно. Тем более что и психология инвестора изменяется со временем не в благоприятном для нас направлении.

Принимая же во внимание стратегическую важность создания и эффективного функционирования СЭЗ "Брест" для белорусской экономики, необходимо срочно принимать кардинальные меры. Представляется целесообразным в настоящий момент регистрировать в зоне всех желающих без исключения и лишь впоследствии администрация СЭЗ, может быть, позволит себе проводить конкурсный отбор инвесторов. (Кстати, такого же мнения придерживается и глава администрации СЭЗ "Брест" Николай Кривецкий).

Кроме того, стоит, вероятно, подумать и о том, как "поднять" инфраструктуру. Ведь это сегодня единственное, что в состоянии предпринять республика, чтобы привлечь инвестора (хотя на фоне существующего инвестиционного климата это и выглядит не очень убедительно).

О создании инфраструктуры еще до открытия СЭЗ "Брест" не единожды говорили иностранные эксперты. Вероятно, все-таки нужно было "отжалеть" определенное количество средств на обустройство территории.

Власти и администрация СЭЗ "Брест" пытаются решить проблему создания необходимой инфраструктуры частично за счет передачи в ведение администрации ряда государственных предприятий и их имущества. Так, Брестский областной Совет, к примеру, дал согласие на передачу СЭЗ государственного предприятия "Стройбытматериалы", "Ремстройбетон", брестских областных баз "Обувьторг" и "Мясомолторг", бизнес-центра "СЭЗ-Брест", объединений "Облагростнаб" и "Агропромтехника".

Самое интересное, что не только иностранные субъекты хозяйствования, но и местные власти, похоже, уже не столь уверены в том, что у СЭЗ "Брест" есть будущее. Все чаще ведутся разговоры о создании других зон (в последнее время фигурирует 6 проектов), одна из которых, к примеру, планируется на территории аэропорта Минск-2. Возможно, этот вариант будет более удачным, так как может быть "запущен" на всем готовом (об инфраструктуре аэропорта можно не волноваться). Однако проектов, подобных СЭЗ "Брест" по своей масштабности, у правительства теперь нет.

Наталья ШКЛЯР.

На Весах Выгоды

СЭЗ "Брест" выглядит не слишком убедительно

Постоянно возрастающая конкуренция на рынках капитала, рабочей силы и природных ресурсов объективно приводит к их концентрации в зонах, имеющих наиболее благоприятные инвестиционные условия. В связи с этим правительства многих стран сами способствуют созданию привлекательного инвестиционного климата в отдельных точках, что в итоге ускоряет экономическое развитие не только соответствующих регионов, но и в целом этих стран.

Понятно, что создание СЭЗ "Брест", которая при благоприятном развитии социально-экономической ситуации может стать полигоном либеральной модели управления экономикой, имеет для Беларуси важнейшее значение.

Предпосылки созданы. Результатов нет

В нашей стране идея создания территорий с особыми экономическими условиями переживает циклические подъемы и спады уже шестой год. Что же способствует и что мешает ее переводу в сферу практической реализации?

Во-первых, очевидно, что белорусские субъекты хозяйствования, потеряв своих коммерческих партнеров на Востоке, хотели бы компенсировать эти потери посредством выхода на европейский рынок. В рамках СЭЗ "Брест" это реально благодаря льготному порядку налогообложения и беспроцентному вывозу произведенной на данной территории продукции за пределы зоны.

Во-вторых, вследствие определенной автономности СЭЗ (регистрация резидентов непосредственно администрацией зоны, сдача земли в аренду на 50 и 99 лет, а под особо перспективные проекты — и продажа земли, отсутствие обязательной продажи валютной выручки на МВБ) белорусские и зарубежные партнеры получают возможность для оперативной самоорганизации в виде совместных предприятий и реализации совместных инвестиционных проектов.

В-третьих, СЭЗ "Брест" достаточно удачно расположена географически, являясь в данный момент узловым пунктом между Востоком и Западом. Но как коммуникационное звено между ними эта территория в значительной мере перегружена, поэтому как на Востоке, так и на Западе есть заинтересованность в устранении узких мест.

В целом же СЭЗ "Брест" (на основании соответствующего положения) можно охарактеризовать как территориально-режимную зону экспортного производства с элементами беспроцентной зоны и зоны свободных банковских услуг.

Все вышесказанное обосновывает оптимистичный взгляд на возможности развития данной свободной территории. Нельзя, однако, забывать, что приведенные аргументы "за" могут быть реальны только при удачном стечении обстоятельств.

Слишком узкое пространство

Во-первых, белорусских производителей в Европе не ждут, поскольку никто не желает себе новых конкурентов. Соответственно, вопрос поиска рынков сбыта для нашей продукции по-прежнему остается открытым. Как ни важен выход на европейский рынок для Беларуси, нужно отдавать себе отчет, что никто не покинет своих рабочих мест ради нас.

Во-вторых, автономность СЭЗ "Брест" относительно (учитывая возможность ее ликвидации по решению Президента). Это делает перспективу потенциальных инвесторов весьма неопределенными и заставляет их искать другие адреса вложения капиталов.

В-третьих, географическое расположение СЭЗ "Брест" выгодно лишь в том случае, если граница между Польшей и Беларусью будет более прозрачной. А данное условие невыполнимо без существенного изменения внешней политики РБ по отношению к восточной соседке (то есть без лишения России возможности осуществлять жесткий контроль на западных границах СНГ). В настоящий момент такой поворот событий не представляется реальным, и, следовательно, режим на западной границе Беларуси улучшаться не будет.

С другой стороны, если, допустим, такое изменение произойдет, то Брест лишь недолгое время сможет быть тем самым связующим звеном, поскольку процесс распространения общеевропейского экономического пространства быстрыми темпами покатится далее на Восток.

Если же говорить о существующей в СЭЗ "Брест" инфраструктуре, то надо признать ее недостаточной для непосредственного начала ведения хозяйственной деятельности. Потенциальному резиденту СЭЗ необходимо будет вложить большое количество средств не только на постройку производственных помещений, но и на подвод электроэнергии, тепла, воды и т. п. Это, конечно, позволит "гостю" сделать планировку под себя, но ограничивает число потенциальных инвесторов, не пуская в СЭЗ средние и малые предприятия, желающие использовать уже существующую инфраструктуру. В этой связи иногда высказываются предложения о распространении СЭЗ на территорию города Брест, однако они пока не нашли необходимой поддержки.

Кроме перечисленных момен-

тов, следует назвать и неготовность населения и системы государственного управления к осуществлению идеи свободного экономического развития, примером которого является СЭЗ. Между тем такое развитие невозможно без самостоятельности и инициативности большинства субъектов хозяйствования и без достаточного их количества. Последний момент представляется важным, так как для обеспечения информационного взрыва, необходимого при реализации подобных проектов в качестве рекламной кампании по привлечению инвесторов, срок накопления "критической массы" должен быть коротким.

Судя по темпам развития СЭЗ "Брест" до сих пор, осуществить форсирование процесса будет довольно сложно. Это тем более печально, поскольку развивающаяся СЭЗ "Малашевичи" на территории РП имеет и использует свои неплохие шансы на привлечение финансов ЕС для оборудования приграничной инфраструктуры.

Асинхронность

Одной из основных причин создания СЭЗ в других странах Центральной и Восточной Европы являлась потребность реструктуризации региона. Потенциальные темпы урбанизации в Брестской области оцениваются в 20-30 тыс. человек в год, основная масса нового городского населения будет концентрироваться в областном центре. При средней стоимости одного рабочего места 50 тыс. USD в год (в соответствии с "Национальной программой привлечения инвестиций в РБ" от 12.07.1996 г.) требуется величина внешних инвестиций составляет примерно 1,5 млрд. USD в год.

Удовлетворить данную потребность с помощью только одной СЭЗ "Брест" будет сложно. Скорее, потребовалась бы либерализация экономики. Существующая же ситуация может спровоцировать социальный кризис в регионе, что отрицательно отразится на будущем СЭЗ. Настораживает и тот факт, что о зоне даже не упоминается в "Национальной программе", одобренной Постановлением ВС РБ № 457 от 12.07.1996 г.

Одним словом, изменяя экономические условия в отдельно взятом регионе, необходимо обращать особое внимание на согласование этих изменений с общей экономической политикой страны, местными социальными, историческими и географическими условиями. Следует также принимать во внимание способность существующей административной системы к оперативному руководству и воплощению данных изменений в жизнь. Иначе попытка реализации идеи обречена на неудачу.

Александр СТРЕЛЬЦОВ,
аспирант НИИЭ
при Минэкономики РБ.

Рынок финансовых и юридических услуг

Данные на 21.03.1997 г.

Внебанковские услуги				
Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (консультация по взаиморасчетам)				
Безналичная валюта за безналичные RUR и BYB				
Наименование	Валюта	Вид услуги	Расходы в год	Цена
"Финвиз", т. 332-201, 332-233	RUR/BYB, UAH/BYB	Консультации по покупке и продаже любой суммы (по договоренности)	—	—
Оффшорные компании				
Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
Aramis-offshore Co., т. 220-02-32, 220-05-59	Ирландия, Делавэр, Ингушетия, Бурятия, готовые фирмы в Москве	Как пользоваться компанией? Литература. Оффшорная схема работы (9 зон)	—	от 1.300 USD
D.S. Express Inc. "Информаркет-аудит", т. 236-24-28, ф. 236-09-81	Большой выбор оффшорных зон. США, Ирландия и другие	Рекомендации по выбору региона. Страховые, банковские компании, счета, консультации	—	—
Фирма JEL, т. 266-13-99	Большой выбор оффшорных зон	Готовые компании и под заказ. Счета, консультации	—	—
FETR PRANA s. r. o., т. (+42060) 237-01-95, ф. (+4202) 471-96-18	США (все штаты), Канада, Ирландия, Венгрия, Кипр и др.	Готовые компании в 7 странах. Регистрация с открытием счетов	—	от 450 USD
	Чехия, Канада, Франция, США, Испания, Болгария	Вид на жительство, ПМЖ, green card, недвижимость, информационная литература	—	от 2.420 USD

Семинар "Оффшор — время думать о будущем"		
Наименование	Тематика	
Aramis-offshore Co., т. 220-02-32, 220-05-59. Дата проведения: 25.03.1997 г. — 28.03.1997 г.	Владение и управление компаниями. Рабочие схемы — экспорт, импорт, транспортная торговля, бартер, самфинансирование, дивиденды, производство в свободной зоне, продажа интеллектуальной собственности, субподряд. Аккредитация представительств. Выгода от СП, представительства, счет в России. Вся информация находится за границей, конфиденциальность гарантируется	
Финансовые услуги		
Наименование	Вид услуги	
ЭФК "Восточный экспресс", т. (03322) 4-33-45, 4-33-55	Оказываем услуги по оплате зарубежных контрактов в соответствии с законодательством Республики Беларусь о внешнеэкономической деятельности	
* Украина.		
Юридические услуги		
Наименование	Вид услуги	Лицензия
"Арамис", т. 220-05-62, 220-05-59	Услуги юриста. Регистрация СП, ИП, представительств... ООО "под ключ". Продажа готовых фирм в Минске и Москве. Подтверждение уставного фонда. На приеме — красивые девушки-юристы	№ 253, 9.03.1995 г. — 2000 г., выдана Минюстом РБ
Институт предпринимательства, ул. Сухая, 7, т. 220-93-41, 220-92-70	Общественная регистрация и регистрация. Представление интересов в хозяйственном суде. Получение разрешений на изготовление печатей и штампов. Присвоение кодов ОКПО, открытие валютного и расчетного счетов в банке. Экспертиза неденежных вкладов в уставные фонды (эксперты: Неплюев Д. Н., Заборский Г. Г. — лицензия № 18, 21 от 5.09.1996 г.). Комплексное юридическое обслуживание.	№ 82, 7.12.1994 г. — 1999 г., выдана Минюстом РБ

МОНИТОРИНГ		
Наименование	Вид услуги	Лицензия
ППП "Левальсия", т. 257-61-73	Лицензирование видов деятельности. Общественная регистрация предприятий. Представление интересов в хозяйственном суде. Индивидуальный подход, профессиональные знания и опыт	№ 184, 21.12.1994 г. — 1999 г., выдана Минюстом РБ
ООО "Бизнессервис", т. (017) 239-73-83	Регистрация ИП, ЧП, ООО. Предоставление юридического адреса	№ 119, 26.06.1996 г. — 2001 г., выдана Минюстом РБ
ЮФ "Бизнесконсалт", т. (017) 229-16-33	Регистрация ИП, СП, ОАО, ЗАО, ООО, ЧП. Комплексное правовое обслуживание субъектов хозяйствования	№ 258, 9.03.1995 г. — 2000 г., выдана Минюстом РБ
ЧП Мурашко С. П., т. 227-70-41	Регистрация АО, ООО, ЧП, СП, ИП. Комплексное юридическое обслуживание. Представление интересов в хозяйственном суде. Экспертиза денежных вкладов в уставные фонды	№ 145, 13.01.1995 г. — 2000 г., выдана Минюстом РБ
Аудиторские услуги		
Наименование	Вид услуги	Лицензия
ООО "Информаркет-аудит", т. 236-24-28, ф. 236-09-81	Консультации по налогообложению. Аудит. Восстановление бух. учета. Подтверждение уставного фонда СП, ИП	№ 104, 20.01.1995 г. — 19.01.2000 г., выдана Аудиторской палатой РБ
АООО "Репорт", т. ф. 249-76-71	Все виды аудита предприятий всех форм собственности, консультации. Заключение о формировании уставного фонда. Приглашаем аудиторов	№ 57, 9.03.1994 г. — 8.03.1999 г., выдана Аудиторской палатой РБ

Обозрение подготовлено Агентством Гревцова.

Для размещения информации в "Рынке услуг" следует обращаться в будние дни по тел./факсу: (0172) 621-617, представительство в г. Гомеле — тел.: (0232) 563-018.

Клиент не созрел

ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ

для предоставления услуг мирового уровня

Те, кто интенсивно пользуется услугами связи, заметили качественные изменения, которые произошли в последнее время на этом направлении. О проблемах и перспективах развития отрасли корреспонденту "БР" рассказал технический директор фирмы "Белтелеком" Геннадий ЖУРАВЛЕВ.

На момент распада СССР у Беларуси не было ни одного международного канала связи, мы располагали лишь транзитными каналами. Например, для того, чтобы позвонить из Минска в Варшаву, абонента соединяли с Москвой, затем опять с Минском и только потом с Варшавой.

Сейчас у нас две международных автоматических станции и 26 международных прямых каналов. С некоторыми странами мы имеем несколько направлений (например, с США — отдельные каналы с тремя компаниями, с Великобританией — с двумя). Самый большой трафик (объем обмена информацией между операторами связи) у Беларуси с Германией и Польшей, а из стран СНГ — с Россией и Украиной.

После распада СССР каждое государство должно было рассчитывать за трафик самостоятельно. Беларусь попала в очень сложную ситуацию, когда необходимо было платить странам дальнего зарубежья за весь трафик, который проходил через ее территорию. Ни одно из государств не бралось за разделение и учет белорусских абонентов с учетом кодировки шести областей. Необходим был единый код страны, что значительно упростило бы программирование на станциях.

Этот вопрос обсуждался два года в Международном союзе электросвязи, хотя к тому времени Азербайджан и страны Балтии уже получили свои коды. Можно было бы прибавить к "семерке", которая осталась закрепленной за Россией, еще одну цифру (071, 072 и т. д.) и таким образом решить проблему для оставшихся стран. Однако Россия не дала на это согласия. В конце концов, в 1993 г. РБ получила свой нынешний международный код — 375.

Сегодня наша страна является участником нескольких

международных проектов развития средств связи: TEL/TET (Трансевропейские линии и Трансевропейские сети связи), TAE (Трансатлантическо-европейские линии), ITUR (Италия, Турция, Украина, Россия).

TEL/TET — наиболее важный проект, осуществляемый в регионе Центральной и Восточной Европы в области международных волоконно-оптических сетей связи. РБ присоединилась к нему в 1992 году сегментом Минск — Брест — государственная граница Польши протяженностью 397 км. За счет кредита ЕБРР в 1995 году дополнительно включены еще два участка: Минск — Гомель — граница Украины (396 км) и Минск — Верхнедвинск — граница Латвии (267 км).

В 1995 году заключен контракт с итальянской фирмой Marconi на строительство в

республике сети синхронной цифровой иерархии, согласно которому по территории Беларуси проложено 1258 км волоконно-оптического кабеля. Следующим этапом логического развития этого направления должно стать создание республиканского кольца на волоконно-оптическом кабеле, соединяющего все областные центры между собой.

По договоренности с нашими партнерами с Украины и из Польши после пуска линий Минск — Гомель — Киев (на прошлой неделе) и Минск — Варшава (на этой неделе) станет возможным осуществлять взаимные пути обхода трафика и цифровые связи между Беларусью, Украиной и Польшей, что позволит в случае аварийной ситуации обеспечить надежную связь. Сейчас планируется строительство линии Минск — Вильнюс.

Несмотря на все трудности финансового и организационного характера, свою часть работ, согласно заключенным соглашениям, по стыковке линий на государственной границе Беларуси компания "Белтелеком" выполняла точно по графику,

а Украина, Латвия и Польша задержали пусконаладочные работы на 3-4 месяца.

В апреле планируется начать строительство волоконно-оптической линии Минск — Москва. Все пограничные переходы обеспечивают пропускную способность в 622 Mb/s.

Названные линии позволяют расширить возможности обычного телефонного трафика, сетей Internet и передачи любых данных. На магистральных линиях используется современная аппаратура, позволяющая осуществлять связь со скоростью передачи 622 Mb/сек.

По услугам Internet мы имеем сегодня скорость передачи данных 256 Kb/s (с Москвой), кроме того, организован канал 1024 Kb/s с фирмой MCI (США). Третье направление — сотрудничество с фирмой Global One, с которой у нас подписано партнерское соглашение о передаче данных, услугах Internet (скорость 1024 Kb/s) и т. д.

"Белтелеком" работает с двумя крупными поставщиками телекоммуникационной ап-

паратуры — фирмами Siemens (станции EWSB) и Ericsson (станции AXE), которые и используются в крупных городах. В качестве сельских АТС используются станции минского ПО вычислительной техники емкостью до 5.000 номеров. Несмотря на то, что есть интересные технические решения, заложенные в коммутационную технику и аппаратуру связи белорусского производства, используемая элементная база и качество исполнения не позволяют создать продукцию мирового уровня.

В декабре 1996 года введено Минское кольцо длиной 63 км, которое связывает между собой все местные узловые станции. Тем самым мы подготовили основу для цифровой сети. Только в Минске в прошлом году введено 54.000 абонентов цифровых станций. Еще ранее была введена в эксплуатацию станция типа EWSB для организации налаженной цифровой сети емкостью 10.000 номеров, из которых 5.000 предназначалось для Минска и по 1.000 номеров — для каждого областного центра. НПС соответствует мировым стандартам, объединяет ранее раздельные службы для передачи речи, текста, данных и изображения в одну цифровую сеть с интегральным обслуживанием.

Сегодня белорусские предприятия продолжают выпускать телефонные аппараты только с декадным* набором. Желающие перейти на тональный набор могут сделать это, являясь абонентами лишь некоторых минских АТС — 213, 214, 210, 273, 274, 226, 222 и 228.

Установка цифровых станций влечет за собой и установку цифровой аппаратуры передачи, прокладку новых линий связи, то есть проведения целого комплекса работ. При прокладке волоконно-оптических линий связи мы подводим эти линии даже в те города и посел-

ки, в которых сегодня эксплуатируются аналоговые системы связи, чтобы впоследствии сделать переход на новый качественный уровень более дешевым. Для ускорения и повышения качества передачи данных было закуплено оборудование пакетной коммутации фирмы Global One, обеспечивающее связь с протоколами X.25, X.75, Frame Relay. Теперь, кроме Минска, этой услугой могут пользоваться областные и двенадцать крупных районных центров.

Понятно, что чем короче сроки окупаемости капиталовложений, тем быстрее идет рост соответствующего сектора. Учитывая эти реалии, наращивание "массы" таких систем происходит в основном в крупных городах, где эти высококачественные услуги могут быть востребованы.

Однако в целом для того, чтобы белорусские абоненты получили сервис в области связи на мировом уровне, необходимы крупные инвестиции. Проблема здесь не только в связистах, которые могут расширить существующие возможности, но и в клиентах, которые сегодня не готовы использовать новые технологии. Экономическое положение их таково, что немногие могут позволить себе столько средств, сколько требуют их "коллеги" за рубежом. Например, в США население тратит до 4% своих доходов на услуги связи, у нас же этот показатель менее 1%.

Мы стараемся при заключении договоров на поставку оборудования включать в них соответствующие положения, которые бы предусматривали проведение части работ по изготовлению этой продукции непосредственно в Беларуси. Это делается с целью снижения стоимости аппаратуры, что дает возможность подключить большее число абонентов. Необходимо также довести волоконно-оптические линии до каждого абонента, чтобы они могли в цифровом виде получить любую информацию. Остается надеяться, что клиенты ее востребуют.

* Существуют два вида вызова абонента — декадный (или импульсный) и тональный (или частотный). Последний обеспечивает практически мгновенное соединение с абонентом.



Пerezвоните, плохо слышно!

ПАРАЛЛЕЛИ

Перспективы развития средств связи в Беларуси

Предстоящий XXI век называют "веком информатики", и большинство государств старается создать привлекательные условия для инвестиций в эту сферу. Однако Беларусь к этим странам не относится: во всяком случае, иностранные инвестиции в эту область не идут. Основная причина — отсутствие приватизационных процессов.

Закон РБ "О связи" предусматривает, что сети электрической связи могут находиться в собственности как государства, так и юридических и физических лиц. Лишь право создания сети почтовой связи с использованием знаков почтовой оплаты принадлежит исключительно государству.

Правда, Постановление СМ РБ от 13 июня 1990 г. № 148 "О видах (группах) предприятий (объединений), организаций и видах имущества, сдача которых в аренду или выкуп не допускается или ограничивается" предусматривало такие ограничения для "эксплуатационных предприятий связи Министерства связи и информатики РБ". Но закон по статусу важнее постановления, и поэтому в данной части оно не действует.

Сравнение развития телекоммуникационных систем в Беларуси и России показывает, что может принести акционирование предприятий связи. Только в прошедшем году общий объем инвестиций в развитие сетей общего пользования РФ составил около 1,5 млрд. USD.

Кроме того, Министерство связи РФ намерено ускорить реализацию

крупномасштабного проекта, который предусматривает создание в стране в ближайшие 10 лет современной телекоммуникационной сети общего пользования (проект "50х50"), для реализации которого привлекается консорциум западных фирм: Deutsche Telekom (Германия), France Telecom (Франция) и US West (США). При этом 51% акций нового АО будет находиться в федеральной собственности, а 49% будут поделены между участниками консорциума, а также российскими компаниями АО "Ростелеком" и ТОО "RON". Проект "50х50" предполагает создание в России 50 современных автоматических цифровых узлов коммутации, а также прокладку более 50 тыс. км цифровых волоконно-оптических и радиорелейных линий связи и инвестиций в объеме 40 млрд. USD.

Привлечение инвестиций осуществляется в России не только на федеральном, но и на региональном уровне. К примеру, крупнейшие российские операторы связи АО "Московская городская телефонная сеть" (МГТС) и АО "Уралтелеком" предполагают, что в течение 1997 года им удастся привлечь с помощью выпуска еврообон-

более чем по 100 млн. USD.

Планируется, что российские частные инвесторы в рамках реализации другой программы — "Российский народный телефон" обеспечат к 2000 г. ввод 10 млн. номеров из 30 млн. намеченных по программе.

АО "Ростелеком", крупнейший российский оператор международной и междугородной связи, намерен с 1997 г. ежегодно привлекать 200-300 млн. USD на мировом фондовом рынке. На российском рынке акций существовал постоянно увеличивающийся спрос на обыкновенные акции АО "Ростелеком", при этом число заявок на покупку в 2-2,5 раза превышало число заявок на продажу. Месячный оборот при регистрации сделок составлял в среднем 20 млн. акций (номинал 2,5 руб.), что свидетельствует об устойчивом интересе профессиональных участников фондового рынка к акциям АО. Только в 1995 г. валовой доход АО "Ростелеком" составил 4,119 трлн. RUR (800 млн. USD) и увеличился в 3,3 раза по сравнению с 1994 г.

Ведущий мировой поставщик оборудования сотовой связи — шведская фирма Ericsson заключила рамочный контракт с одной из крупнейших российских операторских компаний "Межрегиональный транзит Телеком" (МТТ) на поставку в РФ 10 коммутаторов мобильной связи стандарта NMT-450i на сумму около 15 млн. USD.

Предполагается, что к 2000 году услугами сети NMT-450i смогут пользоваться до 1 млн. абонентов. Интересно, что количество пользователей сотовой связи в России увеличилось с 10.000

абонентов в 1993 г. до 209.400 в 1996 г. Следует также отметить, что, несмотря на ежегодное падение российского ВВП на 7-9% и более, а также стагнацию в производственной и иных сферах, в области предоставления услуг электрической связи наблюдался постоянный рост на 3-5% в год.

В этом контексте перспектива развития белорусских средств связи выглядит, мягко говоря, менее радужной. В свое время Постановлением СМ РБ от 5 марта 1994 г. № 124 "О программе развития средств связи до 2000 года" предполагалось, что в 1995 г. общее количество телефонов будет составлять 2.077 тыс. шт. В реальности цифра составила 1.989 тыс. шт. И это неудивительно, так как, в отличие от того же АО "Ростелеком", "Белтелеком" может привлечь инвестиции только под гарантии правительства. В то время как "Ростелеком" имеет возможность в качестве гарантии возврата кредитов передавать, например, для закупки АТС у фирмы Siemens часть собственных акций.

С этой точки зрения представляется целесообразным ускорить процесс создания на базе государственного предприятия "Белтелеком" холдинга либо АО, куда могли бы войти (в качестве структурных подразделений) все предприятия электрической связи Беларуси. При этом возможно сохранение специализации: например, за "Беллаком" можно было бы сохранить функции по передаче данных; выделить в отдельную структуру таксофонную компанию и т. д. Та-

кая градация, на наш взгляд, будет способствовать более динамичному развитию различных телекоммуникационных направлений.

Кроме того, учитывая, что для различных составляющих телекоммуникационных систем электросвязи существуют различные сроки окупаемости, единое объединение создавало бы дополнительные возможности для инвестиционных маневров. Скажем, окупаемость линий связи представляет собой более длительный процесс, чем непосредственная телефонизация, которая частично осуществляется за счет средств потребителей. Но зато после того, как линии связи окупятся, можно использовать часть прибыли от их эксплуатации на развитие иных компонентов единой телекоммуникационной системы.

Тем более что, с точки зрения привлекательности для инвесторов, телекоммуникационные системы (наравне с предприятиями топливно-энергетического комплекса) занимают наиболее выгодные позиции. Затягивание же приватизации данной сферы лишь консервирует статус-кво и замораживает развитие в будущем. И чем скорее государство откажется от роли "собака на сене", тем больше оно выиграет в перспективе.

Александр ГАЛЬКЕВИЧ.

При подготовке материала использованы данные "Интерфакса".

Бессильны выполнить закон

И в малой приватизации основным становится лозунг "Поспешай медленно"

Минскгоримущество совместно с Международной финансовой корпорацией провело "круглый стол" "Приватизация в сфере торговли". Примечательно, что в отличие от министра Мингосимущества Василия Новика и замминистра торговли Владимира Чигири, у немногих представителей районных администраций (от которых во многом и зависят темпы малой приватизации) нашлось время для участия в дискуссии.

Злободневность повестки "круглого стола" подчеркнул Василий Новик. По его словам, от результатов реформ в торговле зависит успех или неудача всей приватизации, ибо приватизация в массовом сознании прежде всего ассоциируется с работой частных магазинов. На начало 1997 года в Беларуси поменяло государственный статус 677 объектов торговли и общепита (36% от всех приватизированных объектов). В столице за 5 лет из-под государственной опеки вышли 173 предприятия торговли из 510 (в том числе за прошлый год — 52). Если в 1991-1995 годах основным способом приватизации был выкуп арендным коллективом, то после подписания договора о сотрудничестве с МФК — аукцион: в минувшем году 65% всех объектов были проданы на аукционах и по конкурсу.

Закончить в основном

Министр особо подчеркнул позитивность этого процесса, ибо собственность продается гласно, а вся выручка поступает в бюджет. Однако темпы приватизации в торговле его не устраивают. В. Новик привел несколько примеров в доказательство того, что негосударственные предприятия работают с большей рентабельностью. По его словам, некоторые госпредприятия "просто застряли": работают в убыток и не торопятся менять форму собственности. В отношении крупных торговых фирм министр занял такую позицию: если время научило их работать — пусть остаются государственными, нет — надо реструктурировать.

Подчеркнув необходимость создания конкурентной среды, министр в то же время заметил, что в текущем году предлагается завершить малую приватизацию лишь "в основном".

Солитарен с ним был и начальник управления приватизации Комитета государственного контроля Александр Ермолевич, который призвал в этом процессе "поспешать не торопясь". Однако он решительно выступил против акционирования крупных предприятий: в результате директор, не вложив своих денег, фактически становится собственником магазина, заключает договоры с иными фирмами на поставку дорогостоящей продукции, "когда на Службой макаронной фабрики лежит 150 тонн макарон".

Однако, по мнению замминистра торговли Владимира Чигири, пока не решено, что делать с убыточными предприятиями, отказываться от акционирования крупных жизнеспособных торгов нецелесообразно. Тем более что торговля тесно связана с производством и ни одно крупное промышленное предприятие не хочет иметь дело с маленьким. Следовательно, место между оптовым и розничным звеном сразу же занимает посредник.

Зачем нужна реструктуризация?

Косвенным ответом на этот вопрос могут стать итоги эксперимента в Заводском райпищепроде столичной "БР" еще на старте эксперимента писал, что избрана не самая эффективная форма приватизации. Напомним, что речь шла о создании на базе Заводского райпищепроде государственного предприятия с коллективной формой собственности членов трудового коллектива путем наделения каждого долей чистой прибыли предприятия. Что получилось спустя 8 месяцев?

Если предприятие муниципальной собственности продает-

ся частнику, деньги идут в бюджет, кроме того, собственник инвестирует средства в реконструкцию и ремонт. В условиях же эксперимента государство передало в собственность трудового коллектива Заводского райпищепроде 7% чистой прибыли райпищепроде. Кроме налогов, бюджет ничего не получил.

В течение этого времени райпищепрод инвестировал в производство около 6 млрд. BYB (в среднем 230,8 млн. BYB на каждый из 26 магазинов торгового центра). Инвестиции же в приватизированные предприятия за это время в среднем на один магазин превысили 500 млн. BYB (несмотря на то, что большинство из них арендует площади). Уровень рентабельности в магазинах райпищепроде в прошлом году вырос на полпроцента и составил 1,47%, но у приватизированных предприятий он выше 3%. Товарооборот на 1 кв. м торговой площади у приватизированных предприятий увеличился за 8 месяцев в 2,8 раза, в то же время за весь год по экспериментальному предприятию — в 1,6 раза.

При этом следует учесть, что 26 магазинов Заводского торгового центра на рынке около 20 лет. Приватизированные предприятия — новички, которые привлекают инвестиции на свой страх и риск. Для чего нужно было оставлять в госсобственности такую громоздкую структуру? Чтобы за спиной трудового коллектива кто-то решал свои задачи?

Критическая точка

Руководитель проекта МФК "Малая приватизация в Беларуси" Эрик Хауэлл подчеркнул, что главное в процессе приватизации — уйти от неэффективной системы управления. Для этого есть один путь: реструктуризация торговых фирм через выделение структурных подразделений и продажа их на аукционах.

Советская система городской торговли основывалась на нескольких торговых объединениях, которые соединяли вертикальную цепочку от производителя через оптовую базу до потребителя. Однако с появлением свободной торговли стало очевидно, что такая система слишком громоздка и неповоротлива.

Важно, что предприятия розничной торговли в процессе реструктуризации постепенно освобождаются от командной системы распределения. Теперь директор магазина может самостоятельно, без согласования с торгов, принять решение о расширении или изменении ассортимента. Для населения же важно, что разукрупнение создает конкуренцию между магазинами.

По словам Э. Хауэлла, руководство фирм противится реструктуризации, ибо не знает, что же будет с общими службами, которые обслуживали все магазины. Между тем в условиях конкурентной среды они могут создавать добровольные ассоциации. Еще один аргумент против реструктуризации: а как быть с убыточными структурными подразделениями, которые поддерживались на плаву за счет прибыльных? Однако сам этот вопрос — нонсенс для нормальной экономики. Проводя реструктуризацию и приватизацию, государство как раз и дает возможность сильным предприятиям развиваться быстрее. Слабые же должны либо начать работать более эффективно, либо закрыться.

Нередко боязнь приватизации связана с возможным ростом безработицы, хотя опыт приватизированных торговых предприятий

показывает обратное: занятость на них не падает, а растет. В Орше, например, она выросла на частных предприятиях в среднем на 50%. Кстати, 43% новых рабочих мест в России создано именно в торговле.

По словам руководителя проекта МФК, в попытках избежать реструктуризации крупные торговые фирмы идут на создание акционерных обществ. Такое акционирование не приводит к кардинальным изменениям в системе управления. Какая реальная разница между госпредприятием и АО с контрольным пакетом акций в руках государства?

Крупные торговые объединения были неэффективны при плановой экономике, созданные же на их основе АО в условиях рыночной экономики просто опасны. У таких АО нет серьезных стимулов для изменения системы управления, ибо они сохраняют монопольный контроль над большими сегментами рынка. Кроме того, концентрация большей части собственности в одних или нескольких руках будет мешать и развитию малых предприятий.

Беларусь, и в частности Минск, сейчас находится на критической стадии процесса приватизации, считает Э. Хауэлл. Если сохранится старая система распределения и собственность сконцентрируется в руках нескольких больших предприятий, то жители республики почувствуют себя обманутыми и вообще отвергнут приватизацию.

Обязанности, но не права

Владелец одного из магазинов столицы, купленного на аукционе, Ричард Мордас пожалел о том, что приватизационное ведомство столицы имеет лишь обязанности, но не права. Как правило, на аукционы выставляются объекты с большой кредиторской задолженностью. Специалисты знают, из чего она складывается. Зная о том, что магазин продают частнику, бухгалтер нередко списывает на него долги структурного подразделения. "Если убытки возникли в результате головоулетства руководства магазина, почему покупатель должен это оплачивать?" — резонно спрашивает предприниматель.

Как правило, после продажи магазина новому собственнику к нему сразу же устремляется санэпидемстанция с горой претензий, хотя к госмагазину их не было в течение десятилетий. Кроме того, одно переформирование электричества на нового собственника стоит иногда чуть ли не дороже самого объекта. "Но если бы магазин был приведен в порядок раньше, то такие затраты я готов оплатить", — сказал Р. Мордас.

К сожалению, пока новые собственники не могут выбирать, с кем работать. По словам Мордаса, было бы безумием отказываться от работы с молочным заводом. Другое дело, что работать с крупными госпредприятиями предпринимателям непросто. К примеру, завод шампанских вин абсолютно игнорирует заказ собственника частного магазина, несмотря на то, что Минторг выделил ему необходимые фонды.

Настоящую бомбу под приватизацию закладывают цены, которые сегодня "стали политикой, а не экономикой". На "круглом столе" прозвучало, что не проходит и недели, чтобы не приходило указание о снижении цен. Подчеркивалось, что такая политика "планового снижения цен" в конечном счете приведет к тому, что предприятие зачухнет. "Тод назад я лично был заинтересован в снижении наценки, чтобы товар был в изобилии", — сказал Р. Мордас. — Сегодня не осталось ни одного вида товара, который бы не контролировали".

Краеугольный камень акционирования

В ходе "круглого стола", посвященного проблемам приватизации торговли, министр Василий Новик сказал, что пока Мингосимущество не особо нуждается в программе приватизации, поскольку продолжается работа с несколькими десятками предприятий, начатая в прошлом году. Акционироваться они по схеме минувшего года, в которой счастливо разрешился ключевой вопрос: уставные фонды ОАО формируются по состоянию на начало 1995 года. Предлагается, что акционирование этой группы предприятий завершится в марте. Что будет дальше?

Основное, что волнует всех: как будет определяться стоимость основных фондов. В последнее время появилась информация, что и в апреле акционирование продолжится по прежней схеме. Однако пока Президент не поставил свою подпись под программой приватизации, неизвестно, какой будет окончательная редакция документа и, соответственно, что ждет предприятия, которые будут акционироваться позже.

Казалось бы, все акценты расставлены в Законе "О разгосударвлении и приватизации государственной собственности в Республике Беларусь". В нем ясно сказано, что стоимость объекта при разгосударвлении устанавливается по его балансовой стоимости на 1 января текущего года, исходя из результатов инвентаризации и оценки его активов и пассивов. Далее говорится, что в период безвозмездной приватизации при оценке объекта применяются индексы изменения стоимости основных фондов и незавершенных капитальных вложений, по которым осуществлена последняя индексация неиспользованных ИПЧ "Имущество". То же записано и в положении о формировании уставного фонда АО.

Как известно, в начале года Минстат издал приказ "О проведении переоценки основных фондов по состоянию на 1 января 1997 года". Кстати, некоторые предприятия успели ее провести. Однако 27 февраля 1997 года вышло постановление Совета министров, в котором правительство постановило отражать результаты переоценки основных фондов в бухгалтерских балансах по усмотрению субъектов хозяйствования — на 1 января или на 1 июля 1997 года.

Теперь в затруднительном положении оказался Минстат, который на основании данных по переоценке должен назвать коэффициент, по которому будет индексироваться приватизационный чек. Очевидно, что решение об отражении результатов переоценки на 1 июля отодвигает индекса-

цию ваучера. В лучшем случае это удастся сделать к октябрю, в худшем — под занавес года.

Соответственно, возникают определенные проблемы с формированием уставных фондов и с определением номинала акций, который должен быть кратен номиналу чека. В конце концов, его можно установить в размере 1 тыс. рублей, и он в любом случае будет кратен чеку. Сложнее решить другую дилемму: как формировать уставные фонды с учетом стоимости незавершенного строительства — по состоянию на 1 января 1995 года (поскольку именно на эту дату осуществлена последняя индексация чека) или на 1 января 1997 года, как того требует закон (однако неизвестно, когда появится индекс чека)?

Складывается следующая ситуация. Предприятиям, которые намерены акционироваться в текущем году, чтобы выполнить закон и сформировать уставный фонд, потребуются составлять некий искусственный баланс.

Средний коэффициент двух переоценок составляет 3,5 — примерно во столько раз увеличивается стоимость основных фондов после переоценки. Причем с учетом правительственного постановления она может коснуться лишь тех предприятий, которые намерены приступить к реформе собственности. Те же, у кого статус остается прежним, получают дополнительный козырь: не исключено, что отражение в балансах на 1 июля может быть отложено до конца года и переоценки удастся избежать (как это было в предыдущем году). Спрашивается, кого поощряет государство?

Программы, которая могла бы расставить точки над "i", пока нет. Однако вопросы переоценки, о которые белорусская приватизация спотыкается ежегодно, наглядно иллюстрируют, насколько власти стремятся к реформе собственности.

ПРОЕКТ

В МИНГОСИМУЩЕСТВЕ

Эстафету принимает Гродно

Начался второй этап реализации проекта Международной финансовой корпорации (МФК) "Поддержка частного предпринимательства в Беларуси".

Решение о продолжении и расширении этого проекта приняла недавно МФК и Британский фонд "ноу-хау". На втором этапе корпорация продолжит работу в Брестском бизнес-центре, который создан в марте 1996 года в рамках пилотного этапа проекта. Кроме того, планируется открыть еще один бизнес-центр — переговоры об этом уже сейчас ведутся с руководством Гродно.

Предполагается, что новый бизнес-центр будет предоставлять такие же услуги, как и брестский, — обучение, консультирование и информационные услуги, а также предложит практическое обучение бизнес-планированию, менеджменту, по финансам, маркетингу и другим вопросам. Если белорусское правительство будет заинтересовано, в рамках проекта также может быть оказана помощь по улучшению законодательной базы, регулирующей предпринимательскую деятельность.

Справка "БР"

За прошедший год услугами Брестского бизнес-центра воспользовались более 250 малых и средних предприятий. Его консультанты приняли участие в разработке 21 инвестиционного проекта. Общая сумма финансирования по ним составила более 3,5 млн. USD. Предоставлено кредитов или получено согласие банков на предоставление кредитов на сумму 2,2 млн. USD.

● Принято решение создать ОАО "Музінструмент-Борисов". Уставный фонд общества — 40.221.090 тыс. рублей. На сумму уставного фонда будет выпущено 383.038 простых именных акций в форме записей на счетах номинальной стоимостью 105 тыс. рублей.

● Принято решение создать ОАО "Солігорскпромстрой". Уставный фонд общества — 48.389.320 тыс. рублей. На сумму уставного фонда будет выпущено 345.638 простых именных акций в форме записей на счетах номинальной стоимостью 140.000 рублей.

● На коллегии комитета Минскгоримущества утверждены проекты создания открытых акционерных обществ на базе государственных предприятий: "Минская фабрика мягкой мебели", "Саматор", "Чижовский двор", "Универсам "Восточный", "МНП-ПИ", "Торговый центр "Уручье", "Продувинверсал" и арендного предприятия "Белхимэнерго".

● Минскоблимушество издало приказ о преобразовании в ОАО Борисовского авторемонтного завода, Любанского комбината строительных материалов и ПМК-187.

● Брестоблимушество издало приказ о создании ОАО в процессе приватизации госсобственности Кобринского ремонтного завода.

● 26 марта 1997 года в Барановичах состоится аукцион по продаже объектов городской коммунальной собственности. На аукцион выставляются лодочная станция, палаточный городок, здания склада тары, склада растительного масла, теплицы ПКФ "Аист", право аренды подвального помещения.

● Могилевоблимушество издало приказ о передаче госимущества в уставный фонд ОАО Могилевского арендного производственного лесозаготовительного объединения "Могилевлес" и издало приказ о создании комиссии по приватизации госсобственности Бобруйского комбината хлебопродуктов.

● Гроднооблимушество приняло решение о создании ОАО в процессе приватизации госсобственности Новогрудского строительного-монтажного управления, Слонимского комбикормового завода, Слонимского авторемонтного завода.

Фундаменты зданий должны опираться на правовую базу

Мингорисполком определился с приоритетами развития города

Планом разработки градостроительных проектов и нормативной документации на 1997 г., утвержденным Мингорисполкомом, предусмотрено улучшение в столице инвестиционного климата и правовой базы градостроительного развития.

Продолжится начатая в конце 1996 года разработка плана функционального использования территории города с режимами развития и застройки, а также корректировка комплексной оценки экономики-планировочных зон.

По-прежнему будет вестись работа над созданием территориального кадастра Минска — регистрационно-информационной системы, в которой должны содержаться сведения о собственниках на землю и недвижимость, фиксироваться данные об экологическом состоянии объектов и земельных участков, их инженерной обеспеченности, природных факторах.

Предусмотрена также разработка инвестиционного паспорта города. Подобные паспорта, кстати, существуют во многих европейских городах. В них содержится информация о городских властях по использованию территорий, в первую очередь, проблемных участков. По сути, эта работа представляет собой движение от генерального плана к локальным. Власти как бы

приглашают потенциальных инвесторов и других заинтересованных лиц к диалогу, делая первый шаг навстречу — раскрывая соответствующую информацию.

Большие перемены ждут центр столицы. К концу года намечено подготовить предложения по перепрофилированию помещений первых этажей и отдельных зданий на проспекте Скорины и проспекте Машерова под фирменные объекты торговли и обслуживания. В первом полугодии должна быть завершена работа над альбомом "Схема застройки районов и кварталов в 1996-2000 годах" (на основе корректировки Генерального плана г. Минска).

Особое внимание в этом году будет уделено разработке нормативно-правовых документов по регулированию архитектурно-градостроительной, землеустроительной и строительной деятельности, созданию нормативов плотности жилой застройки, улично-дорожной и транспортной сети.

Предполагается, что реконструкция и модер-

низация жилья должны вестись с учетом уплотнения застройки в целом в 1,5-2 раза. У Минстройархитектуры есть даже специальная "Программа дополнительного жилья". По словам председателя Комитета архитектуры Александра Чадовича, в нынешнем году будут не только вынесены на обсуждение конкретные разработки и предложения по этому поводу, но и начат эксперимент по реализации программы в отдельном районе (квартале). Скорее всего, ими станут районы, застроенные в 60-е годы и преимущественно панельными домами 464-й серии, а также зданиями, выполненными в блочных конструкциях. Второе направление — реконструкция кварталов, построенных в пятидесятые годы. Примером может служить квартал в районе улиц К. Черного, Сурганова, проспекта Скорины.

Во втором квартале 1998 года должна быть завершена разработка технико-экономического обоснования 4-й линии метрополитена.

В соответствии с новым Генеральным планом намечается перепрофилирование некоторых наиболее вредных для городской среды производств. Например, за пределы города должны быть вынесены литейные цеха.

Получат развитие "зеленые клинья" и система

водно-зеленого диаметра. К концу сентября Комитетом архитектуры и землеустройства запланировано подготовить решение Мингорисполкома о сохранении и рациональном использовании зеленого фонда Минска, правил содержания объектов озеленения и порядка изъятия зеленых территорий. Будет определен порядок расселения и согласования объектов, размещаемых в водоохранных зонах и санитарных зонах водозаборов. В связи с участием в последнем времени случаями самовольного строительства Комитет намерен подготовить положение о порядке применения действующего законодательства по фактам самовольного строительства и захвата земельных участков юридическими и физическими лицами.

Далеко не все насущные городские проблемы нашли отражение в "Плане разработки градостроительных проектов и нормативной документации на 1997 г.". Причина банальна — нехватка в городской казне средств. Их явно недостаточно выделяется даже на те работы и мероприятия, которым посвящались бы в план. Так что его реальность вызывает определенные сомнения.

ГРАДОСТРОИТЕЛЬСТВО

ПРОЕКТЫ

"Хрущевки" решено реабилитировать

Инвесторам обещают выгодное дело. Правда, пока неизвестно, на каких условиях

Разработан проект концепции Государственной комплексной научно-технической программы реконструкции, модернизации, капитального ремонта и тепловой реабилитации (санации) жилищного фонда РБ. 20 марта на заседании совместной коллегии Минстройархитектуры, Минжилкомхоза и Госкомитета по энергосбережению и энергонадзору состоялось его обсуждение.

Согласно концепции, только при реконструкции пятиэтажных жилых домов первых массовых серий можно получить дополнительно около 10 млн. кв. метров жилья, которое будет на 20-40% дешевле нового. А утепление ограждающих конструкций зданий позволит снизить расходы на отопление на 35-40%.

Нужны темп и реализм

Вместе с тем участники коллегии высказали по проекту немало критических замечаний.

Складывается впечатление, что основным заказчиком программы является государство, а основным источником финансирования — скудный государственный бюджет, отметил доктор технических наук, профессор БГПА Виталий Ганжа. В концепции, по его мнению, не учитываются рыночные механизмы реализации программы.

Практика показывает, что в наших условиях срок окупаемости проектов не должен превышать двух лет. И только если государство создаст льготные условия для инвесторов, он может быть несколько больше. В концепции же срок окупаемости реконструкции и тепловой санации определен 12-13 годами.

По мнению В. Ганжи, особое внимание следует уделить снижению теплопотерь через окна, так как замена двойного остекления на тройное и другие мероприятия по их утеплению дают максимальный экономический эффект. Неоправданно и предлагаемое концепцией предоставление льгот строительным организациям. Профессор считает, что льготы должны предоставляться инвесторам, а кто будет строить, определит конкуренция.

Эти и другие замечания, по мнению участников заседания, должны быть учтены при корректировке программы.

А как насчет законодательного фундамента? О другой программе реконструкции и модернизации морально устаревшего жилого фонда республики, разработанной институтом "Белжилпроект" и основанной на привлечении в основном негосударственных инвестиций (жильцов, других граждан республики, отечественных и зарубежных фирм и т. д.), рассказал директор этого института Иван Кришеник. Программой предусматривается реконструкция и тепловая санация 2568 домов, построенных до 1970 года. Для этого понадобятся приблизительно 13 лет, а затраты, по расчетам на 1 июня 1996 г., составят 14,5 трлн. BYB (при сроке окупаемости 12-13 лет).

Институт предлагает до 2000 года разработать нормативно-правовую базу реконструкции и тепловой санации жилья на примере обновления нескольких конкретных домов. Однако, считает министр архитектуры и строительства Виктор Ветров, это слишком большой срок — нормативно-правовая база должна быть создана в этом году. На первом этапе, по мнению председателя Госкомитета по энергосбережению и энергонадзору Льва Дубовика, можно принять временные положения, регулирующие решение как технических, так и правовых вопросов.

Особое мнение по поводу правовой базы высказал министр жилищно-коммунального хозяйства Борис Батура. Он уверен, что она уже существует, однако не хватает Жилищного кодекса, законов об ипотеке, залоге, о совместном домовладении, о регистрации прав на недвижимое имущество. Министр сослался на пример строительства жилья с привлечением средств граждан: "Тоже говорили, что не получится, однако ведь начали привлекать".

Но стоит ли забывать, что в нашей жизни есть и другие примеры? Например, с момента выхода президентского Декрета № 2 увеличилось число желающих расторгнуть договоры о долевом строительстве. Дело в том, что сейчас в момент вселения в квартиру "долевиков"

должны будут продекларировать всю внесенную сумму.

Самый главный — самый беззащитный

Говоря об увеличении жилой площади за счет пристроек и мансард, что также предусмотрено проектом концепции, некоторые эксперты высказывали сомнения в возможности уложиться в 200-250 USD за квадратный метр.

Скажем, уже на стадии согласования с городскими службами проект реконструкции обрывает непомерными финансовыми нагрузками. Инвестор должен внести немалую сумму на развитие и ремонт транспортной сети города, наружных тепловых сетей, благоустройство территории и т. д. Ему приходится финансировать выполнение технико-экономической и проектной документации, получить согласие жильцов, что также требует затрат. К тому же только подготовительный процесс занимает от полутора до двух лет.

Можно ли получить в этом случае дешевое жилье? Сомнительно. Печальные примеры имеются. В 1993 году 13-й сессией Мингорсовета был утвержден, а впоследствии дополнен перечень из 250 жилых домов, подлежащих реконструкции с привлечением инвестиций физических лиц и организаций независимо от форм собственности. Право на реконструкцию определялось на конкурсной основе. Желающих участвовать в программе так и не нашлось. Главная причина — слишком большие финансовые нагрузки на инвестора, который обязан был отселить жильцов, а затем выполнить реконструкцию домов.

Тогда же были предприняты первые попытки уплотнения застройки путем строительства жилых вставок между домами, что, по расчетам, позволяло получить сравнительно недорогое жилье. МПП "Эспераль" собиралось построить вставку между двумя домами на ул. Буденного в Минске. Однако жильцы этих домов засыпали исполнительную власть жалобами, и исполком был вынужден отменить все принятые им за полтора года решения. И это уже после того, как инвестором была подготовлена вся проектно-сметная документация, перечислены средства на развитие инженерной инфраструктуры города и закуплено 50% всех необходимых строительных материалов. Организация, конечно, могла бы подать в суд и потребовать возмещения убытков, только что бы их возместил, даже в случае положительного решения суда? Проблема правовой незащищенности инвесторов не решена и сегодня.

Дело — за программой

На коллегии концепция была одобрена и принята за основу для разработки государственной программы модернизации и тепловой реабилитации жилищного фонда на 1997-2000 годы. Минжилкомхозу, Минстройархитектуры и госкомитету Белэнергосбережение в недельный срок предложено создать межведомственную группу специалистов для разработки проекта этой программы. До конца апреля проект должен быть подготовлен и внесен в Совет министров на рассмотрение.

Справка "БР"

По данным фирмы "ДАКС-проект", которая более пяти лет успешно занимается реконструкцией домов первых массовых серий в Санкт-Петербурге, реконструкция пятиэтажек с расселением жильцов требует в 1,7-1,8 раза больше жилой площади, чем площадь пятиэтажек. Разборка и утилизация конструкций обходится в 300 USD за кв. метр. Работы по реконструкции и капитальному ремонту пятиэтажек, осуществляемые без расселения жильцов, с надстройкой 2-3 этажей, с утеплением, улучшенной отделкой фасадов, с устройством лоджий и балконов, лифтов и мусоропроводов, обходятся в сумму около 300 USD на 1 кв. м жилья.

НОВОСТИ

ЖИЛЬЕ В РАССРОЧКУ

Акции для реконструкции

В недалеком будущем знаменитый минский квартал Золотая Горка изменит свой облик.

За счет надстройки этажей, строительства новых жилых зданий и вставок между ними предполагается значительно уплотнить квартал, так что после реконструкции в нем сможет комфортно жить более 18,5 тысяч человек — почти на 5 тысяч больше, чем прежде. При новой планировке хватит места и для гостинично-офисных зданий, торговых комплексов и многого другого.

Словом, Золотая Горка станет современным городским кварталом, комфортным и престижным. Для реализации проекта потребуется 10,161 трлн. BYB (в ценах на 1.06.1996 г.). Предполагается, что груз расходов с государством разделят жители: они станут основными покупателями специально выпускаемых "под реконструкцию" ценных бумаг.

Расскатали кровлю

Осиповичское АО "Кровля" совместно с белорусско-германским СП "ДИМ-строй-материалы" освоило выпуск рулонных кровельных и гидроизоляционных материалов.

Предприятие-изготовитель гарантирует, что рулонная кровля может обходиться без капитального ремонта 20-25 лет. А цена ее соответствует аналогичным по качеству кровельным материалам.

Частная инициатива под госконтролем

Три степени защиты программы "Рациональный дом"

В Министерстве архитектуры и строительства состоялось первое заседание координационного совета по реализации программы "Рациональный дом". Представители Минстройархитектуры, Мингорисполкома и АСБ "Беларусбанк" подписали протокол, в соответствии с которым функции исполнителя возложены на инвестиционно-строительную ассоциацию "Рациональный дом".

Зачем понадобился совет и чем он будет заниматься? "Обеспечивать надежность программы и ее безопасность для вкладчиков", — так ответил на этот вопрос директор ассоциации "Рациональный дом" Владимир Лопатин. Дело в том, что непосредственной реализацией программы будет заниматься ассоциация — негосударственная организация. Поэтому функции контроля за ее деятельностью и, соответственно, защиты интересов вкладчиков возмущают на себя государственные органы.

По словам В. Лопатина, система будет действовать следующим образом. Граждане вносят деньги в АСБ "Беларусбанк", который перечисляет средства "Рациональному дому" только за реально выполненные работы. Но банк не может контролировать, например, объемы работ, их качество. Поэтому здесь должен включиться следующий элемент системы — Мингорисполком, на площадках которого будет вестись строительство. Проверять процентовки и осуществлять технический надзор сможет УКС, уполномоченный горисполкомом.

Предусмотрено и участие в программе страховой компании: она гарантирует вкладчикам возврат денег в случае финансовой несостоятельности ответственного исполнителя. Предполагается, что этой компанией станет "Вест-аско".

Добавим, что координационный совет создан не только как контролирующий, но и как нормативно-распо-

рядительный орган, который должен задавать правила игры. В ближайшее время, например, предстоит утвердить методику определения стоимости квадратного метра в готовых квартирах и другие нормативные документы программы.

Следующее заседание координационного совета запланировано на 5 апреля. Скорее всего, на нем будет названа дата начала реализации проекта.

Справка "БР"

Инвестиционно-строительная программа "Рациональный дом" предполагает использование накопительных счетов и принципа взаимного кредитования граждан. Последний, в частности, позволяет участникам программы заселиться в квартиру, оплатив лишь половину ее стоимости. Проценты за этот своеобразный "квартирный кредит" не взимаются. Замкнутость системы обеспечивает ее "непирамидальность" и, соответственно, высокую финансовую надежность. Для очередников и социально незащищенных слоев населения проект предусматривает значительные льготы.

Авторы системы рассматривают ее создание как ответ на Указ Президента № 555, в котором дано поручение правительству совместно со Сберегательным банком при согласовании с Национальным банком подготовить и представить белорусскую систему сбережений.

Материалы страницы подготовила
Елизавета БУЛАТЦКАЯ.

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ГАР. (мес. гарантии)	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
HP LASERJET 4MV	600x600 dpi, 12 Мб, 16 ppm, рг. оклад, сертификат PS	12	3749	ELKO	369754/686663
HP LASERJET 4V	A3, 600 dpi, RET MET, 4 Мб, 16 ppm, IR interf.	12	2340	GLOBAL	687644/687645
HP LASERJET 4V	A3, 600 dpi, 4 Мб, 16 ppm, рг. мет, IDA, PCL6/HP GL2, 7 ppm	12	2350	Комп. и Периф.	343663/345670
HP LASERJET 4V	A3, (A2-4) 600 dpi, 4 Мб, рг. оклад	12	2350	ВАРТ	330233/330630
HP LASERJET 5	A4, 600 dpi, 4 Мб, 12 ppm, REI, MET, IDA, PCL6/HP GL2, 7 ppm	12	1670	Комп. и Периф.	343663/345670
HP LASERJET 5	A3, 600 dpi, 1200 dpi, REI, 20 Мб, Color, Cert. Pst	12	8550	Комп. и Периф.	343663/345670
HP LASERJET 5, 5N	600x600 dpi, 12 Мб, 12 ppm, рг. оклад, сертификат PS	12	1664	ELKO	369754/686663
HP LASERJET 5L	A4, 600 dpi, REI, 1 Мб, 4 ppm, оклад	12	399	БЕЛХАРД	268426/269810

Информация в таблицу на понедельник принимается до 18.00 субботы по телефонам/факсам: (017) 222-76-41 и 222-76-44. Цена одной строки – 49.000 руб. (2,4 USD); * строки с ассортиментом – 149.000 руб. (7,4 USD).

CD-Rom Disk 15-640	6.0 MB/s, 15.6 MB/s, SCSI-2, внутр. зап.	12	4	ПИРИТ	684118
CD-Rom Disk 16-600	6.0 MB/s, 16.0 MB/s, SCSI-2, внутр. зап.	12	4	ПИРИТ	684118
SiQwest EZ 635	13.5 Mb, 13 ms, автослуж.	12	2	DAWIN	281909/281909
Verbatim Disk	3.5 5.25", 230-640 MB/1.2/1.3	199	от 14	DAWIN	226500
Verbatim Disk	230 MB, перепозволяющая запись, оптический диск	14	14	ABT	639765/64320
Verbatim Disk	3.5 5.25", 230-640 MB/1.2/1.3	12	15	DATA STREAM	203842/205447
УСТРОЙСТВА ЗАПИСИ И ЧТЕНИЯ CD-ROM*					
CD-Rom Disk MAXELL	записываемый, 74 мин., опт. диск	10	10	ABT	639765/643239
CD-Recorder SONY CDP-360S	2x6, SCSI-2, внутр.	12	5/6	ПИРИТ	684118
CD-Recorder HP 4020	Internal 4x Reader, 2x Recorder, SCSI-2, ПО + 2CD	12	740	BeAUROS	209962/268997
CD-ROM	4x/12-speed	6	72/126	CD-Life	344271/344414
CD-Rom Mitsumi	4-speed, EIDE, 600-320 328 Kbs/c, читает scsi!!!	3	77	ВИДЕОПЕЧАТЬ	652367/653423
CD-Rom NEC	4-speed, 4x/4x CHANGER	3	82	КОМПАНИ ТРЕЙД	348354/101298
CD-ROM	6-speed	12	от 85	ДЖЕТ	684545/100722
CD-ROM	8-speed, interface IDE	9		МАКТОР	320379
CD-ROM	6-speed	12	от 115	Thomson/Com	628613/629048
CD-ROM	6-speed	12	от 108	SKY SYSTEM	213870
CD-ROM Atritech	8-speed, 2 key audio, EIDE interface	10	100	SKY SYSTEM	321390/321390
CD-ROM Horex	8-speed	12	105	Криском	222554
CD-ROM	8-speed, EIDE, Hitachi, ACER	12	110	COTA	684777/684167

FM, Plug-N-Play	12	40	МАС Электроник	351201
	6	73	ЮНИТИ ТРЕИД	348354

В этом номере газеты раздел "Копировальные аппараты" пополнился еще одним предложением. НПП "Белмашиет" предлагает вашему вниманию аппарат LANIER 6613. Также фирма предлагает ремонт и сервисное обслуживание копировальной и факсимильной техники Canon, Sharp, Rank Xerox, Toshiba, Mita, Harris 3M.

Уже в течение месяца в таблице отсутствует информация по программному обеспечению Novell. Но с сегодняшнего дня департамент информационных технологий **ЗАО "ЗанСиб"**, являющийся партнером Novell (Novell Networking Partner), предлагает производителям и поставщикам вычислительной техники OEM версии сетевого программного обеспечения Novell склада в Минске. В следующих номерах заинтересованным фирмам и организациям будет предложено оборудование фирм Gandalf, Nokia, ADS, 3Com для построения ЛВС и территориально-распределенных сетей передачи данных, а также программное обеспечение фирм Lotus, Novell, Microsoft.

Лаборатория «Конус» акционерного общества "МАП" предлагает вашему вниманию три портативных компьютера и семь моделей принтеров. Лаборатория является поставщиком портативных компьютеров Toshiba и Texas Instruments, а также компьютеров собственного производства, периферийного оборудования и принтеров Epson, Hewlett Packard, Lexmark. Являясь официальным партнером фирмы "Партия" по продаже электронной техники, АО "МАП" намерено в этом году предложить потребителям широкий выбор аудио-, видео- и бытовой техники ведущих производителей.

Покупателю будет интересно узнать и о компании "Принглэнд" (ранее компьютерное подразделение одной из минских фирм). В мае 1996 г. компания первой в Беларуси получила статус авторизованного дилера Lexmark. Сегодня "Принглэнд" расширяет спектр предлагаемых марок принтеров. Покупателю будут предложены разнообразные модели производства Epson, Hewlett Packard, Canon. Также предлагают надежные и престижные компьютеры компании Siemens Nixdorf и недорогие модули памяти производства фирмы Kingston Technology для принтеров, ноутбуков и компьютеров brand name. Компания также активно развивает другое направление — комплексные системы безопасности.

Организациям, знакомым с программным комплексом "Тактика", нет необходимости представлять **научнотехническое объединение "Топ Софт"**. Это один из крупнейших в Беларуси производителей программного обеспечения, специализирующийся на комплексной автоматизации работы предприятий. В наших таблицах представлен другой вид деятельности объединения — услуги по системной интеграции, проектированию, монтажу и установке локальных вычислительных сетей, а также сетевое оборудование и несколько моделей компьютеров.

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ТМ, гггг гггг	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
D-ROM	8-speed, Samsung	12	120	ЮНИСАТЕЛ	66-86-06/273147
D-ROM	8-speed, IDE/ATAPI, 160 ms. int. Sony CDU-311	12	123	ПИРИТ	68-4118
D-ROM	8-speed, IDE	12	125	ИНФОРМАТИКА	370662/374519
D-ROM BTC	10-speed, EIDE, EIDE interface	11	115	SKY System	311470/321190
D-ROM ACER	10-speed, EIDE	12	125	COTA	68-4177/68-4167
D-ROM	10-speed	6	65	ОРМАСЭИЛ	65-5640
D-ROM	12-speed, SCSI2, 95 ms. int/ext.	12	120	ПИРИТ	68-4118
D-ROM BTC	12-speed, EIDE, IDE interface, 180 kbs/c, 125 ms	130	130	SKY System	311470/321190
D-ROM	12-speed, EIDE, Panasonic CR-584	145	145	ИНФОРМАТИКА	370662/374519
D-ROM Mitsumi	16-speed, EIDE, 2400 kbs/s, 128 kb cache	3	165	ВИДЕОПЕЧАТЬ	65-2367/65-3423
КАРТЫ РАСШИРЕНИЯ И ВВОДА/ВЫВОДА					
ekram PCI	SCSI Fast/Ultra/Ata/Wide	85/120	ИНФОРМАТИКА	370662/374519	
СИСТЕМЫ МУЛЬТИМЕДИА*					
Аудиокарта KCI	SB Pro 16bit, speakers active+stereo, 20W+-CD ROM 12sp. IDE	12	190	ИНФОРМАТИКА	370662/374519
Аудиокарта IBM	SB 16bit IDEMA, SKY ROCKEY	12	108	Think-Com	2353/3230478
Аудиокарта Creative	SP9400 Vibra, SB2880 Creative, ASUS A1630, SB16-M compatible	20/85	55	SKY System	311470/321190
Аудиокарта Creative	AWE3600/3670/3990 General MIDI Midt SOFT on CD	11	115	SKY System	311470/321190
Аудиокарта Creative	AWE32 32 PnP (Web), Creative, 3D	24	220	ТУССОН	36-5931
Аудиокарта Creative	AWE4380, 64 romova, New SOFT on CD, english & german version	200	200	SKY System	311470/321190
Аудиокарта Creative	ESS1868-New, Maestro, Edison	25	25	SKY System	311470/321190
Аудиокарта Creative	SKY ROCKEY, SB pro Creative gna 386 & 486, General Mid. gna 386	25	25	SKY System	311470/321190
Аудиокарта Creative	SB Pro II/Creative	6	28/59	CD-Life	34-4271/34-4141
Аудиокарта Creative	Crystal CS-4232/CS-9233, W95, PnP, Wavetable, 6W per channel, ISA	24	49	ИНТИС	778-940
Аудиокарта Creative	16 bit, 48 kHz, 20 Voice FM, Plug-N-Play	12	40	МАС Электроник	351201/351412
Аудиокарта Creative	16 creative PnP	6	73	ЮНИТИ ТРЕЙД	348354/101298

N	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	FDD	HDD	МОНИТ.	VRAM	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	Гар	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
КОМПЬЮТЕРЫ ТИПА NOTEBOOK												
384	ARMADA 1130	P/120	16	3.5	1000	OSTN 10.4"	1	Специальное предложение до 31 марта (-14%), всемирная гарантия	1973	12	BELABM Тел.: 343-666 Системный партнер COMPAQ	
385	ARMADA 1130T	P/120	16	3.5	1000	1FT 10.4"	1	Специальное предложение до 31 марта (-5%), всемирная гарантия	2380	12		
386	ARMADA 4120	P/120	16	3.5	1080	OSTN 11.8"	1	PCMCIA, TouchPad, IR-порт, сэмка, мультитач-дизайн, всемирная гарантия	3670	36		
387	ARMADA 4131T	P/133	16	3.5	1400	1FT 11.8"	1	PCMCIA, TouchPad, IR-порт, сэмка, мультитач-дизайн, всемирная гарантия	5235	36		
388	LE 5400	P/133	16	3.5	1200	OSTN 11.8"	1	PCMCIA, IR-порт, сэмка, отсек жесткого диска, всемирная гарантия	2426	36		
389	LE 5300	P/133	16	3.5	2160	1FT 12.1"	1	Специальное предложение до 31 марта (-11%), всемирная гарантия	4754	36		
390	LE 5400	P/150	16	3.5	2160	1FT 12.1"	1	Специальное предложение до 31 марта (-11%), всемирная гарантия	4754	36		
391	Toshiba T100X	386 SX/25	4	3.5	80	Monno 9.5"	1	Pen-Based, 2 PCMCIA TYPE II, Win, for pen RAM до 20 Мб, VGA 640x480 16 gray, opt. от 5 шт./год.	593/299	12	GLOBAL	68764/687645
392	Compaq Contura400CX	486 DX2/50	4	3.5	260	1FT 8.7"	1	NIMH, F/m, case, охлад.	1480	12	ТРИУМФ	661680/666335
393	Sharp 8650 II	486 DX2/50	4	3.5	200	1FT 8.7"	1	NIMH, F/m, охлад.	1490	12	ТРИУМФ	661680/666335
394	Austin	486 DX2/50	4	3.5	340	1FT 9.5"	1	NIMH, F/m, охлад.	1740	12	ТРИУМФ	661680/666335
395	Megatron	486 DX4/100	8	3.5	520	1FT 9.5"	1	SB16bit, F/m, охлад.	2160	12	ТРИУМФ	661680/666335
396	Sager 750A	486 DX4/100	8	3.5	520	1FT 9.5"	1	NIMH, SB 16bit, F/m, охлад.	2160	12	ТРИУМФ	661680/666335
397	Timewind SimNote S100T1	486 DX4/100	16	3.5	810	1FT 10.4"	1	NIMH, SB16bit, StereoSD, F/m, охлад.	2730	12	ТРИУМФ	661680/666335
398	Toshiba S 12155 CDS	486 DX4/75	4	3.5	520	OSTN 10.4"	1	NIMH, CD-ROM 2-sp, VLB, SB 16bit, F/m, зп. бп	2240	12	ТРИУМФ	661680/666335
399	Toshiba T219XCT	486 DX4/75	8	3.5	510	1FT 10.4"	1	PCMCIA II, TrackPoint, Win95 opt, бп, охлад.	2350	12	БЕЛША	327666
400	Nichia S 12155 CDS	486 DX4/75	8	3.5	520	OSTN 10.4"	1	NIMH, CD-ROM 2-sp, VLB, SB 16bit, F/m, зп. бп	2350	12	ТРИУМФ	661680/666335
401	Texas Instruments TMM400M	486 DX4/75	8	3.5	525	1FT 10.4"	1	NIMH, SVGA 1Mb, SB 16bit, SCSI, F/m, охлад.	2380	12	ТРИУМФ	661680/666335
402	Ultra 1S 30 VS	486 SX/33	4	3.5	340	OSTN 8.4"	1	NIMH, subnotebook, F/m, охлад.	1380	12	ТРИУМФ	661680/666335
403	CTX E2B00K	586 DX4/100	8	3.5	810	1FT 10.4"	1	PCMCIA, SB 16 bit, TouchPad, охлад.	1950	12	ASBIS	495792/388661
404	CTX E2B00K	586 DX4/100	16	3.5	810	1FT 10.4"	1	PCMCIA, SB 16 bit, TouchPad, охлад.	1940	12	ASBIS	495792/388661
405	Kenode	P/75	8	3.5	810	1FT 10.4"	1	Soundcard, speakers int., TouchPad, охлад.	1890	12	АмериканЛоджик	523312/254828
406	Texas Instrument	P/75	8	3.5	810	OSTN 10.4"	1	Soundcard, speakers int., 4-x CD-ROM, TouchPad, инфр. порт, охлад.	2100	12	АмериканЛоджик	523312/254828
407	Toshiba 110CS	P/100	8	3.5	772	OSTN 11.3"	1	EDO RAM, 800x600 256 color, PCMCIA 2.0 (2+II or III), Intel.	2820	12	БЕЛСОФТ	228223/281321
408	Toshiba 200CDS Satellite	P/100	8	3.5	772	OSTN 11.3"	1	EDO RAM, CD-ROM 6-sp, Infrared port, 800x600 64K color, PCMCIA 2.0 (2+II or III), Sound System, охлад.	1950	12	БЕЛША	327666
409	HITACHI E-1000	P/100	8	3.5	810	OSTN 11.3"	1	PCMCIA II, EDO RAM, SVGA 800x600x64mm, Sound Card, Speaker, Mic, IR-порт, Win 95, охлад.	2150	12	БЕЛША	327666
410	Toshiba 1110CS	P/100	8	3.5	810	OSTN 11.3"	1	PCMCIA II, EDO RAM, SVGA 800x600x64mm, TrackPoint, Win 95, охлад.	2200	12	МАП	768387
411	TEXAS INSTRUMENTS Eaters 312CD	P/100	8	3.5	810	OSTN 10.4"	1	CD-ROM 6-speed, Sound+speakers, Pad	2200	12	МАП	768387
412	TOSHIBA Satellite 205CDS	P/100	8	3.5	810	OSTN 11.3"	1	CD-ROM 6-speed, Sound, mic, speakers, IR-порт	2200	12	МАП	768387
413	Toshiba 1110CT	P/100	8	3.5	810	1FT 11.3"	1	PCMCIA III, EDO RAM, SVGA 800x600x64mm, TrackPoint, Win 95, охлад.	2500	12	БЕЛША	327666
414	Toshiba 1205CDS	P/100	8	3.5	810	OSTN 11.3"	1	PCMCIA II, EDO RAM, SVGA 800x600x64mm, бп, CD-ROM, Sound 16, Speaker, Mic, Win 95, TrackPoint, opt, бп, охлад.	2600	12	БЕЛША	327666
415	Targa TNS49	P/100	8	3.5	810	1FT 11.3"	2	Video 64bit MPEG, Video opt, CD-ROM 6-sp, SB, 800x600, TP, охлад.	2950	24	ЛИМС	206778/209274
416	Toshiba T425CDD	P/100	8	3.5	810	1FT 11.3"	1	PCMCIA III, EDO RAM, 2MB Video, A/M SVGA 800x600x64mm, бп, CD-ROM, Sound 16, Speaker, Mic, IR-порт, Win 95, TrackPoint, opt, бп, охлад.	3400	12	БЕЛША	327666
417	HP Omnibook 5550 S/100VL	P/100	16	3.5	810	12.1"	1	100x50, SB, Speakers int., second battery, 800x600, инфр. порт	от 2030	36	Комп. и Периф.	343663/345670
418	DTK DNB-586T	P/120	8	3.5	520	1FT 11.3"	1	PCMCIA, CD-ROM 8-sp, SB 16 bit, TouchPad, VGA, SVGA 800x600 2 Mbit, TV-out, Win 95, охлад.	2900	12	ASBIS	495792/388661
419	IBM ThinkPad 365 X	P/120	8	3.5	810	10.4" act. 1	1	Win 95, инфр. порт, охлад.	3050	36	ИВА	626190/626192
420	IBM ThinkPad 365 XD	P/120	8	3.5	810	10.4" act. 1	1	Win 95, CD-ROM 8-sp, инфр. порт, охлад.	3410	36	ИВА	626190/626192
421	DTK DNB-586T	P/120	16	3.5	810	1FT 11.3"	1	PCMCIA, CD-ROM 6-sp, SB 16 bit, TouchPad, VGA, SVGA 800x600 2 Mbit, TV-out, Win 95, охлад.	3090	12	ASBIS	495792/388661
422	Toshiba Teora 500CDD	P/120	16	3.5	1200	1FT 12.1"	2	EDO RAM, L2 256K, CD-ROM 6-sp, Infrared port, 800x600 16.7M color, PCMCIA 2.0 (2+II or III), ZV port sup., U-lion bat., Deskstation V-front, Fast IR-порт, Sound System, Intel.	4875	12	БЕЛСОФТ	228223/281321
423	TOSHIBA TECHTRA 700CT	P/120	16	3.5	1300	1FT 12.1"	2	CD-ROM optional, IR-порт	3600	12	МАП	768387
424	HP Omnibook 5500CT S/120	P/120	16	3.5	1300	12.1"	2	100x50, SB, Speakers int., second battery, 800x600, Activ Color TFT	от 3780	36	Комп. и Периф.	343663/345670
425	DTK DNB-586T	P/120	16	3.5	1000	12.1" act. 1	1	PCMCIA, CD-ROM 8-sp, SB 16 bit, TouchPad, VGA, SVGA 800x600 2 Mbit, TV-out, Win 95, охлад.	3240	12	ASBIS	495792/388661
426	IBM ThinkPad 365 TW JR	P/133	8	3.5	1000	12.1" act. 1	1	80x50, Lotus Onscreen	5710	36	ИВА	626190/626192
427	HITACHI E-1331	P/133	16	3.5	810	1FT 12.1"	1	PCMCIA, CD-ROM EDO RAM A/M SVGA 800x600x64mm, Sound Card, Speaker, Mic, IR-порт, Win 95, охлад.	3170	12	БЕЛША	327666
428	DTK DNB-586T	P/133	16	3.5	1000	1FT 12.1"	1	PCMCIA, CD-ROM 8-sp, SB 16 bit, TouchPad, VGA, SVGA 800x600 2 Mbit, TV-out, Win 95, охлад.	3290	12	ASBIS	495792/388661
429	Del Latitude XP 5133	P/133	16	3.5	1300	1FT 11.3"	1	256 kb PLB cache, EDO, SVGA Neo Magic 128 bit PG, MPEG, Sound, U-lion bat., VGA	3619	36	GreenLine Computer	632702
430	DTK DNB-586T	P/133	16	3.5	1350	1FT 12.1"	1	PCMCIA, CD-ROM 8-sp, SB 16 bit, TouchPad, VGA, SVGA 800x600 2 Mbit, TV-out, Win 95, охлад.	3440	12	ASBIS	495792/388661
431	CTX Cybernote	P/133	16	3.5	1350	1FT 12.1"	1	PCMCIA, CD-ROM 6-sp, SB Creative, TouchPad, VGA, SVGA 800x600 2 Mbit, TV-out, headphones, oystick, Win 95, охлад.	3640	12	ASBIS	495792/388661
432	Sager S200T m/idea	P/133	16	3.5	1350	1FT 10.4"	1	SVGA 2MB, CD-ROM 4-sp, IR-порт, Touchpad, охлад.	3300	12	ТРИУМФ	661680/666335
433	Toshiba Teora 105CDS	P/133	16	3.5	2100	OSTN 12.1"	2	EDO RAM, L2 256K, CD-ROM 10-sp, Infrared port, 800x600 64K color, PCMCIA 2.0 (2+II or III), ZV port sup., U-lion bat., Sound System, Deskstation V-front, Intel.	4375	12	БЕЛСОФТ	228223/281321
434	DTK DNB-586T	P/133	24	3.5	1350	1FT 12.1"	1	PCMCIA, CD-ROM 8-sp, SB 16 bit, TouchPad, VGA, SVGA 800x600 2 Mbit, TV-out, Win 95, охлад.	3530	12	ASBIS	495792/388661
435	CTX Cybernote	P/150	24	3.5	1350	1FT 12.1"	1	PCMCIA, CD-ROM 8-sp, SB Creative, TouchPad, VGA, SVGA 800x600 2 Mbit, TV-out, headphones, oystick, Win 95, охлад.	3570	12	ASBIS	495792/388661
436	Del Latitude XP 5150	P/150	32	3.5	2100	1FT 12.1"	1	256 kb PLB cache, EDO, SVGA Neo Magic 128 bit PG, MPEG, CD 6-sp, Sound, U-lion bat., VGA	5923	36	GreenLine Computer	632702
437	TOUCHIBA T-405CS	P/175	16	3.5	810	OSTN 10.4"	1	EDO RAM, opt, TrackPoint, инфр. порт, бп, U-lion, Sound 16, охлад.	1980	12		
438	Mega Imago 800	P/90	8	3.5	540	1FT 10.4"	1	PCMCIA, Sound 16, TrackBall, Infrared, охлад.	1940	12		
439	LEO DesiNote 3510T	P/100	8	3.5	810	1FT 11.3"	1	PCMCIA, Sound 16, TouchPad, Infrared, 800x600 SVGA, охлад.	2390	12		
440	LEO DesiNote 3510T	P/100	8	3.5	810	1FT 10.4"	1	PCMCIA, бп, CD-ROM, Sound 16, TouchPad, Infrared, 800x600 SVGA, охлад.	2530	12		
441	LEO DesiNote 3510T	P/100	8	3.5	810	1FT 11.3"	1	PCMCIA, 10x CD-ROM, Sound 16, TouchPad, Infrared, 800x600 SVGA, охлад.	2680	12		
442	LEO DesiNote 3510T	P/100	16	3.5	1400	1FT 11.3"	1	PCMCIA, 10x CD-ROM, Sound 16, TouchPad, Infrared, 800x600 SVGA, охлад.	2710	12		
443	LEO DesiNote 3510T	P/100	16	3.5	1400	1FT 11.3"	1	PCMCIA, 10x CD-ROM, Sound 16, TouchPad, Infrared, 800x600 SVGA, охлад.	3000	12		
444	LEO DesiNote 3510T	P/120	8	3.5	810	1FT 11.3"	1	PCMCIA, Sound 16, TouchPad, Infrared, 800x600 SVGA, охлад.	2446	12		
445	LEO DesiNote 3510T	P/120	8	3.5	810	1FT 11.3"	1	PCMCIA, 10x CD-ROM, Sound 16, TouchPad, Infrared, 800x600 SVGA, охлад.	2736	12		
446	LEO DesiNote 3510T	P/120	16	3.5	810	1FT 11.3"	1	PCMCIA, Sound 16, TouchPad, Infrared, 800x600 SVGA, охлад.	2571	12		
447	LEO DesiNote 3510T	P/120	16	3.5	810	1FT 11.3"	1	PCMCIA, 10x CD-ROM, Sound 16, TouchPad, Infrared, 800x600 SVGA, охлад.	2861	12		
448	LEO DesiNote 3510T	P/133	8	3.5	810	1FT 11.3"	1	PCMCIA, Sound 16, TouchPad, Infrared, 800x600 SVGA, охлад.	2461	12		
449	LEO DesiNote 3510T	P/133	8	3.5	810	1FT 11.3"	1	PCMCIA, 10x CD-ROM, Sound 16, TouchPad, Infrared, 800x600 SVGA, охлад.	2780	12		
450	LEO DesiNote 3510T	P/133	16	3.5	1400	1FT 11.3"	1	PCMCIA, Sound 16, TouchPad, Infrared, 800x600 SVGA, охлад.	2810	12		
451	LEO DesiNote 3510T	P/133	16	3.5	1400	1FT 11.3"	1	PCMCIA, 10x CD-ROM, Sound 16, TouchPad, Infrared, 800x600 SVGA, охлад.	3100	12		
452	LEO DesiNote 4510T	P/150	32	3.5	1350	1FT 12.1"	1	10-sp CD-ROM, PCMCIA, Sound 16, EDO, TouchPad, VGA, SVGA 2MB, ZV port, охлад.	3990	12		

РАБОЧИЕ СТАНЦИИ И СЕРВЕРА										
452	HP NetServer S 133 LH Plus Array	P/133	32	3.5	1	ECC, RAID, dual Pentium 3, hot-swap, CD-ROM	6170	36	Комп. и Периф.	343663/345670
453	IBM PC Server 310	P/166	16	3.5	выбор	PCI SCSI-2, Fast adapter, CD-ROM	2700	36	ИВА	625190/325122
454	HP NetServer S 166 EO Model 2100	P/166	16	3.5	2100	IDE 2xPQ 20-ISA, 2xPCI/ISA, Trid. 5 MASS, CD	2695	36	Комп. и Периф.	343663/345670
455	HP NetServer S 166 LC Model 2100	P/166	32	3.5	2100	IDE 2xSCSI-2 EISA, Trid. 8 MASS, PCI cd	4370	36	Комп. и Периф.	343663/345670
456	ProSignia 200	P/166	16	3.5	на выбор	EDO RAM до 256 Mb, Ultra-Wide, Ethernet, до 27.3 Gb HDD	01	2110	 Тел.: 343-666 Системный партнер 	
457	ProSignia 300	P/150	16	3.5	на выбор	ECC RAM до 208 Mb, Fast SCSI-2, Ethernet, до 27.3 Gb HDD	01	2855		
458	ProLiant 800	P/180	32	3.5	на выбор	до 2xP/180 EDO ECC RAM до 208 Mb, Ultra-Wide, Ethernet, до 27.3 Gb HDD	01	3430		
459	ProLiant 2500	P/180	32	3.5	на выбор	до 2xP/180, AEC RAM на 1Gb, Ultra-Wide, Ethernet 10/100, до 45.5 Gb HDD, warm, Hot Swap	01	6425		
460	ProLiant 5000	P/200	32	3.5	на выбор	до 2xP/200, AEC RAM на 1Gb, Ultra-Wide, Ethernet 10/100, до 45.5 Gb HDD, Hot Swap, cold	01	8210		
461	ProLiant 5000	P/200	64	3.5	на выбор	до 4xP/200, AEC RAM до 4Gb, Fast-Wide, Ethernet 10/100, до 36.4 Gb HDD Hot Swap	01	12120		
462	HP NetServer S 180 LD Model 2100	P/180	32	3.5	2100	ESS, wide scsi-2, CD, hotswap, RAID	6170	36	Комп. и Периф.	343663/345670
463	IBM PC Server 325	P/200	32	3.5	2000	CD-ROM, PCI Ethernet adapter	5448	36	ИВА	625190/325122
464	NetServer LX Pro 6/200 SMP 10 Array	P/200	64	3.5	512	up 4 SMP processors, 12 hot swap, CD, Array Controller, ECC up 2 Gb	29300	36	Комп. и Периф.	343663/345670
465	Dell PowerEdge 4100	P/180	32	3.5	2000	EDO ECC DIMM, Ultra SCSI, CD 8-sp SCSI 3 int 3 ext, bays, EISA/PCI, 35990, cold	3910	36	 (017) 264-02-01 Официальный дистрибутор	
466	Dell PowerEdge 4100	P/180	64	3.5	1	Dual Ready, Up to 1 Gb EDO ECC DIMMs, U/Wide/W/Narrow, CD 8-sp SCSI, Hot Swap, TMC	5160	36		
467	Dell PowerEdge 4100	P/180	64	3.5	1	EDO ECC DIMMs, U/Wide/W/Narrow, RAID with 4 Mb, CD 8-sp, Hot Swap, TMC	7248	36		
468	Dell PowerEdge 2100	P/180	64	3.5	4000	EDO ECC DIMM, Ultra SCSI, CD 8-sp SCSI 3 int 3 ext, bays, EISA, PCI, 35990	4848	36		
469	Dell PowerEdge 4100	P/200	64	3.5	1	EDO ECC DIMM, EDO ECC DIMMs, U/Wide/W/Narrow, RAID with 4 Mb, CD 8-sp, Hot Swap, TMC	9123	36		

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА РС												
470	IBM PC Server 3000 System/370	P/75 P/370	16	3,5	2160	14	1	EC 38M на столе. Архитектуры Syst./370 на персональном сервере	Call	ИВА	591093/591092	
471	IBM PC Server 500 System/390	P/90 P/390	32	3,5	4500	14	1	EC 38M на столе. Архитектуры Syst./370, Syst./390 на персональном сервере	Call	ИВА	591093/591092	
472	IBM RISC/6000 System/370	Power P/370	32	3,5	4400	14	1	EC 38M на столе. Архитектуры Syst./370 на RISC сервере	Call	ИВА	591093/591092	
ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА												
473	IBM AS/400 Advanced Series		0	//	0			RAM 3-4096Mb, HDD: 1Gb-514 Gb локальное хранилище, раб. станций: Tuxpax80 до 4800 терминалов, ASCII- до 2160 портов, LocalTalk до 3720 раб. станций, поддержка до 8 JIBC, до 96 комм. лин.	Call	ИВА	624004	
474	IBM RISC System/6000		0	//	0			CPU: Power (Power2, Power PC), RAM: 16-200Mb, HDD: 54/3Mb-200Gb, графические и рабочие станции, сетевые серверы	Call	ИВА	624004	

КОМПЬЮТЕРЫ APPLE MACINTOSH													
475	Newton 120	ARM 610				3 8x2,8		Компактный компьютер PC-Mac, распор. диск, твист	999	12	КОРПОРАТ	5(404) 556-339	
476	Performa 5280	PowerPC 603e/100	12	3,5	800	14	1	4XCD клавиатура, мышь, сеть, 16 bit звук	1626	12	КОРПОРАТ	5(404) 556-339	
477	PowerMacintosh 4400	PowerPC 603e/160	16	3,5	1200		2	8XCD клавиатура, мышь, сеть, Ethernet, 16 bit звук	1526	12	КОРПОРАТ	5(404) 556-339	
478	Performa 5400	PowerPC 603e/160	16	3,5	1600	15	1	8XCD клавиатура, мышь, сеть, 16 bit звук	2070	12	КОРПОРАТ	5(404) 556-339	
479	Performa 6400	PowerPC 603e/200	16	3,5	2400		1	8XCD клавиатура, мышь, сеть, 16 bit звук	2234	12	КОРПОРАТ	5(404) 556-339	
480	PowerMacintosh 7800	PowerPC 604/132	18	3,5	1200		2	8XCD мышь, сеть, Ethernet, 16 bit звук	2147	12	КОРПОРАТ	5(404) 556-339	
481	PowerMacintosh 8300	PowerPC 604e/180	18	3,5	2000		2	8XCD мышь, сеть, Ethernet, 16 bit звук, ATI Video	3471	12	КОРПОРАТ	5(404) 556-339	
482	PowerMacintosh 9500 MP	PowerPC 604e/180	32	3,5	2000		2	8XCD мышь, сеть, Ethernet, 16 bit звук, ATI Video	4550	12	КОРПОРАТ	5(404) 556-339	
483	PowerMacintosh 8600	PowerPC 604e/200	32	3,5	2000		2	12XCD ZIP drive, мышь, сеть, Ethernet	3708	12	КОРПОРАТ	5(404) 556-339	
484	PowerMacintosh 9600	PowerPC 604e/200	32	3,5	4000		2	12XCD IMS Display Card, мышь, сеть, Ethernet	4503	12	КОРПОРАТ	5(404) 556-339	

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ГАР. (мес. экв.)	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
СИСТЕМЫ МУЛЬТИМЕДИА					
Sound Blaster 16 bit	SKY Rocket (SB Pro, Win95 drivers, EIDE interface)	1	6 29	ОРМАСИЛ	685460
Sound card	ESS Audio Drive ESS-1868, 16 bit, stereo	2	95	ИНФОРМАТИКА	370662/374519
Sound card	Yamaha 3D surround, 16 bit, stereo	30	95	ИНФОРМАТИКА	370662/374519
Sound card Creative FM, VBRA 16+		6	95	ЮНИСАТЕЛ	668606/273147
Sound card ESS 1868		12	25	COMTRIS	213876
Sound card SCHUMANN 30 EFFECT, Full duplex		12	37	Аполлан	246265/783213
Speakers	Active 10/25/50/100/120/300W vol., bass, tremble, surround, FM	12	10	МСТ	627672
Speakers	Active 80/120/160W	12	37	COMTRIS	213876
Speakers	Active, 25 Watt, VS-260	20	20	ИНФОРМАТИКА	370662/374519
Speakers	Active YS-200, 5W на канал, сетевой адаптер	3	20	ВИДЕОПЕЧАТЬ	652367/653423
Speakers	Active, Creative Sound Blaster CS-100, 2x1.5W	24	23	ТУССОН	365393
Speakers	Active, 60Watt (PMPO), 20Hz-20KHz	12	35	МАС ЭЛЕКТРОНИК	351201/351412
Speakers Genius	Active 3W-25W	6	28	ОРМАСИЛ	685460
Verbatim	Запис. CD диск/запись на CD	99		ДРАВИ	229650
Video Blaster MIRO VIDEO CD 1Plus		12	420	ПИРИТ	684118
Записная картонка 1690	15bit, 44kHz, PinAP, Win95 ready, CPL3, 4W	12	29	МСТ	627672
Микрофон	Оригинальный дизайн	24	10	ВИДЕОПЕЧАТЬ	652367/653423
Микрофон	Creative Sound Blaster MC-1000 (на стойке)	24	18	ТУССОН	365393
Проектор CP-1-350		12	7829	ЛИС	206778/209274
Проектор DP 42002		12	12890	ЛИС	206778/209274

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ГАР. (мес. экв.)	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
ENHUB-100	8-port 100Base TX Fast Ethernet Repeater Hub	799		БЕЛСОФТ	228223/281321
ENH-2400P-2T	Ethernet ISA, NE 2000, 16 bit UTP&BNC, jump	759		БЕЛСОФТ	228223/281321
Ether Etherexpress PRO	10/100 (PCI VERSION)	99	129	Link Technologies	362251/362252
Etherexpress PRO 110	Combo PCI - Plug&Play Enabled	99	114	Link Technologies	362251/362252
Ethernet Card NE 2000	GENIUS, BNC, ISA	6	24	ОРМАСИЛ	685460
Ethernet Card NE 2000	GENIUS, Combo, ISA	6	24	ОРМАСИЛ	685460
Ethernet Card NE 2000	GENIUS, Combo, PCI	6	25	ОРМАСИЛ	685460
Ethernet Card NE 2000	PCMCIA, BNC+UTP, for Notebook	12	105	AS&IS	495192/388661
Ethernet NE2000	16bit, ISA, BNC+UTP	6	18	ЭКВИКО	375859/138794
Ethernet NE2000	32 bit PCI, BNC+UTP	12	28	ВИДЕОПЕЧАТЬ	652367/653423
Ethernet, 16 bit, NE-2000 BNC, COMBO, TP		21/18		ИНФОРМАТИКА	370662/374519
Ethernet, 32 bit, AMO COMBO		10		ИНФОРМАТИКА	370662/374519
FastNIC 10/100	32bit 100Base TX Fast Ethernet Card for PCI	30		БЕЛСОФТ	228223/281321
GE2000U-32	Ethernet 16bit BNC/UTP	12		SevAmB	652367/653423
Surecom EP-312	Ethernet 16 bit NE2000, ISA, BNC&PCI, Plug & Play	12	24	DATA STREAM	203842/205447
Surecom EP-427	PCMCIA Type-II Ethernet	12	110	DATA STREAM	203935/205447
СЕТЕВЫЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
3 Com OfficeConnect	Sport Fast Ethernet, hub 3C15120/100MB, optical	399	939	ELKO	369754/368663
3C 15404	SuperStack II Port Switch Hub 24-port 1P	1000		СЕРВЕР	333148
3C 16300A	SuperStack II Switch 1000 24x10Base T, 1x100Base T	3650		СЕРВЕР	333148
3C 16901A	SuperStack II Switch 1000 120x10Base T, 1x100Base T	2750		СЕРВЕР	333148
3C16710	OfficeConnect Hub 8/16C, 8 UTP & 16NC	19	190	БЕЛСОФТ	228223/281321

МАНИПУЛЯТОРЫ И КОВЕРКИ									
Genius Mouse Dear	GENIUS, 28, 400 opt	6	9	ОРМАСИД	585-600				
Mouse		6	от 5	ЮНИТИ ТРЕНД	34835-4/101298				
Mouse	3 кнопки с кривыми	12	9	ОРТИКО	291668				
Mouse+Mousepad		6	от 4	Think.Com	235313.230478				
Mouse+Pad	3 кнопки+ковер Verbatim Sport	3	9	DATA STREAM	203842/205447				
СЕТЕВЫЕ КАРТЫ									
3C598B	EtherLink II 16bit ISA	от 68	СЕРВЕР	333148					
3C598B TPC	EtherLink II ISA BNC/TP	77	БЕЛСОФТ	228223/281321					
3C598B TPO	EtherLink II ISA TP only, тек. упаковка	80	БЕЛСОФТ	228223/281321					
3C900	EtherLink XL 32 bit PCI TPO, Combo	от 85	СЕРВЕР	333148					
3C900 XL PCI Combo	EtherLink II PCI BNC/TP	135	БЕЛСОФТ	228223/281321					
3C905-TX	Fast EtherLink XL PCI/10/100			333148					
3Com EtherLink III	32 bit PCI/COMBO 3C598T/C, coaxial	99	от 68	ELKO	369345/369663				
3Com EtherLink III	32 bit PCI/COMBO 3C598T, coaxial	99	от 89	ELKO	369345/369663				
3Com SuperStack II	24port 3C156/174, coaxial	99	961	ELKO	369345/369663				
CaLan EML001us	ISA, NE2000 compatible, UTP/PBNC/BNC	26/28			228223/281321				
CaLan EPM01A	32-bit Ethernet card for PCI, BNC/ATU	45	БЕЛСОФТ	228223/281321					
CaLan EPM01A	PCMCIA Type II Ethernet Adapter, BNC/ATU	105	БЕЛСОФТ	228223/281321					
CentreCom AT-2000U	LAN Card UTP/BNC/AUI, 16 bit, coaxial	36	38	Комп. и Периф.	343663/345670				
CentreCom AT-2460B1	LAN Card UTP/BNC, 32 bit PCI, coaxial	36	97	Комп. и Периф.	343663/345670				
CentreCom AT-2460T3	LAN Card UTP, 32 bit PCI, 10/100 Mbps, Fast Ether., coaxial	36	150	Комп. и Периф.	343663/345670				
CN2005/CN2005EPlus	Ethernet 8/16 ISA BNC with T-connector/jumperless	34	БЕЛСОФТ	228223/281321					
CN6050/CN6005EPlus	Ethernet 8/16 ISA TP/jumperless	33	БЕЛСОФТ	228223/281321					
CN6050EPlus	Ethernet 8/16 ISA BNC/ATU, jumperless	37	БЕЛСОФТ	228223/281321					
3C598B Combo TPC	EtherLink II ISA BNC/TP	12	87	ТОП СОФТ	546360/546231				
3C900 XL PCI Combo	Ethernet II PCI BNC/TP	12	135	ТОП СОФТ	546360/546231				
NE2000	Ethernet ISA BNC with T-connector	12	34	ТОП СОФТ	546360/546231				
Comnet ENET-MCIA	PCMCIA Adapter Type II, BNC, TP	24	120	СЕРВЕР	333148				
Complex FL100TX-PCI	10/100Mbps selectable, 100 Base-TX adapter, 80ohm	24	65	СЕРВЕР	333148				
Complex FL32PNP-PCI	32 bit, PCI Bus Master, BNC/AUI/AUI, BootRom	24	67	СЕРВЕР	333148				
Complex RL2000-PCI	32 bit, PCI, Slave mode, BNC/ATU, BootRom	24	39	СЕРВЕР	333148				
Complex RL2000A-PNP	NE2000, ISA, BNC/ATU, PnP	24	29	СЕРВЕР	333148				
3C1610/1	Office Connect Hub/8 UTP 1P BNC	12	99						
3C1610/2	Office Connect 8 port Fast Ethernet Hub	12	650						
3C905B-TPC	EtherLink II ISA UTP & BNC	99	82						
3C900-TPD	EtherLink XL PCI 10BaseT only	99	87						
3C905 XL	Fast EtherLink PCI, TP, 10/100 Base-T Ethernet Adapter	105							
3C905-TX	Fast EtherLink XL PCI	99	149						
CaLAN E-HUB-16A	16-port Ethernet HUB, 16UTP+1AUI+1BNC	185							
CaLAN E-HUB-9A/E	Mini Ethernet TP HUB, 8 TP ports, 1-BNC port	105							
CaLAN EMRIT-2B	Repeater, 2-BNC port	130							
CentreCom 3015/624TR	12/16/24 UTP/1 AUI/1 BNC hub, coaxial	36	281/478	Комп. и Периф.	343663/345670				
CentreCom 415/615	4/8 UTP hub, coaxial, cascade/loopback	36	100/137	Комп. и Периф.	343663/345670				
CentreCom 415/615	4/8 UTP hub, coaxial, cascade/loopback	36	164/172	Комп. и Периф.	343663/345670				
68000-TP-20A	8/12/10Base-TX/RJ45, 1xMDI/MDX-Riser, cascade	36	922/1514	Комп. и Периф.	343663/345670				
CN4000ERP	Ethernet Repeater, 4-ports	275	БЕЛСОФТ	228223/281321					
EN80101PC	Ethernet Mini-Hub, 5UTP & BNC ports	210	БЕЛСОФТ	228223/281321					
CSH-1000	10/100 Mbps 8-port switching hub	24	БЕЛСОФТ	228223/281321					
CTP 1016	CompactHub w/12 UTP ports, w. 1BNC/AUI port	24	215	СЕРВЕР	333148				
CTP 3012	Stackable Hub w/12 UTP ports, SNMP	24	305	СЕРВЕР	333148				
CTP 3018	8-ports UTP Hub, w. 1BNC/AUI port, Wallmounted	24	105	СЕРВЕР	333148				
D-Link Hub, 1700CH	8-ports Hub and patch-panel	24	БЕЛСОФТ	228223/281321					
Dig.Mini-3420	Микрокомпактный порт-соедин. BNC+paral. ports	36	390	DATA STREAM	203842/205447				
Dig.PC/4e	4 ports, ISA	60	630	DATA STREAM	203842/205447				
Dig.PC/8e	8 ports, ISA	60	825	DATA STREAM	203842/203095				
EH-500	Ethernet 5 port HUB (4 port RJ45, 1 STP 1 BNC)	75	БЕЛСОФТ	228223/281321					
E-HUB-16A	Ethernet TP HUB, 16 TP+1AUI+1BNC	12	185	ТОП СОФТ	546360/546231				
E-HUB-9A	Ethernet HUB, 8 TP/1BNC	12	120	ТОП СОФТ	546360/546231				
EMRIT-6x	6-port Ethernet Hub, 4 alternative BNC/AUI & 4 ports for BNC/TP/AUI Ethernet modules	180	БЕЛСОФТ	228223/281321					
Ethernet HUB 5/9/18 port		70/170	ИНФОРМАТИКА	310662/374519					
Ethernet Repeater 2/7 port		115/160	ИНФОРМАТИКА	310662/374519					
EtherPS-9P(1)	Mini Ethernet Printserver for Netware and TCP/IP for Windows NT, 1BNC, TP, 2 parallel ports	170	БЕЛСОФТ	228223/281321					
ENETPC Express Pro	Ethernet Express PC	24	508	Link Technologies	367251/682252				
NETPC Express Pro	Ethernet Express PC	24	508	Link Technologies	367251/682252				
Surecom EP-35	Ethernet 32bit PCI, BNC& TP, Plug & Play	12	45	DATA STREAM	203842/205447				
Surecom EP-508T	Ethernet 32bit PCI & UTP Ports 1 & BNC	12	110	DATA STREAM	203842/205447				

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	Гар. (мес.)	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛОС
Surecom EP-5177	Phernet Mini Hub 16UTP Port+1 BNC	12	175	DATA STREAM	203095/205447
TurboStack TS80	SNMP Mngd & RJ45 (10Mbps) + 2x100Mbps Switch	36	4834	Комп. и Периф.	343663/345670
Витаре пара, UTP/FTP cat.5 (RG-451, Germany, (цена за м.)		0	45,0 \$	Алтолан	242625/783213
Патч-корды, патч-панели, шкафы, кабели, розетки, инструмент, крепеж				Алтолан	242625/783213
Проектирование, монтаж, наладка и обслуживание ЛВС				DATA STREAM	203842/205447
Сетевые аксессуары и инструмент, BNC, UTP				БЕЛСОФТ	203842/205447

PLATEFORMA (CPU, MEMORIA, DISCO, ALIMENTAZIONE)	CPU	DATA STREAM
486 DX4/100, 586DX4/133, 586-75, 133, AMD	12 02 34, 5	PIRINTI 684118
686 DX4/100, PENTIUM (P.120+), 200+ Cytrix, IBM	12 02 102	PIRINTI 684118
AMD 586/133, AMD 586/133, AMD 586/133	12 02 40	PIRINTI 684120
AMD 586/133, AMD, (AMD 586/133, P75), ADZ	6 02 40	COTA 684771/684167
AMD P/100, 150MHz	6 02 40	MAKTORF 330793
KS-PT50/100/120/133 AMD	6 02 40	CD-Life 344271/344141
P/100 INTEL	12 105	COTA 684771/684167
P/100 - PPro INTEL Digi Channel, Tray, BOX, MMX	12 02 94	ZEKSKO 375809/213874
P/100, 200, P55C 166, 200MMX, Pro 180, 200, Intel	12 02 107	Light Technologies 362251/352252
P/100/120/133/150/166 Intel Original	6 02 103	CD-Life 344271/344141
P/100/133 BOX/150BOX Intel, Original	6 105/153 180	KONITI TREID 348354/101298
P/133 INTEL	12 160	COTA 684771/684167
Intel P55C 166, Intel P55C 166, Intel P55C 166	12 02 107	PIRINTI 684120

Part Number	Intel® Data Sheet	QFP	QFN	Ball Grid Array	Link Technologies	36225	36232
МИКРОСХЕМЫ ПАМЯТИ							
SDMM	1/4 Mb, 80/72 pin, EDO	12	01 11	ThinkL-Com	235313/230478		
SDMM	1 M Mb, 40/70 ns, 30 pin, DRAM	12	01 12	ПИРИТ	5841118		
SDMM	1/4 M Mb, 80/70 ns, 30 pin	12	01 11	COMISTR	213876		
SDMM	4/8 M Mb, EDO	6	17/23	САУЭТТ	234471/234414		
SDMM	4/8 M Mb, EDO	6	18/40	КОНСАТЕЛ	663662/623147		
SDMM	4 M Mb, 60 ns, 72 pin, FastPage/EDO	12	25	СОТА	684777/684167		
SDMM	4 M Mb-64Mb, 600 ns, 72 pin, DRAM	12	26 5	ПИРИТ	684118		
SDMM	4 M Mb-64Mb, 60 ns, 72 pin, EDO	12	28 5	ПИРИТ	684118		
SDMM	8/16 Mb, 72 pin	12	01 42	COMISTR	213876		
SDMM	8 MB, EDO	6	38/39	ЮНИТИ ТРЕЙД	648354/101298		
SDMM	8 MB, 60 ns, 72 pin, FastPage/EDO	12	50	СОТА	684777/684167		
SDMM	16 KB, EDO	6	82/85	ЮНИТИ ТРЕЙД	648354/101298		
SDMM	16 Mb 60 ns, 72 pin	12	105	СОТА	684777/684167		

FDD					
Epson SD-600	5.25", 1.2 Mb	12	29	ИнтерКомСервис	307281
Panasonic	5.25", 1.2MB	12	35/23	ЛИС	206778/209274
SONY	3.5"	6	23	ЮНИТИ ТРЕЙД	348354/101298

ST3630A	630 Mb, ATA-2	10	155	ЮНИТИ ТРЕЙД	348354/101298
WD	630 Mb, EIDE, 9 ms, up to 11.1 Mb/s	12	165	МАКТОР	330793
WD 2850-34000	850-450, PIO 4	24	165	CD-Life	344271/344141
Seagate	1000 Mb, EIDE, 9 ms, up to 11.1 Mb/s	12	185	МАКТОР	330793
M1636TA	1280 Mb, IDE, FAST ATA-2	24	185	ЮНИТИ ТРЕЙД	348354/101298
WD	1280 Mb, EIDE, PIO4	24	194	ЭКСИКО	375669/210894
ST1272BA	1280 Mb, Fast ATA-2, up to 16.5 Mb/s	30	175	ASBIS	495742/388661
Fujitsu M1636TA	1284 Mb, IDE, ERM EIDE	36	194	TRAFIX	685116/686016
Seagate	1284 Mb, IDE, ERM EIDE	36	194	TRAFIX	685116/686016

Seagate	1300Mb, EIDE, 64Kb	12	190	COTA	68477/684167
Seagate	1300 Mb, EIDE, 9 up to 11.1 Mbit/s	12	195	GLOBAL	68746/68745
SAMSUNG	1600 Mb, 11ms, EIDE	18	198	ЮНИТИ ТРЕЙД	348354/101298
WDC	1600 Mb, EIDE, PIO4	24	208	ЭКСПИО	67369/2138794
Samsung	1600 Mb, 9 ms, PIO 4	12	220	ЮНИСАТЕЛ	668606/273147
Seagate	1700Mb, EIDE, 128Kb	12	210	COTA	68477/684167
Samsun	1700 Mb, FAST ATA 2, EIDE, PIO4	12	210	SKY System	31147/923230

Fujitsu M1623TA	1700 Mhz, 10 ms, Enh.IDE	36	212	ПИРИТ	684118
M1623TAU	1700 Mhz, 10 ms, FAST A-2	24	215	ЮНИТИ ТРЕЙД	345354/01258
S3131	1705 Mhz, Fast A-2, up to 16.6Mb/s	30	205	ASBIS	495792/388661
QUANTUM	2000 Mhz, SCSI	18	415	ЮНИТИ ТРЕЙД	345354/01258
WDC	2190 Mhz, IDE, PQ4	24	235	ЭКСИКО	375589/2138754
M1624TAU	2110 Mhz, 11ms, FAST A-2	24	235	ЮНИТИ ТРЕЙД	345354/01258
Fujitsu M1624TA	2110 Mhz, 10 ms, Enh.IDE	36	251	ПИРИТ	684118

S132132A	2113 Mb, Fast ATA-2 up to 16.6Mb/s	30	230	ASBIS	495792/388661
S132171N	2149 Mb, Ultra SCSI, 20Mb/s	30	660	ASBIS	495792/388661
S132107N	2150 Mb, Fast SCSI-2, rpm 7200	30	545	ASBIS	495792/388661
Fujitsu M2952SY	2420 Mb, 8 ms, Ultra SCSI	36	630	PIRMT	684118
WDC	2500 Mb, EIDE, P104	24	252	ЭКСПКО	375589/2138754
WD	2500Mb, EIDE, 128kb	12	280	COTA	684777/684167
ST5250A	2500 Mb, Fast ATA-2 up to 16.6Mb/s	30	265	ASBIS	495792/388661

Fujitsu M16381A	2570 MB, 10 ms, Enh.IDE	36	274	ПЯРИТ	684118
Maxtor 835/00A	3600 MB, 12 ms, Enh.IDE	24	304	ПЯРИТ	684118
Fujitsu M29545Y	4350 MB, 8 ms, Ultra SCSI	36	955	ПЯРИТ	684118
TS34371H	4350 MB, Ultra SCSI, 20MB/s, rom 7200	30	1250	ASBIS	495792/388661
Fujitsu M29495Y	9100 MB, 10 ms, Ultra SCSI	36	1745	ПЯРИТ	684118
TS19171H	9100 MB, Ultra SCSI, 20MB/s, rom 7200	50	2650	ASBIS	495792/388661

МОБИЛЬНЫЕ НАКОПИТЕЛИ*

QMEGA JAZZ 1Gb ext., SCSI-2 interface	620	Выс. Технологии	207911/206323
QMEGA JAZZ 1Gb int., SCSI-2 interface	580	Выс. Технологии	207911/206323
QMEGA JAZZ 1Gb MEDIA	120	Выс. Технологии	207911/206323
QMEGA JAZZ Drive 1Gb int., SCSI + Disk 1 Gb	12 505	DATA STREAM	203842/205447
QMEGA JAZZ Drive 1Gb ext. for PC and MAC + 1 Gb	12 610	DATA STREAM	20395/205447
QMEGA JAZZ drive int. 1Gb, 12 mc, SCSI + Disk 1 Gb	12 503	БелСофт	02121370974
QMEGA JAZZ drive ext. 1Gb, 12 mc, SCSI + 1Gb Disk	12 608	БелСофт	02121370974

OMEGA ZIP disk	перезаписываемый, опт./розн.	16	АВТ	639755/643238
OMEGA ZIP disk	100 Mb format PC	12	БелСофт	(0212) 370974
OMEGA ZIP Drive	100 Mb параллельный порт, 1 ZIP-диск	12	Белмашпорт	453584
OMEGA ZIP drive	100 Mb, порт, карт., +1 ZIP диск	12	БелСофт	(0212) 370974
OMEGA ZIP Drive	100 Mb ext., LTP port	205	Выс. Технологии	207911/206323
OMEGA ZIP Drive	100 Mb int., SCSI-2 interface	165	Выс. Технологии	207911/206323
OMEGA ZIP ReWritable Disk		17	Выс. Технологии	207911/206323

OMEGA ZIP JAZ SCSI	Controller AVA-1502 ISA	30	ВМС. Технологии	20/911/206/323
JAS Drive Iomega	1000, SCSI, внутр.	12 548	ТУССОН	356483
JAZ Drive Iomega	1000	12 120	ТУССОН	356483
Mobile Disk	810 Мб, портативн. внешн., параллельный порт	440	ЛИМЕНС	28/1909/28/1909
ZIP Disk Iomega	100	12 18	ТУССОН	356483
ZIP Drive Iomega	100, SCSI, внутр.	12 162	ТУССОН	356483

МАТЕРИНСКИЕ ПЛАТЫ

496/75-160 SIS, PS1, 486/256 Kb, (X5)	6	68	МАКОРП	303793
496/75-160MHz SIS PS1 486/256 Kb w/O	5	66	СОТА	68477/684167
496/50-100 Pentium, Core, AMD-Pentium PRO, ASUS/Tek DataExpert	12	от 81	ПИРИТ	684118
ASUSTeK P557-P4 430HX 512K Pipeline, EIDE+M I/O, 75-200 MHz	6	186	ИНФОРМАТИКА	370662/374519
MB 486 SIS 497, PCI I/O	6	70	ЮНИТИ ТРЕЙД	348354/101288
MB 386 A-Trend ATC-2000 HX	6	125	ЮНИТИ ТРЕЙД	348354/101288
MB 586 Intel VXX PCI I/O	6	100	ЮНИТИ ТРЕЙД	348354/101288

P/75-200	A-Trend 1000+ 1020, 2000, 430V/HX	6	05	108	DATA STREAM	203065/265447
M/5 Pentium, Triton430V	256 Kb PC, cache, EIDE	6	05	85	ДЖЕТ	683485/100722
P/75-200	Intel Triton + FIFO PCI	6	95	90	МАКТОРГ	330793
P/75-200 MHz	INTEL V.X. PCI, 256 pci, w I/O	5	90	90	СОТА	684777/684167
P/75-200 MHz ATC 1000 Intel Vx430/Hx430		12	99	99	МСТ	626762
P/75-200 Triton+ 256 Kb PL, UNIMOPR (430V/HX)		6	86	86	CD-Life	344271/344411
P/75-200, intel Triton Chipset		6	95	104	ЮНИСАТЕЛ	668606/273147

PIRIS-200, Intel Celeron 300	PIU, 256 32MB, EMILO, 10 300 32MB, PIU, PIU, DIMM	90	SKY System	317470/323390
Pentium	Intel Tinton 430VX, MIO, 256 cache	6	ЭКСПО	378589/2138794
ВИДЕОАДАПТЕР'				
ASUSTek V2646T/Plus	ATI Tion 9.6, 2Mb(4mb) SGRAM, PCI	12	ПИРИТ	684118
ASUSTek V264VT	ATI Mach 264, 2Mb EDO, PCI	12	ПИРИТ	684118
ATI Mach64, SVGA 1Mb(2Mb)		70	ИНФОРМАТИКА	370662/274519
Diamond Stealth 3D (3000)	S3 VRGE 2Mb(4mb) VRAM, 3D-accel., PCI	12	ПИРИТ	684118

Diamond Stealth 64 Video 2001	33 Tric64V, 1MBx2MB, ED, PCI	12	81	ПРИТ	684118
Diamond Stealth 64 Video 2000	33 Vision 968, 2MBx4MB VRAM, PCI	12	175	ПРИТ	684118
DSV32325	33 VRGE, 2MBx4MB, ED, 3D-accel., PCI	12	71	ПРИТ	684118
ET6000 GIGI 128 bit MPEG 2Mb/4Mb MMIOVRAM		12	75,95	МСТ	626762
Matrox Mystique 2 Mb SGRAM 3D OEM/4 Mb SGRAM		6	or 216	CD-Life	344271/344141
MPG3443	Платра MPEG авт DSV32325	12	54	ПРИТ	684118
33 Tric64 vSvGA, 1Mb			27	ИНФОРМАТИКА	370662/374519

S3 Tru64+ 1 Mb DRAM PCI	6	30	CD-Life	344271/344141
S3 Tru64+5/Cirrus Logic 5440, 1Mb/2 MB MPEG	12	33	MST	626762
S3 Verge 2 Mb EDO DRAM PCI	6	71	CD-Life	344271/344141
S3 Verge3D, sVGA 2Mb		75	ИНФОРМАТИКА	370662/374519
S3 Tru 64V+	6	33	ЮНИТИ ТРЕЙД	348354/101298
SIS 6202	6	28	ЮНИТИ ТРЕЙД	348354/101298
SIS202, sVGA 1Mb(2Mb)	6	24	ИНФОРМАТИКА	370662/374519

SV6215 MPEG, sVGA 1MB(2Mb)			26	ИНФОРМАТИКА	370662/3745/19
SVGA Card	PCI, 1Mb (2Mb)	2	30	СОТА	684777/684167
SVGA Card	S3 Virge, PCI, 2Mb (4Mb), MPEG Full scr.	2	60	СОТА	684777/684167
SVGA Card	CL5446+TV Tuner, PCI, 2Mb (2 Mb)	5	175	СОТА	684777/684167
Tseng Labs ET6000	GLU, 128 bit, 2/4Mb, MDRAM, MPEG	6	68	ЭКСПКО	379589/2138794
WRAM MGA Matrox Millennium, sVGA 2MB(4Mb)		250		ИНФОРМАТИКА	370662/3745/19
WRAM Tseng Labs ET6000, sVGA 2MB(4Mb)		65		ИНФОРМАТИКА	370662/3745/19

Модуль памяти 1MB MORAM для ET-6000	12	17,5	МСТ	626762
КАРТЫ РАСШИРЕНИЯ И ВВОДА/ВЫВОДА				
ADAPTEC, NCR (Fast/FastWide/Ultra/UltraWide-SCSI ISA PCI)	12	от 60	ПИРИТ	684118
СПЕЦИАЛЬНОЕ АППАРАТНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ				
Печатные платы ОПЛ, ДПЛ, МПЛ. По заказу. Высокое качество, реальные цены	21	от 56	ИЗУ ЭВМ	537144
Полупроводниковый ХЕЛЕТ (FERNON PAL GAL PALC FLASH MACH M)	24	от 260	МНТЭС	788490

МОНИТОРЫ					
IBM	12"	130	GLOBAL	687644,687645	
AXION	14" 0,28" моно, LR, MPR 11, 1024х768	от 215	НЕОЛ ИМ	363230,363402	
DAEWOO CMC142TS	14" 0,28" MPR 11 (CMC1502B)	от 210	ELKO	289574,368663	
Monro	14" 1,024х768, LR и MPR 11	от 110	МАКТОРП	330793	
IBM	14" VGA	150	GLOBAL	687644,687645	
	14" 0,28" MPR 11, 960х800, 15" 0,3" 1280х800, 16" 0,3" 1280х1024	150	DAEWOO	363230,363402	

Анализ	Energy Star, электронный мониторинг на оптический кабель	12	210	ВИДЕОПЕЧАТЬ	602606 / 6053423
АОС	14", 0,28, color Mylicscan	3	230	SKY System	311470 / 281390
GoldStar 1468	14" sVGA	12	230	CD-Life	344271 / 344414
GoldStar 1468	14", C, 0,28, 768x1024 N1, LR, MPR-II, ocuall	12	230	FALCON	344336 / 344470
SPC	14", 0,28, 1024x678 60Hz, LR, N1 MPR-II sVGA	12	230	МАКТОРГ	330793
AOC Spectrum 4Vr	14", 0,28, sVGA, H: 30-50 Hz, V: 50-100 Hz, digital	12	235	ВИДЕОПЕЧАТЬ	663767 / 663423
GoldStar 1468	14", 0,28, MPR-II, LR, 1024x768 (60 / 75Hz)	12	235	СОТА	684771 / 684142

Samsung SM 31e	14" SVGA	12	235	CD-Lite	344271/344141
GoldStar 1468	14" LG In MPR-II, sVGA 0, 28	12	236	GLOBAL	687644/687645
DIAMOND 1450 MCP	14" 0, 28, 768x1024 55-100Hz/65MHz, MPR-II, digital	12	240	MAC Электроник	351201/351412
ViewSonice641	14" 0, 28, 1024x600, 86Hz, DC, MPR-II, anti-glare, anti-static screen	12	245	ASBIS	435792/338661
Sampo DI-400	14" 0, 28, 1024x768 55-90Hz/65MHz, In MPR-II, digital	12	260	MAC Электроник	351201/351412
Sampo ADI-410	14" 0, 28, 1024x768 55-90Hz/65MHz, In MPR-II, digital	12	270	MAC Электроник	351201/351412
DCC 5214	15" 0, 28, 1024x768, 8, 8, 100Hz/60MHz	12	290	PEQUA s.r.l.	367332/367342

HPA/SAL	15", 0,28, 1024/1024	12	280	ПЕЛЮСЬКА	3543536/3544172
GoldStar 1505	15", 0,28, 768x1024/1024, LP MP+II, Auto-sync, output	12	280	FALCON	3443536/3444170
Kyame	15", 0,28, sVGA, H: 30-66 Hz, V: 50-120 Hz, digital	12	295	ВИДЕОПЕКС	6536231/6536243
GoldStar 1505	15", 0,28, LP II MP+II, sVGA	12	305	GLOBAL	6876644/6876645
DIAMOND 1566 MCR	15", 0,28, 1280x1024, 55-100Hz/100Hz, MP+II digital	12	320	MAC Электроник	351201/351412

USD); * строки с ассортиментом — 149.000 руб. (7,4 USD).

Информация в таблицу на понедельник принимается до 18.00 субботы по телефонам/факсам: (017) 222-76-41 и 222-76-44. Цена одной строки — 49.000 руб. (2,4 USD); * строки с ассортиментом — 149.000 руб. (7,4 USD)

Информация в таблицу на понедельник принимается до 18.00 субботы по телефону/факсам: (017) 222-76-41 и 222-76-44. Цена одной строки — 49.000 руб. (2,4 USD); * строки с ассортиментом — 149.000 руб. (7,4 USD).

Понедельник, 24**Белорусское телевидение**

7.30. Утренний коктейль. 7.50. Экономикст. 8.00. Резонанс. 8.45. М/фильмы. 9.15. "Рысь выходит на тропу". Х/ф с субтитрами. 10.25. Бон тон. Тележурнал моды. 10.55. Темная комната. 11.20. "Золотые годы". Х/ф (США). 12.15. Телевизионный Дом кино. 13.00, 15.00, 18.00, 0.30. Новости. 15.10. Видеокурс французского языка. Передача 10-я. 15.40. М/ф. 15.50. Н.В. Гоголь. "Записки сумасшедшего". Спектакль Государственного театра кукол Беларуси. 16.45. "На добрый лад". Передача из Витебска. 17.00. Музыкальный антракт. 17.10. Гости в дом. Игры народов мира. 17.40. Экономикст. 17.50. "Музыкальная обойма". Белорусский хит-парад. 18.20. "Золотые годы". Х/ф (США). 19.15. Тема дня. 19.40. "Это мы не проходили..." Экономическая программа. 19.55. "Кто это?" Телеигра. 20.05. Зеркало. Программа для женщин. 20.30. Музыкальный антракт. 20.40. Колыбельная. 21.00. Панорама. 21.50. Фильмотека. А.Фрейндлих и В.Лановой в х/ф "Анна и Командор". 23.15. "Я приглашаю Вас..." Творческий вечер народной артистки Беларуси Зинаиды Бондаренко. Часть 1-я.

ОРТ

11.00, 14.00, 17.00, 22.25. Новости. 11.15. Фигурное катание. Чемпионат мира. Показательные выступления. 12.45. Футбольное обозрение. 13.15. Авторская программа Г.Скорородова "В поисках утраченного". Гленн Миллер. 13.55, 20.40. Программа передач. 14.20. "Тайны старого Лондона". М/ф. 14.45. Марфрон-15. 15.05. Звездный час. 15.40. "Нико и его друзья". Молодежный сериал. 16.10. ...До шестнадцати и старше. 16.35. Вокруг света. 17.20. "Девушка по имени Судьба". Х/ф. 18.05. Погода. 18.10. Час пик. 18.35. "Угадай мелодию". Телеигра. 19.05. Понедельник с Познером. Программа "Человек в маске". 19.45. Спокойной ночи, малыши! 20.00. Время. 20.45. Фантастический сериал "Полтергейст". 9-я с. 21.45. "Театр + TV". Сергей Маковецкий. 22.35. "Линия кино". Мир Франца Кафки в х/ф "Процесс".

Канал "Россия"

17.40. "Клубничка". Х/ф. 18.10. Пульс. 18.40. Россияне. 19.00, 22.00. Вести. 19.35. М/фильмы для взрослых. 20.10. "Санта-Барбара". Х/ф. 21.05. Погода на завтра. 21.10. Добрый вечер. 22.30. "На коне". Телеполюс. 22.45. Дежурная часть. 23.00. Царская ложа. 23.40. Ночная жизнь городов мира. Тель-Авив.

Санкт-Петербург

11.55, 13.55, 15.55, 18.55, 21.55. Информ ТВ. 12.10. "История любви". Х/ф. 13.00. Срок ответа — сегодня. 13.30. Советы садоводам. 13.45. "Город и вода". Т/ф. 14.10. Международное обозрение. 14.45. "Поживем — увидим". Х/ф. 15.10. Овертайм. 15.35, 20.45. Телеслужба безопасности. 16.10. Дом кино. "Берлин-97. Лауреаты и звезды". 16.50. Детское ТВ. "Золотой ключ", м/ф. "Рейтинг о зрелости". 17.30. "Вечное утро оперетты". Т/ф. 18.40. Большой фестиваль. 19.15. Спорт. 19.20. "История любви". Х/ф. 20.15. Валетная полоса. 21.00. Кубок Англии по футболу. В перерыве (22.05) — Событие.

НТВ

5.00. Сегодня утром. 9.15. Утречко. 9.30. Фестиваль аргентинского кино. Х/ф "Накрашенные губки". 11.00, 13.00, 15.00. Сегодня днем. 12.00. Открытый мир. 13.20. Большое "Времечко". 15.35. Дистанция 60. 16.35. Кинотеатр юного зрителя. Х/ф "Голубое дерево". 17.30. Футбольный клуб. 18.00, 21.00. Сегодня вечером. 18.40. Герой дня. 19.05. Мир кино. Джан-Мария Волонте в х/ф Эмилио Греко "Простая история" (Италия). 20.50. "Недотепы" Семена Альтова. 21.45. Час сериала. "Пожие в терновнике". 6-я с. (США). 22.40. Времечко. 23.00. Сегодня в полночь. 23.20. Ночное времечко.

8-й канал

18.00. Христианская программа. 18.30. Х/ф "Обещание Каролине". 20.00. Мульти-планета. "Бременские музыканты". 20.25. Справочная служба-экспресс. 20.30. Х/ф "Каффаэль". 21.45. Музыка на телеканале. Roxette. 22.45. Анна Самохина, Николай Еременко в х/ф "Сделай мне больно".

В том числе:**Новости**

БТ: 8.00 (Резонанс), 13.00, 15.00, 18.00, 21.00 (Панорама), 0.30.
ОРТ: 11.00, 14.00, 17.00, 20.00 (Время), 22.25.
РТР: 19.00, 22.00.
СПб: 11.55, 13.55, 15.55, 18.55, 21.55.
НТВ: 5.00, 11.00, 13.00, 13.20, 15.00, 18.00, 21.00, 22.40, 23.00.

Авторские программы

10.55, БТ. Темная комната.
13.15, ОРТ. Авторская программа Г.Скорородова "В поисках утраченного". Гленн Миллер.
18.10, ОРТ. Час пик.
18.40, НТВ. Герой дня.
19.05, ОРТ. Понедельник с Познером. Программа "Человек в маске".
20.05, БТ. Зеркало. Программа для женщин.

Художественные фильмы

9.15, БТ. "Рысь выходит на тропу".
9.30, НТВ. "Накрашенные губки".
11.20, БТ. "Золотые годы" (США).
12.10, СПб. "История любви".
14.45, СПб. "Поживем — увидим".
15.40, ОРТ. "Нико и его друзья".
16.35, НТВ. "Голубое дерево".
17.20, ОРТ. "Девушка по

имени Судьба".
17.40, РТР. "Клубничка".
18.20, БТ. "Золотые годы" (США).
18.30, ВК. "Обещание Каролине".
19.05, НТВ. Д.-М. Волонте в х/ф Э. Греко "Простая история" (Италия).
19.20, СПб. "История любви".
20.10, РТР. "Санта-Барбара".
20.30, ВК. "Каффаэль".
20.45, ОРТ. "Полтергейст". 9-я с.
21.45, НТВ. "Пожие в терновнике". 6-я с. (США).
21.50, БТ. А.Фрейндлих и В.Лановой в х/ф "Анна и Командор".
22.35, ОРТ. "Процесс".
22.45, ВК. А. Самохина, Н.Еременко в х/ф "Сделай мне больно".

Развлекательные программы

18.35, ОРТ. "Угадай мелодию".
19.55, БТ. "Кто это?"
20.50, НТВ. "Недотепы" Семена Альтова.
Спорт
11.15, ОРТ. Фигурное катание. Чемпионат мира. Показательные выступления.
12.45, ОРТ. Футбольное обозрение.
17.30, НТВ. Футбольный клуб.
19.15, СПб. Спорт.
21.00, СПб. Кубок Англии по футболу.

Вторник, 25**Белорусское телевидение**

7.30. Утренний коктейль. 7.45, 17.50. "Музыкальная обойма". Белорусский хит-парад. 7.50. Экономикст. 8.00, 13.00, 15.00, 18.00, 0.35. Новости. 8.10. Бездельник. 8.40. "Это мы не проходили..." Экономическая программа. 8.55. "Рысь возвращается". Х/ф с субтитрами. 10.05. "Все дело в шляпе". 10.35. М/ф. 10.50. Туробъектив. 11.10. "Золотые годы". Х/ф (США). 12.05. Четвертое измерение. Переплет. 12.30. Акколада. 15.10. М/фильмы. 15.45. Все про все. 16.10. Белорусский меридиан. По дорогам Отечественной войны 1812 года. 16.30. Острый угол. Правовой тележурнал. 17.00. Музыкальный антракт. 17.10. Уроки Н.Новожиловой. 17.40. Экономикст. 18.20. "Золотые годы". Х/ф (США). 19.15. Тема дня. 19.35. "Познай себя". Психолого-консультативная программа. "Умеем ли мы любить?" Прямая линия. 20.05. Музыка без границ. Музыкально-информационная программа. 20.30. Музыкальный антракт. 20.40. Колыбельная. 21.00. Панорама. 21.50. "С петлей на шее". Шестисерийный х/ф (Франция). 4-я с. 22.50. Третий тайм. 23.20. "Я приглашаю Вас..." Творческий вечер народной артистки Беларуси Зинаиды Бондаренко. Часть 2-я.

ОРТ

11.00, 14.00, 17.00, 22.25. Новости. 11.15. Библиотека приключений. "Бронзовая птица". 1-я с. 12.25. "Как грибы с горохом воевали". М/ф. 12.45. Америка с М.Таратуты. 13.15. Авторская программа Г.Скорородова "В поисках утраченного". Джуди Гарланд. 13.55, 20.40, 23.40. Программа передач. 14.20. "Тайны старого Лондона". М/ф. 14.45. Кварете "Веселая вальсировка". 14.55. Мультиконтроль. 15.15. Волшебный мир, или Синема. 15.40. "Нико и его друзья". Молодежный сериал. 16.10. ...До шестнадцати и старше. 16.35. Вокруг света. 17.20. "Девушка по имени Судьба". Х/ф. 18.05. Погода. 18.10. Час пик. 18.35. "Угадай мелодию". Телеигра. 19.05. Тема. 19.45. Спокойной ночи, малыши! 20.00. Время. 20.45. Людмила Целиковская и Павел Кадочников в музыкальной комедии "Антон Иванович сердится". 22.35. Пресс-клуб. 23.30. Пресс-экспресс.

Канал "Россия"

13.25. "В поисках капитана Гранта". Х/ф. 4-я с. 14.30. Двойной портрет. 15.00. Бесконечное путешествие. 15.25. Манекен. 15.30. Ваше право. 16.00, 19.00, 22.00. Вести. 16.15. Иванов, Петров, Сидоров и другие. 16.55. Там-там новости. 17.05. Лужковские. 17.25. Посмотри на себя. 17.40. "Клубничка". Х/ф. 18.10. Момент истины. 18.40. Россияне. 19.35. "Аншлаг" представляет. 20.15. "Санта-Барбара". Х/ф. 21.10. Погода на завтра. 21.15. Добрый вечер. 22.30. "Маска, кто ты?" Национальный театральный фестиваль "Золотая маска". 22.55. Звуковая дорожка. 23.50. Товары — почтой. 24.00. Телемагазин.

Санкт-Петербург

11.55, 13.55, 15.55, 18.55, 21.55. Информ ТВ. 12.10. "История любви". Х/ф. 13.00. Срок ответа — сегодня. 13.30. Советы садоводам. 13.45. "Прогрулка по Невскому". Т/ф. 14.10. Папа, мама и я — спортивная семья. 14.45. "Прогрулка мертвеца". Х/ф (США). 15.35, 20.45. Телеслужба безопасности. 16.10. "Парад парадов" представляет Наталью Сенчукову. 16.50. Детское ТВ. "Полосатая музыка", студия "Вобразы". 17.30. Т.Хренников. "Дорогая". Спектакль Академического театра оперы и балета им.М.Мусоргского. 18.40. Большой фестиваль. 19.15. Спорт. 19.20. "История любви". Х/ф. 20.15. Храм. 21.00. "Прогрулка мертвеца". Х/ф (США). 22.05. Событие. 22.20. Спортивное обозрение. 22.30. Парадоксы истории. "Слуга двух режимов".

НТВ

5.00. Сегодня утром. 9.15. Утречко. 9.30. Фестиваль аргентинского кино. Х/ф "Зловредная пара". 11.00, 13.00, 15.00. Сегодня днем. 12.00. Открытый мир. 13.20. Большое "Времечко". 15.35. Дистанция 60. 16.35. Кинотеатр юного зрителя. "Голубое дерево". Х/ф. 17.30. Программа для детей. "Улица Сезам". 18.00, 21.00. Сегодня вечером. 18.40. Герой дня. 19.05. Мир кино. Клаудио Ботоссо в х/ф Пули Аватти "Служащие" (Италия). 21.45. Час сериала. "Пожие в терновнике". 7-я с. (США). 22.40. Времечко. 23.00. Сегодня в полночь. 23.20. Ночное "Времечко". 24.00. Меломания: Бертран Тавернье. "Миссисипи-блюз" (Франция).

8-й канал

18.00. Христианская программа. 18.30. Х/ф "Вражда". 20.00. Мульти-планета. "Микки-Маус". 20.30. Фильм режиссера Валерия Рубинчика "Отступник", 1-я часть. 22.00. Немецкие волны. 22.30. Ж.-К. Ван Дамм в боевике "Кровавый спорт".

В том числе:**Новости**

БТ: 8.00, 13.00, 15.00, 18.00, 21.00 (Панорама), 0.35.
ОРТ: 11.00, 14.00, 17.00, 20.00 (Время), 22.25.
РТР: 16.00, 19.00, 22.00.
СПб: 11.55, 13.55, 15.55, 18.55, 21.55.
НТВ: 5.00, 11.00, 13.00, 13.20, 15.00, 18.00, 21.00, 22.40, 23.00, 23.20.

Авторские программы

12.45, ОРТ. Америка с М.Таратуты.
13.15, ОРТ. Авторская программа Г.Скорородова "В поисках утраченного". Джуди Гарланд.
18.10, ОРТ. Час пик.
18.10, РТР. Момент истины.
18.40, НТВ. Герой дня.
19.05, ОРТ. Тема.

Художественные фильмы

8.55, БТ. "Рысь возвращается".
9.30, НТВ. "Зловредная пара".
11.10, БТ. "Золотые годы" (США).
11.15, ОРТ. "Бронзовая птица". 1-я с.
12.10, СПб. "История любви".
13.25, РТР. "В поисках капитана Гранта". 4-я с.
14.45, СПб. "Прогрулка мертвеца" (США).
15.40, ОРТ. "Нико и его друзья".
16.35, НТВ. "Голубое дерево".
17.20, ОРТ. "Девушка по имени Судьба".

ни Судьба".
17.40, РТР. "Клубничка".
18.20, БТ. "Золотые годы" (США).
18.30, ВК. "Вражда".
19.05, НТВ. К. Ботоссо в х/ф П. Аватти "Служащие" (Италия).
19.20, СПб. "История любви".
20.15, РТР. "Санта-Барбара".
20.30, ВК. Фильм режиссера В. Рубинчика "Отступник", 1-я часть.
20.45, ОРТ. Л. Целиковская и П. Кадочников в музыкальной комедии "Антон Иванович сердится".
21.00, СПб. "Прогрулка мертвеца" (США).
21.45, НТВ. "Пожие в терновнике". 7-я с. (США).
21.50, БТ. "С петлей на шее" (Франция). 4-я с.
22.30, ВК. Ж.-К. Ван Дамм в боевике "Кровавый спорт".

Развлекательные программы

8.10, БТ. Бездельник.
10.05, БТ. "Все дело в шляпе".
12.30, БТ. Акколада.
18.35, ОРТ. "Угадай мелодию".
19.35, РТР. "Аншлаг" представляет.
Спорт
14.10, СПб. Папа, мама и я — спортивная семья.
17.10, БТ. Уроки Н.Новожиловой.
19.15, СПб. Спорт.
22.20, СПб. Спортивное обозрение.
22.50, БТ. Третий тайм.

Среда, 26**Белорусское телевидение**

7.30. Утренний коктейль. 7.45, 17.50. "Музыкальная обойма". Белорусский хит-парад. 7.50. Экономикст. 8.00, 13.00, 15.00, 18.00, 23.30. Новости. 8.10. Концертный сезон. Выступление Государственного академического ансамбля народного танца Молдовы "Жок". 8.50. "Беловидеоцентр" представляет: "Полос притяжения". Д/ф. 9.00. М/фильмы. 9.55. Остров вдохновения. "Навстречу". 10.35. Бархатный сезон. 11.05. "Золотые годы". Х/ф (США). 12.00. Видимо-невидимо. 15.10. Видеокурс французского языка. Передача 11-я. 15.40. Усадьба. Программа для дачников. 16.10. Студия "Окно". "Накануне будущего". "Телек-шоу". 16.40. Кредо. Программа для деловых людей. 17.00. Музыкальный антракт. 17.10. Арсенал. Программа для армейцев. 17.40. Экономикст. 18.20. "Золотые годы". Х/ф (США). 19.15. Тема дня. 19.35. Четвертое измерение. Абрис. 20.00. Ток-шоу "Это моя работа". Профессия: повар. 20.30. Авто-парк. 20.40. Колыбельная. 21.00. Панорама. 21.50. "С петлей на шее". Х/ф (Франция). 5-я с. 22.50. Королевская охота. 23.40. "Крок". "Я люблю джаз". Концерт с участием саксофониста Георгия Гараняна (Москва).

ОРТ

11.00, 14.00, 17.00, 22.30. Новости. 11.15. Библиотека приключений. "Бронзовая птица". 2-я с. 12.35. Леонид Якубович в телеигре "Колесо истории". 13.15. Авторская программа Г.Скорородова "В поисках утраченного". Иван Переверзев. 13.55, 20.40, 0.35. Программа передач. 14.20. "Тайны старого Лондона". М/ф. 14.45. Кактус и К. 14.55. До-ми-соль. 15.15. Зов джунглей. 15.40. "Нико и его друзья". Молодежный сериал. 16.10. ...До шестнадцати и старше. 16.35. Вокруг света. 17.20. "Девушка по имени Судьба". Х/ф. 18.05. Погода. 18.10. Час пик. 18.35. "Угадай мелодию". Телеигра. 19.05. "Чтобы помнили..." Павел Панков. Ведущий Л.Филатов. 19.45. Спокойной ночи, малыши! 20.00. Время. 20.45. "Оскар-97". Трансляция из Лос-Анджелеса. 22.40. Легенда Голливуда. Музыкальная комедия "Пожие под дождем". 0.25. Пресс-экспресс.

Канал "Россия"

7.00, 10.00, 16.00, 19.00, 22.00. Вести. 7.15. Ти-маркет. 7.20, 23.45. Телемагазин. 7.25. "Клубничка". Х/ф. 7.55. "Дорогая редакция...". 8.20, 9.55, 23.35. Товары — почтой. 8.30. "Хамелеон". 9.05. "Санта-Барбара". Х/ф. 13.25. "В поисках капитана Гранта". Х/ф. 5-я с. 14.35. 21 кабинет. 15.00. "Маска, кто ты?" Национальный театральный фестиваль "Золотая маска". 15.25. Экспо-восток. 15.30. Образ жизни. 16.15. Иванов, Петров, Сидоров и другие. 16.55. Там-там новости. 17.05. Лужковские. 17.25. Посмотри на себя. 17.40. "Клубничка". Х/ф. 18.10. Новое "Пятое колесо". 18.40. Россияне. 19.35. "Хамелеон". 20.10. "Санта-Барбара". Х/ф. 21.05. Погода на завтра. 21.10. Добрый вечер. 22.30. Мстислав Ростропович. Монополи. 23.10. По вашим письмам.

Санкт-Петербург

11.55, 13.55, 15.55, 18.55, 21.55. Информ ТВ. 12.10. "История любви". Х/ф. 13.00. Срок ответа — сегодня. 13.30. Советы садоводам. 13.45. М/ф. 14.10. Личное дело. 14.45. "Прогрулка мертвеца". Х/ф (США). 15.35, 20.45. Телеслужба безопасности. 16.10. Еще одна Россия. 16.50. "Радуга зимой". ТЮЗу — 75. 17.30. Т.Хренников. "Дорогая". Спектакль Академического театра оперы и балета им.М.Мусоргского. 18.40. Большой фестиваль. 19.15. Спорт. 19.20. "История любви". Х/ф. 20.10. "С днем рождения, маэстро!" Мстислав Ростропович. 21.00. "Прогрулка мертвеца". Х/ф (США). 22.05. Событие. 22.20. Спортивное обозрение. 22.30. "Телекомпакт". Музыкальное шоу.

НТВ

5.00. Сегодня утром. 9.15. Утречко. 9.30. Женские истории. "Доктор Куин, женщина-врач" (США). 10.30, 17.30. Программа для детей. "Улица Сезам". 11.00, 13.00, 15.00. Сегодня днем. 12.00. Открытый мир. 13.20. Большое "Времечко". 15.35. Дистанция 60. 16.35. Кинотеатр юного зрителя. "Голубое дерево". Х/ф. 18.00, 21.00. Сегодня вечером. 18.40. Герой дня. 19.05. Хоккей. Регулярные матчи чемпионата НХЛ. "Филадельфия Флайерс" — "Нью Джерси Девилз". 21.45. Час сериала. "Пожие в терновнике". 8-я с. (США). 22.40. Времечко. 23.00. Сегодня в полночь. 23.20. Ночное "Времечко". 24.00. Меломания: "Марис Липа, который вдал".

8-й канал

18.00. Христианская программа. 18.30. Вячеслав Тихонов в х/ф "Европейская история". 20.00. Мульти-планета. "Микки-Маус". 20.25. Справочная служба-экспресс. 20.30. Фильм режиссера Валерия Рубинчика "Отступник", 2-я часть. 22.00. Полископ. 22.15. Х/ф "Молодые волки" (Польша).

В том числе:**Новости**

БТ: 8.00, 13.00, 15.00, 18.00, 21.00 (Панорама), 23.30.
ОРТ: 11.00, 14.00, 17.00, 20.00 (Время), 22.30.
РТР: 7.00, 10.00, 16.00, 19.00, 22.00.
СПб: 11.55, 13.55, 15.55, 18.55, 21.55.
НТВ: 5.00, 11.00, 13.00, 13.20, 15.00, 18.00, 21.00, 22.40, 23.00, 23.20.

Авторские программы

13.15, ОРТ. Авторская программа Г.Скорородова "В поисках утраченного". Иван Переверзев.
18.10, ОРТ. Час пик.
18.40, НТВ. Герой дня.
19.05, ОРТ. "Чтобы помнили..." Павел Панков.

Художественные фильмы

7.25, РТР. "Клубничка".
9.05, РТР. "Санта-Барбара".
9.30, НТВ. "Доктор Куин, женщина-врач" (США).
11.05, БТ. "Золотые годы" (США).
11.15, ОРТ. "Бронзовая птица". 2-я с.
12.10, СПб. "История любви".
13.25, РТР. "В поисках капитана Гранта". 5-я с.
14.45, СПб. "Прогрулка мертвеца" (США).
15.40, ОРТ. "Нико и его друзья".
16.35, НТВ. "Голубое дерево".
17.20, ОРТ. "Девушка по имени Судьба".

17.40, РТР. "Клубничка".
18.20, БТ. "Золотые годы" (США).
18.30, ВК. В. Тихонов в х/ф "Европейская история".
19.20, СПб. "История любви".
20.10, РТР. "Санта-Барбара".
20.30, ВК. Фильм режиссера В. Рубинчика "Отступник", 2-я часть.
21.00, СПб. "Прогрулка мертвеца" (США).
21.45, НТВ. "Пожие в терновнике". 8-я с. (США).
21.50, БТ. "С петлей на шее" (Франция). 5-я с.
22.15, ВК. "Молодые волки" (Польша).
22.40, ОРТ. "Пожие под дождем".

Развлекательные программы

8.30, 19.35, РТР. "Хамелеон".
12.35, ОРТ. "Колесо истории".
16.10, БТ. Студия "Окно". "Накануне будущего". "Телек-шоу".
18.35, ОРТ. "Угадай мелодию".
20.00, БТ. Ток-шоу "Это моя работа". Профессия: повар.
22.50, БТ. Королевская охота.

Спорт

19.05, НТВ. Хоккей. Регулярные матчи чемпионата НХЛ. "Филадельфия Флайерс" — "Нью Джерси Девилз".
19.15, СПб. Спорт.
22.20, СПб. Спортивное обозрение.

Четверг, 27**Белорусское телевидение**

15.55. Родное слово. "Сергей Гроховский: о языке и слове". 16.30. "Крок". Провинция. 17.00. Музыкальный антракт. 17.10. Уроки Натальи Новожиловой. 17.40. Экономикст. 17.50. "Музыкальная обойма". Белорусский хит-парад. 18.00, 23.35. Новости. 18.20. "Золотые годы". Х/ф (США). 19.15. Тема дня. 19.35. К Международному дню театра. "АРТ-клуб". Народная артистка Беларуси Зинаида Конопелько. 20.20. "Весна крестьянских забот". Могилевская область. 20.30. Музыкальный антракт. 20.40. Колыбельная. 21.00. Панорама. 21.50. "Телебарометр". Прогноз погоды. 22.05. "С петлей на шее". Х/ф (Франция). 6-я с. 23.05. "Крок". Программа для молодежи. 23.45. Концертный сезон. Романы П.И.Чайковского исполняет заслуженная артистка Беларуси Наталья Костенко. 0.05. Ледовый спидвей. Послесловие к чемпионату мира в Голландии.

ОРТ

11.00, 14

Пятница, 28

Белорусское телевидение

7.30. Утренний коктейль. 7.45. 16.55. "Музыкальная обложка". Белорусский хит-парад. 7.50. Экономикст. 8.00. 13.00. 15.00. 18.00. 24.00. Новости. 8.10. "Телебарометр". Прогноз погоды. 8.20. Авто-парк. 8.30. "Еще не вечер...". Гость программы — семья Дранько-Мойсюк. 8.50. Королевская охота. 9.30. Зеркало. Программа для женщин. 9.50. Телебюро. 10.25. "Золотые годы". Х/ф (США). 12.15. "Зорная ростань". Телеконкурс молодых артистов эстрады. 15.10. Видеокурс французского языка. Передача 12-я. 15.40. "Пролеска-97". Открытие фестиваля детского творчества. 16.30. ШАНС. Познавательная программа. 16.45. Экономикст. 17.00. Столица. Пресс-конференция мэра г. Минска В.В. Ермошина. Прямая линия. 18.20. "Золотые годы". Х/ф (США). 19.15. Тема дня. 19.35. Премьера БТ. "Люблю тебя...". Моноспектакль артистки театра "Вольная сцена" Любови Артимович. 19.50. "Поет беседа". Видеофильм. 20.05. "В джазе только девушки". Развлекательная программа. 20.30. Музыкальный антракт. 20.40. Кольбельная. 21.00. Панорама. 21.50. "Центер" представляет: "Список для убийств". Х/ф (США). 23.30. Акколада.

ОРТ

11.00. 14.00. 17.00. 22.55. Новости. 11.15. Уроки жизни в х/ф "Предательница". 12.40. Джентльмен-шоу. 13.15. Авторская программа Г.Скороходова "В поисках утраченного". Евгений Самойлов. 13.55. 20.40. 1.00. Программа передач. 14.20. "Тайны старого Лондона". М/ф. 14.45. Фильм-сказка "Кошечка бессмертная". 15.50. Рок-урок. 16.30. Магия: мир сверхъестественного. 17.20. "Девушка по имени Судьба". Х/ф. 18.10. Погода. 18.15. Человек и закон. 18.45. Поле чудес. 19.45. Спокойной ночи, малыши! 20.00. Время. 20.45. Великие сыщики: Коломбо в детективе "Жертва красоты". 22.10. Взгляд. 23.10. Ночной кинозал. Остроумный фильм "Миллион не деньги". 0.50. Пресс-экспресс.

Канал "Россия"

7.00. 10.00. 16.00. 19.00. 22.00. Вести. 7.15. Медицинский вестник. 7.25. "Клубничка". Х/ф. 7.55. "Дорогая редакция...". 8.20. 9.55. Товары — почтой. 8.30. Л-клуб. 9.05. "Санта-Барбара". Х/ф. 13.25. "В поисках капитана Гранта". Х/ф. 7-я с. 14.45. Репортаж ни о чем. 15.00. Золотая карта России. "Новый Иерусалим". 15.25. Экспресс-вестник. 15.30. Арена для сенсаций. 16.15. Иванов, Петров, Сидоров и другие. 16.55. Там-там новости. 17.05. Лукоморье. 17.25. Посмотри на себя. 17.40. "Клубничка". Х/ф. 18.10. Двойной портрет. 18.40. Россияне. 19.35. Л-клуб. 20.10. "Санта-Барбара". Х/ф. 21.10. Погода на завтра. 21.15. Добрый вечер. 22.30. "Ночной экспресс". 23.10. Блок-нот. Музыкально-информационная программа.

Санкт-Петербург

11.55. 13.55. 15.55. 18.55. 21.55. Информ ТВ. 12.10. "История любви". Х/ф. 13.00. Срок ответа — сегодня. 13.30. Советы садоводам. 13.45. М/ф. 14.10. Ток-шоу "Набум". Т.Васильева. 14.45. "Возвращение в Одинокий голубь". Х/ф (США). 2-я с. 15.40. 20.45. Телеслужба безопасности. 16.10. "На бис". Барбара Хендрикс. 16.25. Играет Вадим Чебанов (гитара). 16.50. Зebra. 17.30. "Продавец птиц". Музыкальный т/ф. 18.40. Большой фестиваль. 19.15. Спорт. 19.20. "История любви". Х/ф. 20.10. "Черный кот". Художественно-публицистическая программа. 21.00. "Возвращение в Одинокий голубь". Х/ф (США). 2-я с. 22.05. Событие. 22.20. Спортивное обозрение. 22.30. Как быть любимыми. 23.05. "Страстная неделя". Премьера х/ф (Польша). Режиссер — А.Вайда.

НТВ

5.00. Сегодня утром. 9.15. Утро. 9.30. Женские истории. "Доктор Куин, женщина-врач". 10.30. Программа для детей. "Улица Сезам". 11.00. 13.00. 15.00. Сегодня днем. 12.00. Открытый мир. 13.20. Большое "Времечко". 15.35. Дистанция 60. 16.35. Кинотеатр юного зрителя. Х/ф "Голубое дерево". 17.30. Футбольный клуб. 18.00. 21.00. Сегодня вечером. 18.40. Герой дня. 19.05. Мир кино. Софи Марсо в х/ф Александра Жардена "Аромат любви Фанфан" (Франция). 21.45. Час сериала. "Плюющие в терновнике". 10-я с. (США). 22.40. Времечко. 23.00. Сегодня в полночь. 23.20. Ночное "Времечко". 23.45. Мир кино. Сильвия Кристель и Энрико Монтезано в эротической комедии "Любовь в вагоне первого класса" (Италия — Франция).

8-й канал

18.00. Христианская программа. 18.30. Мир приключений. Х/ф "Ночь смерти". 20.00. Мульт-планета. "Леди и бродяга". 20.25. Справочная служба-экспресс. 20.45. Х/ф "Таггер", "Смерть за бесчестье", 1-я с. 21.30. Ринг. 22.00. Х/ф "Лоскутное одеяло".

В том числе:

Новости

БТ: 8.00, 13.00, 15.00, 18.00, 21.00 (Панорама). 24.00.
ОРТ: 11.00, 14.00, 17.00, 20.00 (Время). 22.55.
РТР: 7.00, 10.00, 16.00, 19.00, 22.00.
СПб: 11.55, 13.55, 15.55, 18.55, 21.55.
НТВ: 5.00, 11.00, 13.00, 13.20, 15.00, 18.00, 21.00, 22.40, 23.00, 23.20.

Авторские программы

9.30. БТ. Зеркало. Программа для женщин.
13.15. ОРТ. Авторская программа Г.Скороходова "В поисках утраченного". Евгений Самойлов.
18.40. НТВ. Герой дня.
22.10. ОРТ. Взгляд.

Художественные фильмы

7.25. РТР. "Клубничка".
9.05. РТР. "Санта-Барбара".
9.30. НТВ. "Доктор Куин, женщина-врач".
10.25. БТ. "Золотые годы" (США).
11.15. ОРТ. "Предательница".
12.10. СПб. "История любви".
13.25. РТР. "В поисках капитана Гранта". 7-я с.
14.45. ОРТ. Фильм-сказка "Кошечка бессмертная".
14.45. СПб. "Возвращение в Одинокий голубь" (США). 2-я с.
16.35. НТВ. "Голубое дерево".
17.20. ОРТ. "Девушка по имени Судьба".
17.40. РТР. "Клубничка".
18.20. БТ. "Золотые годы" (США).

18.30. ВК. "Ночь смерти".

19.05. НТВ. С. Марсо в х/ф А. Жардена "Аромат любви Фанфан" (Франция).
19.20. СПб. "История любви".
20.10. РТР. "Санта-Барбара".
20.45. ОРТ. Великие сыщики: Коломбо в детективе "Жертва красоты".
20.45. ВК. "Таггер", "Смерть за бесчестье", 1-я с.
21.00. СПб. "Возвращение в Одинокий голубь" (США). 2-я с.
21.45. НТВ. "Плюющие в терновнике". 10-я с. (США).
21.50. БТ. "Список для убийств" (США).
22.00. ВК. "Лоскутное одеяло".
23.05. СПб. "Страстная неделя" (Польша).
23.10. ОРТ. "Миллион не деньги".
23.45. НТВ. С. Кристель и Э. Монтезано в эротической комедии "Любовь в вагоне первого класса" (Италия — Франция).

Развлекательные программы

8.30, 19.35. РТР. Л-клуб.
8.50. БТ. Королевская охота.
12.40. ОРТ. Джентльмен-шоу.
14.10. СПб. Ток-шоу "Набум". Т.Васильева.
18.45. ОРТ. Поле чудес.
20.05. БТ. "В джазе только девушки".
23.30. БТ. Акколада.

Спорт

17.30. НТВ. Футбольный клуб.
19.15. СПб. Спорт.
22.20. СПб. Спортивное обозрение.

Суббота, 29

Белорусское телевидение

8.00. 15.00. 21.00. Новости. 8.10. "Музыкальная обложка". Белорусский хит-парад. 8.15. Здоровье. К Дню донора. 8.45. "Все про все". Информационно-познавательная программа. 9.10. М/фильм. 9.50. Уроки Н.Новожиловой. 10.20. Регион. Передача из Бреста. 10.50. Судьба моя и надежда. Социальная реабилитация инвалидов. 11.20. Мир природы и увлечений. 11.45. "Есть только миг...". Футболист Александр Прокопенко. 12.15. "Музей под академическим небом". Телеочерк. 12.35. Многоголосие. Народы Беларуси: история, быт, культура. 13.05. Олимп: от подножия к вершине. 13.25. Творцы. Художник Александр Кищенко. 13.45. Приглашаем на вечерки. Обряд "Новоселье" в деревне Коровичи Дрибинского района. 14.25. Коллаж. Программа для деловых людей. 15.15. Все мы родом из детства. Третий Всебелорусский телевизионный конкурс талантов. Витебская область. Часть 1-я. 16.10. Телевизионный Дом кино. 16.45. Зорная ростань. Телеконкурс молодых артистов эстрады. 17.20. Белорусский дом. "Наследие". Полоцк. 17.50. "Крок". "Риск-версия". Телеигра. 18.20. Галерея. Архитектор Александр Коллонтай. Авторская программа Т.Егоровой. 18.50. Музыкальная обложка. Итоги недели. 19.10. По вашим просьбам. "Соедшие с небес". Х/ф. 20.40. Кольбельная. 21.45. О.Кабо и Г.Гладий в х/ф "Сирано де Бержерак". 23.15. Концертный сезон. В.А.Моцарт. Духовная музыка. 23.45. Праздничное богослужение на Пасху в костеле св.Станислава. Трансляция из Могилева.

ОРТ

6.45. Василий Шукшин в приключенческом фильме "Золотой шелон". 8.25. М/ф. "Большое путешествие Болека и Лелека". "Каникулы Болека и Лелека". 8.45. Домашняя библиотека. 9.00, 14.00, 17.00. Новости. 9.15. Слово пастыря. Митрополит Кирилл. 9.30. Не зевай! 10.00. Утренняя почта. 10.35. Смак. 10.55. Изабелла Юрьева, Марина Ладина, Клара Лучко в концертной программе "С верой, надеждой, любовью". 12.10. Ростоппин и другие в программе "Приглашение к музыке". 12.40. Умники и умницы. 13.25. Очевидное — невероятное. 13.55, 20.50, 0.50. Программа передач. 14.20. "Союзмультфильм" представляет: "Возвращение блудного попугая", "Рики-Тики-Тави". 15.10. Америка с М.Таратуты. 15.35. В мире животных. 16.15. Леонид Якубович в телеигре "Колесо истории". 17.35. КВН-ассорти. 18.00. Погода. 18.10. "Золотая серия". Андрей Миронов и Татьяна Догилева в х/ф "Блондинка за углом". 19.45. Спокойной ночи, малыши! 20.00. Время. 20.55. "Гордость и предубеждение". 5-я с. 21.55. "Каламбур". Юмористический журнал. 22.30. "Коллекция Первого канала". Опасные связи в х/ф Милоша Формана "Вальмон".

Канал "Россия"

7.00. М/фильм. 7.35. "Тайны темных джунглей". Х/ф (США). 8.25. Ти-маркет. 8.35. Меморина. Телеигра. 9.00. Клуб "Аргентина". 9.15. Доброе утро, страна! 10.00. Вести в одиннадцать. 10.30. Наш сад. 10.45. Парламентская неделя. 11.15. Романиада-97. 11.30. Лучшие игры НБА. 12.25. Анонимные собеседники. 13.00. Вести про... 13.20. "Противостояние". Х/ф (США). 14.10. "Поэт в России — больше, чем поэт". 14.35. В мире животных. 15.05. Нобелевские лауреаты. "Загадки Шолохова". 15.50. "Темная" для Р. Агуева. 16.05. Бесконечное путешествие. 16.35. Субботний вечер Российского телевидения. 16.45. "Как много девушек хороших...". 17.35. РТР в гостях у телезрителей. 17.55. Субботний вечер со Львом Дуровым. 19.00. Вести. 19.35. Горячая тема. 19.50. Церемония закрытия Национального театрального фестиваля "Золотая маска". 21.25. Погода на завтра. 21.30. "Один против всех". Телеигра. 21.45. Кевин Костнер в х/ф "Поле грез" (США). 23.40. "Ситуация". Интерактивное шоу. 23.55. Репортер. 0.10. Удивительный мир. 0.25. Гороскоп, видеомедитация. 0.40. Программа "А".

Санкт-Петербург

9.10. "Честь имею". Военное обозрение. 9.40. "Пленники удачи". Премьера х/ф (Россия — Франция). 10.55. "Удивительная кошка". Т/ф. 11.10. Ток-шоу "Набум". Альберт Асадуллин. 11.40. "Романтические миниатюры". Т/ф-балет. 11.55, 13.55, 15.55, 18.55. Информ ТВ. 12.10. К 60-летию Петербургского ТВ. Золотой фонд. Телевизионный театр В.Геллера. 14.10. Еще одна Россия. 14.45. "Театральная провинция"? Вологда. Драматический театр. Передача 2-я. 15.10. Исторические расследования. 16.10. Спортивное обозрение. 16.30. Игра "Лотто-бинго". 17.30. Поэт Н. Охотников. 18.40. Большой фестиваль. 19.20. "Конь в сенате". Телеспектакль по пьесе Л. Андреева. 20.15. "Закулисье". Ю. Григорович. "Браво, Мастер!" 20.55. Светская хроника. 21.10. Блеф-клуб. 21.45. "Парад парадов" представляет группу "Божья коровка". 22.35. Экспресс-кино. 22.50. Последний визит". Х/ф (Латвия).

НТВ

7.00. Сегодня утром. 9.00. М/ф. "Динозаврик по имени Динк" (США). 9.30. Телеигра "Пойми меня". 10.00. Мир приключений и фантастики. Х/ф "Легенда о затерянном городе". 1-я с. (Австралия). 10.45. От винта. 11.00, 15.00. Сегодня днем. 12.00. Хоккей. Чемпионат России. Полуфинал. 14.30. "Панорама" с Всеволодом Овчинниковым. 16.00. Русский альбом. 16.30. М/ф "Человек-паук" (США). 17.00. Время "Ч" с Ольгой Кукиной. 17.30. Дог-шоу. Я и моя собака. 18.00, 21.00. Сегодня вечером. 18.30. Футбол. Отборочный матч чемпионата мира. Сборная Кипра — Сборная России. 20.30. Русский альбом. 20.45. Куклы. 21.45. Наемни-бс. 22.30. Субботнее шоу Николая Фоменко "Империя страсти". 23.10. Третий глаз. 23.40. Ночной канал. "Плейбой-шоу".

8-й канал

15.00. Христианская программа. 15.30. Клаудия Кардинале в исторической драме "В год Господня". 17.30. Н/л экран. 18.00. КВН-люкс. 18.30. Золотой фонд. М/ф "Дикие лебеди". 19.30. На-ли-вай! 20.00. Х/ф "Таггер", "Смерть за бесчестье", 2-я с. 21.00. Полископ. 21.15. Hi-Fi music. 21.45. Валерий Золотухин в х/ф "Как живете, караси?".

В том числе:

Новости

БТ: 8.00, 15.00, 21.00.
ОРТ: 9.00, 14.00, 17.00, 20.00 (Время).
РТР: 10.00, 13.00, 19.00.
СПб: 11.55, 13.55, 15.55, 18.55.
НТВ: 7.00, 11.00, 15.00, 18.00, 21.00.

Авторские программы

15.10. ОРТ. Америка с М. Таратуты.
15.50. РТР. "Темная" для Р. Агуева.
17.55. РТР. Субботний вечер со Львом Дуровым.
18.20. БТ. Галерея. Архитектор Александр Коллонтай. Авторская программа Т.Егоровой.
21.45. НТВ. Наемни-бс.
23.10. НТВ. Третий глаз.
23.55. РТР. Репортер.

Художественные фильмы

6.45. ОРТ. В. Шукшин в приключенческом фильме "Золотой шелон".
7.35. РТР. "Тайны темных джунглей" (США).
9.40. СПб. "Пленники удачи" (Россия — Франция).
10.00. НТВ. "Легенда о затерянном городе". 1-я с. (Австралия).
13.20. РТР. "Противостояние" (США).
15.30. ВК. К. Кардинале в исторической драме "В год Господня".
18.10. ОРТ. А. Миронов и Т. Догилева в х/ф "Блондинка за углом".
19.10. БТ. "Соедшие с небес".
20.00. ВК. "Таггер", "Смерть за бесчестье", 2-я с.
20.55. ОРТ. "Гордость и предубеждение". 5-я с.

21.45. БТ. О. Кабо и Г. Гладий в х/ф "Сирано де Бержерак".

21.45. РТР. К. Костнер в х/ф "Поле грез" (США).
21.45. ВК. В. Золотухин в х/ф "Как живете, караси?".
22.30. ОРТ. Х/ф М. Формана "Вальмон".
22.50. СПб. Последний визит" (Латвия).

Развлекательные программы

8.35. РТР. Меморина.
9.30. НТВ. "Пойми меня".
11.10. СПб. Ток-шоу "Набум". Альберт Асадуллин.
16.15. ОРТ. "Колесо истории".
16.30. СПб. "Лотто-бинго".
17.35. ОРТ. КВН-ассорти.
17.50. БТ. "Крок". "Риск-версия".
18.00. ВК. КВН-люкс.
20.45. НТВ. Куклы.
21.10. СПб. Блеф-клуб.
21.30. РТР. "Один против всех".
21.55. ОРТ. "Каламбур".
22.30. НТВ. Субботнее шоу Николая Фоменко "Империя страсти".
23.40. НТВ. Ночной канал. "Плейбой-шоу".

Спорт

9.50. БТ. Уроки Н. Новожиловой.
11.30. РТР. Лучшие игры НБА.
11.45. БТ. "Есть только миг...". Футболист Александр Прокопенко.
12.00. НТВ. Хоккей. Чемпионат России. Полуфинал.
16.10. СПб. Спортивное обозрение.
18.30. НТВ. Футбол. Отборочный матч чемпионата мира. Сборная Кипра — Сборная России.

Воскресенье, 30

Белорусское телевидение

8.00. Концертный сезон. Играют "Виртуозы Москвы". 8.25. "Согласие". Д/ф. 8.50. Сущность. Праздничная программа. 9.20. "Своя дистанция". Здоровый образ жизни. 9.35. Мультиклуб. 10.05. Вершина мира. Подведение итогов телевикторины за март. 10.50. "Все нормально, мама!" Развлекательная программа. 11.20. Туробъектив. 11.40. Арсенал. Программа для армейцев. Принимает участие председатель Комитета государственной безопасности Республики Беларусь генерал-майор В.А.Мацкевич. 12.10. Сельчане. Костюмовичский район. 12.40. "Золотые ключи". Телефестиваль народного творчества. 13.10. Студия "Окно". "Накануне будущего", "Телек-шоу", "Остров вдохновения". 14.35. История любви. Светлана и Владимир Цеслюки. 15.00. Новости. 15.15. "Война в воздухе". Д/ф. 15.40. Час оркестра. Музыкальная программа с участием Государственного концертного оркестра Беларуси. 16.10. "Молодежная сакавица-97". К Международному дню театра. 17.10. "Оскар". Телеигра. 17.40. Бездельник. 18.15. По вашим просьбам. Л.Гузеева и Ю.Демич в х/ф "Соперницы". 19.40. Кольбельная. 20.00. Резонанс. 20.50. Спортивный телекурьер. 21.10. Теленавигатор. 21.30. Ток-шоу "Карамболь" с участием группы "Иванушки-интернешнл". 22.10. "Синема". К.Денев и В.Гассман в х/ф "Потерянная душа" (Италия). 23.50. Бархатный сезон. 0.20. Видимо-невидимо.

ОРТ

7.10. Борис Чирков в х/ф "Голубая чашка". 8.10. М/фильм нашего детства. "Каникулы Бонифация". "Василис Миклишина". 9.00, 14.00, 23.15. Новости. 9.15. "Непутевые заметки" Д.Крылова. 9.30. Пока все дома. 10.10. Утренняя звезда. 11.00. Армейский магазин. 11.30. Игры, гармонь любимая! 12.00. Провинциальные истории. 12.30. Сериал "Подводная одиссея команды Кусто". "Великий поход лангутов". 13.20. Смехопанорама. Ведущий — Е.Петросян. 13.55, 21.35, 1.05. Программа передач. 14.20. Х/ф "Симфонические тайны". 14.50. Клуб путешественников. 15.35. Возвращение Третьякова. История одного шедевра. 16.00. "Розовая пантера". М/ф. 16.25. "Один на один". Ведущий — А.Любимов. 16.55. Счастливые случаи. 17.45. Погода. 17.55. Жерар Депардь в приключенческой комедии "Между ангелом и бесом". 20.00. Время. 20.35. Киноафиша. 20.40. "Гордость и предубеждение". 6-я с. 21.50. "Клуб 'Белый попугай'". 22.45. Футбольное обозрение. 23.25. Катрин Хелперн в трагикомедии "Последняя воля Грейс Кугли".

Канал "Россия"

7.00. "Приключения капитана Врунгеля". М/ф. 8.00. "Тайны темных джунглей". Х/ф (США). 8.50. Лотерейные новости. 9.05. Доброе утро, страна! 9.45. Присяга. 10.15. Русское лото. 10.55. "Спорткадетство" представляет. 11.00. Книжная лавка. 11.25. "Красная книга". Экологическая экспедиция РТР. 11.40. "Ивушка зеленая". Памяти композитора Григория Пономаренко. 12.30. Человек на Земле. 13.00. Вести. 13.20. "Противостояние". Х/ф (США). 14.10. Врача вызывали? 14.40. Сад культуры. 15.10. "Ничего, кроме...". 15.25. "Хотите сниматься в кино?". 16.05. Волшебный мир Диснея. "Чокнутый", "Аладдин". 17.00. Карaoke по-русски. 17.30. Весь мир. 18.15. Мужчина и женщина. 19.00. Зеркало. 20.00. Погода на завтра. 20.05. Репортаж ни о чем. 20.20. "Еще раз про любовь". Х/ф. 22.00. "К-2" представляет: программа Ивана Дыховичного "Уловка-22". 22.55. У всех на устах. 23.10. У Кюши. 23.40. Рек-тайм. 23.55. Футбол без границ.

Санкт-Петербург

8.40. Целительное слово. 9.10. Папа, мама и я — спортивная семья. 9.40. Овертайм. 10.05. "Охотники". Д/ф. 11.00. М/ф. 11.10. Роман с героем. 11.35. "Середа". Т/ф. 11.55, 13.55, 15.55, 18.55. Обратный отчет. 12.10. "Полупного ветра". "Синяя птица!" Х/ф для детей (Россия — Югославия). 13.25. Фантазия на тему В.Плещакса. 14.10. Еще одна Россия. 15.10. Рождение музыки. 15.30. "Стань музыкой, слово". 16.10. Спортивная программа. 16.40. Детское ТВ: "Полосатая музыка", "Сказка за сказкой". 17.30. Песня с улыбкой. 18.40. Сокровища Петербурга. "Степняцкий Петербург". 19.20. "Катка и Шиз". Премьера х/ф (Россия). 20.40. М/ф для взрослых. 20.55. У всех на виду. 21.10. Ноу смокинг. 21.55. Международное обозрение. 22.30. "Крыса". Х/ф (Грузия).

НТВ

7.00. Сегодня утром. 9.00. Устами младенца. 9.30. Телеигра "Пойми меня". 10.00. Мир приключений и фантастики. Х/ф "Легенда о затерянном городе". 2-я с. (Австралия). 10.45. От винта. 11.00, 15.00. Сегодня днем. 12.00. Книжный магазин. 12.30. Кумиры старого кино. Уоррен Битти, Джим Хэкман в х/ф Артура Пенна "Бонни и Клайд" (США). 14.30. Телеигра "Своя игра". 16.00. Мир кино. Чак Норрис в многосерийном фильме "Крутой Уокер: правосудие по-техасски" (США). 17.30. Воскресная программа Николая Фоменко "Русские гвозди". 18.00. Сегодня вечером. 18.30. Д/ф. "XX век. Русские тайны". 19.00. Х/ф по выходным. "Гангстерские хроники: Американская история" (США). 20.00. Итоги. 21.10. "Оскар-96". Бренда Блетли, Тимоти Спол в х/ф Майка Ли "Тайны и ложь" (Великобритания). 23.45. Ночной канал. Эротические шоу мира.

8-й канал

15.00. Христианская программа. 15.30. Джессика Ланж в х/ф "Трамвай по имени 'Желание'". 18.00. Коллекция 8-го канала. Saviour Machine. 19.15. Программа "Смешные лица". 20.30. Х/ф "Таггер", "Смерть за бесчестье", 3-я с. 21.30. Экспертиза. 22.00. Новости "К-видео". 22.30. Фильм режиссера Георгия Даниила "Сережа".

В том числе:

Новости

БТ: 15.00, 20.00 (Резонанс).
ОРТ: 9.00, 14.00, 20.00 (Время). 23.15.
РТР: 13.00.
НТВ: 7.00, 11.00, 15.00, 18.00, 20.00 (Итоги).

Авторские программы

9.15. ОРТ. "Непутевые заметки" Д.Крылова.
16.25. ОРТ. "Один на один".
18.15. РТР. Мужчина и женщина.
19.00. РТР. Зеркало.
21.10. СПб. Ноу смокинг.
22.00. РТР. "К-2" представляет: программа Ивана Дыховичного "Уловка-22".

Совершенствование деловых процессов

РЕИНЖИНИРИНГ

(Окончание.
Начало в № 11/1997).

Методология

Следует отметить, что наиболее продвинутые методики проведения реинжиниринга поддерживают все этапы проекта — от начального формулирования стратегических целей организации и описания ее текущей бизнес-архитектуры, через этапы описания, моделирования и анализа текущих деловых процессов, производимых продуктов и услуг к выявлению и формулированию проблем, определению возможных подходов и решений по их устранению, анализу альтернативных вариантов реорганизации и, наконец, к реализации выбранного варианта (см. рис.).

Как отмечалось выше, сегодня ключевым объектом изменений является управление. Поскольку управление неразрывно связано с информацией, а также с умением ее получать, обрабатывать и использовать, логически завершающими этапами любого крупного проекта реинжиниринга деловых процессов компании или организации часто является их полная автоматизация.

Итак, реинжиниринг деловых процессов — это системный подход, ориентированный на достижение существенного измеримого увеличения продуктивности и эффективности деятельности предприятия посредством кардинального пересмотра, переосмысления и репроектирования его ключевых деловых процессов.

Стратегическое планирование

Реинжиниринг деловых процессов начинается с пересмотра целей предприятия, анализа потребителей, производимых продуктов и услуг.

При разработке стратегического плана необходимо:

Определить предназначение (миссию) организации и ее перспективы. Хорошо определенная миссия характеризует деятельность компании в терминах производимых продуктов/услуг, основных деловых процессов и сегментов рынка, которые обслуживаются компанией.

Выделить основные группы потребителей и их потребности. Потребители группируются в соответствии с продуктами и услугами, определенными на предыдущем шаге. Каждая группа потребителей имеет свои потребности, которые должны быть выявлены.

Анализ конкурентов. Важно не только знать, кто выпускает аналогичную продукцию, но также то, почему продукция конкурентов обладает теми или иными преимуществами

и недостатками.

Ключевая компетенция предприятия. Ключевая компетенция — это те деловые процессы, "ноу-хау", опыт и умение, которые напрямую связаны с миссией предприятия и не могут быть переданы на сторону или субподрядчику без существенного ослабления самого предприятия. Выявленные ключевые процессы и функции должны стать первоочередной целью совершенствования.

Определение списка ключевых задач. Данный шаг предполагает фор-

мирования списка целей и ключевых задач, последовательное достижение которых позволит организации двигаться в желаемом направлении. Очень важно знать, в чем нуждается предприятие:



мирования списка целей и ключевых задач, последовательное достижение которых позволит организации двигаться в желаемом направлении. Очень важно знать, в чем нуждается предприятие:

- увеличение прибыли;
- повышение эффективности производства;
- рост предприятия;
- создание деловой репутации;
- технологическое превосходство;
- снижение риска банкротства.

Описание бизнес-архитектуры организации

Результат данного этапа будет активно использоваться при решении задач совершенствования деловых процессов.

Описание бизнес-архитектуры предприятия позволяет ответить на целый ряд вопросов:

- понять, как информация распределяется между подразделениями и деловыми процессами;
- описать взаимодействие деловых процессов и информационных систем;
- определить относительную важность данных для различных деловых процессов.

Результатом построенного описания является:

- уточненный список основных деловых процессов организации;
- матрица взаимосвязей делового процесса и функциональных подразделений, вовлеченных в этот процесс;
- информация о том, какие системы автоматизации при выполнении

Функциональное моделирование

Целью построения функциональной модели делового процесса является точная спецификация всех операций и действий, осуществляемых в деловом процессе, а также характера взаимосвязей между ними.

IDEFO. В ходе реализации программы интегрированной компьюте-

на базе стандарта IDEF0 — систему IDEF0/EMTool. Распространители — Центр деловых связей, Институт приватизации и менеджмента.

Функциональная модель деловых процессов позволяет:

- выявить и точно определить все бизнес-правила организации, проанализировать их, а также, выявив узкие места и внося изменения в деловой процесс, оценить степень влияния предлагаемых изменений на существующие бизнес-правила;
- четко определить распределение ресурсов между операциями делового процесса, что дает возможность оценить эффективность использования ресурсов;
- оптимизировать автоматизацию предприятия, так как фиксирует в модели все основные информационные объекты и способы их использования.

Существенным является также то обстоятельство, что автоматизируются не отдельные рабочие места, а деловые процессы в целом. При этом значительно снижается риск потери инвестиций из-за неверно принятых решений.

IDEFO используется и для разработки новых деловых процессов. Если торговая компания открывает новое направление в своей деятельности (например, продажа по предварительным заказам), то ей необходимо создать новое подразделение — "отдел приема заказов", разработать должностные инструкции для персонала этого подразделения, а также определить, как новое подразделение будет взаимодействовать с уже существующими. В случае применения IDEF0 при проектировании данного делового процесса, в ходе построения функциональной модели будут выявлены и устранены многие потенциальные проблемы.

Функционально-стоимостный анализ (ФСА) деловых процессов. Этот метод позволяет измерить эффективность существующего делового процесса, определить стоимость выходных продуктов и услуг, а также выявить возможности для повышения их качества и эффективности.

В отличие от традиционной схемы учета затрат, при которой накладные расходы показываются в целом, ФСА позволяет точно определить и проанализировать центры затрат — операции делового процесса, при выполнении которых эти затраты появляются, точно посчитать стоимость выполнения каждой операции и соотносить полученный результат с ее важностью для создания продуктов или услуг. Сопоставляя вес функции с ее стоимостью, легко увидеть, где в деловом процессе имеются узкие места, а затем направить усилия на их

устранение.

Для определения важности операций система исходит из того, что операция добавляет стоимости, если она изменяет состояние продукта или его частей, и наоборот. Например, операция по хранению продукции на складе не добавляет стоимости к продукции, хотя их выполнение и связано с затратами.

Основными считаются операции, которые непосредственно связаны с обработкой продукта. Остальные операции относятся к вспомогательным. Например, операции, связанные с принятием управленческих решений, и операции подготовки производства являются вспомогательными.

Операция является обязательной, если ее выполнение регламентируется вышестоящим руководством или законодательными актами. Дискреционной является операция, которая вводится внутренним руководством как результат решения некоторой проблемы. Часто приходится сталкиваться с ситуацией, когда проблема уже исчезла, а мероприятия, которые были введены для ее решения, по-прежнему выполняются.

Временной анализ деловых процессов. Любое сокращение времени выполнения делового процесса приводит также к сокращению затрат на его реализацию. Это простое правило лежит в основе анализа времени исполнения деловых процессов. К деловому процессу, как и к любой сложной системе, применим принцип Парето, который, в данном случае, может быть сформулирован так: "В рамках делового процесса 20% операций требуют 80% времени". Цель проведения временного анализа — выявление наиболее длительных операций в деловом процессе, для того чтобы сконцентрировать усилия на их совершенствовании.

Закключение

Главный вывод, который напрашивается после ознакомления с методами реинжиниринга деловых процессов, состоит в том, что они позволяют значительно повысить эффективность деятельности любых субъектов хозяйствования. И второе. Уровень и квалификация персонала, а также технологическая основа в виде компьютеров, телекоммуникационных систем и систем обработки информации, которые имеются в распоряжении наших предприятий, позволяют активно использовать эти методы.

**Сергей СВИРИДОВ,
Андрей КУРЬЯН.
ЗАО "Ориентсофт",
телефон: (017) 210-22-91.**

Трудоголизм

ТЕСТ

Всегда существует некоторая вероятность того, что самый преданный сотрудник фирмы станет самым опасным ее врагом. Это происходит резко и прогнозируемо, если в отношении его администрация принимает чудовищно несправедливое решение. Однако превращение может быть и постепенным, долгое время не фиксируемым. В этом случае инструментом трансформации выступают чаще всего трудоголизм. Порожденный, с одной стороны, психологией самого работника, а с другой — эксплуататорским энтузиазмом фирмы, он истощает силы человека, разрушает эмоциональную сферу и в конце концов провоцирует отчаянный бунт или перманентное вредительство.

И для администрации, и для самого работника диагностирование трудоголизма — дело куда более сложное, чем, скажем, алкоголизма. Эта магия не портит карьеру и воспринимается чем-то вроде шрином от боевых ранений, которыми можно гордиться. Чаще же всего она просто не осознается — производственное усердие вызывает вокруг лишь похвалы.

Тем не менее, как почти любая болезнь, трудоголизм поддается диагностике и лечению. Человек при известном упорстве способен научить себя отдавать работе сил не более, чем она того требует и заслуживает. Особенно, если ему в этом поможет администрация.

А в данном деле и той, и другой стороне есть смысл постараться. Поэтому, хотя вопросы приводимого теста адресованы работнику, они вполне заслуживают внимания и со

стороны руководителя. Менеджер, который не осознает как одну из своих важных задач своевременное обнаружение в коллективе вируса трудоголизма и лечение заболевших, — плохой менеджер.

Выбор ответов "скромно: да" или "нет". Но делать этот выбор следует после ознакомления с комментариями к вопросу.

1. Берете ли вы с собой работу домой или на время отпуска?

Любопытно, что некоторые работники пытаются засекретить свое состояние от окружающих и, например, утверждают, что берут работу домой или специальную литературу в отпуск только потому, что это интереснее других занятий.

2. Часто ли вы думаете о работе, например, когда не можете заснуть?

Честный (по крайней мере, перед самим собой) работник не может не признать: "Как правило, в такие минуты я думаю исключительно о работе".

3. Быстро ли вы работаете?

Как алкоголик стремится опьянеть побыстрее и торопится налить рюмку за рюмкой, так и работоголик находит особое удовольствие в высоком темпе работы.

4. Избегаете ли вы в разговорах упоминания о том, как много вы работаете?

Начинающий работоголик любит говорить о своем трудовом усердии, а хронический — избегает таких разговоров, ощущая чувство вины перед заброшенной им семьей.

5. Испытываете ли вы непреодолимое желание не отрываться от начатой работы и работать до тех пор, пока хватит сил?

Как алкоголик не может остановиться после первой рюмки, так и работоголик теряет контроль над собой и буквально пьянеет от работы.

6. Используете ли вы какие-то оправдания своей склонности работать без меры?

Характерный пример такого рода оправданий — сентенция: "Работу надо делать либо как следует, либо не делать ее вообще".

7. Агрессивны ли вы по отношению к окружающим?

Работоголик склонен оценивать окружающих только через призму их трудового вклада, и беда тем, кто работает хоть чуточку менее интенсивно!

8. Пытаетесь ли вы время от времени заставить себя не работать?

Ощущая ненормальность своего образа жизни или выслушивая упреки на эту тему от окружающих, работоголик время от времени пытается заняться самолечением — например, берет более продолжительный, чем обычно, отпуск или уезжает на выходные куда-нибудь на экскурсию.

9. Есть ли у вас склонность к раскаянию и постоянному чувству вины из-за своей работы?

Диапазон угрызений совести может быть очень широк — от суеты от этого не меняется: работоголик испытывает вину перед собой и близкими за чрезмерную погруженность в работу.

10. Пытались ли вы перейти работать туда, где рабочее время жестко регламентируется?

Это тоже одна из форм самолечения — ответственность за регламентацию режима работы перекладывается на высшее начальство.

11. Часто ли вы меняли свое место работы или сферу деятельности?

Работоголик любит искать для себя новые возможности самораскрытия, меняя место работы или стремясь занять руководящие должности в общественных или политических организациях.

12. Подстраиваете ли вы весь образ своей жизни под нужды работы?

Для работоголиков все в жизни,

кроме работы, второстепенно и подчинено служебным интересам. "Хроники" жертвуют в конце концов даже совместными обедами и ужинами с семьей.

13. Замечали ли вы, что теряете интерес к знакомым, которые не связаны с вами делом?

Так как работа отнимает все больше времени, для других интересов и людей не остается времени и душевных сил.

14. Испытываете ли вы жалость к самому себе?

Работоголик обожает, когда окружающие жалуют его за перегруженность работой. Это ослабляет мучающее его чувство вины и улучшает настроение.

15. Ощущаете ли вы перемены в своей семейной жизни?

Несмотря на отрицательные последствия работоголизма внешняя семейная жизнь работоголиков не претерпевает изменений, но в ней остается все меньше тепла и внутренней сплоченности.

16. Замечаете ли вы за собой стремление "запасться" работой?

Работоголик, похоже, испытывает страх перед бездействием и старается всегда иметь работы хоть чуть-чуть, да больше, чем можно сделать сегодня.

17. Пренебрегаете ли вы едой?

Работа держит работоголика в состоянии постоянной спешки, и потому он обычно питается весьма нерегулярно, но зато уж когда садится за стол...

18. Попадали ли вы в больницу из-за своего работоголизма?

Чтобы ответить на этот вопрос, вы должны знать, что работоголизм является причиной многих заболеваний, в том числе гипертонии и

инфаркта.

19. Часто ли вы работаете вечерами?

Как для алкоголика традиционна тяга "пропустить по одной с утра", так и для работоголика характерна работа по вечерам и даже ночью.

20. Случалось ли вам иногда работать непрерывно буквально днем и ночью?

Работоголики работают больше других, а спят, увы, меньше.

21. Выполняете ли вы порой и ту работу, которая явно ниже ваших возможностей и положения?

В своем стремлении запасться работой работоголик принимает порой на себя и выполнение тех действий, которые он вполне мог бы поручить подчиненным.

22. Замечаете ли вы ослабление своей работоспособности?

Первый признак того, что работоголик переоценил свои возможности, — ослабление его способности концентрироваться на работе.

Итак, подведем итоги

1. Если вы дали ответ "да" более чем на пять вопросов, это означает, что вы поражены работоголизмом.

2. Положительный ответ на десять и более вопросов означает, что вас уже можно классифицировать как настоящую жертву работоголизма.

Новые поступления в библиотечные фонды

СПЕШИТЕ ПРОЧЕСТЬ

● Хайек Ф. А. Частные деньги / Ин-т Национального Моделирования Экономии. — М., "БАКОМ", 1996, 230 с., 3.000 экз. (1 ок 94736).
Книга лауреата Нобелевской премии по экономике посвящена практическим вопросам построения и функционирования свободного общества.

● Инфляция в Беларуси: что, как и почему / ИЭ АНБ, Белорус. респ. фонд фундаментальных исследований; Под ред. Г. М. Лыча, В. А. Свиридовича. — Мн., "Вэвэр", 1996, 96 с., 600 экз. (1 ба 94391).

Рассмотрено состояние монетарной сферы экономики Беларуси. Дан анализ предпосылок, причин и социально-экономических последствий высокого уровня инфляции последних лет. Раскрыто содержание ключевых элементов антиинфляционного регулирования и предложена корректировка соответствующих мер в рамках республиканского бюджета, внешнеторговой, финансовой, инвестиционной и производственной политики.

● Балабанов И. Т. Основы финансового менеджмента. Как управлять капиталом? — М., "Финансы и статистика", 1996, 384 с., 10.000 экз. (1 ок 94859).

Рассмотрены сущность и содержание финансового менеджмента и управление движением капитала: система расчетов, кредитование, кредитные карточки, факторинг, форфетирование, депозит и т. д.

● Пешкова Е. П. Маркетинговый анализ в деятельности фирмы. — М., "Ось-89", 1996, 80 с., 5.000 экз. (1 ок 94770).

Издание содержит рекомендации по проведению маркетинговых исследований, составленные на основе имеющихся отечественных разработок, адаптации западного опыта предприятий к условиям российского рынка и действующим правилам учета и отчетности.

● Операции с государственными ценными бумагами: размещение, обращение, погашение, бухгалтерский учет и налогообложение. — М., "АиН", 1996, 64 с. (1 ок 94504).

В брошюре собраны материалы по проведению различных операций с государственными ценными бумагами (ГЦБ). Проанализированы типичные ошибки, вскрываемые в ходе аудиторских проверок. В экспресс-схеме в сжатом виде изложен и классифицирован формирующийся в России рынок ГЦБ. Рассмотрены порядок бухгалтерского учета и налогообложе-

ния операций с ГЦБ. Приведены "Концепция развития рынка ценных бумаг в Российской Федерации" и "Положение о Федеральной комиссии по рынку ценных бумаг".

● Утлик Э. А., Кочеткова А. И. Управление персоналом в малом и среднем бизнесе. — М., "АКАЛИС", 1996, 207 с., 10.000 экз. (1 ок 94767).

Дан анализ теоретических подходов к управлению и практические рекомендации применительно к российской действительности.

● Бизнес-план. Методические материалы / Под ред. проф. Р. Г. Маниловского. — М., "Финансы и статистика", 1996, 80 с., 5.000 экз. (1 ок 94854).

Работа включает методические материалы по разработке бизнес-плана инновационного проекта или фирмы по организации деятельности инновационного инкубатора, макет инвестиционной заявки и др.

● В скобках указаны шифры книг в каталогах Национальной библиотеки Беларуси.

МЕБЕЛЬ

ОФИСОВ
БАНКОВ
МАГАЗИНОВ



Проектирование, изготовление, комплексное обслуживание.

Тел. (0172) 100-706, 100-700
набор кода
обязателен
Тел./факс (017) 266-34-13

г. Минск, пер. Инструментальный, дом 6.

ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР АВСТРИЙСКОЙ ФИРМЫ



COLOP
ПРЕДЛАГАЕТ:

- АВТОМАТИЧЕСКИЕ САМООКРАШИВАЮЩИЕСЯ ОСНАСТКИ ДЛЯ ПЕЧАТЕЙ И ШТАМПОВ
- ДАТЕРЫ И НУМЕРАТОРЫ
- САМОНАБОРНЫЕ ШТАМПЫ
- ШТАМПЫ С БУХГАЛТЕРСКИМИ ТЕРМИНАМИ
- ШТЕМПЕЛЬНЫЕ ПОДУШЕЧКИ И КРАСКА

Весь ассортимент продукции со склада в Минске. Отправка товара в любую точку Белоруссии. Полное обеспечение рекламными материалами.

Фирма "COLOP-M": Республика Беларусь, г. Минск, Проспект Машерова, тел./факс (017) 223-50-57.

Рынок туристских услуг

Для размещения информации в таблице обращайтесь по телефонам: (017) 263-21-60, 222-76-41, 222-76-44

Программа	Вид тура	Продолжительность, дн.	Транспорт	Гостиница	Услуги, сервис	Пункт от-правл.	Цена	Фирма	Телефон
Англия	Лондон	экскурсионный, дети	авто, авиа	отель	обширная экск. программа	Минск	от 800 USD	"АЭРОСПЕЙС-ТРЭВЕЛ", лицензия № 049, выдана МСЦТ РБ 23.08.96 г. по 23.08.98 г.	(017) 268-71-51
Беларусь	Организация отдыха для вас и ваших друзей						от 180 USD		
Египет	Каир, Красное море, Александрия	отдых	8, 11, 15	авиа еженед.	отель****, (шведский стол), обширная экск. программа	Минск	от 530 USD	"Техно-стар", лицензия № 269, выдана МСЦТ РБ 25.10.96 г. по 25.10.98 г.	(017) 268-56-69, 268-47-14
Израиль	Эйлат, Тель-Авив	отдых	8	авиа	отель****, по заказу	Минск	от 700 USD	"АЭРОСПЕЙС-ТРЭВЕЛ", лицензия № 049, выдана МСЦТ РБ 23.08.96 г. по 23.08.98 г.	(017) 268-74-51
Испания	Майорка, Коста дель Соль, Канарские острова	отдых, экск.	7, 14	авиа	отель****, по справке	Варшава	от 330 USD + виза	"ТУССОН ВОЯЖ", лицензия № 090/1, выдана МСЦТ РБ 10.09.96 г. по 10.09.98 г.	(017) 236-29-77, 236-42-88
Италия, Австрия, Словакия	Римини, Сан-Марино, Рим, Венеция, Вена	экскурсионный + шоп.	10	авто	отель****, п/пансион, 4 экск., 2 визы, мед. страховка	Минск	520 USD	"БЕАТУР", лицензия № 368, выдана МСЦТ РБ 26.12.96 г. по 26.12.98 г.	(017) 233-57-32
Кипр	Лимасол	отдых	8, 15	авиа	отель****, по заказу	Минск	от 500 USD	"АЭРОСПЕЙС-ТРЭВЕЛ", лицензия № 049, выдана МСЦТ РБ 23.08.96 г. по 23.08.98 г.	(017) 268-74-51
Кипр	Лимасол	отдых, экск.	7, 10	авиа	отель****, по справке	Варшава	от 385 USD	"ТУССОН ВОЯЖ", лицензия № 090/1, выдана МСЦТ РБ 10.09.96 г. по 10.09.98 г.	(017) 236-29-77, 236-42-88
Крым	Южное побережье, Евпатория	отдых, лечение	12, 24	самост. (с апреля по ноябрь)	санаторий, база отдыха, пансионат	Минск	от 12 USD за сутки	"БЕАТУР", лицензия № 368, выдана МСЦТ РБ 26.12.96 г. по 26.12.98 г.	(017) 233-57-32
Литва	Оказываем помощь в выезде							"Евроавто", лицензия № 058, выдана МСЦТ РБ 30.08.96 г. по 30.08.98 г.	(017) 266-93-58
Объединенные Арабские Эмираты	Дубай, Шарджа	отдых + шоп	от 4 дней	авиа	отель****, п/пансион, доставка грузов в г. Минск от 1,95 USD за 1 кг	Москва		"РАЗМА-М", лицензия № 344, выдана МСЦТ РБ 19.12.96 г. по 19.12.98 г.	(017) 263-44-71
Таиланд	Бангкок, Патайя, острова	отдых, экск.	9, 16	авиа	отель****, по справке	Варшава	от 880 USD	"ТУССОН ВОЯЖ", лицензия № 090/1, выдана МСЦТ РБ 10.09.96 г. по 10.09.98 г.	(017) 236-29-77, 236-42-88
Турция	Измир, Анталия, Даламан	отдых	7, 10, 14	авиа	отель****, гид	Минск	по справке	"АЭРОБЕЛ СЕРВИС", лицензия № 107, выдана МСЦТ РБ 13.09.96 г. по 13.09.98 г.	(017) 222-51-51, 222-51-48
Турция	Мармарис	отдых	15, 30	авиа	отель****, п/пансион	Минск	по справке	"Евроавто", лицензия № 058, выдана МСЦТ РБ 30.08.96 г. по 30.08.98 г.	(017) 266-93-58
Тунис	Сус, Хаммамед	отдых, экск.	7, 14	авиа	отель****, по справке	Варшава	от 310 USD	"ТУССОН ВОЯЖ", лицензия № 090/1, выдана МСЦТ РБ 10.09.96 г. по 10.09.98 г.	(017) 236-29-77, 236-42-88
Визы, туры в Германию, Литву, Латвию, РП. Ваучеры в РП, Чехию, Венгрию, Югославию. Билеты в Западную Европу. Отдых на Навочи.								Центр туризма и отдыха, лицензия № 441 от 26.09.96 г. по 26.09.98 г.	(017) 262-12-79, 262-58-29

SUMMARY

Belarusian Market No. 12/1997

CURRENT NEWS

Page 3. Konstantin SKURATOVICH. A man with a broom is to save statistics.

President's Decree No. 7 flouts human rights, international standards and common sense.

Page 12, 14. Check but trust (1), Natalia SHKLYAR. Let's push off from the Urals (2), Vladislav MAXIMOV. Will barter be of any help to power-engineering (3), Zhodino cars... (4), Exporters are going to go to Peking (5).

Belarus' international economic contacts.

POLITICS

Page 5. Alexander PATUTIN. Expectations and realities.

Plans of the Belarusian Ministry of Foreign Affairs.

STATISTICS

Page 9. Konstantin SKURATOVICH. There's no money to pay the debts (1), The cart started moving faster than the horse (2), More oats were consumed, less meat was gained (3).

Industrial and agricultural production output is rising but in the meantime arrears on taxes increase and meat diet of the people grows scanty.

MONEY

Page 1, 3, 6, 8. Payments in roubles are limited (1), A cake against a whip (2), A chance not to get involved with the stock exchange (3).

Financial regulation: good intentions and modest results.

Page 8. Alexander VASILEVICH. The dollar is thinking.

Currency review.

Page 8. Financial chronicle.

SECURITIES

Page 10. Irina KRYLOVICH. The capital is looking for alternatives.

Minsk housing bonds are about to begin circulating.

Page 11. Removed though guiltless.

Polemics on the routes of development of the depository network of the republic continues.

Page 11. Milk factories are on sale (1), Entrusted by the state (2), Let's rename the SSB (State Short-term Bonds) into IBC (Interbank Credits) (3).

Current news.

COMMODITY MARKET

Page 12. Alexander ALESIN. Some at sixes, some at sevens... some are after the firewood.

Wood exporters from CIS countries has lost their positions at the world market.

Page 12. Market and prices.

Panorama of the retail prices for complex technical goods.

INDUSTRY

Page 13, 15. Tatiana MANENOK. Re-structurisation is planned.

Industrial concern "Belvar": a giant of the defence industry struggling for survival.

Page 18. Driving "Belarus" tractor from Ufa to Paris (1), Vladimir STASHEVSKIY. Whose tractor will conquer cotton plantations? (2) On a drag (3).

Problems of tractor industry.

Page 20. Alexander GALKEVICH. The client is not ready (1), Please call again, the audibility is bad (2).

Telecommunication branch of industry is beginning to stand on its feet.

INVESTMENTS

Page 16. Tatiana MANENOK. A stake on a professional business-plan.

A big international conference is to be held in Minsk.

Page 16. Natalia SHKLYAR. An agency has been created - we wish there were investments to promote.

"BM" correspondent's talk with the director of the Belarusian Agency for Promotion of Foreign Investments.

Page 17. Alexander GALKEVICH. Legislation rebuses frighten investors away.

Belarus against the background of other post-socialist countries.

Page 17. Wojciech KOSEDOWSKI. Preferences only are not enough.

Polish experience on amelioration of the investment climate.

STRATEGY

Page 19. Natalia SHKLYAR. We are being by-passed (1), Alexander STRETSOV. On the scales of profit (2).

It is a year since the President's Decree on free economic zones was issued.

PRIVATISATION

Page 21. Tatiana MANENOK. Incapable to follow the law.

Privatisation of trade is hampered.

Page 21. Tatiana MANENOK. The corner-stone of the process of handing the property over to shareholders.

The problem of re-evaluation of basic production assets.

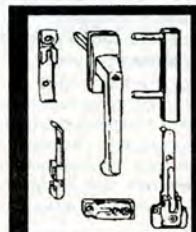
Page 21. In the Ministry of State Property.

Current news.

REAL ESTATE

Page 22. Elizaveta BULATETSKAYA. The buildings must be based on legal foundation (1), The so called "Khrushchev buildings" are being rehabilitated (2) Private initiative under state control (3).

Good news: the plan of standard-creating activities of the Minsk city executive committee has been approved of (1), and so has been the draft of the program of re-construction of housing stock of the RB (2). The program "Rational house" is beginning to be carried out (3).



фурнитура для окон и дверей

Фирма "Экотерм" предлагает продукцию немецкой фирмы "ROTO FRANK AG"



чердачные лестницы

ул. К. Либкехта, 70, 8 этаж, т/ф 259-10-13



мансардные окна

ул. К. Либкехта, 70, 8 этаж, т/ф 259-10-13